#1 New York Times, Wall Street Journal and USA Today Bestseller

THINK RICH TO GET RICH!

Secrets of the Millionaire Mind

FREE BONUS–
Two Tickets to the
Millionaire Mind Seminar,
Worth $2,590–
Details Inside

Mastering the Inner Game of Wealth

T. Harv Eker

VISIT…

का राज

करोड़पति मन

भीतर का मस्तूल
धन का खेल

टी। हार्व एकर

यह पुस्तक मेरे परिवार को समर्पित है:
मेरी प्यारी पत्नी, रोशेल, मेरी अद्भुत बेटी,
मैडिसन, और मेरा भयानक बेटा, जेसी

सामग्री

"कौन हेक टी। टी वी हार्वकर है, और मुझे यह पुस्तक क्यों पढ़नी चाहिए?"
1

भाग एक
आपका पैसा खाका
9

भाग दो
धन फाइलें
सत्रह तरीके अमीर लोग सोचते हैं *और* एक्ट डिफरेंटली फ्रॉम पूअर एंड मिडिल-क्लास पीपल
49

"तो अब मैं क्या करूँ?"
189

स्पेशल बोनस ऑफर 193
धन 197 साझा करें
अनुशंसित संसाधन 199
सूचकांक 203

स्वीकृतियाँ

लेखक के बारे में

क्रेडिट

आवरण

कॉपीराइट

प्रकाशक के बारे में

"कौन बिल्ली है
टी हर्व इकर, और क्यों चाहिए
आई रीड दिस बुक? "

पी eople हैरान हैं, मेरे सेमिनारों की शुरुआत में, जब मैं उन्हें बताता हूं कि पहली चीजों में से एक है "एक शब्द पर विश्वास मत करो जो मैं कहता हूं।" मैं ऐसा क्यों सुझाऊंगा? क्योंकि मैं केवल अपने अनुभव से बोल सकता हूं। मेरे द्वारा साझा की गई अवधारणाओं और अंतर्दृष्टि में से कोई भी सही या गलत, सही या गलत नहीं है। वे बस मेरे स्वयं के परिणामों को दर्शाते हैं, और मेरे और मेरे हजारों छात्रों के जीवन में जो अद्भुत परिणाम देखने को मिले हैं। यह कहते हुए कि, मेरा मानना है कि यदि आप इस पुस्तक में सीखे गए सिद्धांतों का उपयोग करते हैं, तो आप अपने जीवन को पूरी तरह से बदल देंगे। बस इस किताब को न पढ़ें। इसका अध्ययन ऐसे करें जैसे कि आपका जीवन इस पर निर्भर था। फिर अपने लिए सिद्धांतों को आज़माएँ। जो भी काम करें, करते रहें। जो कुछ भी नहीं है, तुम दूर फेंक करने के लिए स्वागत कर रहे हैं।

मुझे पता है कि मैं पक्षपाती हो सकता हूं, लेकिन जब पैसे की बात आती है, तो यह आपके द्वारा पढ़ी गई सबसे महत्वपूर्ण पुस्तक हो सकती है। मैं समझता हूं कि यह एक साहसिक कथन है, लेकिन तथ्य यह है कि, यह पुस्तक आपकी सफलता की इच्छा के बीच की अनुपलब्ध कड़ी प्रदान करती है

और सफलता की आपकी उपलब्धि। जैसा कि आप शायद अब तक पता लगा चुके हैं, वे दो अलग दुनिया हैं।

इसमें कोई संदेह नहीं है कि आपने अन्य पुस्तकें पढ़ी हैं, टेप या सीडी सुनी, पाठ्यक्रमों में गए, और कई प्राप्त-समृद्ध प्रणालियों के बारे में सीखा कि वे अचल संपत्ति, स्टॉक या व्यवसाय में हैं। मगर क्या हुआ? ज्यादातर लोगों के लिए, ज्यादा नहीं! उन्हें ऊर्जा का एक छोटा विस्फोट मिलता है, और फिर यह यथास्थिति में वापस आ जाता है।

अंत में, एक जवाब है। यह सरल है, यह कानून है, और आप इसे दरकिनार नहीं करेंगे। यह सब इसके लिए नीचे आता है: यदि आपका अवचेतन "वित्तीय खाका" सफलता के लिए "सेट" नहीं है, तो आप कुछ

भी नहीं सीखते हैं, आप कुछ भी नहीं जानते हैं, और जो कुछ भी आप नहीं करते हैं उससे बहुत फर्क पड़ेगा।

इस पुस्तक के पन्नों में, हम आपके लिए इस बात को ध्वस्त कर देंगे कि कुछ लोगों को अमीर होने के लिए और दूसरों को संघर्ष के जीवन के लिए क्यों किस्मत में है। आप सफलता, औसत दर्जे या वित्तीय विफलता के मूल कारणों को समझेंगे और बेहतर के लिए अपने वित्तीय भविष्य को बदलना शुरू करेंगे। आप समझेंगे कि बचपन हमारे वित्तीय खाका को कैसे प्रभावित करता है और ये प्रभाव कैसे आत्म-पराजित विचारों और आदतों को जन्म दे सकते हैं । आप शक्तिशाली घोषणाओं का अनुभव करेंगे जो आपको मानसिक "धन फ़ाइलों" के साथ सोचने के अपने निरर्थक तरीकों को बदलने में मदद करेंगे ताकि आप सोचें और सफल हों- जैसे अमीर लोग करते हैं। आप अपनी आय बढ़ाने और धन के निर्माण के लिए व्यावहारिक, चरण-दर-चरण रणनीति भी सीखेंगे ।

इस पुस्तक के भाग I में, हम बताएंगे कि कैसे हम में से प्रत्येक को पैसे आने पर सोचने और कार्य करने के लिए वातानुकूलित किया जाता है, और हमारे मानसिक धन के ब्लूप्रिंट को संशोधित करने के लिए चार प्रमुख रणनीतियों को रेखांकित करता है। भाग II में, हम इस बात की जांच करते हैं कि अमीर, मध्यम वर्ग और गरीब लोग कैसे सोचते हैं, और सत्रह दृष्टिकोणों और कार्यों को प्रदान करते हैं जो आपके वित्तीय जीवन में प्रति-परिवर्तन का कारण बनेंगे। पूरी किताब

हम उन हजारों पत्रों और ई-मेलों के कुछ उदाहरण भी साझा करते हैं जो मैंने उन छात्रों से प्राप्त किए हैं जिन्होंने करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लिया है और अपने जीवन में शक्तिशाली परिणाम प्राप्त किए हैं।

तो मेरा अनुभव क्या है? मैं कहाँ से आ रहा हूँ? क्या मैं हमेशा सफल रहा था? मैं चाहता हूँ!

आप में से कई लोगों की तरह, मेरे पास "क्षमता" का एक बहुत कुछ था, लेकिन इसके लिए दिखाने के लिए बहुत कम था। मैंने सभी किताबें पढ़ीं, सभी टेपों को सुना, और सभी सेमिनारों में गया। मैं वास्तव में, वास्तव में, वास्तव में सफल होना चाहता था। मुझे नहीं पता कि यह पैसे के लिए था, स्वतंत्रता, उपलब्धि की भावना, या सिर्फ यह साबित करने के लिए कि मैं अपने माता-पिता की आंखों में काफी अच्छा था, लेकिन मुझे लगभग "सफलता" का जुनून था। अपने बिसवां दशा के दौरान, मैंने कई अलग-अलग व्यवसाय शुरू किए, जिनमें से प्रत्येक ने अपना भाग्य बनाने का सपना देखा, लेकिन मेरे परिणाम खराब होने से बिगड़ गए।

मैंने अपने बट से काम लिया लेकिन कम ऊपर आता रहा। मुझे "लोके नेस मॉन्स्टर बीमारी" थी: मैंने इस चीज़ को लाभ के बारे में सुना था, मैंने इसे कभी नहीं देखा। मैं सोचता रहा, "अगर मैं सही व्यवसाय में लग जाऊं, सही घोड़े पर बैठ जाऊं, तो मैं इसे बना लूंगा।" पर मैं गलत था। कुछ भी काम नहीं कर रहा था ... कम से कम मेरे लिए। और यह उस वाक्य का आखिरी हिस्सा था जिसने आखिरकार मुझे मारा। मैं जिस व्यवसाय में था उसी में अन्य लोग कैसे सफल हो रहे थे और मैं अभी भी टूट गया था? क्या हुआ "मि। क्षमता"?

इसलिए मैंने कुछ गंभीर आत्मा-खोज करना शुरू किया । मैंने अपनी सच्ची मान्यताओं की जाँच की और देखा कि भले ही मैंने कहा कि मैं वास्तव में अमीर बनना चाहता था, लेकिन मुझे इसके बारे में कुछ गहरी चिंताएँ थीं । ज्यादातर मैं डरता था। डर है कि मैं विफल हो सकता हूं, या इससे भी बदतर, सफल हो सकता है और फिर किसी तरह यह सब खो देते हैं। तब मैं सचमुच एक विद्वान व्यक्ति बनूंगा। इससे भी बुरी बात यह है कि मैं जिस चीज के लिए जा रहा था उसे उड़ा दूंगा

मुझे: मेरी "कहानी" कि मेरे पास यह सब "क्षमता" है। क्या होगा अगर मुझे पता चला कि मेरे पास वह नहीं है जो मैंने लिया था और मैं संघर्ष के जीवन में किस्मत में था।

फिर, जैसा कि भाग्य के पास होगा, मुझे अपने पिता के एक अत्यंत अमीर दोस्त से कुछ सलाह मिली। वह मेरे माता-पिता के घर में "लड़कों" के साथ ताश खेल रहा था और गुजरते समय में उसने मुझे देखा। यह तीसरी बार था जब मैं घर वापस आया था, और मैं "निचले स्तर के सुइट " में रह रहा था , अन्यथा तहखाने के रूप में जाना जाता था। मुझे लगता है कि मेरे पिताजी ने मेरे शोकपूर्ण अस्तित्व की उनसे शिकायत की थी क्योंकि जब उन्होंने मुझे देखा, तो उनकी आँखों में सहानुभूति थी - जो आमतौर पर अंतिम संस्कार में शोक संतप्त के लिए आरक्षित थे।

उन्होंने कहा, "हार्व, मैंने आपकी तरह ही, पूरी तरह से आपदा शुरू की।" महान, मैंने सोचा, यह मुझे बहुत बेहतर महसूस कर रहा था। मुझे उसे पता होना चाहिए कि मैं व्यस्त था ... दीवार से पेंट के छिलके को देखना ।

वह चलता रहा: "लेकिन फिर मुझे कुछ सलाह मिली जिसने मेरी ज़िंदगी बदल दी, और मैं इसे आप तक पहुँचाना चाहता हूँ।" ओह, नहीं, यहाँ पिता-पुत्र का व्याख्यान आता है , और वह मेरे पिता भी नहीं हैं! अंत में वह इसके साथ बाहर आया: "हार्व, यदि आप उतना अच्छा नहीं कर रहे हैं जितना आप चाहते हैं, तो इसका मतलब यह है कि ऐसा कुछ है जो आप नहीं जानते हैं।" उस समय एक ब्रैश युवक होने के नाते, मुझे लगा कि मैं सब कुछ बहुत अच्छी तरह से जानता हूं, लेकिन अफसोस, मेरे बैंक खाते ने कुछ अलग कहा। तो मैंने आखिरकार सुनना शुरू कर दिया। उन्होंने कहा, "क्या आप जानते हैं कि अधिकांश अमीर लोग बहुत समान तरीकों से सोचते हैं?"

मैंने कहा, "नहीं, मैंने कभी ऐसा नहीं माना।" जिस पर उन्होंने जवाब दिया, "यह एक सटीक विज्ञान नहीं है, लेकिन अधिकांश भाग के लिए, अमीर लोग एक निश्चित तरीके से सोचते हैं और गरीब लोग पूरी तरह से अलग तरीके से सोचते हैं, और सोचने के तरीके अपने कार्यों को निर्धारित करते हैं और इसलिए उनके परिणामों को निर्धारित करते हैं।" वह आगे बढ़े, “यदि आपने सोचा कि अमीर लोग क्या करते हैं और क्या करते हैं

अमीर लोग करते हैं, क्या आप मानते हैं कि आप भी अमीर बन सकते हैं? ” मुझे याद है कि मैं मुट्टी गेंद के सभी आत्मविश्वास के साथ जवाब देता हूं, "मुझे ऐसा लगता है।" "फिर," उसने जवाब दिया, "आपको बस इतना करना है कि अमीर लोगों को कैसा लगता है।"

उस समय मैं संशय में था, मैंने कहा, "तो आप अभी क्या सोच रहे हैं?" जिस पर उन्होंने जवाब दिया, "मैं सोच रहा हूं कि अमीर लोग अपनी प्रतिबद्धता रखते हैं और मेरा अभी आपके पिताजी के पास है। लोग मेरा इंतजार कर रहे हैं, फिर मिलेंगे। ” हालाँकि वह बाहर चला गया, जो उसने कहा वह में डूब गया।

मेरे जीवन में और कुछ भी काम नहीं कर रहा था, इसलिए मैंने सोचा कि इस बिल्ली ने खुद को पूरी ईमानदारी से अमीर लोगों का अध्ययन करने के लिए फेंक दिया और मैं कैसे सोचता हूं। मैंने मन की आंतरिक क्रियाओं के बारे में सब कुछ सीखा, लेकिन मुख्य रूप से धन और सफलता के मनोविज्ञान पर ध्यान केंद्रित किया। मुझे पता चला है कि यह सच था कि: अमीर लोगों वास्तव में *है* गरीब और यहां तक कि से अलग तरह से सोचने मध्यम वर्ग के लोग हैं। आखिरकार, मुझे इस बात की जानकारी हो गई कि मेरे अपने विचार मुझे कैसे धन से पकड़ रहे हैं। अधिक महत्वपूर्ण बात, मैंने कई शक्तिशाली तकनीकों और रणनीतियों को वास्तव में अपने दिमाग में सुधार करने के लिए सीखा ताकि मैं उसी तरह से सोचूं जो अमीर लोग करते हैं।

अंत में, मैंने कहा, "इसके बारे में पर्याप्त, चलो इसे परीक्षण में डालते हैं।" मैंने एक और व्यवसाय का प्रयास करने का निर्णय लिया। क्योंकि मैं वास्तव में स्वास्थ्य और व्यायाम में था, मैंने उत्तरी अमेरिका में पहला खुदरा फिटनेस स्टोर खोला। मेरे पास कोई पैसा नहीं था, इसलिए मुझे व्यवसाय शुरू करने के लिए अपने वीजा कार्ड पर $ 2,000 का उधार लेना पड़ा। मैंने उन लोगों का उपयोग करना शुरू कर दिया जो मैंने अपने व्यापार रणनीतियों और उनकी सोच की रणनीतियों के संदर्भ में अमीर लोगों को मॉडलिंग करके सीखा है। मैंने जो पहली चीज की, वह मेरी सफलता और जीतने के लिए खेलने के लिए प्रतिबद्ध थी। मैंने शपथ ली कि मैं तब तक ध्यान केंद्रित करूंगा और इस व्यवसाय को छोड़ने पर विचार नहीं करूंगा जब तक कि मैं करोड़पति या अधिक नहीं हो जाता। यह मेरे पिछले प्रयासों से मौलिक रूप से भिन्न था, जहां, क्योंकि मैंने हमेशा अल्पकालिक सोचा था , मैं करूंगा

लगातार अच्छे अवसरों से या जब चीजें कठिन होती जाती हैं, तब से अलग हो जाते हैं।

जब भी मैं आर्थिक रूप से नकारात्मक या अनुत्पादक तरीकों से सोचने लगा, मैंने अपने मानसिक दृष्टिकोण को चुनौती देना शुरू कर दिया। अतीत में, मुझे विश्वास था कि मेरे मन ने जो कहा था वह सत्य था। मैंने सीखा है कि कई मायनों में, मेरा दिमाग सफलता की सबसे बड़ी बाधा था। मैंने उन विचारों का मनोरंजन नहीं करने का फैसला किया, जिन्होंने मुझे अपने धन के दृष्टिकोण के प्रति सशक्त नहीं बनाया। मैंने उन सभी

सिद्धांतों का उपयोग किया, जिन्हें आप इस पुस्तक में सीखने जा रहे हैं। काम किया? लड़का, यह काम किया!

व्यवसाय इतना सफल था कि मैंने केवल ढाई साल में दस स्टोर खोले। मैंने तब कंपनी के आधे शेयर फॉर्च्यून 500 कंपनी को 1.6 मिलियन डॉलर में बेचे थे।

उसके बाद, मैं सैन डिएगो को धूप देने चला गया। मैंने अपनी रणनीतियों को परिष्कृत करने के लिए कुछ साल का समय लिया और एक-एक व्यवसाय परामर्श करना शुरू किया। मुझे लगता है कि यह लोगों के लिए काफी प्रभावी था क्योंकि वे हमारे सत्रों में दोस्तों, भागीदारों और सहयोगियों को लाते रहे। जल्द ही मैं एक बार में दस और कभी बीस लोगों को कोचिंग दे रहा था।

मेरे एक ग्राहक ने सुझाव दिया कि मैं एक स्कूल खोल सकता हूं। मुझे लगा कि यह एक अच्छा विचार है, इसलिए मैंने किया। मैंने स्ट्रीट स्मार्ट बिजनेस स्कूल की स्थापना की और पूरे उत्तरी अमेरिका में हजारों लोगों को "हाई-स्पीड" सफलता के लिए " स्ट्रीट-स्मार्ट" व्यापारिक रणनीति सिखाई ।

जैसा कि मैंने अपने सेमिनारों को देते हुए महाद्वीप की यात्रा की, मुझे कुछ अजीब लगा: आप बिल्कुल एक ही कमरे में अगल-बगल बैठे हो सकते हैं, ठीक उसी तरह के सिद्धांत और रणनीतियाँ। एक व्यक्ति इन उपकरणों को ले जाएगा और सफलता के लिए आसमान छूएगा। लेकिन आपको क्या लगता है कि उसके ठीक बगल में बैठे व्यक्ति के साथ क्या हो सकता है? जवाब है, ज्यादा नहीं!

जब यह स्पष्ट हो गया कि आप कर सकते हैं

दुनिया में सबसे बड़ा "उपकरण", लेकिन अगर आपको अपने "टूलबॉक्स" में एक छोटी सी लीक मिली है (मैं अभी मेरे सिर की ओर इशारा कर रहा हूं), तो आपको एक समस्या हुई है। इसलिए मैंने धन और सफलता के आंतरिक खेल के आधार पर एक करोड़पति मन गहन नामक कार्यक्रम तैयार किया। जब मैंने बाहरी गेम (टूलबॉक्स) के साथ आंतरिक गेम (टूलबॉक्स) को संयोजित किया, तो लगभग हर किसी का परिणाम छत के माध्यम से चला गया! इसलिए आप इस पुस्तक में सीखने जा रहे हैं: पैसे के खेल को जीतने के लिए पैसे के आंतरिक खेल को कैसे मास्टर करें - अमीर पाने के लिए अमीर कैसे सोचें!

लोग अक्सर मुझसे पूछते हैं कि क्या मेरी सफलता "वन-शॉट डील" थी या नहीं। मुझे इसे इस तरह से करने दें: मेरे द्वारा सिखाए गए सटीक सिद्धांतों का उपयोग करते हुए, मैंने अब कई बार लाखों और करोड़ों डॉलर कमाए हैं और कई बार मल्टीमिलीमिलियन भी हूं। वस्तुतः मेरे सभी निवेश और व्यावसायिक उद्यम आसमान छू रहे हैं! कुछ लोग मुझे बताते हैं कि मेरे पास "मिडास टच" है, जहां मैं सोने में बदल जाता है। वे सही हैं, लेकिन वे जो महसूस नहीं कर सकते हैं वह यह है कि मिडास टच होना बस कहने का एक और तरीका है, सफलता के लिए एक "वित्तीय खाका" सेट करना, जो कि एक बार इन सिद्धांतों को सीखने और इस काम को करने के लिए आपके पास होगा ।

हमारे मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार के दौरान, मैं आमतौर पर दर्शकों से पूछता हूं, "आप में से कितने लोग यहां सीखने आए हैं?" यह थोड़ा मुश्किल सवाल है क्योंकि जैसा कि लेखक जोश बिलिंग्स ने कहा, “यह वह नहीं है जो हम नहीं जानते कि हमें सफल होने से रोकता है; यह वही है जो हम जानते हैं कि सिर्फ इतना ही नहीं है कि यह हमारी सबसे बड़ी बाधा है। यह पुस्तक सीखने के बारे में अधिक नहीं है क्योंकि यह "अनलर्निंग" के बारे में है! यह आवश्यक है कि आप पहचानें कि आपकी सोच और अभिनय के पुराने तरीके आपको ठीक उसी तरह से प्राप्त हुए हैं, जैसे आप अभी हैं।

यदि आप वास्तव में समृद्ध हैं और वास्तव में खुश हैं, तो ठीक है। लेकिन यदि आप नहीं हैं, तो मैं आपको कुछ संभावनाओं पर विचार करने के लिए आमंत्रित करता हूं जो नहीं हो सकती हैं

आप वर्तमान में जो सोचते हैं, उसके "बॉक्स" में फिट हैं या आपके लिए उपयुक्त हैं।

भले ही मेरा सुझाव है कि आप "मेरे कहे एक शब्द पर विश्वास नहीं करते" और चाहते हैं कि आप इन अवधारणाओं का अपने जीवन में परीक्षण करें, मैं आपसे उन विचारों पर विश्वास करने के लिए कहने जा रहा हूं जिन्हें आप पढ़ रहे हैं। इसलिए नहीं कि आप मुझे व्यक्तिगत रूप से जानते हैं, बल्कि इसलिए कि इस किताब में सिद्धांतों के परिणामस्वरूप हजारों और हजारों लोगों ने पहले ही अपना जीवन बदल दिया है।

विश्वास की बात करें तो, यह मुझे मेरे पसंदीदा sto- किरणों में से एक की याद दिलाता है। यह एक ऐसे व्यक्ति के बारे में है जो एक चट्टान के साथ चल रहा है और अचानक अपना संतुलन खो देता है, फिसल जाता है और गिर जाता है। सौभाग्य से, उसके पास कगार पर ले जाने के लिए मन की मौजूदगी है, और वह प्रिय जीवन के लिए वहाँ लटका हुआ है। वह लटके-झटके लगाता है और आखिरकार चिल्लाता है, "क्या कोई ऐसा है जो मेरी मदद कर सकता है?" कोई उत्तर नहीं। वह पुकारता रहता है और पुकारता है, "क्या वहाँ कोई है जो मेरी मदद कर सकता है?" अंत में यह बड़ी मधुर आवाज वापस बुलाती है, “यह भगवान है। मैं आपकी मदद कर सकता हूँ। बस जाने दो और भरोसा रखो। ” अगली बात जो आप सुनते हैं: "क्या वहाँ कोई *और* है जो मेरी मदद कर सकता है?"

सबक सरल है। यदि आप जीवन के उच्च स्तर पर जाना चाहते हैं, तो आपको अपने कुछ पुराने तरीकों को सोचने और होने देने और नए लोगों को अपनाने के लिए तैयार रहना होगा। परिणाम अंततः खुद के लिए बोलेंगे।

आपका पैसा खाका

डब्ल्यू ई द्वंद्व की दुनिया में रहते हैं: ऊपर और नीचे, प्रकाश और अंधेरा, गर्म और ठंडा, और बाहर, तेज और धीमा, दाएं और बाएं। ये हजारों विपरीत ध्रुवों के कुछ उदाहरण हैं। एक ध्रुव का अस्तित्व है, दूसरे ध्रुव का भी अस्तित्व होना चाहिए। क्या यह संभव है कि बाएं तरफ के बिना दाएं तरफ हो? कोई मौका नहीं।

नतीजतन, जैसे ही पैसे के "बाहरी" कानून हैं, वैसे ही "आंतरिक" कानून होने चाहिए। बाहरी कानूनों में व्यावसायिक ज्ञान, धन प्रबंधन और निवेश रणनीतियों जैसी चीजें शामिल हैं। ये जरूरी हैं। लेकिन भीतर का खेल उतना ही महत्वपूर्ण है। एक सादृश्य बढ़ई और उनके उपकरण होंगे। बीत रहा है शीर्ष के- the- लाइन उपकरण जरूरी है, लेकिन शीर्ष पायदान बढ़ई जो masterfully उन उपकरणों का उपयोग करता जा रहा है और भी अधिक महत्वपूर्ण है।

मेरे पास एक कहावत है: “सही समय पर सही जगह पर होना पर्याप्त नहीं है। आपको सही समय पर सही जगह पर सही *व्यक्ति* बनना होगा। ”

तो आप कौन हैं? तुम कैसे सोचते हो? आपका क्या विश्वास है? आपकी आदतें और लक्षण क्या हैं? आप वास्तव में अपने बारे में कैसा महसूस करते हैं? आप अपने आप में कितने आश्वस्त हैं? आप दूसरों से कितनी अच्छी तरह संबंधित हैं? आप दूसरों पर कितना भरोसा करते हैं?

क्या आप वास्तव में महसूस करते हैं कि आप धन के हकदार हैं? चिंता के बावजूद, भय के बावजूद, असुविधा के बावजूद, भय के बावजूद कार्य करने की आपकी क्षमता क्या है? जब आप मूड में नहीं हैं तो क्या आप अभिनय कर सकते हैं?

तथ्य यह है कि आपका चरित्र, आपकी सोच और आपकी मान्यताएँ आपकी सफलता का स्तर निर्धारित करती हैं।

मेरे पसंदीदा लेखकों में से एक, स्टुअर्ट वाइल्ड, इसे इस तरह से कहते हैं: “सफलता की कुंजी अपनी खुद की ऊर्जा जुटाना है; जब आप करते हैं, तो लोग स्वाभाविक रूप से आपकी ओर आकर्षित होंगे। और जब वे दिखाते हैं, तो उन्हें बिल!

क्यों आपका पैसा खाका महत्वपूर्ण है?

क्या आपने ऐसे लोगों के बारे में सुना है जिन्होंने आर्थिक रूप से "उड़ा" दिया है? क्या आपने देखा है कि कैसे कुछ लोगों के पास बहुत पैसा होता है और फिर इसे खो देते हैं, या उत्कृष्ट अवसर अच्छी तरह से शुरू होते हैं, लेकिन फिर उन पर खट्टा हो जाता है? अब आपको असली कारण पता है। बाहर की तरफ यह दुर्भाग्य, अर्थव्यवस्था में मंदी, एक घटिया साथी, जो भी हो, जैसा दिखता है। हालांकि, यह एक और मामला है। इसीलिए, यदि आप बड़े पैसे में आते हैं जब आप इसके लिए तैयार नहीं होते हैं, तो संभावना है कि आपका धन अल्पकालिक होगा और आप इसे खो देंगे।

अधिकांश लोगों के पास बस बड़ी मात्रा में पैसा बनाने और धारण करने की आंतरिक क्षमता और बढ़ी हुई चुनौतियां नहीं हैं जो कि अधिक होती हैं

पैसा और सफलता। यही कारण है कि, मेरे दोस्त, प्राथमिक कारण है कि उनके पास ज्यादा पैसा नहीं है।

एक आदर्श उदाहरण लॉटरी विजेता है। अनुसंधान ने बार-बार दिखाया कि उनकी जीत के आकार की परवाह किए बिना, अधिकांश लॉटरी विजेता अंततः अपने मूल वित्तीय स्थिति में लौट जाते हैं, जिस राशि को वे आराम से संभाल सकते हैं।

दूसरी ओर, स्व-निर्मित मील के लिए विपरीत होता है- शेरनी। ध्यान दें कि जब स्व-निर्मित करोड़पति अपना पैसा खो देते हैं, तो वे आमतौर पर अपेक्षाकृत कम समय के भीतर वापस आ जाते हैं। डोनाल्ड ट्रम्प इसका एक अच्छा उदाहरण है। ट्रम्प अरबों के लायक थे, सब कुछ खो दिया, और फिर कुछ साल बाद, यह सब फिर से और अधिक वापस मिल गया।

यह घटना क्यों होती है? क्योंकि भले ही कुछ स्व-निर्मित करोड़पति अपना पैसा खो सकते हैं, वे अपनी सफलता के लिए सबसे महत्वपूर्ण घटक कभी नहीं खोते हैं: उनका करोड़पति दिमाग। बेशक "डोनाल्ड" के मामले में, यह उसका "अरबपति" दिमाग है। क्या आपको पता है डोनाल्ड ट्रम्प हो नहीं कर सकता था *सिर्फ* एक करोड़पति? यदि डोनाल्ड ट्रम्प की कुल संपत्ति केवल 1 मिलियन डॉलर थी, तो आपको कैसे लगता है कि वह अपनी वित्तीय सफलता के बारे में महसूस करेंगे? ज्यादातर लोग इस बात से सहमत होंगे कि वह वित्तीय विफलता की तरह शायद टूट गया है!

ऐसा इसलिए है क्योंकि डोनाल्ड ट्रम्प का वित्तीय "थर्मोस्टेट" अरबों के लिए निर्धारित है, लाखों में नहीं। अधिकांश लोगों के वित्तीय थर्मो- आंकड़े हजारों पैदा करने के लिए निर्धारित किए जाते हैं, लाखों डॉलर नहीं; कुछ लोगों के वित्तीय थर्मोस्टैट्स सैकड़ों नहीं, बल्कि सैकड़ों पैदा करने के लिए निर्धारित हैं; और कुछ लोगों के वित्तीय थर्मोस्टैट्स शून्य से नीचे के लिए निर्धारित हैं। वे 'जम रहे हैं और वे क्यों के रूप में एक सुराग नहीं है!

वास्तविकता यह है कि ज्यादातर लोग अपनी पूरी कहानी पर नहीं पहुंच पाते हैं। ज्यादातर लोग सफल नहीं होते हैं। अनुसंधान से पता चलता है कि 80 प्रतिशत व्यक्ति कभी भी आर्थिक रूप से मुक्त नहीं होंगे

जिस तरह से वे चाहते हैं, और 80 प्रतिशत कभी भी वास्तव में खुश होने का दावा नहीं करेंगे।

वजह साफ है। ज्यादातर लोग बेहोश हैं। वे पहिए पर थोड़े सोए हुए हैं। वे जीवन के सु-पूर्ण स्तर पर काम करते हैं और सोचते हैं - केवल वे जो देख सकते हैं उसके आधार पर। वे दृश्यमान दुनिया में सख्ती से रहते हैं।

जड़ें फल पैदा करती हैं

एक पेड़ की कल्पना करो। मान लीजिए कि यह पेड़ जीवन के पेड़ का प्रतिनिधित्व करता है। इस वृक्ष पर फल लगते हैं। जीवन में, हमारे फलों को हमारे परिणाम कहा जाता है। इसलिए हम फलों को देखते हैं (हमारे परिणाम) और हम उन्हें पसंद नहीं करते हैं; उनमें से पर्याप्त नहीं हैं, वे बहुत छोटे हैं, या वे अच्छे स्वाद नहीं लेते हैं।

तो हम क्या करते हैं? हम में से अधिकांश अधिक ध्यान में रखते हैं और फलों, हमारे परिणामों पर ध्यान केंद्रित करते हैं। लेकिन ऐसा क्या है जो वास्तव में उन विशेष फलों को बनाता है? यह बीज और है
जड़ें जो उन फलों को बनाती हैं।

यह *जमीन* के *नीचे है जो जमीन* के ऊपर है। यह वह *अदृश्य* है जो *दृश्यमान* बनाता है । तो उसका क्या मतलब हुआ? इसका मतलब है कि यदि आप फलों को बदलना चाहते हैं, तो आपको सबसे पहले जड़ों को बदलना होगा। यदि आप दृश्य को बदलना चाहते हैं, तो आपको पहले अदृश्य को बदलना होगा।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि आप फलों को बदलना चाहते हैं, तो आपको सबसे पहले जड़ों को बदलना होगा। यदि आप दृश्य को बदलना चाहते हैं, तो आपको पहले अदृश्य को बदलना होगा।

बेशक, कुछ कहते हैं कि देखकर विश्वास होता है। इस तरह के लोगों के लिए मेरे पास सवाल यह है कि "आप अपने एलआईसी-ट्रिक बिल का भुगतान करने से क्यों परेशान हैं?" यद्यपि आप बिजली नहीं देख सकते हैं, आप सेर कर सकते हैं-

अपनी शक्ति को पहचानें और उसका उपयोग करें। यदि आपके पास कोई संदेह है कि क्या यह मौजूद है, तो बस अपनी उंगली को एक इलेक्ट्रिक सॉकेट में चिपका दें, और मैं गारंटी देता हूं कि आपके संदेह जल्दी से गायब हो जाएंगे।

मेरे अनुभव में, आप इस दुनिया में जो नहीं देख सकते हैं वह कहीं अधिक शक्तिशाली है जो आप देख सकते हैं। आप इस कथन से सहमत हो भी सकते हैं और नहीं भी, लेकिन इस सिद्धांत को अपने जीवन में लागू नहीं करने के लिए, आपको कष्ट अवश्य होगा। क्यों? क्योंकि आप प्रकृति के नियमों के खिलाफ जा रहे हैं, जिससे जमीन के नीचे जो है वह जमीन के ऊपर है, जहां अदृश्य है, जो दिखाई पड़ता है, वही बनाता है।

मनुष्य के रूप में, हम प्रकृति का एक हिस्सा हैं, इससे ऊपर नहीं। Conse- quently, जब हम प्रकृति के नियमों के साथ संरेखित करते हैं और अपनी जड़ों पर काम करते हैं - हमारी "आंतरिक" दुनिया - हमारा जीवन सुचारू रूप से बहता है। जब हम नहीं करते हैं, जीवन कठिन हो जाता है।

हर जंगल में, हर खेत में, धरती के हर बाग में, जमीन के नीचे जो है, वह जमीन के ऊपर है। इसीलिए अपना ध्यान उन फलों पर रखें जो आप पहले ही उगा चुके हैं। आप उन फलों को नहीं बदल सकते जो पहले से ही पेड़ पर लटक रहे हैं। हालाँकि, आप कल के फलों को बदल सकते हैं। लेकिन ऐसा करने के लिए, आपको जमीन के नीचे खोदना होगा और जड़ों को मजबूत करना होगा।

चार चतुर्भुज

सबसे महत्वपूर्ण चीजों में से एक जिसे आप कभी भी समझ सकते हैं, वह यह है कि हम अस्तित्व के केवल एक विमान पर नहीं रहते हैं। हम रहते हैं

कम से कम चार अलग-अलग स्थानों पर एक बार में। ये चार वृत्तियाँ भौतिक दुनिया, मानसिक दुनिया, भावनात्मक दुनिया और आध्यात्मिक दुनिया हैं।

अधिकांश लोगों को कभी भी यह एहसास नहीं होता है कि भौतिक क्षेत्र अन्य तीन का केवल "प्रिंटआउट" है।

उदाहरण के लिए, मान लीजिए कि आपने अपने कंप्यूटर पर एक पत्र लिखा है। आप प्रिंट कुंजी दबाते हैं और पत्र आपके प्रिंटर से निकलता है। आप अपनी हार्ड कॉपी को देखते हैं, और लो और निहारना, आप एक टाइपो पाते हैं। तो आप अपने भरोसेमंद इरेज़र को निकाल लें और टाइपो

को रगड़ें। फिर आप फिर से प्रिंट हिट करते हैं और बाहर उसी टाइपो आता है।

हे भगवान, यह कैसे हो सकता है? तुमने तो मिटा दिया! तो इस बार आपको एक बड़ा इरेज़र मिलता है और आप बहुत कठिन और लंबे समय तक रगड़ते हैं। आप *प्रभावी इरेज़िंग* नामक तीन-सौ-पृष्ठ मैनुअल का भी अध्ययन करते हैं / अब आपको सभी "उपकरण" और ज्ञान की आवश्यकता है। आप तैयार हैं। आप प्रिंट मारा और वहाँ फिर से है! "बिल्कुल नहीं!" आप विस्मित होकर रोते हैं। "यह कैसे हो सकता है? यहाँ क्या चल रहा है? क्या मैं गोधूलि क्षेत्र में हूं? "

यहाँ क्या हो रहा है कि वास्तविक समस्या को "प्रिंटआउट," भौतिक दुनिया में नहीं बदला जा सकता है; इसे केवल "प्रोग्राम", मानसिक, भावनात्मक और आध्यात्मिक दुनिया में बदला जा सकता है।

धन एक परिणाम है, धन एक परिणाम है, स्वास्थ्य एक परिणाम है, बीमारी एक परिणाम है, आपका वजन एक परिणाम है। हम कारण और प्रभाव की दुनिया में रहते हैं।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

धन एक परिणाम है, धन एक परिणाम है, स्वास्थ्य एक परिणाम है, बीमारी एक परिणाम है, आपका वजन एक परिणाम है। हम कारण और प्रभाव की दुनिया में रहते हैं।

क्या आपने कभी किसी को सुना है कि पैसे की कमी एक समस्या थी? अब इसे सुनें: पैसे की कमी कभी, कभी, कभी भी समस्या है। पैसे की कमी केवल एक लक्षण है जो नीचे चल रहा है।

पैसे की कमी का प्रभाव है, लेकिन मूल कारण क्या है? इससे वह उबल पड़ता है। अपनी "बाहरी" दुनिया को बदलने का एकमात्र तरीका सबसे पहले अपनी "आंतरिक" दुनिया को बदलना है।

आप जो भी परिणाम प्राप्त कर रहे हैं, वे अमीर हों या गरीब, अच्छे हों या बुरे, सकारात्मक हों या नकारात्मक, हमेशा याद रखें कि आपकी बाहरी दुनिया बस आपके आंतरिक दुनिया का प्रतिबिंब है। यदि चीजें आपके बाहरी जीवन में अच्छी तरह से नहीं चल रही हैं, तो ऐसा इसलिए है क्योंकि चीजें आपके आंतरिक जीवन में अच्छी तरह से नहीं चल रही हैं। यह इत्ना आसान है।

घोषणाएँ: परिवर्तन के लिए एक शक्तिशाली रहस्य

मेरे सेमिनारों में हम "त्वरित सीखने" तकनीकों का उपयोग करते हैं जो आपको तेज़ी से सीखने और जो आप सीखते हैं उसे अधिक याद रखने की अनुमति देते हैं। कुंजी "भागीदारी" है। हमारा दृष्टिकोण पुरानी कहावत का अनुसरण करता है "आप जो सुनते हैं, आप भूल जाते हैं; आप जो देखते हैं, आपको याद है; आप क्या करते हैं, आप समझते हैं। "

इसलिए मैं आपसे यह पूछने जा रहा हूं कि हर बार जब आप इस पुस्तक के एक प्रमुख सिद्धांत के अंत तक पहुँचते हैं, तो आप सबसे पहले अपने दिल पर हाथ रखते हैं, फिर एक "घोषणा" करते हैं, फिर अपनी तर्जनी से अपने सिर को छूते हैं और दूसरा बनाते हैं मौखिक "घोषणा" क्या घोषणा है? यह केवल एक सकारात्मक कथन है जिसे आप जोर से, जोर से करते हैं।

घोषणाएं इतने मूल्यवान उपकरण क्यों हैं? क्योंकि हर चीज एक चीज से बनी है: ऊर्जा। सारी ऊर्जा मुक्त-शक्तियों और स्पंदनों में यात्रा करती है। इसलिए, प्रत्येक घोषणा आप अपने स्वयं के कंपन आवृत्ति वहन करती है। जब आप एक घोषणा को जोर से कहते हैं, तो इसकी ऊर्जा आपके शरीर की कोशिकाओं में कंपन करती है, और एक ही समय में आपके शरीर को छूने से, आप इसकी अनोखी प्रतिध्वनि महसूस कर सकते हैं। घोषणाएँ न केवल

ब्रह्मांड के लिए विशिष्ट संदेश, वे आपके अवचेतन मन को एक शक्तिशाली संदेश भी भेजते हैं।

एक घोषणा और एक पुष्टि के बीच का अंतर मामूली है, लेकिन मेरे दिमाग में, शक्तिशाली है। एक प्रतिज्ञान की परिभाषा "एक सकारात्मक कथन है कि एक लक्ष्य जिसे आप प्राप्त करना चाहते हैं वह पहले से ही हो रहा है।" एक घोषणा की परिभाषा "कार्रवाई के एक विशेष पाठ्यक्रम को शुरू करने या एक विशेष स्थिति को अपनाने के लिए एक आधिकारिक इरादे को बताना है।"

एक प्रतिज्ञान बताता है कि एक लक्ष्य पहले से ही हो रहा है। मैं इस बारे में पागल नहीं हूं, क्योंकि अक्सर जब हम किसी ऐसी चीज की पुष्टि करते हैं जो अभी तक वास्तविक नहीं है, तो हमारे सिर में छोटी सी आवाज आमतौर पर "यह सच नहीं है, यह बीएस है।"

दूसरी ओर, एक घोषणा कुछ सच नहीं कह रही है, यह बता रही है कि हमारा इरादा कुछ करने या होने का है। यह एक ऐसी स्थिति है जिसे छोटी आवाज़ खरीद सकती है, क्योंकि हम इसे अभी सच नहीं बता रहे हैं, लेकिन फिर से, यह भविष्य में हमारे लिए एक इरादा है।

एक घोषणा, परिभाषा के अनुसार, *आधिकारिक* भी है । यह ब्रह्मांड और आपके पूरे शरीर में ऊर्जा का एक औपचारिक विवरण है।

परिभाषा से एक और शब्द महत्वपूर्ण *है- कार्रवाई।* अपने इरादे को साकार करने के लिए आपको सभी आवश्यक कार्य करने होंगे।

मेरा सुझाव है कि आप अपनी घोषणाओं को प्रत्येक सुबह और प्रत्येक शाम को जोर से बताएं। एक दर्पण में देखते हुए अपनी घोषणाओं को करने से प्रक्रिया और भी तेज हो जाएगी।

अब मुझे स्वीकार करना होगा कि जब मैंने पहली बार यह सब सुना, तो मैंने कहा, “कोई रास्ता नहीं। यह घोषणा पत्र मेरे लिए बहुत ज्यादा खोखला है। ” लेकिन क्योंकि मैं उस समय टूट गया था, मैंने फैसला किया, "बिल्ली क्या है, यह चोट नहीं पहुंचा सकती है," और उन्हें करना शुरू कर दिया। अब मैं अमीर हूं, इसलिए यह एक बड़ा आश्चर्य नहीं होना चाहिए कि मुझे विश्वास है कि घोषणाएं वास्तव में काम करती हैं।

किसी भी तरह से, मैं वास्तव में वास्तव में शांत और वास्तव में टूट गया था की तुलना में वास्तव में hokey और वास्तव में समृद्ध हो जाएगा। आप कैसे हैं?

उस ने कहा, मैं आपको अपने दिल पर हाथ रखने के लिए आमंत्रित करता हूं और निम्नलिखित दोहराता हूं ...

घोषणा:

"मेरी आंतरिक दुनिया मेरी बाहरी दुनिया बनाती है।"

अब अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है।"

एक विशेष बोनस के रूप में, यदि आप **www.millionairemindbook.com** पर **जाते हैं** और "फ्री बुक **बॉन्डस** " पर क्लिक करते हैं, तो हम आपको सुलेख में प्रस्तुत इस पुस्तक की सभी घोषणाओं की एक मुफ्त सूची देंगे, जो मुद्रण योग्य प्रारूप में, तैयार करने के लिए उपयुक्त है। ।

आपका पैसा खाका क्या है और यह कैसे बनता है?

चाहे मैं रेडियो या टेलीविजन पर दिखाई दे रहा हूं, मैं निम्नलिखित कथन ~~बनाने के लिए अच्छी तरह से जाना जाता हूं : "मुझे पांच मिनट दें, और मैं~~ आपके शेष जीवन के लिए आपके वित्तीय भविष्य की भविष्यवाणी कर सकता हूं।"

स्वास्थ्य सिद्धांत:

मुझे पाँच मिनट दीजिए, और मैं आपकी वित्तीय भविष्यवाणी कर सकता हूँ अपने शेष जीवन के लिए भविष्य।

कैसे? एक छोटी बातचीत में, मैं पहचान सकता हूं कि आपके पैसे और सफलता को "खाका" क्या कहा जाता है। हम में से प्रत्येक के पास एक है-

सोनल मनी और सक्सेस ब्लूप्रिंट हमारे अवचेतन मन में पहले से ही अंतर्निहित है। और यह खाका, कुछ भी और सब कुछ संयुक्त से अधिक, आपके वित्तीय भाग्य का निर्धारण करेगा।

एक पैसा खाका क्या है? सादृश्य के रूप में, आइए एक घर के लिए खाका पर विचार करें, जो उस विशेष घर के लिए पूर्व निर्धारित योजना या

डिजाइन है। उसी तरह, आपके पैसे का खाका केवल आपके पूर्व निर्धारित कार्यक्रम या पैसे के संबंध में होने का तरीका है।

मैं आपको एक अत्यंत महत्वपूर्ण सूत्र से परिचित कराना चाहता हूं। यह निर्धारित करता है कि आप अपनी वास्तविकता और धन कैसे बनाते हैं। मानव क्षमता के क्षेत्र में सबसे सम्मानित शिक्षकों में से कई ने इस सूत्र का उपयोग अपनी शिक्षाओं की नींव के रूप में किया है। मैनिफेस्टेशन की प्रक्रिया कहा जाता है, यह इस प्रकार है:

टी → एफ → ए = आर

स्वास्थ्य सिद्धांत:
विचार भावनाओं को जन्म देते हैं। भावनाएँ क्रियाओं को जन्म देती हैं। क्रियाओं से परिणाम प्राप्त होते हैं।

आपके वित्तीय खाका में पैसे के क्षेत्र में आपके विचारों, भावनाओं और कार्यों का एक संयोजन होता है।

तो आपका पैसा खाका कैसे बनता है? उत्तर सीधा है। आपके वित्तीय खाका में मुख्य रूप से आपके द्वारा पूर्व में प्राप्त की गई "प्रोग्रामिंग" या "प्रोग्रामिंग" और विशेष रूप से एक छोटे बच्चे के रूप में शामिल हैं।

इस प्रोग्रामिंग या कंडीशनिंग के प्राथमिक स्रोत कौन थे? अधिकांश लोगों के लिए, सूची में माता-पिता, भाई शामिल हैं-

कुछ लोगों के नाम, मित्र, प्राधिकरण के आंकड़े, शिक्षक, धार्मिक नेता, मीडिया और आपकी संस्कृति।

चलो संस्कृति लेते हैं। क्या यह सच नहीं है कि कुछ संस्कृतियों में पैसे के साथ सोचने और व्यवहार करने का एक तरीका है, जबकि अन्य संस्कृतियों में एक अलग दृष्टिकोण है? क्या आपको लगता है कि एक बच्चा पैसे के प्रति अपने दृष्टिकोण के साथ गर्भ से बाहर आता है, या क्या आप मानते हैं कि बच्चे को *सिखाया जाता है* कि पैसे से कैसे निपटें? ये सही है। हर बच्चे को सिखाया जाता है कि पैसे के संबंध में कैसे सोचें और कार्य करें।

वही आपके लिए, मेरे लिए, सभी के लिए सही है। आपको सिखाया गया था कि पैसे आने पर कैसे सोचना और कार्य करना है। ये शिक्षाएँ आपकी कंडीशनिंग बन जाती हैं, जो स्वचालित प्रतिक्रियाएँ बन जाती हैं जो आपको जीवन भर चलती हैं। जब तक, निश्चित रूप से, आप हस्तक्षेप नहीं करते हैं और अपने मन की धन फ़ाइलों को संशोधित करते हैं। यह वास्तव में हम इस पुस्तक में क्या करने जा रहे हैं, और हम हर साल हजारों लोगों के लिए क्या करते हैं, करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में एक गहन और अधिक स्थायी स्तर पर।

हमने पहले कहा था कि विचार भावनाओं को जन्म देते हैं, कि भावनाएँ क्रियाओं को जन्म देती हैं, जो कार्य परिणामों को जन्म देते हैं। तो यहाँ एक अंतर-प्रश्न है: आपके विचार कहाँ से आते हैं? आप अगले व्यक्ति से अलग क्यों सोचते हैं?

आपके विचार "सूचना की फाइलें" से उत्पन्न होते हैं जो आपके दिमाग के भंडारण अलमारियाँ में होती हैं। तो यह जानकारी कहां से आती है? यह आपके पिछले प्रोग्रामिंग से आता है। यह सही है, आपका पिछला कंडीशनिंग आपके दिमाग में आने वाले हर विचार को निर्धारित करता है। इसलिए इसे अक्सर वातानुकूलित मन कहा जाता है।

इस समझ को दर्शाने के लिए, अब हम निम्न तरीकों से अपनी प्रक्रिया को संशोधित कर सकते हैं:

पी → टी → एफ → ए = आर

आपकी प्रोग्रामिंग आपके विचारों की ओर ले जाती है; आपके विचार आपकी भावनाओं को जन्म देते हैं; आपकी भावनाएँ आपके कार्यों की ओर ले जाती हैं; आपके कार्यों से आपके परिणाम होते हैं।

इसलिए, जैसा कि एक व्यक्तिगत कंप्यूटर के साथ किया जाता है, अपनी प्रोग्रामिंग को बदलकर, आप अपने परिणामों को बदलने के लिए पहला आवश्यक कदम उठाते हैं।

तो हम कैसे वातानुकूलित हैं? हम जीवन के हर क्षेत्र में तीन प्राथमिक तरीकों से वातानुकूलित हैं, जिसमें पैसा भी शामिल है:

मौखिक प्रोग्रामिंग: जब आप छोटे थे तब आपने क्या *सुना* था ?

मॉडलिंग: आप क्या था *देख* जब तुम जवान थे?

विशिष्ट घटनाएं: जब आप युवा थे तब आपने क्या *अनुभव* किया था ?

कंडीशनिंग के तीन पहलू संयुक्त राष्ट्र के लिए महत्वपूर्ण हैं, इसलिए आइए उनमें से प्रत्येक पर जाएं। इस पुस्तक के भाग II में, आप सीखेंगे कि धन और सफलता के लिए अपने आप को कैसे पुनर्निर्मित किया जाए।

पहला प्रभाव: मौखिक प्रोग्रामिंग

चलो *मौखिक* प्रोग्रामिंग के साथ शुरू करते हैं । जब आप बड़े हो रहे थे, तो आपने धन, धन और अमीर लोगों के बारे में क्या सुना था?

क्या आपने कभी वाक्यांशों को सुना है जैसे *पैसा सभी बुराई की जड़ है, एक बरसात के दिन के लिए अपना पैसा बचाएं, अमीर लोग लालची होते हैं, अमीर लोग अपराधी होते हैं, अमीर अमीर होते हैं, आपको पैसा कमाने के लिए कड़ी मेहनत करनी पड़ती है, पैसा नहीं बढ़ता है पेड़, आप अमीर और आध्यात्मिक नहीं हो सकते, पैसा खुशी नहीं खरीदता, पैसे की बात नहीं करता, अमीर अमीर हो जाता है और गरीब गरीब हो जाता है, यह हमारे जैसे लोगों के लिए नहीं है, हर कोई अमीर नहीं हो सकता है,*

वहाँ कभी भी पर्याप्त नहीं है, और बदनाम *हम इसे बर्दाश्त नहीं कर सकता* ?

मेरे घर में, हर बार जब मैंने अपने पिता से किसी भी पैसे के लिए पूछा, तो मैं उसे चिल्लाते हुए सुन सकता था, "मैं किस पैसे से बना हूं?" मजाक में मैं जवाब देता, "काश। मैं एक हाथ, एक हाथ, यहां तक कि एक उंगली ले जाऊंगा। " वह एक बार भी नहीं हँसे।

यहाँ रगड़ना है। जब आप युवा थे, तब आपने अपने वित्तीय जीवन को चलाने वाले खाका के हिस्से के रूप में अपने अवचेतन मन में बने रहने के बारे में सुना था।

मौखिक कंडीशनिंग बेहद शक्तिशाली है। उदाहरण के लिए, जब मेरा बेटा, जेसी, तीन साल का था, तो वह मेरे पास आया और उत्साहित होकर बोला, "डैडी, चलो निंजा कछुए फिल्म देखते हैं। यह हमारे पास खेल रहा है। " मेरे जीवन के लिए, मैं यह पता नहीं लगा सका कि यह बच्चा पहले से ही भूगोल का मास्टर कैसे हो सकता है। कुछ घंटों बाद, मुझे अपना जवाब एक टीवी विज्ञापन फिल्म के विज्ञापन के रूप में मिला, जिसमें अंत में सामान्य टैगलाइन थी: "अब तुम्हारे पास एक थिएटर में खेल रहा हूं।"

मौखिक कंडीशनिंग की शक्ति का एक और उदाहरण हमारे करोड़पति माइंड सेमिनार प्रतिभागियों में से एक की कीमत पर आया था। स्टीफन के पास पैसा *कमाने में* समस्या नहीं थी ; उसकी चुनौती था *रखने* यह।

जिस समय स्टीफन कोर्स में आए थे, वह एक साल में 800,000 डॉलर से अधिक कमा रहे थे और पिछले नौ सालों से ऐसा कर रहे थे। फिर भी वह अभी भी मुश्किल से स्क्रैप कर रहा था। किसी तरह, वह अपने पैसे खर्च करने, उसे उधार देने या निवेश के खराब फैसले करके यह सब खो देने में कामयाब रहा। कारण जो भी हो, उसका शुद्ध मूल्य बिल्कुल शून्य था!

स्टीफन ने हमारे साथ साझा किया कि जब वह बड़ा हो रहा था, तो उसकी माँ हमेशा कहा करती थी, "अमीर लोग लालची होते हैं। वे गरीबों के पसीने छुड़ा देते हैं। आपके पास बस पाने के लिए पर्याप्त होना चाहिए। उसके बाद आप एक सुअर हैं। "

स्टीफन के अवचेतन मन के अंदर क्या चल रहा था, इसका पता लगाने के लिए यह रॉकेट वैज्ञानिक नहीं लेता है। कोई आश्चर्य नहीं कि वह टूट गया था। वह अपनी मां द्वारा मौखिक रूप से वातानुकूलित था

मानते हैं कि अमीर लोग लालची होते हैं। इसलिए, उनका मन लालची से जुड़ा हुआ है, जो निश्चित रूप से *बुरा है।* चूंकि वह बुरा नहीं बनना चाहता था, इसलिए अवचेतन रूप से वह अमीर नहीं हो सकता था।

स्टीफन अपनी माँ से प्यार करता था और नहीं चाहता था कि वह उसे अस्वीकार करे। जाहिर है, उसकी मान्यताओं के आधार पर, अगर वह अमीर होता, तो वह मंजूर नहीं करता। इसलिए, उसके लिए केवल एक ही चीज थी कि किसी भी अतिरिक्त धन से छुटकारा पाना, बस, अन्यथा वह एक सुअर होगा!

अब, आप सोचेंगे कि अमीर होने के बीच और माँ के द्वारा अनुमोदित होने के कारण या किसी और के लिए चुनने के कारण, ज्यादातर लोग अमीर हो जाएंगे। कोई मौका नहीं! मन उस तरह से काम नहीं करता है। निश्चित रूप से, धन तार्किक विकल्प प्रतीत होगा। *लेकिन जब अवचेतन मन को गहराई से निहित भावनाओं और तर्क के बीच चुनना होगा, तो भावनाएं लगभग हमेशा जीतेंगी।*

स्वास्थ्य सिद्धांत:

जब अवचेतन मन को गहराई से निहित भावनाओं और तर्क के बीच चुनना होगा, तो भावनाएं लगभग हमेशा जीतेंगी।

चलिए वापस अपनी कहानी पर आते हैं। पाठ्यक्रम में दस मिनट से भी कम समय में, कुछ बेहद प्रभावी अनुभवात्मक तकनीकों का उपयोग करते हुए, स्टीफन के धन का खाका नाटकीय रूप से बदल गया। केवल दो वर्षों में, वह एक करोड़पति बनने के लिए टूट गया।

निश्चित रूप से, स्टीफन को यह समझ में आने लगा था कि ये अविश्वासी विश्वास उसकी माँ के थे, जो उसके अतीत समर्थक व्याकरण पर आधारित थे, न कि उसके। फिर हमने इसे एक कदम आगे बढ़ाया और उसे एक रणनीति बनाने में मदद की जिससे वह अपनी माँ के अनुमोदन को खो देगा यदि वह अमीर हो गया। यह सरल था।

उसकी माँ हवाई प्यार करती थी। तो स्टीफन ने माउ पर एक समुद्र तट के सामने के कांडो में निवेश किया। वह उसे पूरी सर्दी के लिए वहाँ भेजता है। वह स्वर्ग में है, और इसलिए वह है। पहले, वह अब प्यार करती है कि वह अमीर है और सभी को बताता है कि वह कितना उदार है। दूसरा, उसे साल के छह महीने उसके साथ काम नहीं करना है। प्रतिभाशाली!

अपने स्वयं के जीवन में, एक धीमी शुरुआत के बाद, मैंने व्यवसाय में अच्छा प्रदर्शन करना शुरू कर दिया, लेकिन कभी भी अपने शेयरों के साथ पैसा नहीं लगा। अपने पैसे के खाके से अवगत होने के दौरान, मुझे याद आया कि जब मैं छोटा था, काम के बाद हर दिन, मेरे पिताजी अखबार के साथ खाने की मेज पर बैठते थे, स्टॉक पेज चेक करते थे, मेज

पर अपनी मुट्ठी मारते थे, और चिल्लाते थे, " उन बदबूदार शेयरों! " इसके बाद उन्होंने अगले आधे घंटे का समय इस बात पर बिताया कि पूरा सिस्टम कितना बेवकूफ है और आपके पास लास वेगास में स्लॉट मशीनों को चलाने के लिए पैसे कमाने का बेहतर मौका है।

अब जब आप मौखिक कंडीशनिंग की शक्ति को समझते हैं, तो क्या आप देख सकते हैं कि यह कोई आश्चर्य नहीं है कि मैं शेयर बाजार में कोई पैसा नहीं कमा सकता हूं? मुझे सचमुच असफल होने के लिए प्रोग्राम किया गया था, अनजाने में गलत समय पर, गलत कीमत पर, गलत स्टॉक लेने के लिए प्रोग्राम किया गया था। क्यों? अवचेतन रूप से मेरे धन के ब्लूप्रिंट को मान्य करने के लिए, जिसमें कहा गया था, "स्टॉक बदबू!"

मैं केवल इतना कह सकता हूं कि मेरे आंतरिक "वित्तीय उद्यान" से इस बड़े पैमाने पर, विषैले खरपतवार को खोदकर, मैं और अधिक फलों से भर गया! वस्तुतः जब मैंने अपने आप को फिर से संगठित किया, तब से मेरे द्वारा चुने गए शेयरों में उछाल आना शुरू हो गया, और मैंने तब से शेयर बाजार में आश्चर्यजनक सफलता हासिल की है। यह अविश्वसनीय रूप से अजीब लगता है, लेकिन जब आप वास्तव में समझते हैं कि धन का खाका कैसे काम करता है, तो यह सही समझ में आता है।

फिर, आपका अवचेतन कंडीशनिंग आपकी सोच को निर्धारित करता है। आपकी सोच आपके निर्णयों को निर्धारित करती है, और आपके निर्णय आपके कार्यों को निर्धारित करते हैं, जो अंततः आपके परिणामों को निर्धारित करते हैं।

परिवर्तन के चार प्रमुख तत्व हैं, जिनमें से प्रत्येक आपके वित्तीय खाका को पुन: उत्पन्न करने के लिए आवश्यक है। वे सरल लेकिन गहरा शक्तिशाली हैं।

परिवर्तन का पहला तत्व *जागरूकता है।* जब तक आप जानते हैं कि आप मौजूद हैं, तब तक आप कुछ बदल नहीं सकते।

परिवर्तन का दूसरा तत्व *समझ है।* गैर-व्युत्पन्न जहां आपके "सोचने का तरीका" उत्पन्न होता है, आप पहचान सकते हैं कि इसे आपके बाहर से आना है।

परिवर्तन का तीसरा तत्व है, *पृथक्करण।* एक बार जब आपको लगता है कि यह सोचने का तरीका नहीं है, तो आप अपने आप को इससे अलग कर सकते हैं और वर्तमान में चुन सकते हैं कि इसे रखना है या इसे जाने दें - आप आज जो हैं, और जहां आप कल होना चाहते हैं, उसके आधार पर। आप इस तरह से सोच सकते हैं और इसे देख सकते हैं कि यह क्या है, जानकारी की एक "फ़ाइल" जो आपके दिमाग में लंबे समय पहले संग्रहीत की गई थी, और अब आपके लिए कोई सच्चाई या मूल्य नहीं रख सकती है।

परिवर्तन का चौथा तत्व *पुनर्पाठ है।* हम इस पुस्तक के भाग II में इस प्रक्रिया को शुरू करेंगे, जहां हम आपको उन मानसिक फाइलों से परिचित कराएंगे जो धन का सृजन करती हैं। क्या आपको इसे एक कदम आगे ले

जाना चाहिए, मैं आपको मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लेने के लिए आमंत्रित करता हूं, जहां आपको शक्तिशाली अनुभवात्मक तकनीकों की एक श्रृंखला के माध्यम से ले जाया जाएगा, जो एक सेलुलर और स्थायी स्तर पर आपके अवचेतन को फिर से प्रकाशित करेगा- जवाब देने के लिए अपने दिमाग को वापस ले। पैसे और सफलता के मामले में सहायक।

स्थायी परिवर्तन के लिए आवृत्ति और चल रहे समर्थन के तत्व भी महत्वपूर्ण हैं, इसलिए मुझे आपकी मदद करने के लिए एक और उपहार मिला है। यदि आप **www.millionairemindbook .com पर जाते हैं** और "मुफ़्त बुक बॉन्स" पर क्लिक करते हैं, तो आप "करोड़पति दिमाग" सप्ताह के बारे में सोच सकते हैं। हर सात दिनों में आपको एक गहरा सबक मिलेगा जो आपकी सफलता में सहायता कर सकता है।

इस बीच, आइए हम अपनी चर्चा को शाब्दिक रूप से स्वीकार करते हैं और अब आप अपने पैसे का खाका संशोधित करना शुरू कर सकते हैं।

परिवर्तन के लिए कदम: मौखिक प्रोग्रामिंग

पुरस्कार: जब आप युवा थे, तो उन सभी कथनों को लिखिए जो आपने धन, धन और अमीर लोगों के बारे में सुना था।

UNDERSTANDING: लिखिए कि आप कैसे मानते हैं कि इन कथनों ने आपके वित्तीय जीवन को प्रभावित किया है।

वर्णन: क्या आप देख सकते हैं कि ये विचार केवल वही **दर्शाते** हैं जो आपने सीखा है और आपके शरीर रचना विज्ञान का हिस्सा नहीं है और न ही आप कौन हैं? क्या आप देख सकते हैं कि आपके पास अलग होने के लिए वर्तमान क्षण में एक विकल्प है?

घोषणा: अपने दिल पर हाथ रखें और कहें ...

"मैंने पैसे के बारे में जो सुना है, वह जरूरी नहीं है। मैं सोच के नए तरीके अपनाने का चुनाव करता हूं जो मेरी खुशी और सफलता का समर्थन करते हैं। "

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है।"

दूसरा प्रभाव: मॉडलिंग

दूसरा तरीका जिसे हम वातानुकूलित करते हैं उसे मॉडलिंग कहा जाता है। जब आप बड़े हो रहे थे तब आपके माता-पिता या अभिभावक पैसे के क्षेत्र में क्या कर रहे थे? क्या उनमें से एक या दोनों ने अपने पैसे को अच्छी तरह से प्रबंधित किया या उन्होंने इसका गलत इस्तेमाल किया? क्या वे खर्च करने वाले या बचाने वाले थे? क्या वे निवेशकों को आकर्षित करते थे या वे गैर-निवेशक थे? क्या वे जोखिम लेने वाले या रूढ़िवादी थे?

क्या पैसा लगातार था या प्रवाह अधिक छिटपुट था? क्या आपके परिवार में पैसा आसानी से आया, या यह हमेशा संघर्ष था? क्या पैसा आपके घर में खुशी का कारण था या कड़वी दलीलों का कारण?

यह जानकारी क्यों महत्वपूर्ण है? आपने शायद यह कहावत सुनी होगी कि "बंदर देखो, बंदर करो।" ठीक है, मनुष्य बहुत पीछे नहीं हैं। बच्चों के रूप में, हम मॉडलिंग से सब कुछ सीखते हैं।

हालाँकि हम में से अधिकांश इसे स्वीकार करना पसंद करेंगे, लेकिन पुरानी कहावत में सत्य का एक अनाज अधिक है "सेब पेड़ से गिरता नहीं है।"

यह मुझे उस महिला के बारे में कहानी याद दिलाता है जो दोनों छोरों को काटकर रात के खाने के लिए हैम तैयार करती है। उसके हतप्रभ पति पूछते हैं कि वह आखिर क्यों काटती है। वह जवाब देती है, "यही कारण है कि मेरी माँ ने इसे पकाया।" खैर, बस इतना हुआ कि उसकी माँ उस रात खाने के लिए आ रही थी। इसलिए उन्होंने उससे पूछा कि उसने हैम के सिरे क्यों काट दिए। माँ जवाब देती है, "यही कारण है कि मेरी माँ ने इसे पकाया।" इसलिए वे फोन पर दादी को बुलाने का फैसला करते हैं और पूछते हैं कि उसने हैम के छोर क्यों काट दिए। उसका जवाब? "क्योंकि मेरा पैन बहुत छोटा था!"

मुद्दा यह है कि आम तौर पर बोलते हुए, हम पैसे के क्षेत्र में एक या हमारे माता-पिता के संयोजन के समान होते हैं।

उदाहरण के लिए, मेरे पिताजी एक उद्यमी थे। वह घर के निर्माण व्यवसाय में था। उन्होंने प्रति प्रोजेक्ट एक दर्जन से लेकर सौ घरों तक कहीं भी निर्माण किया। प्रत्येक परियोजना ने भारी मात्रा में पूंजी निवेश किया। मेरे पिताजी को हमारे पास जो कुछ भी था वह बैंक से लेना होगा और जब तक कि घरों को बेचा नहीं जाता और नकदी नहीं आती, तब तक बैंक से बहुत अधिक उधार लेना होगा। नतीजतन, प्रत्येक परियोजना की शुरुआत में, हमारे पास कोई पैसा नहीं था और हमारे नेत्रगोलक तक कर्ज में थे।

जैसा कि आप कल्पना कर सकते हैं, इस अवधि के दौरान मेरे पिताजी अंदर नहीं थे

मूड का सबसे अच्छा और न ही उनके मजबूत सूट की उदारता थी। अगर मैंने उससे एक पैसा भी खर्च करने के लिए कहा, तो सामान्य मानक "मैं क्या हूं, पैसे से बना हूं?" "क्या तुम पागल हो?" बेशक, मुझे एक पैसा भी नहीं मिला, लेकिन मुझे जो मिलेगा वह था "फिर से पूछने का भी मत सोचो" चकाचौंध। मुझे यकीन है कि आप एक को जानते हैं।

यह परिदृश्य लगभग एक या दो साल तक चलेगा जब तक कि घरों को अंततः बेच नहीं दिया जाता। फिर, हम आटा गूंथेंगे। अचानक, मेरे पिताजी एक अलग व्यक्ति थे। वह खुश, दयालु और बेहद उदार होगा। उसने आकर मुझसे पूछा कि क्या मुझे कुछ रुपये की जरूरत है। मुझे लगा कि वह अपनी चकाचौंध वापस दे रहा है, लेकिन मैं इतना बेवकूफ नहीं था,

इसलिए मैंने सिर्फ इतना कहा, "यकीन है, पिताजी, धन्यवाद," और मेरी आँखों को लुढ़का दिया।

जीवन अच्छा था ... उस खूंखार दिन तक जब वह घर आएगा और घोषणा करेगा, "मुझे जमीन का एक अच्छा टुकड़ा मिला। हम फिर से निर्माण करने जा रहे हैं। ” मुझे स्पष्ट रूप से याद है, "महान, पिताजी, सौभाग्य," मेरे दिल के रूप में, उस संघर्ष को जानने के बाद जो फिर से सामने आना था।

यह पैटर्न उस समय से याद किया जाता है जब मैं याद कर सकता था, जब मैं छह साल का था, इक्कीस साल की उम्र तक , जब मैं अपने माता-पिता के घर से अच्छे के लिए निकला था। फिर यह रुक गया, या इसलिए मैंने सोचा।

पर इक्कीस साल की उम्र में, मैं स्कूल समाप्त हो गया था और आपने सही अनुमान लगाया, एक बिल्डर। फिर मैं कई अन्य प्रकार के प्रोजेक्ट-आधारित व्यवसायों पर गया। कुछ अजीब कारण के लिए, मैं एक छोटा सा भाग्य बनाऊंगा, लेकिन थोड़े समय बाद, मैं टूट जाऊंगा। मैं एक और व्यवसाय में शामिल हो गया और मुझे विश्वास है कि मैं फिर से दुनिया में शीर्ष पर था, केवल एक साल बाद नीचे हिट करने के लिए।

यह अप-डाउन-डाउन पैटर्न लगभग दस साल तक चला जब तक मुझे एहसास हुआ कि शायद समस्या उस प्रकार का व्यवसाय नहीं था जिसे मैं चुन रहा था, जो साथी मैं चुन रहा था, मेरे पास जो कर्मचारी थे, अर्थव्यवस्था की स्थिति, या मेरी निर्णय करना

समय निकालें और आराम करें जब चीजें अच्छी चल रही थीं। मैंने आखिरकार पहचान लिया कि शायद, बस शायद, मैं अनजाने में अपने पिता के ऊपर-और-नीचे आय पैटर्न को जी रहा था ।

मैं बस इतना ही कह सकता हूं कि अच्छाई का धन्यवाद, मैंने सीखा कि आप इस पुस्तक में क्या सीख रहे हैं और खुद को उस "यो-यो" मॉडल से बाहर निकालने और लगातार बढ़ती आय में सक्षम है। आज, चीजों को अच्छी तरह से करने के लिए (और इस प्रक्रिया में खुद को तोड़फोड़ करने के लिए) बदलने का आग्रह अभी भी आता है। लेकिन अब, मेरे दिमाग में एक और फ़ाइल है जो इस भावना को देखती है और कहती है, “साझा करने के लिए धन्यवाद; अब चलो refocused और वापस काम करने के लिए मिलता है। ”

एक और उदाहरण ओर-लैंडो, फ्लोरिडा में मेरे एक सेमिनार से आया है। हमेशा की तरह, लोग एक-एक करके, ऑटोग्राफ पाने के लिए और हैलो कहने के लिए या जो भी हो, एक-एक करके मंच पर दाखिल हो रहे थे। मैं एक पुराने सज्जन को कभी नहीं भूलूंगा क्योंकि वह ऊपर आया था। वह मुश्किल से अपनी सांस पकड़ सका और अपनी आस्तीन से अपने आँसू पोंछता रहा। मैंने उससे पूछा कि क्या गलत था। उन्होंने कहा, "मैं तैंतीस साल का हूं और मैं किताबें पढ़ रहा हूं और जब से वे आविष्कार किए गए सेमिनारों में जा रहे थे। मैंने हर वक्ता को देखा है और उनके द्वारा

सिखाई गई हर चीज को आजमाया है। मैंने स्टॉक, रियल एस्टेट की कोशिश की है, और एक दर्जन से अधिक विभिन्न व्यवसायों में किया है। मैं वापस विश्वविद्यालय गया और एमबीए किया। मुझे दस औसत पुरुषों की तुलना में अधिक ज्ञान मिला है, फिर भी मैंने इसे आर्थिक रूप से कभी नहीं बनाया है। मुझे हमेशा एक अच्छी शुरुआत मिलेगी, लेकिन खाली हाथ, और उन सभी वर्षों में मुझे कभी नहीं पता था कि क्यों। मैंने सोचा था कि मैं सिर्फ सादे पुराने बेवकूफ होना चाहिए ... आज तक।

"आखिरकार, आपको सुनने और प्रक्रियाओं को करने के बाद, यह सब समझ में आता है। मेरे साथ कुछ गलत नहीं है मेरे पास सिर्फ मेरे पिताजी के पैसे का खाका था, जो मेरे सिर में फंसा था और यह मेरी नेमसिस थी। मेरे पिताजी डिप्रेशन के दौर से गुजर रहे थे। हर दिन वह नौकरी पाने या सामान बेचने की कोशिश करता और खाली हाथ घर आता । काश मेरे पास होता

चालीस साल पहले मॉडलिंग और मनी पैटर्न को समझा। समय की बर्बादी, यह सब सीखने और ज्ञान है। " वह और भी ज्यादा रोने लगा।

मैंने उत्तर दिया, "कोई भी तरीका आपका ज्ञान समय की बर्बादी नहीं है! यह केवल अव्यक्त रहा है, एक 'मन' बैंक में इंतजार कर रहा है, अवसर से बाहर आने के लिए इंतजार कर रहा है। अब जब आपने 'सफलता का खाका' तैयार कर लिया है, तो आपने जो कुछ भी सीखा है, वह प्रयोग करने योग्य हो जाएगा और आप सफलता के लिए आसमान छू लेंगे।

हम में से अधिकांश के लिए, जब हम सच सुनते हैं, तो हम इसे जानते हैं। वह हल्का होने लगा और फिर से गहरी सांस लेने लगा। फिर उसके चेहरे पर एक बड़ी मुस्कराहट आ गई। उन्होंने मुझे सबसे बड़ा गले दिया और कहा, "धन्यवाद, धन्यवाद, धन्यवाद।" अंतिम बार मैंने उससे सुना, सब कुछ फलफूल रहा था: उसने पिछले अठारह वर्षों की तुलना में पिछले अठारह महीनों में अधिक संपत्ति अर्जित की है। मुझे यह पसंद है!

फिर, आपके पास दुनिया में सभी ज्ञान और कौशल हो सकते हैं, लेकिन यदि आपका "खाका" सफलता के लिए निर्धारित नहीं है, तो आप वित्तीय रूप से बर्बाद हैं।

हम अक्सर सेमिनार में भाग लेते हैं, जिनके माता-पिता द्वितीय विश्व युद्ध में थे या जो डिप्रेशन के दौरान रहते थे। ये लोग अक्सर सदमे में होते हैं जब उन्हें पता चलता है कि उनके माता-पिता के अनुभवों ने पैसे के आसपास उनकी मान्यताओं और आदतों को कितना प्रभावित किया है। कुछ लोग पागलों की तरह खर्च करते हैं क्योंकि "आप अपने सारे पैसे आसानी से खो सकते हैं, इसलिए आप जब चाहें तब इसका आनंद ले सकते हैं।" अन्य लोग विपरीत रास्ते पर चलते हैं: वे अपने पैसे जमा करते हैं और "बारिश के दिन बचाते हैं।"

ज्ञान का एक शब्द: एक बरसात के दिन के लिए बचत एक अच्छे विचार की तरह लग सकता है, लेकिन यह बड़ी समस्याएं पैदा कर सकता है। सिद्धांतों में से एक हम अपने अन्य पाठ्यक्रमों में पढ़ाते हैं, इरादे की शक्ति है। यदि आप एक *बरसात के* दिन के लिए अपना पैसा बचा रहे हैं, तो आप क्या प्राप्त करने जा रहे हैं? बरसात के दिनों में! यह करना बंद

करो। बारिश के दिन के लिए बचत करने के बजाय, *खुशी के* दिन या के लिए बचत करने पर ध्यान केंद्रित करें

जिस दिन आप अपनी वित्तीय स्वतंत्रता जीत लेंगे। फिर, आशय के नियम के आधार पर, वही आपको मिलेगा।

इससे पहले हमने कहा था कि हम में से अधिकांश पैसे के क्षेत्र में एक या दोनों माता-पिता के समान हैं, लेकिन सिक्के का दूसरा पहलू भी है। हम में से कुछ एक या दोनों माता-पिता के बिल्कुल विपरीत होते हैं। ऐसा क्यों होगा? क्या *क्रोध* और *विद्रोह* शब्द एक घंटी बजाते हैं? संक्षेप में, यह सिर्फ इस बात पर निर्भर करता है कि आप उन पर कैसे टिक गए थे।

दुर्भाग्य से, छोटे बच्चों के रूप में हम अपने माता-पिता से नहीं कह सकते, "माँ और पिताजी, एक सीट है। मैं आपके साथ कुछ चर्चा करना चाहता हूं। मैं उस तरीके का शौकीन नहीं हूं जिस तरह से आप अपने पैसे का प्रबंधन कर रहे हैं या उस मामले के लिए, अपने जीवन के लिए, और इसलिए, जब मैं वयस्क हो जाता हूं, तो मैं चीजों को काफी अलग तरीके से करूंगा। मुझे आशा है की तुम समझ गए होगे। अब अच्छी रात और सुखद सपने। "

नहीं, नहीं, नहीं, यह इस तरह से नहीं जाता है। इसके बजाय, जब हमारे बटन धकेल दिए जाते हैं, तो हम आम तौर पर बेकार हो जाते हैं और जो चीज बाहर निकलती है, वह और अधिक सुनाई देती है जैसे "मुझे तुमसे नफरत है। मैं तुम्हारे जैसा कभी नहीं रहूँगा। जब मैं बड़ा हो जाता हूं, तो मैं अमीर होने वाला हूं। फिर मुझे जो चाहिए वो मिलेगा या नहीं। " फिर हम अपने शयनकक्ष में भागते हैं, दरवाजे को खटखटाते हैं, और अपनी हताशा को बाहर निकालने के लिए अपना तकिया या हाथ जो कुछ भी हाथ में है, लगाना शुरू करते हैं।

कई लोग जो गरीब परिवारों से आते हैं, वे इसके बारे में क्रोधित और विद्रोही हो जाते हैं। अक्सर वे या तो बाहर जाते हैं और अमीर होते हैं या कम से कम ऐसा करने की प्रेरणा होती है। लेकिन एक छोटी हिचकी है, जो वास्तव में एक बड़ा बोझ है। ऐसे लोग चाहे अमीर हो जाएं या सफल बनने की कोशिश में अपने बन्स से काम लें, वे आमतौर पर खुश नहीं होते हैं। क्यों? क्योंकि उनके धन की जड़ या धन के लिए प्रेरणा क्रोध और आक्रोश है। नतीजतन, *धन* और *क्रोध* उनके दिमाग में *जुड़* जाते हैं, और ऐसे व्यक्तियों के पास जितना अधिक पैसा होता है या वे इसके लिए प्रयास करते हैं, उतना ही उन्हें प्राप्त होने वाला गुस्सा।

आखिरकार, उच्च स्व कहते हैं, “मैं गुस्से में है और तनाव से थक गया हूँ। मैं बस शांतिपूर्ण और खुश रहना चाहता हूं। ” इसलिए वे उसी दिमाग से पूछते हैं जिसने इस स्थिति के बारे में क्या करना है , *लिंक* बनाया । जिस पर उनका दिमाग जवाब देता है, "अगर आप अपने गुस्से से छुटकारा पाना चाहते हैं, तो आपको अपने पैसे निकालने होंगे।" तो वे करते हैं। वे अवचेतन रूप से अपने पैसे से छुटकारा पा लेते हैं।

वे निवेश का निर्णय लेते हैं या एक खराब निवेश करते हैं या आर्थिक रूप से विनाशकारी तलाक प्राप्त करते हैं, या वे अपनी सफलता को किसी अन्य तरीके से तोड़फोड़ करते हैं। लेकिन कोई बात नहीं, क्योंकि अब ये लोग खुश हैं। सही? गलत! हालात और भी बदतर हैं क्योंकि अब वे सिर्फ नाराज नहीं हैं, वे टूट गए हैं और नाराज हैं। उन्होंने गलत काम से छुटकारा पा लिया!

उन्हें क्रोध के बदले धन, जड़ के बदले फल मिला। इस बीच, असली मुद्दा यह है, और हमेशा था, उनके और उनके माता-पिता के बीच गुस्सा। और जब तक कि क्रोध का समाधान नहीं हो जाता, तब तक वे कभी भी खुश या शांतिपूर्ण नहीं होंगे चाहे उनके पास कितना भी पैसा हो या न हो।

आपके पास पैसा बनाने या सफलता बनाने का कारण या प्रेरणा महत्वपूर्ण है। यदि धन या सफलता प्राप्त करने के लिए आपकी प्रेरणा एक निरर्थक जड़ से आती है, जैसे कि भय, क्रोध, या खुद को "साबित" करने की आवश्यकता, तो आपका पैसा कभी भी आपको खुशी नहीं देगा।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि धन या सफलता प्राप्त करने के लिए आपकी प्रेरणा एक निरर्थक जड़ से आती है, जैसे कि भय, क्रोध, या खुद को "साबित" करने की आवश्यकता, तो आपका पैसा कभी भी आपको खुशी नहीं देगा।

क्यों? क्योंकि आप इनमें से किसी भी मुद्दे को पैसे से हल नहीं कर सकते। उदाहरण के लिए, डर लो। अपने सेमिनारों के दौरान, मैं दर्शकों से पूछता हूं, "आप में से कितने लोग सफलता के लिए अपनी प्राथमिक प्रेरणा के रूप में भय का हवाला देंगे?" बहुत से लोगों ने हाथ नहीं डाला। हालांकि, फिर मैं पूछता हूं, "आप में से कितने लोग सफलता के लिए अपने मुख्य प्रेरकों में से एक के रूप में सुरक्षा का हवाला देंगे?" लगभग हर कोई अपना हाथ डालता है। लेकिन यह प्राप्त करें- सुरक्षा और भय दोनों एक *ही* चीज से प्रेरित हैं । सुरक्षा की मांग असुरक्षा से होती है, जो भय पर आधारित है।

तो, क्या ज्यादा पैसा डर को खत्म कर देगा? तुम्हारी इच्छा! लेकिन जवाब बिल्कुल नहीं है। क्यों? क्योंकि पैसा समस्या की जड़ नहीं है; डर है

इससे भी बुरी बात यह है कि डर सिर्फ एक समस्या नहीं है, यह एक आदत है। इसलिए, अधिक पैसा बनाने से केवल उस तरह का डर होगा जो हमारे पास है। जब हम टूट गए थे, तो हमें सबसे अधिक डर था कि हम इसे कभी नहीं बनाएंगे या कभी भी पर्याप्त नहीं होंगे। एक बार जब हम इसे बना लेते हैं, हालांकि, हमारा डर आमतौर पर "मैं क्या खो दिया है अगर मैं बना हूं?" या " मेरे पास जो कुछ भी है उसे मैं चाहता हूं" या "मैं करों में क्रीम लगाने जा रहा हूं।" संक्षेप में, जब तक हम इस मुद्दे की जड़ तक पहुंचेंगे और भय को भंग नहीं करेंगे, तब तक धन की कोई भी राशि मदद नहीं करेगी।

बेशक, एक विकल्प दिया जाता है, हम में से ज्यादातर लोग पैसे के बारे में चिंता करते हैं और इसे खोने की तुलना में पैसा नहीं होने के बावजूद, लेकिन न तो रहने के लिए अत्यधिक प्रबुद्ध तरीके हैं।

जैसा कि हममें से कुछ लोग डर के मारे करते हैं, बहुत से लोग मोटिवेट होते हैं कि वे यह साबित करने के लिए वित्तीय सफलता हासिल करें कि वे "काफी अच्छे" हैं। हम इस चुनौती को इस पुस्तक के भाग II में विस्तार से शामिल करेंगे, लेकिन अभी के लिए, बस यह महसूस करें कि कोई भी राशि कभी भी आपको अच्छा नहीं बना सकती है। पैसा आपको कुछ नहीं बना सकता है - आप पहले से ही हैं। फिर से, डर के साथ, "हमेशा अपने आप को साबित करना" मुद्दा आपके जीने का अभ्यस्त तरीका बन जाता है। आप यह भी नहीं पहचानते हैं कि यह आपको चला रहा है। आप अपने फोन-

आत्म उच्च दाता, एक कठोर चालक, दृढ़ निश्चयी, और ये सभी लक्षण ठीक हैं। एकमात्र सवाल यह है कि क्यों? रूट इंजन क्या है जो यह सब चलाता है?

ऐसे लोगों के लिए जो यह साबित करने के लिए प्रेरित होते हैं कि वे काफी अच्छे हैं, कोई भी राशि उस आंतरिक घाव के दर्द को कम नहीं कर सकती है जो उनके जीवन में सब कुछ और सभी को "पर्याप्त नहीं" बनाता है। उस राशि के लिए कोई राशि, या कुछ और नहीं, कभी भी उन लोगों के लिए पर्याप्त होगा जो महसूस करते हैं कि वे स्वयं पर्याप्त नहीं हैं।

फिर, यह सब तुम्हारे बारे में है। याद रखें, आपकी आंतरिक दुनिया आपके बाहरी दुनिया को फिर से भर देती है। यदि आपको लगता है कि आप पर्याप्त नहीं हैं, तो आप उस विश्वास को मान्य करेंगे और वास्तविकता को बनाएंगे जो आपके पास पर्याप्त नहीं है। दूसरी ओर, यदि आप मानते हैं कि आप बहुत सारे हैं, तो आप उस विश्वास को मान्य करेंगे और भरपूर मात्रा में पैदा करेंगे। क्यों? क्योंकि "बहुत" आपकी जड़ होगी, जो तब आपके प्राकृतिक होने का तरीका बन जाएगा।

क्रोध, भय, और अपने आप को साबित करने की आवश्यकता से अपने पैसे की प्रेरणा को अनलिंक करके, आप अपने पैसे को *उद्देश्य, योगदान* और *आनंद के* माध्यम से अर्जित करने के लिए नए लिंक स्थापित कर सकते हैं / इस तरह, आपको खुश रहने के लिए अपने पैसे निकालने की ज़रूरत नहीं होगी।

एक विद्रोही या अपने माता-पिता के विपरीत होना हमेशा एक समस्या नहीं होती है। इसके विपरीत, यदि आप एक विद्रोही थे (अक्सर दूसरे-जन्म वाले बच्चों के साथ) और आपके लोगों को पैसे की बुरी आदतें थीं, तो यह शायद अच्छी बात है कि आप उनके विपरीत हैं। दूसरी ओर, यदि आपके माता-पिता सफल थे और आप उनके खिलाफ विद्रोह कर रहे हैं, तो आप गंभीर वित्तीय कठिनाइयों के लिए हो सकते हैं।

किसी भी तरह से, यह जानना महत्वपूर्ण है कि धन के क्षेत्र में एक या दोनों माता-पिता से संबंधित होने का आपका तरीका कैसा है।

बदलाव के लिए कदम: मॉडलिंग

पुरस्कार: प्रत्येक होने के तरीकों और आदतों पर विचार करें आपके माता-पिता के पास धन और संपत्ति थी। लिखिए कि आप उनमें से किसी के समान या विपरीत कैसे हो सकते हैं।

UNDERSTANDING: अपने वित्तीय जीवन पर इस मॉडलिंग के प्रभाव को लिखें।

अस्वीकरण: क्या आप इस तरह से देख सकते हैं कि केवल वही है जो आपने सीखा है और आप नहीं हैं? क्या आप देख सकते हैं कि वर्तमान समय में आपके पास अलग होने का विकल्प है?

घोषणा: अपने दिल पर हाथ रखें और कहें ...

"मैंने पैसे के आसपास जो काम किया वह उनका तरीका था। मैं अपना रास्ता चुनता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

तीसरा प्रभाव: विशिष्ट घटनाएं

तीसरा प्राथमिक तरीका जिसमें हम वातानुकूलित हैं, विशिष्ट घटनाओं द्वारा है। जब आप पैसे, धन और अमीर लोगों के आसपास युवा थे, तो आपने क्या अनुभव किया था? ये भूतपूर्व अनुभव बेहद महत्वपूर्ण हैं क्योंकि ये मान्यताओं को आकार देते हैं - या यों कहें कि भ्रम - अब आप जीते हैं।

मैं आपको एक उदाहरण देता हूं। एक महिला जो एक ऑपरेटिंग-रूम नर्स थी, उसने मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लिया। जोसी के पास एक उत्कृष्ट आय थी, लेकिन किसी तरह उसने हमेशा अपना सारा पैसा खर्च कर दिया। जब हमने थोड़ी गहराई खोदी, तो उसने खुलासा किया कि जब वह ग्यारह साल की थी, तब वह

अपने माता-पिता और बहन के साथ एक चीनी रेस्तरां में रहना याद है। उसके माँ और पिताजी पैसे के बारे में एक और कड़वा तर्क दे रहे थे। उसके पिताजी खड़े थे, चिल्ला रहे थे और मेज पर अपनी मुट्ठी मार रहे थे। वह उसे लाल, फिर नीला, फिर दिल के दौरे से फर्श पर गिरते हुए याद करती है। वह स्कूल में तैरने वाली टीम में थी और सीपीआर प्रशिक्षण लेती थी, जिसे उसने प्रशासित किया, लेकिन कोई फायदा नहीं हुआ। उसके पिता उसकी बाँहों में समा गए।

और इसलिए, उस दिन से, जोसी के दिमाग ने *दर्द के* साथ पैसा जोड़ा / यह कोई आश्चर्य की बात नहीं है कि एक वयस्क के रूप में, वह अपने दर्द से छुटकारा पाने के प्रयास में अपने सभी पैसे से डर गई। यह भी ध्यान रखना दिलचस्प है कि वह एक नर्स बन गई। क्यों? क्या यह संभव है कि वह अभी भी अपने पिता को बचाने की कोशिश कर रही थी?

बेशक, हमने जॉसी को अपने पुराने पैसे के खाका को पहचानने और इसे संशोधित करने में मदद की। आज वह आर्थिक रूप से स्वतंत्र होने के लिए अपने रास्ते पर है। वह भी अब नर्स नहीं है। ऐसा नहीं है कि उसने अपनी नौकरी का आनंद नहीं लिया। यह सिर्फ इतना है कि वह गलत कारण के लिए नर्सिंग पेशे में थी। वह अब एक वित्तीय योजनाकार है, फिर भी लोगों की मदद कर रहा है, लेकिन इस बार एक-से-एक, यह समझने के लिए कि उनकी पिछली प्रोग्रामिंग उनके वित्तीय जीवन के हर पहलू को कैसे चलाती है।

मैं आपको एक विशिष्ट घटना का एक और उदाहरण देता हूं, एक वह जो घर के करीब है। जब मेरी पत्नी आठ साल की थी, तो वह सड़क पर नीचे आ रहे आइसक्रीम ट्रक की टाँगों को सुनती थी। वह अपनी माँ के पास जाती और एक चौथाई माँगती। उसकी माँ ने जवाब दिया, "क्षमा करें, प्रिय, मेरे पास कोई पैसा नहीं है। जाओ पूछो पिताजी। पिताजी को सारा पैसा मिल गया। " मेरी पत्नी तब अपने पिता से पूछती थी। वह उसे एक चौथाई देता था, वह उसे आइसक्रीम कोन मिलता था, और वह एक खुश टूरिस्ट था।

सप्ताह के बाद सप्ताह, वही घटना खुद को दोहराएगी। तो मेरी पत्नी ने पैसे के बारे में क्या सीखा?

पहला, कि पुरुषों के पास सारा पैसा है। इसलिए एक बार हमारी शादी हो गई, तो आपको क्या लगता है कि वह मुझसे क्या उम्मीद करती है? यह सही है: पैसा। और मैं आपको बताऊंगा कि वह क्या नहीं पूछ रही थी! किसी तरह वह स्नातक हो जाती।

दूसरा, उसने सीखा कि महिलाओं के पास पैसा नहीं है। अगर उसकी माँ (देवता) के पास पैसा नहीं था, तो जाहिर है कि यह वही तरीका है जो उसे होना चाहिए। इस तरह से मान्य होने के लिए, वह जानबूझकर अपने सारे पैसे निकाल लेगी। वह इसके बारे में काफी सटीक भी थी। यदि

आपने उसे $ 100 दिया है, तो वह $ 100 खर्च करेगी। यदि आपने उसे $ 200 दिया है, तो वह $ 200 खर्च करेगी। यदि आपने उसे $ 500 दिया है, तो वह $ 500 खर्च करेगी, और यदि आपने उसे $ 1,000 दिए, तो वह $ 1,000 खर्च करेगी। फिर उसने मेरा एक कोर्स लिया और लीवरेज की कला के बारे में सब सीखा। मैंने उसे $ 2,000 दिए, उसने $ 10,000 खर्च किए! मैंने समझाने की कोशिश की, "नहीं, शहद, लीवरेज का मतलब है कि हम वही हैं जो दस हजार डॉलर *पाने* वाले हैं, इसे खर्च नहीं करने वाले।" किसी भी तरह यह डूब नहीं रहा था।

केवल एक चीज जो हमने लड़ी थी वह थी पैसा। यह लगभग हमारी शादी का खर्च है। उस समय हम जो नहीं जानते थे, वह यह था कि धन के लिए जिम्मेदार हम में से प्रत्येक का अर्थ मौलिक रूप से अलग था। मेरी पत्नी के लिए, धन का तात्पर्य तात्कालिक *सुख था* (जैसा कि उसकी आइसक्रीम का आनंद लेना है)। दूसरी ओर, मैं इस विश्वास के साथ बड़ा हुआ कि धन अर्जित करने का मतलब *स्वतंत्रता के* निर्माण के साधन के रूप में था ।

जहां तक मेरा सवाल है, जब भी मेरी पत्नी ने पैसे खर्च किए, वह पैसे खर्च नहीं कर रही थी, वह हमारी भविष्य की आजादी खर्च कर रही थी। और जहां तक उसका सवाल था, जब भी मैंने उसे खर्च करने से रोका, मैं जीवन में उसका आनंद ले रहा था।

धन्यवाद अच्छा है कि हमने सीखा कि हमारे प्रत्येक धन ब्लूप्रिंट को कैसे संशोधित किया जाए और इससे भी महत्वपूर्ण बात यह है कि तीसरा पैसा बनाएं
खासतौर पर रिश्ते के लिए खाका।

डेबोराह चैमिटॉफ से सफलता की कहानी

प्रेषक: देबोराह चममितॉफ
To: T. Harv Eker विषय: आर्थिक रूप से स्वतंत्र!
हार्व,

आज, मेरे पास निष्क्रिय आय के 18 स्रोत हैं और मुझे अब एक जॉब की आवश्यकता नहीं है, मैं अमीर हूं, लेकिन इससे भी महत्वपूर्ण बात यह *है* कि मेरा *जीवन* समृद्ध, हर्षित और प्रचुर है! लेकिन यह हमेशा इस तरह से नहीं था।

पैसा मेरे लिए बोझ बन जाता था। मैंने अपने वित्तीय मामलों का प्रबंधन करने के लिए अजनबियों पर भरोसा किया, ताकि मुझे इससे निपटना न पड़े। मैंने पिछले स्टॉक मार्केट क्रैश के दौरान लगभग सब कुछ खो दिया था, और जब तक बहुत देर नहीं हुई तब तक मुझे इसका एहसास नहीं हुआ।

इससे भी महत्वपूर्ण बात, मैंने अपना स्वाभिमान खो दिया । डर, शर्म और निराशा के साथ लकवा मार गया, मैं हर किसी से और मेरे आस-पास के सभी चीजों से पीछे हट गया। मैंने अपने आप को तब तक सज़ा देना जारी रखा जब तक मुझे करोड़पति दिमाग में नहीं ले जाया गया।

उस परिवर्तनकारी सप्ताहांत के दौरान, मैंने अपनी शक्ति को पुनः प्राप्त किया और अपने स्वयं के वित्तीय भाग्य को नियंत्रित करने का संकल्प लिया। मैंने धन की घोषणाओं को अपनाया और पिछली गलतियों के लिए खुद को माफ कर दिया, वास्तव में यह विश्वास करते हुए कि मैं धनवान बनने के योग्य हूं।

और अब, मुझे वास्तव में अपने पैसे का प्रबंधन करने में मज़ा आ रहा है! मैं आर्थिक रूप से स्वतंत्र हूं और जानता हूं कि मैं हमेशा बना रहूंगा क्योंकि मेरे पास करोड़पति दिमाग है!

धन्यवाद, हार्व। । । धन्यवाद।

क्या यह सब काम करता है? मुझे इसे इस तरह करने दो; मैंने अपने जीवन में तीन चमत्कार देखे हैं:

1. मेरी बेटी का जन्म।
2. मेरे बेटे का जन्म।
3. मैं और मेरी पत्नी पैसे के बारे में नहीं लड़ रहे हैं!

आंकड़े बताते हैं कि सभी रिश्ते टूटने का एक कारण धन है। लोगों में पैसे को लेकर होने वाले झगड़े के पीछे सबसे बड़ा कारण खुद पैसा नहीं है, बल्कि उनके "ब्लूप्रिंट" का बेमेल होना है। इससे कोई फर्क नहीं पड़ता कि आपके पास कितना पैसा है या नहीं है। यदि आपका ब्लूप्रिंट उस व्यक्ति से मेल नहीं खाता, जिसके साथ आप व्यवहार कर रहे हैं, तो आपके पास एक बड़ी चुनौती होगी। यह विवाहित जोड़ों, डेटिंग जोड़ों, पारिवारिक रिश्तों और यहां तक कि व्यापारिक सहयोगियों के लिए भी जाता है। कुंजी यह समझने के लिए है कि आप ब्लूप्रिंट के साथ काम कर रहे हैं, पैसे नहीं। एक बार जब आप किसी व्यक्ति के पैसे का खाका पहचान लेते हैं, तो आप अपने साथी के साथ इस तरह से व्यवहार कर सकते हैं जो आप दोनों के लिए काम करता है। आप यह जानकर शुरू कर सकते हैं कि आपके साथी की पैसे की फाइलें शायद आपकी जैसी नहीं हैं। परेशान होने के बजाय, समझ का चुनाव करें। पैसे के क्षेत्र में अपने साथी के लिए क्या महत्वपूर्ण है यह पता लगाने के लिए अपनी पूरी कोशिश करें और उसकी प्रेरणाओं और भय की पहचान करें। इस तरह, आप फलों के बजाय जड़ों से निपटेंगे और इसे काम करने का अच्छा मौका मिलेगा। अन्यथा, कोई रास्ता नहीं, जोस!

सबसे महत्वपूर्ण चीजों में से एक, जो आप सीखेंगे, क्या आपको मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लेने का निर्णय लेना चाहिए, यह है कि अपने साथी के धन के ब्लूप्रिंट को कैसे पहचाना जाए और साथ ही आप दोनों के बीच एक बिलकुल नया खाका कैसे बनाया जाए जो

आपको भागीदारों के रूप में मदद करता है आप वास्तव में क्या चाहते हैं। यह वास्तव में ऐसा करने में सक्षम होने के लिए एक आशीर्वाद है, क्योंकि यह ज्यादातर लोगों के लिए दर्द के सबसे बड़े कारणों में से एक को कम करता है।

परिवर्तन के लिए कदम: विशिष्ट घटनाएं

यहां एक व्यायाम है जिसे आप अपने साथी के साथ कर सकते हैं। बैठिए और इतिहास पर चर्चा कीजिए कि आप में से प्रत्येक ने पैसे के बारे में अपने विचारों को क्या-क्या सुना जब आप छोटे थे, आपके परिवार में क्या था, और जो भी भावनात्मक घटनाएं घटी थीं। इसके अलावा, यह पता करें कि आपके साथी के लिए वास्तव में पैसे का क्या मतलब है। यह आनंद है या स्वतंत्रता या सुरक्षा या स्थिति? यह आपको एक-दूसरे के मौजूदा पैसे के खाका की पहचान करने में सहायता करेगा और आपको यह पता लगाने में मदद कर सकता है कि आप इस क्षेत्र में सहमत क्यों हो सकते हैं।

अगला, चर्चा करें कि आप आज क्या चाहते हैं न कि व्यक्तियों के रूप में, बल्कि एक साझेदारी के रूप में। पैसे और सफलता के संबंध में अपने सामान्य लक्ष्यों और दृष्टिकोण पर निर्णय लें और सहमत हों। फिर इन दृष्टिकोणों और कार्यों की एक सूची बनाएं, जिन्हें आप दोनों द्वारा जीने और लिखने के लिए सहमत हैं। उन्हें दीवार पर पोस्ट करें, और यदि कभी कोई मुद्दा है, तो धीरे से, बहुत धीरे से, एक-दूसरे को याद दिलाएं कि आपने एक साथ क्या फैसला किया था जब आप दोनों उद्देश्यपूर्ण, अलोकतांत्रिक थे, और अपने पुराने धन ब्लूप्रिंट की चपेट में थे।

पुरस्कार: जब आप युवा थे, तब एक विशिष्ट भावनात्मक घटना पर विचार करें, जिसे आपने पैसे के आसपास अनुभव किया था।

UNDERSTANDING: लिखिए कि इस घटना ने आपके वर्तमान वित्तीय जीवन को कैसे प्रभावित किया होगा।

अस्वीकरण: क्या आप इस तरह से देख सकते हैं कि केवल वही है जो आपने सीखा है और आप नहीं हैं? क्या आप देख सकते हैं कि वर्तमान समय में आपके पास अलग होने का विकल्प है?

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अतीत से अपने निरर्थक धन के अनुभवों को जारी करता हूं और एक नया और समृद्ध भविष्य बनाता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

तो क्या आपके पैसे खाका के लिए सेट है?

अब, यह "मिलियन डॉलर" सवाल का जवाब देने का समय है। आपका वर्तमान पैसा और सफलता का खाका क्या है, और यह अवचेतन रूप से आपको किस ओर ले जा रहा है? क्या आप सफलता, औसत दर्जे या वित्तीय विफलता के लिए तैयार हैं? क्या आप संघर्ष के लिए या पैसे के आसपास आसानी के लिए प्रोग्राम किए गए हैं? क्या आप अपने पैसे के लिए मेहनत कर रहे हैं या संतुलन में काम कर रहे हैं?

क्या आप एक सुसंगत आय या एक असंगत आय होने के लिए वातानुकूलित हैं? आप स्कूप जानते हैं: "पहले आपके पास है, फिर आप नहीं हैं, फिर आपके पास है, फिर आप नहीं हैं।" यह हमेशा ऐसा प्रतीत होता है जैसे इन कठोर उतार-चढ़ावों के कारण बाहरी दुनिया से आते हैं। उदाहरण के लिए: “मुझे एक बेहतरीन नौकरी मिल गई लेकिन फिर कंपनी ने तह कर लिया। फिर मैंने अपना खुद का व्यवसाय शुरू किया और चीजें फलफूल रही थीं, लेकिन बाजार सूख गया। मेरा अगला व्यवसाय सुपर कर रहा था, लेकिन फिर मेरे साथी ने छोड़ दिया, वगैरह। " मूर्ख मत बनो, यह काम में तुम्हारा खाका है।

क्या आप उच्च आय, मध्यम आय, या कम आय वाले हैं? क्या आप जानते हैं कि वास्तविक डॉलर की राशि है जिसके लिए हम में से कई प्रोग्राम किए गए हैं? क्या आप $ 20,000 से $ 30,000 प्रति वर्ष कमाने के लिए तैयार हैं? $ 40,000 से $ 60,000? $ 75,000 से $ 100,000? $ 150,000 से $ 200,000? $ 250,000 एक वर्ष या उससे अधिक?

कुछ साल पहले, मैंने अपने दो घंटे की शाम के दौरान दर्शकों में एक असामान्य रूप से अच्छी तरह से तैयार सज्जन व्यक्ति था

सेमिनार। जब सेमिनार पूरा हो गया, तो वह आया और पूछा कि क्या मुझे लगता है कि तीन दिवसीय मिलियनेयर माइंड कोर्स उसके लिए कुछ भी कर सकता है, यह देखते हुए कि वह पहले से ही $ 500,000 प्रति वर्ष कमा रहा था। मैंने उससे पूछा कि वह उस तरह का पैसा कब तक कमाएगा। उन्होंने जवाब दिया, "लगातार, लगभग सात वर्षों से।"

मुझे बस इतना ही सुनना था। मैंने उससे पूछा कि वह प्रति वर्ष $ 2 मिलियन क्यों नहीं कमा रहा है। मैंने उनसे कहा कि यह कार्यक्रम ऐसे लोगों के लिए है जो अपनी *पूरी वित्तीय क्षमता* तक पहुंचना चाहते हैं और

उनसे यह विचार करने को कहा कि वह आधे मिलियन में "अटक" क्यों रहे हैं। उन्होंने कार्यक्रम में आने का फैसला किया।

मुझे उनसे एक साल बाद एक ई-मेल मिला , जिसमें कहा गया था, " प्रो-ग्राम अविश्वसनीय था लेकिन मैंने गलती की। जैसा कि हमने चर्चा की है, मैं केवल $ 2 मिलियन प्रति वर्ष कमाने के लिए अपने पैसे का खाका रीसेट करता हूं। मैं पहले से ही वहां हूं, इसलिए मैं $ 10 मिलियन प्रति वर्ष कमाने के लिए इसे फिर से निर्धारित करने के लिए पाठ्यक्रम में भाग ले रहा हूं। "

मैं जो बिंदु बनाना चाहता हूं वह यह है कि वास्तविक मात्रा कोई मायने नहीं रखती है। क्या मायने रखता है कि आप अपनी पूरी वित्तीय क्षमता तक पहुंच रहे हैं या नहीं। मुझे पता है कि आप में से कई लोग पूछ रहे होंगे कि पृथ्वी पर किसी को इस तरह के धन की आवश्यकता क्यों होगी? सबसे पहले, यह प्रश्न आपके धन के लिए अत्यधिक सहायक नहीं है और एक निश्चित संकेत है कि आप अपने धन के ब्लूप्रिंट को संशोधित करना चाहते हैं। दूसरा, यह मुख्य कारण यह था कि सज्जन व्यक्ति भारी मात्रा में धन अर्जित करना चाहते थे, जो कि अफ्रीका में एड्स पीड़ितों की सहायता करने वाले दान के लिए एक बड़े दानदाता के रूप में अपने काम का समर्थन करते थे। इस विश्वास के लिए कि अमीर लोग "लालची" हैं!

चलो आगे बढ़ें। क्या आप पैसे बचाने के लिए या पैसे खर्च करने के लिए प्रोग्राम किए गए हैं? क्या आप अपने पैसे को अच्छी तरह से प्रबंधित करने या उसे गलत तरीके से प्रबंधित करने के लिए प्रोग्राम किए गए हैं?

क्या आप निवेश जीतने या हारने वाले को चुनने के लिए तैयार हैं? आप आश्चर्यचकित हो सकते हैं, “मैं शेयर बाजार में या रियल एस्टेट में पैसा कैसे कमा सकता हूं या नहीं

मेरा खाका? ” सरल। स्टॉक या संपत्ति कौन उठाता है? तुम करो। जब आप इसे खरीदते हैं तो कौन उठाता है? तुम करो। जब आप इसे बेचते हैं तो कौन उठाता है? तुम करो। मुझे लगता है कि आपको समीकरण के साथ कुछ करना है।

मेरा सैन डिएगो में एक परिचित है जिसका नाम लैरी है। लैरी एक चुंबक है जब पैसा बनाने की बात आती है: उसके पास निश्चित रूप से एक *उच्च आय का* खाका है। जब यह अपने पैसे का निवेश करने के लिए आता लेकिन वह मौत का चुम्बन है। वह जो कुछ भी खरीदता है वह चट्टान की तरह गिरता है। (क्या आप मानते हैं कि उनके पिता को भी यही समस्या थी? डुह!) मैं लैरी के साथ घनिष्ठ संपर्क बनाए रखता हूं ताकि मैं उनसे निवेश की सलाह मांग सकूं। यह हमेशा सही है ... पूरी तरह से गलत है! जो भी लैरी सुझाव देता है, मैं दूसरे रास्ते पर जाता हूं। मुझे लैरी से प्यार है!

दूसरी ओर, ध्यान दें कि अन्य लोगों को लगता है कि जिसे हमने मिडास टच से पहले करार दिया था। सब कुछ वे सोने की बारी के साथ शामिल हो। दोनों जादुई स्पर्श और चुंबन के-मृत्यु सिंड्रोम पैसा ब्लूप्रिंट की manifes- tations से ज्यादा कुछ नहीं कर रहे हैं।

एक बार फिर, आपका पैसा खाका आपके वित्तीय जीवन और यहां तक कि आपके निजी जीवन का निर्धारण करेगा । यदि आप एक ऐसी

महिला हैं, जिसके पैसे का खाका कम है, तो संभावना है कि आप एक ऐसे व्यक्ति को आकर्षित करेंगी, जो कम के लिए भी तैयार हो, ताकि आप अपने वित्तीय "आराम क्षेत्र" में रह सकें और अपने खाका को मान्य कर सकें। यदि आप एक ऐसे व्यक्ति हैं जो कम समय के लिए सेट है, तो संभावना है कि आप एक ऐसी महिला को आकर्षित करेंगे जो एक स्पेंडर है और आपके सभी पैसे से छुटकारा पाती है, इसलिए आप अपने वित्तीय "आराम क्षेत्र" में रह सकते हैं और अपने ब्लूप्रिंट को मान्य कर सकते हैं।

ज्यादातर लोग मानते हैं कि उनके व्यवसाय की सफलता बेशकीमती है, जो अपने व्यावसायिक कौशल और ज्ञान पर निर्भर है या कम से कम बाजार के अपने समय पर। मुझे आपसे इसे तोड़ने के लिए नफरत है, लेकिन यह ला-ला भूमि है, जो कहने का एक और तरीका है, एक मौका नहीं है!

आपका व्यवसाय कितना अच्छा काम करता है, यह आपके धन के ब्लूप्रिंट का परिणाम है। आप हमेशा अपने ब्लूप्रिंट को मान्य करेंगे। यदि आपके पास एक ब्लूप्रिंट है जो प्रति वर्ष $ 100,000 अर्जित करने के लिए निर्धारित है, तो यह वास्तव में कितना अच्छा कारोबार करेगा, आपको प्रति वर्ष लगभग 100,000 डॉलर कमाने के लिए पर्याप्त है।

यदि आप एक विक्रेता हैं और आपका ब्लूप्रिंट प्रति वर्ष $ 50,000 कमाने के लिए निर्धारित है और किसी तरह से आप एक बहुत बड़ी बिक्री करते हैं, जो आपको उस वर्ष $ 90,000 बना देता है, तो या तो बिक्री रद्द हो जाएगी या यदि आप $ 90,000 के साथ समाप्त होते हैं, तो एक क्रम्मी वर्ष के लिए तैयार हो जाएं इसके लिए मेकअप करें और अपने वित्तीय खाका के स्तर पर वापस लाएं।

दूसरी ओर, यदि आप $ 50,000 कमाने के लिए तैयार हैं और आप एक-दो साल से सुस्त हैं, तो चिंता न करें, आपको सब वापस मिल जाएगा। आपके पास, यह मन और धन का अवचेतन नियम है। इस स्थिति में कोई व्यक्ति संभवतः सड़क के पार चलेगा, बस से टकराएगा, और बीमा में लगभग 50,000 डॉलर प्रति वर्ष खर्च करेगा! यह सरल है: एक तरह से या कोई अन्य, यदि आप एक वर्ष में $ 50,000 के लिए सेट हैं, तो आखिरकार आपको यही मिलेगा।

तो फिर, आप यह कैसे बता सकते हैं कि आपके पैसे का खाका क्या है? अपने परिणामों को देखने के लिए सबसे स्पष्ट तरीकों में से एक है। अपने बैंक खाते को देखें। अपनी आय को देखो। अपने निवल मूल्य को देखो। अपनी सफलता को निवेश के साथ देखें। अपनी व्यावसायिक सफलता को देखें। देखो कि तुम एक शराबी हो या एक सेवर। आप पैसे का प्रबंधन अच्छी तरह से देखिए। देखो कि तुम कितने सुसंगत या असंगत हो। आप अपने पैसे के लिए कितनी मेहनत करते हैं, इसे देखें। अपने रिश्तों को देखें जिसमें पैसा शामिल है।

क्या पैसा एक संघर्ष है या यह आपके पास आसानी से आता है? क्या आपके पास खुद का व्यवसाय है या आपके पास नौकरी है? क्या आप लंबे समय के लिए एक व्यवसाय या नौकरी से चिपके रहते हैं या आप बहुत अधिक कूदते हैं?

आपका खाका एक थर्मोस्टेट की तरह है। यदि तापमान में

कमरा बहत्तर डिग्री है, संभावना अच्छी है कि थर्मोस्टैट बहत्तर डिग्री के लिए सेट है । अब यहां यह दिलचस्प है। क्या यह संभव है कि क्योंकि खिड़की खुली है और बाहर ठंड है, कमरे का तापमान पैंसठ डिग्री तक गिर सकता है ? बेशक, लेकिन आखिरकार क्या होगा? थर्मोस्टेट किक करेगा और तापमान को बहत्तर तक ले आएगा ।

इसके अलावा, क्या यह संभव है कि क्योंकि खिड़की खुली है और बाहर गर्म है, कमरे में तापमान सत्तर- सात डिग्री तक जा सकता है? यकीन है कि यह हो सकता है, लेकिन आखिरकार क्या होगा? थर्मोस्टेट किक करेगा और तापमान को बहत्तर तक ले आएगा ।

कमरे में तापमान को स्थायी रूप से बदलने का एकमात्र तरीका थर्मोस्टैट को रीसेट करना है। उसी तरह, आपकी वित्तीय सफलता के स्तर को "स्थायी रूप से" बदलने का एकमात्र तरीका आपके वित्तीय थर्मोस्टैट को रीसेट करना है, अन्यथा आपके धन ब्लूप्रिंट के रूप में जाना जाता है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

कमरे में तापमान को स्थायी रूप से बदलने का एकमात्र तरीका थर्मोस्टैट को रीसेट करना है। उसी तरह, आपकी वित्तीय सफलता के स्तर को "स्थायी रूप से" बदलने का एकमात्र तरीका आपके वित्तीय थर्मोस्टैट को रीसेट करना है।

आप कुछ भी और सब कुछ आप चाहते हैं की कोशिश कर सकते हैं। आप व्यवसाय में, विपणन में, बिक्री में, बातचीत में और प्रबंधन में अपने ज्ञान का विकास कर सकते हैं। आप अचल संपत्ति या शेयर बाजार में एक विशेषज्ञ बन सकते हैं। ये सभी जबरदस्त "उपकरण" हैं। लेकिन अंत में, एक आंतरिक "उपकरण" के बिना

बॉक्स "जो आपके लिए काफी बड़ा और मजबूत है और बड़ी मात्रा में पैसे बनाने और धारण करने के लिए, दुनिया के सभी उपकरण आपके लिए बेकार होंगे।

एक बार फिर, यह सरल अंकगणित है: "आपकी आय केवल उस सीमा तक बढ़ सकती है जो आप करते हैं।"

सौभाग्य से या दुर्भाग्य से, आपका व्यक्तिगत पैसा और सफलता का खाका आपके जीवन के शेष समय तक रहेगा - जब तक आप इसे पहचानते और बदलते नहीं हैं। और ठीक ऐसा ही हम इस पुस्तक के भाग II में भी करते रहेंगे और आगे भी आपके साथ मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में करेंगे।

याद रखें कि सभी परिवर्तन का पहला तत्व जागरूकता है। अपने आप को देखो, सचेत हो जाओ, अपने विचारों, अपने डर, अपनी मान्यताओं, अपनी आदतों, अपने कार्यों और यहां तक कि अपने अधिकारों का निरीक्षण करो। अपने आप को माइक्रोस्कोप के नीचे रखो। स्वयं अध्ययन करें।

हम में से अधिकांश का मानना है कि हम अपना जीवन पसंद के आधार पर जीते हैं। आमतौर पर नहीं! यहां तक कि अगर हम वास्तव में प्रबुद्ध हैं, तो हम औसत दिन के दौरान कुछ ही विकल्प बना सकते हैं जो वर्तमान क्षण में हमारी जागरूकता को दर्शाते हैं। लेकिन अधिकांश भाग के लिए, हम रोबोट की तरह हैं, जो हमारे पिछले कंडीशनिंग और पुरानी आदतों द्वारा शासित स्वचालित पर चल रहे हैं। यहीं से चेतना आती है। चेतना आपके विचारों और कार्यों का अवलोकन कर रही है ताकि आप अतीत से प्रोग्रामिंग द्वारा चलाए जाने के बजाय वर्तमान क्षण में सच्ची पसंद से रह सकें।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

चेतना आपके विचारों और कार्यों का अवलोकन कर रही है ताकि आप अतीत से प्रोग्रामिंग द्वारा चलाए जाने के बजाय वर्तमान क्षण में सच्ची पसंद से रह सकें।

चेतना प्राप्त करके, हम उस व्यक्ति से रह सकते हैं जो हम आज हैं बजाय इसके कि हम कल थे। इस तरह, हम अतीत की आशंकाओं और असुरक्षा से प्रेरित घटनाओं के प्रति अनुचित प्रतिक्रिया के बजाय, अपने कौशल और प्रतिभा की पूरी श्रृंखला और क्षमता का दोहन करते हुए स्थितियों का उचित जवाब दे सकते हैं।

एक बार जब आप सचेत हो जाते हैं, तो आप अपनी प्रोग्रामिंग को देख सकते हैं कि यह क्या है: बस आपके द्वारा प्राप्त की गई जानकारी की रिकॉर्डिंग और अतीत में विश्वास, जब आप किसी भी बेहतर को जानने के

लिए बहुत छोटे थे। आप देख सकते हैं कि यह कंडीशनिंग वह नहीं है जो आप हैं, लेकिन आप कौन हैं। आप देख सकते हैं कि आप "रिकॉर्डिंग" नहीं बल्कि "रिकॉर्डर" हैं। आप ग्लास में "सामग्री" नहीं बल्कि "ग्लास" हैं। आप सॉफ्टवेयर नहीं बल्कि हार्डवेयर हैं।

हां, आनुवांशिकी एक भूमिका निभा सकती है, और, हाँ, आध्यात्मिक पहलू खेल में आ सकते हैं, लेकिन आप कौन से आकार के हैं जो कि अन्य लोगों की मान्यताओं और जानकारी से आते हैं। जैसा कि मैंने पहले सुझाव दिया था, विश्वास जरूरी सच या गलत या सही या गलत नहीं होते हैं, लेकिन उनकी वैधता की परवाह किए बिना, विश्वास ऐसी राय होते हैं जो चारों ओर और आसपास और फिर पीढ़ी से पीढ़ी तक आपके पास आते हैं। यह जानकर, आप जानबूझकर किसी भी विश्वास या तरीके को जारी करने का विकल्प चुन सकते हैं जो आपके धन के लिए सहायक नहीं है, और आप इसे एक के साथ बदल सकते हैं।

हमारे पाठ्यक्रमों में हम सिखाते हैं कि "कोई भी विचार आपके सिर में किराए पर नहीं रहता है ।" आपके द्वारा सोचा गया प्रत्येक निवेश या लागत होगा। यह या तो आपको खुशी और सफलता की ओर ले जाएगा या उससे दूर कर देगा। यह या तो आपको सशक्त करेगा या आपको अलग करेगा। इसलिए यह जरूरी है कि आप अपने विचारों और विश्वासों को समझदारी से चुनें।

महसूस करें कि आपके विचार और विश्वास वे नहीं हैं जो आप हैं, और वे आवश्यक रूप से आपसे जुड़े नहीं हैं। जितना कीमती है

आप उन्हें होने का विश्वास करते हैं, आपके पास उन्हें देने से ज्यादा महत्व और अर्थ नहीं है। *आपके पास अर्थ देने के अलावा कुछ भी नहीं है।*

याद कीजिए कि इस पुस्तक की शुरुआत में मैंने आपको किस शब्द पर विश्वास करने का सुझाव दिया था? ठीक है, यदि आप वास्तव में अपने जीवन में उतारना चाहते हैं, तो एक शब्द पर विश्वास न करें जो *आप* कहते हैं। और यदि आप चाहते हैं - गहन ज्ञान, *आप जो सोचते हैं , उस पर विश्वास न करें।*

इस बीच, यदि आप ज्यादातर लोगों को पसंद करते हैं, तो आप कुछ करने जा रहे हैं, इसलिए आप विश्वासों को भी अपना सकते हैं कि आपको सुपर-पोर्ट, समृद्ध विश्वास। याद रखें, विचार भावनाओं को जन्म देते हैं, जो क्रियाओं को जन्म देते हैं, जिसके परिणामस्वरूप परिणाम होते हैं। आप अमीर लोगों की तरह सोचने और कार्य करने का विकल्प चुन सकते हैं और इसलिए वे परिणाम तैयार कर सकते हैं जो अमीर लोग बनाते हैं।

सवाल है, "अमीर लोग कैसे सोचते हैं और कार्य करते हैं?" इस पुस्तक के भाग II में आपको यही पता चलेगा।

यदि आप अपने वित्तीय जीवन को हमेशा के लिए बदलना चाहते हैं, तो पढ़ें!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

> ***"मैं अपने विचारों का पालन करता हूं और केवल उन लोगों का मनोरंजन करता हूं जो मुझे सशक्त बनाते हैं।"***

अपने सिर को छूकर कहें ...

रोंडा और बॉब बैन्स की सफलता की कहानी

से: Rhonda और Bob Baines: T. Harv Eker विषय: हम स्वतंत्र महसूस करते हैं!

हम करोड़पति माइंड इंटेंसिव में गए, वास्तव में यह नहीं जानते थे कि क्या उम्मीद की जाए। हम परिणामों से बहुत प्रभावित थे। सेमिनार में भाग लेने से पहले, हमें पैसों की बहुत समस्या हो रही थी। हम कभी भी आगे नहीं बढ़ पाए। हम लगातार कर्ज में डूबे रहेंगे और न जाने क्यों। हम अपने क्रेडिट कार्ड से भुगतान करेंगे (आमतौर पर काम पर एक बड़े बोनस से), केवल छह महीने के भीतर कर्ज में वापस आने के लिए। इससे कोई फर्क नहीं पड़ता था कि हमने कितना पैसा कमाया। हम बहुत निराश थे और बहुत बहस कर रहे थे।

फिर हमने मिलियनेयर माइंड में भाग लिया। हार्व सुनते समय मैं और मेरे पति एक-दूसरे का पैर निचोड़ते रहे और मुस्कुराते हुए एक-दूसरे को देखते रहे। हमने इतनी जानकारी सुनी जो हमें कह रही थी, "कोई आश्चर्य नहीं," "ओह, तो इसीलिए," "अब सब कुछ समझ में आता है।" हम बहुत उत्साहित थे।

हमने सीखा कि पैसा आने पर वह और मैं अलग तरह से सोचते हैं। कैसे वह एक "स्पेंडर" है और मैं कैसे एक "से बचने वाला" हूं। कितना भयानक संयोजन है! जानकारी सुनने के बाद, हमने एक-दूसरे पर आरोप लगाना बंद कर दिया और एक-दूसरे को समझना शुरू कर दिया और अंततः एक-दूसरे की सराहना और प्यार करना शुरू कर दिया।

यह लगभग एक साल बाद है और हम अभी भी पैसे के बारे में बहस नहीं करते हैं - हम सिर्फ वही सीखते हैं जो हमने सीखा है। अब हम कर्ज में नहीं हैं; वास्तव में हमारे पास बचत में पैसा है, हमारे 16 साल के रिश्ते में पहली बार - हाँ! अब हमारे पास न केवल हमारे भविष्य के लिए पैसा है, बल्कि हमारे घर के रोजमर्रा के खर्चों, खेल, शिक्षा, दीर्घकालिक बचत के लिए भी हमारे पास पर्याप्त पैसा है और हमारे पास पैसा भी है। यह जानकर बहुत अच्छा लगता है कि हम उन क्षेत्रों में धन का उपयोग कर सकते हैं और दोषी महसूस नहीं कर सकते क्योंकि हमने इसे उस उद्देश्य के लिए आवंटित और समर्पित किया है।

हम स्वतंत्र महसूस करते हैं।

हार्दिक धन्यवाद।

धन फाइलें

सत्रह तरीके अमीर लोग सोचते हैं

और अधिनियम गरीब से अलग है

और मध्यवर्गीय लोग

मुझे लगता है कि हम इस प्रक्रिया को खारिज कर दिया है मैनिफेस्टेशन का। याद रखें कि विचार भावनाओं को जन्म देते हैं, भावनाओं को कार्यों की ओर ले जाते हैं, और कार्य परिणामों को जन्म देते हैं। सब कुछ आपके विचारों से शुरू होता है - जो आपके दिमाग द्वारा निर्मित होता है। क्या यह आश्चर्यजनक नहीं है कि हमारा मन हमारे जीवन के लिए बहुत आधार है और फिर भी हम में से अधिकांश का कोई सुराग नहीं है कि यह शक्तिशाली तंत्र कैसे कार्य करता है? तो चलिए शुरू करते हैं एक साधारण नज़र से कि आपका दिमाग कैसे काम करता है। रूपक से, आपका दिमाग एक बड़ी फाइल कैबिनेट से ज्यादा कुछ नहीं है, जो आप अपने कार्यालय या घर में पाएंगे। सभी जानकारी जो आती है, उसे लेबल किया जाता है और फ़ोल्डरों में दर्ज किया जाता है, ताकि आपको जीवित रहने में मदद करने में आसानी हो। आपने यह सुना? मैंने ऐसा नहीं कहा *पलते,* मैंने कहा कि *जीवित रहते हैं।*

हर स्थिति में, आप अपने मन की फाइलों को डी-टर्मीन में भेजते हैं कि कैसे प्रतिक्रिया दें। उदाहरण के लिए, आप वित्तीय अवसर पर विचार कर रहे हैं। आप स्वचालित रूप से अपनी फ़ाइल लेबल किए गए *पैसे पर जाते हैं* और वहीं से तय करते हैं कि क्या करना है। पैसे के बारे में आपके पास केवल वही विचार होंगे जो संग्रहीत हैं

आपकी मनी फाइल में। यह सब आप के बारे में सोच सकते हैं, क्योंकि यह सब उस श्रेणी के तहत आपके दिमाग में है।

आप उस समय के आधार पर निर्णय लेते हैं कि आप जो मानते हैं वह उस समय के लिए तार्किक, समझदार और उचित है। आपको लगता है कि आपको लगता है कि *सही* विकल्प है। हालाँकि, समस्या यह है कि आपकी सही पसंद सफल विकल्प नहीं हो सकती है। वास्तव में, जो आपको सही अर्थ देता है वह लगातार पूरी तरह से खराब परिणाम उत्पन्न कर सकता है।

उदाहरण के लिए, मान लें कि मेरी पत्नी मॉल में है। यह कल्पना करना मेरे लिए बहुत कठिन नहीं होना चाहिए। वह इस हरे रंग के पर्स को देखती है। यह 25 प्रतिशत की बिक्री पर है। वह तुरंत सवाल के साथ उसके दिमाग की फाइलों में चली जाती है "क्या मुझे यह पर्स मिलना चाहिए?" एक नैनोसेकंड में, उसकी दिमाग की फाइलें जवाब के साथ वापस आती हैं: "आप उन हरे जूतों के साथ जाने के लिए एक हरे रंग के पर्स की तलाश में हैं, जिन्हें आपने पिछले हफ्ते खरीदा था। इसके अलावा यह सिर्फ सही आकार है। इसे खरीदें!" जैसे-जैसे वह चेकआउट काउंटर पर पहुँचती है, उसका मन न केवल रोमांचित हो जाता है कि उसके पास यह सुंदर पर्स है, बल्कि गर्व के साथ चमक रही है कि उसे 25 प्रतिशत की छूट मिली।

उसके दिमाग में, यह खरीद बिल्कुल सही समझ में आता है। वह यह चाहती है, वह मानती है कि उसे इसकी आवश्यकता है, और यह "ऐसा सौदा है।" हालाँकि, किसी भी बिंदु पर उसके दिमाग में यह विचार नहीं आया कि "यह सच है, यह एक बहुत अच्छा पर्स है, और सच है, यह एक बड़ा सौदा है, लेकिन अभी मैं तीन हजार डॉलर के कर्ज में हूं, इसलिए मैं बेहतर पकड़ लूंगा बंद। "

वह उस जानकारी के साथ नहीं आई क्योंकि उसके सिर में कोई फ़ाइल नहीं है। "जब आप कर्ज में हों, तो कोई और खरीदारी न करें" की फाइल उसके पास कभी भी स्थापित नहीं थी और वह मौजूद नहीं है, जिसका अर्थ है कि विशेष विकल्प कोई विकल्प नहीं है।

क्या तुम मेरे बहाव को पकड़ लेते हो? यदि आपको अपनी कैबिनेट में ऐसी फाइलें मिली हैं जो वित्तीय सफलता के लिए निरर्थक हैं, तो वे एकमात्र विकल्प होंगे जो आप कर सकते हैं। वे प्राकृतिक, स्वचालित होंगे,

और आप को सही समझ में आता है। लेकिन अंत में, वे अभी भी वित्तीय विफलता या औसत दर्जे का उत्पादन करेंगे। इसके विपरीत, अगर आपको वित्तीय सफलता का समर्थन करने वाली मन की फाइलें मिल गई हैं, तो आप स्वाभाविक रूप से और स्वचालित रूप से निर्णय लेंगे जो सफलता का उत्पादन करते हैं। आपको इसके बारे में सोचना नहीं पड़ेगा। आपकी सोच के सामान्य तरीके से सफलता मिलेगी, डोनाल्ड ट्रम्प की तरह। उनके सोचने का सामान्य तरीका धन पैदा करता है।

जब पैसे की बात आती है, तो क्या यह अविश्वसनीय नहीं होगा यदि आप स्वाभाविक रूप से सोच सकते हैं कि अमीर लोग कैसे सोचते हैं? मुझे यकीन है कि आपने "बिल्कुल" या उस प्रभाव के लिए कुछ कहा था।

खैर, आप कर सकते हैं!

जैसा कि हमने पहले कहा था, किसी भी परिवर्तन के लिए पहला कदम जागरूकता है, जिसका अर्थ यह है कि अमीर लोगों के सोचने के तरीके का पहला चरण यह जानना है कि अमीर लोग कितना सोचते हैं।

अमीर लोग गरीब और मध्यम वर्ग के लोगों से बहुत अलग सोचते हैं। वे पैसे, धन, खुद, अन्य लोगों और जीवन के हर दूसरे पहलू के बारे में अलग तरह से सोचते हैं। इस पुस्तक के भाग II में, हम इनमें से कुछ अंतरों की जांच करने जा रहे हैं और, आपके पुनर्पाठ के भाग के रूप में, आपके

दिमाग में सत्रह वैकल्पिक "धन फाइलें" स्थापित करें। नई फ़ाइलों के साथ नए विकल्प आते हैं। आप तब खुद को पकड़ सकते हैं जब आप गरीब और मध्यम वर्ग के लोगों की तरह सोच रहे हों और सचेत रूप से अपना ध्यान केंद्रित करें कि अमीर लोग कैसे सोचते हैं। याद रखें, आप उन तरीकों से सोचने का *विकल्प चुन* सकते *हैं* जो आपकी खुशी और सफलता में उन तरीकों के बजाय आपका समर्थन करेंगे जो नहीं करते हैं।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

आप उन तरीकों से सोचने का विकल्प चुन सकते हैं जो आपकी खुशी और सफलता में उन तरीकों के बजाय आपका समर्थन करेंगे जो नहीं करते हैं।

शुरू करने के लिए कुछ चेतावनी। सबसे पहले, किसी भी तरह से, आकार या रूप का मेरा मतलब गरीब लोगों को नीचा दिखाना या उनकी स्थिति के लिए दया के बिना प्रकट होना चाहता है। मैं नहीं मानता कि अमीर लोग गरीब लोगों से *बेहतर* हैं । वे सिर्फ अमीर हैं। उसी समय, मैं यह सुनिश्चित करना चाहता हूं कि आपको संदेश मिल जाए, इसलिए मैं अमीर और गरीब के बीच के भेदों को यथासंभव दूर करने जा रहा हूं।

दूसरा, जब मैं अमीर, गरीब और मध्यम वर्ग के लोगों की चर्चा करता हूं, तो मैं उनकी *मानसिकता* का जिक्र कर रहा हूं - कैसे अलग-अलग लोग सोचते हैं और उनके पास जितना पैसा मिला है, उससे ज्यादा काम करते हैं और समाज को उनका मान देते हैं।

तीसरा, मैं "बड़े समय" का सामान्यीकरण करूंगा। मैं समझता हूं कि सभी अमीर नहीं और सभी गरीब लोग नहीं हैं जिस तरह से मैं उनका वर्णन कर रहा हूं। फिर, मेरा उद्देश्य यह सुनिश्चित करना है कि आप प्रत्येक सिद्धांत के बिंदु को प्राप्त करें और इसका उपयोग करें।

चौथा, अधिकांश भाग के लिए, मैं हमेशा मध्य वर्ग का विशेष रूप से उल्लेख नहीं करूंगा, क्योंकि मध्यम वर्ग के लोगों में आमतौर पर अमीर और गरीब मानसिकता का मिश्रण होता है। फिर से, मेरा लक्ष्य आपके लिए यह जानना है कि आप पैमाने पर कहाँ फिट होते हैं और यदि आप अधिक संपत्ति बनाना चाहते हैं तो अमीरों की तरह अधिक सोचें।

पांचवां, इस खंड के कई सिद्धांत, सोचने के तरीकों की तुलना में आदतों और कार्यों के साथ अधिक व्यवहार कर सकते हैं। याद रखें, हमारे कर्म हमारी भावनाओं से आते हैं, जो हमारे विचारों से आते हैं। नतीजतन, हर अमीर कार्रवाई सोच के एक अमीर तरीके से पहले होती है।

अंत में, मैं आपको *सही* होने के लिए तैयार रहने के लिए कहने के लिए जा रहा हूँ ! मेरे कहने का मतलब यह है कि इसे *अपने* तरीके से करने देने के लिए तैयार रहें । क्यों? क्योंकि आपका रास्ता आपको वही मिल गया है जो आपने अभी प्राप्त किया है। यदि आप और अधिक चाहते हैं, तो इसे अपने तरीके से करते रहें। यदि आप अभी तक समृद्ध नहीं हैं, हालांकि,

शायद यह समय है कि आप एक अलग तरीके पर विचार करें, विशेष रूप से

एक जो किसी ऐसे व्यक्ति से आता है जो वास्तव में अमीर है, और हजारों लोगों को धन के रास्ते पर भी डाल दिया है। यह आप पर निर्भर करता है।

जिन अवधारणाओं के बारे में आप जानने वाले हैं, वे सरल हैं, लेकिन समर्थक पाए जाते हैं। वे वास्तविक दुनिया में वास्तविक लोगों के लिए वास्तविक परिवर्तन करते हैं। मुझे कैसे पता चलेगा? मेरी कंपनी, पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग में, हमें हर साल हजारों पत्र और ई-मेल मिलते हैं, जो हमें बताते हैं कि कैसे प्रत्येक व्यक्तिगत धन फ़ाइल ने लोगों के जीवन को बदल दिया है। यदि आप उन्हें सीखते हैं और उनका उपयोग करते हैं, तो मुझे विश्वास है कि वे आपके जीवन को भी बदल देंगे।

प्रत्येक खंड के अंत में आपको एक घोषणा और एक शारीरिक गति मिलेगी जिसके साथ यह आपके शरीर में "लंगर" करता है।

आपको इस धन फ़ाइल को अपनाने में आपका समर्थन करने के लिए कार्रवाई करने के लिए भी मिलेगा। यह अनिवार्य है कि आप प्रत्येक फ़ाइल को अपने जीवन में जल्दी से जल्दी लागू करें ताकि ज्ञान एक भौतिक, सेलुलर स्तर पर जा सके और स्थायी और स्थायी परिवर्तन पैदा कर सके।

ज्यादातर लोग समझते हैं कि हम आदत के जीव होते हैं, लेकिन क्या वे एहसास नहीं है वहाँ वास्तव में हैं कि आदतों के दो प्रकार है: *कर* आदतों और *नहीं कर* आदतों। अभी आप जो कुछ *नहीं कर रहे* हैं, आप नहीं करने की *आदत* में हैं। इन न करने की आदतों को करने की आदतों में बदलने का एकमात्र तरीका उन्हें *करना* है। पढ़ना आपकी सहायता करेगा, लेकिन जब आप पढ़ने से लेकर करने तक जाते हैं, तो यह एक पूरी दुनिया है। यदि आप सफलता के बारे में वास्तव में गंभीर हैं, तो इसे साबित करें, और सुझाए गए कार्यों को करें।

धन फ़ाइल # 1

अमीर लोग मानते हैं कि "मैं अपना जीवन बनाता हूँ।" गरीब लोगों का मानना है "जीवन मेरे लिए होता है।"

यदि आप धन का सृजन करना चाहते हैं, तो यह जरूरी है कि आप यह विश्वास करें कि आप अपने जीवन के स्टीयरिंग व्हील पर हैं, विशेष रूप से अपने वित्तीय जीवन में। यदि आप इस पर विश्वास नहीं करते हैं, तो आपको विरासत में प्राप्त होना चाहिए - विश्वास करें कि आपके पास अपने जीवन पर बहुत कम या कोई नियंत्रण नहीं है, और इसलिए आपकी वित्तीय सफलता पर आपका बहुत कम या कोई नियंत्रण नहीं है। यह एक समृद्ध रवैया नहीं है।

क्या आपने कभी गौर किया कि यह आम तौर पर गरीब लोग हैं जो लॉटरी खेलने के लिए भाग्य खर्च करते हैं? वे वास्तव में विश्वास करते हैं कि उनका धन किसी का नाम टोपी से बाहर निकालने से आने वाला है। वे शनिवार की रात टीवी से चिपके हुए, उत्साह से ड्रॉ देखने में बिताते हैं, यह देखने के लिए कि क्या धन इस सप्ताह उन पर "भूमि" जा रहा है।

ज़रूर, हर कोई लॉटरी जीतना चाहता है, और अमीर लोग भी एक बार मज़े के लिए खेलते हैं। लेकिन पहले, वे टिकटों पर अपनी आधी तनख्वाह खर्च नहीं करते हैं, और दूसरा, लोट्टो जीतना धन बनाने के लिए उनकी प्राथमिक "रणनीति" नहीं है।

आपको यह विश्वास करना होगा कि आप ही हैं जो आपकी सफलता का निर्माण करते हैं, कि आप ही हैं जो आपकी मध्यस्थता का निर्माण करते हैं, और आप ही हैं जो धन और सफलता के चारों ओर अपना संघर्ष पैदा करते हैं। होशपूर्वक या अनजाने में, यह अभी भी आप है।

उनके जीवन में क्या चल रहा है, इसकी जिम्मेदारी लेने के बजाय, गरीब लोग पीड़ित की भूमिका निभाना चुनते हैं। एक पीड़ित व्यक्ति की सोच अक्सर "मुझे गरीब" होती है। इसलिए, इरादों के कानून के आधार पर, यह सचमुच पीड़ितों को मिलता है: वे "गरीब" हो जाते हैं।

गौर करें कि मैंने कहा कि वे पीड़ित की *भूमिका निभाते* हैं। मैंने यह नहीं कहा कि वे पीड़ित हैं। मुझे विश्वास नहीं है कि कोई भी पीड़ित है। मेरा मानना है

लोग शिकार खेलते हैं क्योंकि उन्हें लगता है कि यह उन्हें कुछ-कुछ मिलता है। हम जल्द ही इस पर और विस्तार से चर्चा करेंगे।

उस ने कहा, आप कैसे बता सकते हैं जब लोग पीड़ित की भूमिका निभा रहे हैं? वे तीन स्पष्ट सुराग छोड़ते हैं।

अब, इससे पहले कि हम इन सुरागों के बारे में बात करते हैं, मैं चाहता हूं कि आप यह महसूस करें कि मैं पूरी तरह से समझता हूं कि इन तरीकों में से किसी का भी इस पुस्तक को पढ़ने से कोई लेना-देना नहीं है। लेकिन हो सकता है, बस हो सकता है, आप किसी ऐसे व्यक्ति को जानते हों, जो

संबंधित हो सकता है। और हो सकता है, बस हो सकता है, आप शायद उस व्यक्ति को जानते हों! किसी भी तरह से, मेरा सुझाव है कि आप इस खंड पर पूरा ध्यान दें।

विक्टिम क्लू # 1: दोष

जब यह पता चलता है कि वे अमीर क्यों नहीं हैं, तो ज्यादातर पीड़ित "दोषपूर्ण खेल" के पेशेवर हैं। इस खेल का उद्देश्य यह देखना है कि आप कितने लोगों और परिस्थितियों को बिना खुद को देखे उंगली पर इशारा कर सकते हैं। कम से कम पीड़ितों के लिए यह मजेदार है। दुर्भाग्य से यह किसी और के लिए ऐसा धमाका नहीं है जो बदकिस्मत है कि वह उनके आसपास हो। ऐसा इसलिए है क्योंकि पीड़ितों के करीबियों के लिए आसान लक्ष्य बन जाते हैं।

पीड़ित अर्थव्यवस्था को दोष देते हैं, वे सरकार को दोष देते हैं, वे शेयर बाजार को दोष देते हैं, वे अपने दलाल को दोष देते हैं, वे अपने व्यवसाय को दोष देते हैं, वे अपने नियोक्ता को दोष देते हैं, वे अपने कर्मचारियों को दोष देते हैं, वे अपने प्रबंधक को दोष देते हैं, वे प्रधान कार्यालय को दोष देते हैं, वे उनकी अप-लाइन या उनकी डाउन-लाइन को दोष देते हैं , वे ग्राहक सेवा को दोष देते हैं, वे शिपिंग विभाग को दोष देते हैं, वे अपने साथी को दोष देते हैं, वे अपने पति को दोष देते हैं, वे भगवान को दोष देते हैं, और निश्चित रूप से वे हमेशा अपने माता-पिता को दोष देते हैं। यह हमेशा किसी और को या कुछ और को दोष देना है। समस्या कुछ भी हो या कोई भी हो लेकिन उन्हें

विक्टिम क्लू # 2: जस्टिफाईंग

यदि पीड़ित व्यक्ति दोष नहीं दे रहा है, तो आप अक्सर उन्हें "कुछ वास्तव में महत्वपूर्ण नहीं है" जैसे कुछ कहकर अपनी स्थिति को उचित या तर्कसंगत बना पाएंगे। मुझे आपसे यह प्रश्न पूछना चाहिए: यदि आपने कहा कि आपके पति या आपकी पत्नी, या आपका प्रेमी या आपकी प्रेमिका, या आपका साथी या आपका मित्र, यह सब महत्वपूर्ण नहीं थे, तो क्या उनमें से कोई भी लंबे समय तक रहेगा? मैं ऐसा नहीं सोचता, और न ही पैसा होगा!

मेरे लाइव सेमिनार में, कुछ प्रतिभागी हमेशा मेरे पास आते हैं और कहते हैं, "आप जानते हैं, हार्व, पैसा वास्तव में ऐसा नहीं है। मैं उन्हें सीधे आंखों में देखता हूं और कहता हूं, "तुम टूट गए हो!" सही?" वे आमतौर पर अपने पैरों को नीचे देखते हैं और नम्रतापूर्वक उत्तर देते हैं जैसे "ठीक है, अभी मैं कुछ वित्तीय चुनौतियों का सामना कर रहा हूं, लेकिन। । । " मैं कहता हूं, "नहीं, यह अभी नहीं है, यह हमेशा है; आप हमेशा टूट गए हैं या इसके करीब हैं, हां या हां? " इस बिंदु पर, वे आम तौर पर समझौते में अपना सिर हिलाते हैं और अपनी सीट पर वापस लौटने के लिए तैयार होते

हैं, सुनने और सीखने के लिए तैयार होते हैं, क्योंकि वे अंततः महसूस करते हैं कि यह एक विनाशकारी प्रभाव उनके जीवन पर क्या प्रभाव डालता है।

बेशक वे टूट गए हैं। अगर आपके लिए यह महत्वपूर्ण नहीं था, तो क्या आपके पास एक मोटरसाइकिल होगी? बिलकूल नही। यदि आपके लिए यह महत्वपूर्ण नहीं था, तो क्या आपके पास एक पालतू तोता होगा? बिलकूल नही। उसी तरह, अगर आपको नहीं लगता कि पैसा महत्वपूर्ण है, तो आपके पास बस कोई भी नहीं होगा।

आप वास्तव में इस अंतर्दृष्टि के साथ अपने दोस्तों को चकाचौंध कर सकते हैं। कल्पना कीजिए कि आप एक मित्र के साथ बातचीत कर रहे हैं जो आपको बताता है, "धन महत्वपूर्ण नहीं है।" अपना हाथ अपने माथे पर रखें और ऊपर देखें जैसे कि आपको स्वर्ग से एक संदेश मिल रहा है, फिर बहाना करें, "आप टूट गए हैं!" जिसके लिए आपका हैरान दोस्त निस्संदेह जवाब देगा, "आपको कैसे पता चला?" तब आप अपनी हथेली को फैलाते हैं और आप उत्तर देते हैं,

"तुम और क्या जानना चाहते हो? यह पचास रुपये होगा, कृपया! "

मुझे इसे स्पष्ट रूप से कहने दें: कोई भी व्यक्ति जो कहता है कि पैसा im नहीं है - पोर्टेंट के पास कोई भी नहीं है! अमीर लोग पैसे के im-portance और उस जगह को समझते हैं जो हमारे समाज में है। दूसरी ओर, गरीब लोग अप्रासंगिक तुलनाओं का उपयोग करके अपनी वित्तीय अयोग्यता को मान्य करते हैं। वे तर्क देंगे, "ठीक है, पैसा प्यार जितना महत्वपूर्ण नहीं है।" अब, वह तुलना गूंगा है या क्या? क्या अधिक महत्वपूर्ण है, आपके हाथ या आपके पैर? शायद वे *दोनों* महत्वपूर्ण हैं।

सुनो, मेरे दोस्त: जिन क्षेत्रों में यह काम करता है, वहां पैसा बहुत महत्वपूर्ण है, और जिन क्षेत्रों में यह नहीं है, वहां बहुत महत्वहीन है। और यद्यपि प्यार दुनिया को चौपट कर सकता है, लेकिन यह निश्चित रूप से किसी भी अस्पताल, चर्च या घरों के निर्माण के लिए भुगतान नहीं करता है। यह किसी को खिलाती भी नहीं है।

~~स्वास्थ्य सिद्धांत:~~

जिन क्षेत्रों में यह काम करता है, वहां पैसा बहुत महत्वपूर्ण है और जिन क्षेत्रों में यह नहीं है, वहां बहुत महत्वहीन है।

~~आश्वस्त नहीं? अपने बिलों का भुगतान प्यार से करें। अभी भी निश्चित~~ नहीं? फिर बैंक पर पॉप अप करें और कुछ प्यार जमा करने की कोशिश करें और देखें कि क्या होता है। मैं तुम्हें मुसीबत से बचाऊंगा। टेलर आपको ऐसे देखेगा जैसे कि आप अभी-अभी लोनी बिन से AWOL गए हैं और केवल एक शब्द चिल्लाते हैं: *"सुरक्षा!"*

कोई भी अमीर लोगों का मानना है कि पैसा महत्वपूर्ण नहीं है। और अगर मैं आपको मनाने में विफल रहा हूं और आप अभी भी किसी तरह विश्वास करते हैं कि पैसा महत्वपूर्ण नहीं है, तो मेरे पास आपके लिए केवल दो शब्द हैं, *आप टूट गए हैं,* और आप हमेशा तब तक रहेंगे जब तक कि आप अपने वित्तीय खाका से उस बकवास फ़ाइल को मिटा नहीं देते।

विक्टिम क्लू # 3: शिकायत करना

शिकायत करना आपके स्वास्थ्य या आपके धन के लिए सबसे खराब संभव चीज है। सबसे खराब! क्यों?

मैं सार्वभौमिक कानून में एक बड़ा विश्वास रखता हूं जो कहता है, "आप विस्तार पर ध्यान केंद्रित करते हैं।" जब आप शिकायत कर रहे हैं, तो आप किस पर ध्यान केंद्रित कर रहे हैं, आपके जीवन में क्या सही है या क्या गलत है? आप स्पष्ट रूप से इस बात पर ध्यान केंद्रित कर रहे हैं कि इसके साथ क्या गलत है, और चूंकि आप जिस चीज पर ध्यान केंद्रित करते हैं, आप उस पर अधिक ध्यान दे रहे हैं।

व्यक्तिगत विकास के क्षेत्र में कई शिक्षक आकर्षण के कानून के बारे में बात करते हैं। यह बताता है कि "जैसे आकर्षित करता है," का अर्थ है कि जब आप शिकायत कर रहे हैं, तो आप वास्तव में अपने जीवन में "बकवास" को ट्रैक कर रहे हैं।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
जब आप शिकायत कर रहे हैं, आप एक जीवित बन जाते हैं, साँस लेना "बकवास चुंबक।"

क्या आपने कभी गौर किया है कि शिकायत करने वालों का जीवन कठिन होता है? ऐसा लगता है कि जो कुछ भी गलत हो सकता है वह उनके लिए गलत हो सकता है। वे कहते हैं, "बेशक मुझे शिकायत है- देखो मेरा जीवन कितना भद्दा है।" और अब जब आप बेहतर जानते हैं, तो आप उन्हें समझा सकते हैं, "नहीं, यह *इसलिए है क्योंकि* आप शिकायत करते हैं कि आपका जीवन इतना भद्दा है। चुप रहो ... और मेरे पास मत खड़े रहो! "

जो हमें दूसरे बिंदु पर लाता है। आपको यह सुनिश्चित करना होगा कि आप शिकायतकर्ताओं की निकटता में खुद को न डालें। यदि आपको पूरी तरह से पास होना है, तो सुनिश्चित करें कि आप एक स्टील की छतरी ले आएं या उनके लिए बनाई गई बकवास आपको भी मिल जाएगी!

मैं यथासंभव शिकायतकर्ताओं से दूर रहता हूं क्योंकि नकारात्मक ऊर्जा संक्रामक है। हालांकि, बहुत से लोग प्यार करते हैं

बाहर घूमने के लिए और शिकायतकर्ताओं को सुनने के लिए। क्यों? यह आसान है: वे अपनी बारी की प्रतीक्षा कर रहे हैं! "आपको लगता है कि बुरा है? रुको जब तक तुम सुन लो मेरे साथ क्या हुआ! ”

यहां कुछ होमवर्क है जो मैं वादा करता हूं कि आपका जीवन बदल जाएगा। अगले सात दिनों के लिए, मैं आपको चुनौती देता हूं कि आप शिकायत न करें। न केवल जोर से, बल्कि आपके सिर में भी। लेकिन आपको इसे पूरे सात दिनों तक करना होगा। क्यों? क्योंकि पहले कुछ दिनों के लिए, आपके पास पहले से कुछ "अवशिष्ट बकवास" आ सकते हैं। दुर्भाग्य से, बकवास प्रकाश की गति से यात्रा नहीं करता है, आप जानते हैं, यह बकवास की गति से यात्रा करता है, इसलिए इसे खाली करने में कुछ समय लग सकता है।

मैंने हजारों लोगों को यह चुनौती दी है, और मैं उन लोगों में से उड़ा दिया हूं जिनमें से कितने ने मुझे बताया है कि इस एक, किशोरावस्था में होने वाले व्यायाम ने उनके जीवन को बदल दिया है। मैं गारंटी देता हूं कि जब आप ध्यान केंद्रित करना बंद कर देंगे, तो आपका जीवन कितना आश्चर्यजनक होगा - और इस तरह आप अपने जीवन में आकर्षण को रोकना बंद कर देंगे। यदि आप एक शिकायतकर्ता हैं, तो अभी के लिए सफलता को आकर्षित करने के बारे में भूल जाएं; ज्यादातर लोगों के लिए, सिर्फ "तटस्थ" होना एक शानदार शुरुआत होगी!

दोष, औचित्य और शिकायत गोलियों की तरह हैं। वे स्ट्रेस रिड्यूसर से ज्यादा कुछ नहीं हैं। वे विफलता के तनाव को कम करते हैं। इसके बारे में सोचो। यदि कोई व्यक्ति किसी तरह से, आकार या रूप में असफल नहीं हो रहा था, तो क्या उसे दोष देने, औचित्य या शिकायत करने की आवश्यकता होगी? स्पष्ट उत्तर नहीं है।

अब से, जैसा कि आप अपने आप को विनाशकारी रूप से दोषी ठहराते हुए सुनते हैं, न्यायसंगत, या शिकायत करते हैं, तुरंत ही समाप्त हो जाते हैं। अपने आप को पुन: मन दें कि आप अपने जीवन का निर्माण कर रहे हैं और हर क्षण आप या तो सफलता की ओर आकर्षित होंगे या अपने जीवन में बकवास करेंगे। यह अनिवार्य है कि आप अपने विचारों और शब्दों को बुद्धिमानी से चुनें!

अब आप दुनिया के सबसे महान रहस्यों में से एक को सुनने के लिए तैयार हैं। आप तैयार हैं? इसे ध्यान से पढ़ें: *ऐसा कोई नहीं है*

एक बहुत अमीर पीड़ित के रूप में बात! क्या आपको वह मिला? मैं इसे फिर से कहूंगा: वास्तव में समृद्ध पीड़ित जैसी कोई चीज नहीं है। इसके अलावा, कौन सुनेगा? "Tsk, tsk, मुझे अपने नौका में एक खरोंच मिली।" जिस पर लगभग कोई भी प्रतिक्रिया देगा, "कौन हूट देता है?"

स्वास्थ्य सिद्धांत:

वास्तव में समृद्ध पीड़ित जैसी कोई चीज नहीं है!

इस बीच, एक पीड़ित होने के नाते निश्चित रूप से इसके पुरस्कार हैं। लोग पीड़ित होने से क्या निकलते हैं? उत्तर *ध्यान है।* क्या ध्यान महत्वपूर्ण है? तुम शर्त लगा लो किसी न किसी रूप में यह लगभग हर किसी के लिए रहता है। और लोगों के ध्यान में रहने का कारण यह है कि उन्होंने एक महत्वपूर्ण गलती की है। यह वही त्रुटि है जो वस्तुतः हम सभी ने की है। हमने प्यार पर ध्यान दिया है।

मेरा विश्वास करो, जब आप लगातार ध्यान के लिए तड़प रहे हों, तो वास्तव में खुश और सफल होना लगभग असंभव है। यदि आप चाहते हैं, तो इसका कारण यह है कि आप दूसरों की दया पर हैं। आप आम तौर पर "लोगों को आनंद" के रूप में अनुमोदन के लिए भीख माँगते हैं। ध्यान देना-मांगना भी एक समस्या है क्योंकि लोग इसे प्राप्त करने के लिए मूर्खतापूर्ण काम करते हैं। कई कारणों से ध्यान और प्रेम को "अनहुक" करना अत्यावश्यक है।

सबसे पहले, आप अधिक सफल होंगे; दूसरा, आप hap- pier होंगे; और तीसरा, आप अपने जीवन में "सच्चा" प्यार पा सकते हैं। अधिकांश भाग के लिए, जब लोग प्यार और ध्यान को भ्रमित करते हैं, तो वे शब्द के वास्तविक आध्यात्मिक अर्थ में एक-दूसरे से प्यार नहीं करते हैं। वे एक-दूसरे से बड़े पैमाने पर अपने अहंकार की जगह से प्यार करते हैं, जैसे कि "मैं तुमसे प्यार करता हूं कि तुम मेरे लिए क्या करते हो।" इसलिए, संबंध वास्तव में व्यक्ति के बारे में है, न कि दूसरे व्यक्ति के बारे में या कम से कम आप दोनों के बारे में।

प्यार से ध्यान हटाने से, आप मुक्त हो जाएंगे

एक दूसरे से प्यार करने के लिए कि वे कौन *हैं,* बजाय इसके कि वे आपके लिए क्या करें।

अब, जैसा कि मैंने कहा, अमीर पीड़ित जैसी कोई चीज नहीं है। इसलिए शिकार बने रहने के लिए, ध्यान देने वाले लोग यह सुनिश्चित करते हैं कि वे कभी अमीर न हों।

यह तय करने का समय है। आप पीड़ित हो सकते हैं *या* आप अमीर हो सकते हैं, लेकिन आप दोनों नहीं हो सकते। सुनो! हर बार, और मेरा मतलब है कि *हर* बार, आप दोष देते हैं, उचित ठहराते हैं, या शिकायत करते हैं, आप *अपना वित्तीय गला काट रहे हैं।* निश्चित रूप से, यह एक दयालु और gentler रूपक का उपयोग करने के लिए अच्छा होगा, लेकिन इसे भूल जाओ। मैं अभी दयालु या सौम्य नहीं हूं। मुझे आपकी मदद करने में दिलचस्पी है कि आप अपने लिए क्या कर रहे हैं! बाद में, एक बार जब आप अमीर हो जाते हैं, तो हम दयालु और सज्जन हो सकते हैं, कैसे?

यह आपकी शक्ति को वापस लेने का समय है और स्वीकार करते हैं कि आप अपने जीवन में जो कुछ भी है और जो कुछ भी इसमें नहीं है, उसे बनाते हैं। एहसास है कि आप अपने धन, अपने गैर-धन, और हर स्तर के बीच में बनाते हैं ।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अपनी वित्तीय सफलता का सटीक स्तर बनाता हूं!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. हर बार जब आप खुद को दोषी ठहराते हैं, न्यायोचित ठहराते हैं या शिकायत करते हैं, तो अपनी तर्जनी को अपनी गर्दन के पार स्लाइड करें, एक *ट्रिगर के* रूप में खुद को याद दिलाने के लिए कि आप अपने वित्तीय गले को मार रहे हैं। एक बार फिर, भले ही यह इशारा अपने आप को करने के लिए थोड़ा कच्चा लग सकता है, यह आपके लिए दोष देने के अलावा और कुछ नहीं है,

न्यायसंगत या शिकायत करना, और यह अंततः इन विनाशकारी आदतों को कम करने के लिए काम करेगा।

2. एक "बुरा मत करो।" प्रत्येक दिन के अंत में, एक बात लिख दें जो अच्छी तरह से हो और एक चीज़ जो नहीं हुई। फिर निम्नलिखित प्रश्न का उत्तर लिखें: "मैंने इनमें से प्रत्येक स्थिति कैसे बनाई?" यदि अन्य लोग शामिल थे, तो अपने आप से पूछें, "इन स्थितियों में से प्रत्येक को बनाने में मेरा क्या हिस्सा था?" यह अभ्यास आपको आपके जीवन के प्रति जवाबदेह बनाए रखेगा और आपको उन रणनीतियों से अवगत कराएगा जो आपके लिए काम कर रही हैं और जो रणनीतियाँ नहीं हैं।

विशेष बोनस: www.millionairemindbook.com पर जाएँ और अपने मुफ़्त करोड़पति मन "एक्शन रिमाइंडर" प्राप्त करने के लिए "मुफ़्त बुक करें" पर क्लिक करें।

धन फ़ाइल # 2

अमीर लोग जीतने के लिए पैसे का खेल खेलते हैं। गरीब लोगों के लिए पैसे खेल खेलते हैं *नहीं* खोना।

गरीब लोग पैसों के खेल को खेल की बजाय रक्षा के लिए खेलते हैं। मुझे आपसे पूछना चाहिए: यदि आप किसी भी खेल या किसी भी खेल को पूरी तरह से रक्षा के लिए खेलते हैं, तो उस गेम को जीतने की संभावना क्या है? ज्यादातर लोग सहमत होंगे, स्लिम और कोई नहीं।

फिर भी ठीक यही है कि ज्यादातर लोग पैसे का खेल कैसे खेलते हैं। उनकी प्राथमिक चिंता धन और बहुतायत बनाने के बजाय अस्तित्व और सुरक्षा है। तो, आपका लक्ष्य क्या है? आपका उद्देश्य क्या है? आपका सच्चा इरादा क्या है?

वास्तव में अमीर लोगों का लक्ष्य बड़े पैमाने पर धन और बहुतायत है। सिर्फ कुछ पैसे नहीं, बल्कि बहुत सारे पैसे। तो गरीब लोगों का बड़ा लक्ष्य क्या है? "के लिए भुगतान करने के लिए पर्याप्त है

बिल ... और समय पर एक चमत्कार होगा! " फिर से, मैं आपको इरादा की शक्ति की याद दिलाता हूं। जब आपका इरादा बिलों का भुगतान करने के लिए पर्याप्त होता है, तो आपको बिल कितना मिलेगा - बिलों का भुगतान करने के लिए पर्याप्त है और न ही अधिक पैसा।

मध्यम वर्ग के लोग कम से कम एक कदम आगे बढ़ते हैं ... बहुत बुरा यह एक छोटा कदम है। जीवन में उनका बड़ा लक्ष्य पूरी दुनिया में उनका पसंदीदा शब्द भी होता है। वे सिर्फ "सहज" होना चाहते हैं। मुझे आपसे खबर तोड़ने से नफरत है, लेकिन आरामदायक होने और अमीर होने के बीच एक बड़ा अंतर है।

मुझे मानना पड़ेगा, मुझे हमेशा यह नहीं पता था। लेकिन एक कारण जो मुझे लगता है कि मुझे इस पुस्तक को लिखने का अधिकार है, यह है कि मुझे लौकिक बाड़ के सभी तीन पक्षों पर होने का अनुभव है। मैं अपनी कार के लिए गैस के लिए एक डॉलर उधार लेने के लिए बेहद टूट गया हूं। लेकिन मुझे वह योग्यता प्राप्त करनी चाहिए। सबसे पहले, यह मेरी कार नहीं थी। दूसरा, वह डॉलर चार तिमाहियों के रूप में आया था। क्या आप जानते हैं कि एक वयस्क के लिए चार तिमाहियों के साथ गैस का भुगतान करना कितना शर्मनाक है? पंप पर बच्चे ने मुझे देखा जैसे कि मैं किसी तरह की वेंडिंग-मशीन लूट- बेर हो और फिर सिर्फ अपना सिर हिलाकर हंस दिया। मुझे नहीं पता कि आप संबंधित हो सकते हैं, लेकिन यह निश्चित रूप से मेरे वित्तीय कम बिंदुओं में से एक था और दुर्भाग्य से उनमें से सिर्फ एक।

एक बार जब मुझे अपना काम मिल गया, तो मैंने *सहज* होने के स्तर पर स्नातक किया / आरामदायक अच्छा है। कम से कम आप एक बदलाव के लिए सभ्य रेस्तरां में जाते हैं। लेकिन बहुत ज्यादा मैं ऑर्डर कर सकता था चिकन। अब, चिकन के साथ कुछ भी गलत नहीं है, अगर ऐसा है जो आप वास्तव में चाहते हैं। लेकिन अक्सर यह नहीं है।

वास्तव में, लोग हैं, जो केवल आर्थिक रूप से सहज महसूस कर रहे हैं आमतौर पर को देखकर खाने के लिए क्या पर फैसला दाएँ हाथ की ओर मेनू कीमत पक्ष। "आप आज रात के खाने के लिए क्या पसंद करेंगे, प्रिय?" "मेरे पास यह $ 7.95 डिश होगी। आइए देखें कि यह क्या है। इस सप्ताह उन्नीसवीं बार आश्चर्य, आश्चर्य, यह चिकन है!

जब आप सहज होते हैं, तो आप अपनी आंखों को मेनू के निचले भाग में देखने की अनुमति नहीं देते हैं, यदि आपने किया है, तो आप मध्यवर्गीय शब्दकोश में सबसे निषिद्ध शब्दों में आ सकते हैं : *बाजार मूल्य*! और यहां तक कि अगर आप उत्सुक थे, तो आप कभी नहीं पूछेंगे कि वास्तव में कीमत क्या है। सबसे पहले, क्योंकि आप जानते हैं कि आप इसे बर्दाश्त नहीं कर सकते। दूसरा, यह बेहद शर्मनाक है जब आप जानते हैं कि वेटर आपको विश्वास नहीं करता है जब वह बताता है कि डिश $ 49 साइड डिश के साथ अतिरिक्त है और आप कहते हैं, "आप जानते हैं कि किसी कारण से, मुझे आज रात चिकन के लिए एक वास्तविक लालसा है!"

मुझे कहना है कि मेरे लिए व्यक्तिगत रूप से, अमीर होने के बारे में सबसे अच्छी चीजों में से एक अब मेनू पर कीमतों को देखना नहीं है। मैं वैसा ही खाता हूं जैसा कि कीमत की परवाह किए बिना खाना चाहता हूं। मैं आपको आश्वासन दे सकता हूं, मैंने ऐसा नहीं किया जब मैं *टूट* गया था या *आरामदायक था।*

यह इस बात से उबलता है: यदि आपका लक्ष्य आरामदायक होना है, तो संभावना है कि आप कभी अमीर नहीं होंगे। लेकिन अगर आपका ~~लक्ष्य समृद्ध होना है, तो संभावना है कि आप शक्तिशाली आसम से~~ समाप्त हो जाएंगे।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
यदि आपका लक्ष्य सहज होना है, तो संभावना है कि आप कभी अमीर नहीं होंगे। लेकिन अगर आपका लक्ष्य समृद्ध होना है, तो संभावना है कि आप शक्तिशाली आराम से समाप्त हो जाएंगे।

हमारे कार्यक्रमों में हम जो सिद्धांत सिखाते हैं, उनमें से एक है "यदि आप सितारों के लिए शूट करते हैं, तो आप कम से कम चंद्रमा को मारेंगे।" गरीब लोग अपने घर में छत के लिए शूटिंग भी नहीं करते हैं, और फिर उन्हें आश्चर्य होता है कि वे सफल क्यों नहीं हैं। खैर, उन्हें सिर्फ पता चला। आपको वही मिलता है जो आप वास्तव में पाने का इरादा रखते हैं। अगर आप अमीर बनना चाहते हैं, तो आपका लक्ष्य अमीर होना है। बिलों का भुगतान करने के लिए पर्याप्त नहीं है, और न केवल आरामदायक होने के लिए पर्याप्त है। अमीर का मतलब अमीर!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मेरा लक्ष्य एक करोड़पति और अधिक बनना है!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. दो वित्तीय उद्देश्यों को लिखें, जो कि बहुतायत बनाने के लिए आपके इरादे को प्रदर्शित करते हैं, न कि मध्यस्थता या गरीबी को। आपके लिए "खेलने के लिए लक्ष्य" लिखें:
   ए। वार्षिक आय
   ख। कुल मूल्य

   इन लक्ष्यों को एक यथार्थवादी समय सीमा के साथ प्राप्त करें, फिर भी एक ही समय में "सितारों के लिए शूट करें" याद रखें।
2. एक upscale रेस्तरां में जाएं और "बाजार मूल्य" पर एक भोजन का आदेश दिए बिना पूछें कि यह कितना खर्च करता है। (यदि फंड तंग हैं, तो शेयरिंग स्वीकार्य है।)
   PS कोई चिकन नहीं!

धन फ़ाइल # 3

अमीर लोग अमीर बनने के लिए प्रतिबद्ध हैं। गरीब लोग अमीर बनना चाहते हैं।

ज्यादातर लोगों से पूछें कि क्या वे अमीर बनना चाहते हैं और वे आपकी तरफ ऐसे देखेंगे जैसे आप पागल थे। "बेशक मैं अमीर बनना चाहता हूँ," वे कहेंगे। हालांकि, सच्चाई यह है कि ज्यादातर लोग वास्तव में अमीर नहीं बनना चाहते हैं। क्यों? क्योंकि उनके पास बहुत सारी नकारात्मक संपत्ति है

उनके अवचेतन मन में फ़ाइलें जो उन्हें बताती हैं कि अमीर होने के साथ कुछ गलत है।

हमारे मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में, एक सवाल जो हम लोगों से पूछते हैं वह है "अमीर होने या अमीर बनने की कोशिश करने के बारे में कुछ संभावित नकारात्मक क्या हैं?"

यहां कुछ लोगों का कहना है। देखें कि क्या आप इनमें से किसी से संबंधित हो सकते हैं।

"क्या होगा अगर मैं इसे बनाऊं और खो दूं? तब मैं वास्तव में असफल हो जाऊंगा। " "मुझे कभी नहीं पता चलेगा कि लोग मुझे अपने लिए पसंद करते हैं या मेरे लिए
पैसे।"

"मैं उच्चतम कर ब्रैकेट में रहूंगा और मुझे अपना आधा पैसा सरकार को देना होगा।"

"यह बहुत काम है।"

"मैं अपने स्वास्थ्य की कोशिश कर रहा खो सकता है।"

"मेरे दोस्त और परिवार कहेंगे, 'आपको क्या लगता है कि आप कौन हैं?" और मेरी आलोचना करो। ”

"हर कोई एक हैंडआउट चाहता है।" "मुझे

लूटा जा सकता है।"

"मेरे बच्चों का अपहरण किया जा सकता है।"

“यह बहुत जिम्मेदारी है। मुझे उस पैसे का प्रबंधन करना होगा। मुझे वास्तव में निवेश को समझना होगा। मुझे कर रणनीतियों और परिसंपत्ति संरक्षण के बारे में चिंता करनी होगी और महंगे एकाउंटेंट और वकीलों को नियुक्त करना होगा। हाँ, क्या परेशानी है। "

और यह आगे ही आगे बढ़ता जाता है....

जैसा कि मैंने पहले उल्लेख किया है, हम में से प्रत्येक के पास कैबिनेट के अंदर एक धन फ़ाइल है जिसे हमारे दिमाग कहा जाता है। इस फ़ाइल में हमारी व्यक्तिगत मान्यताएँ शामिल हैं जिसमें शामिल है कि अमीर होना क्यों अद्भुत होगा। हालांकि, कई लोगों के लिए, इस फ़ाइल में यह जानकारी भी शामिल है कि अमीर होने के कारण यह कितना अद्भुत नहीं हो सकता है। इसका मतलब है कि उन्होंने धन के बारे में आंतरिक संदेश मिलाया है। उनमें से एक भाग उल्लासपूर्वक कहता है, “अधिक धन होने से

जीवन बहुत अधिक मजेदार है। ” लेकिन फिर एक और हिस्सा चिल्लाता है, “हाँ, लेकिन मैं कुत्ते की तरह काम करने जा रहा हूँ! क्या मज़ा है? ” एक भाग कहता है, "मैं दुनिया की यात्रा कर सकूंगा।" फिर दूसरे भाग में चीरता है, "हाँ, और दुनिया में हर कोई एक हैंडआउट चाहेगा।" ये मिश्रित संदेश पर्याप्त निर्दोष लग सकते हैं, लेकिन वास्तव में, वे एक प्रमुख कारण हैं जो ज्यादातर लोग कभी अमीर नहीं बनते हैं।

आप इसे इस तरह देख सकते हैं। ब्रह्मांड, जो "उच्च शक्ति" कहने का एक और तरीका है, एक बड़े मेल-ऑर्डर डे - विभाजन के समान है। यह लगातार लोगों, घटनाओं और चीजों को आप तक पहुंचा रहा है। आप "आदेश" क्या आप अपने प्रमुख हो- liefs के आधार पर ब्रह्मांड के लिए ऊर्जावान संदेश भेजने के द्वारा मिलता है। फिर से, आकर्षण के नियम के आधार पर, ब्रह्मांड हां कहने और आपका समर्थन करने की पूरी कोशिश करेगा। लेकिन अगर आपकी फ़ाइल में मिश्रित संदेश हैं, तो ब्रह्मांड समझ नहीं सकता है कि आप क्या चाहते हैं।

एक मिनट में ब्रह्मांड सुनता है कि आप अमीर बनना चाहते हैं, इसलिए यह आपको धन के अवसर भेजना शुरू कर देता है। लेकिन फिर यह सुनता है कि आप कहते हैं, "अमीर लोग लालची होते हैं," इसलिए ब्रह्मांड बहुत पैसा नहीं होने में आपका समर्थन करना शुरू कर देता है। लेकिन फिर आप सोचते हैं, "बहुत पैसा होने से जीवन बहुत अधिक सुखद हो जाता है," इसलिए गरीब ब्रह्मांड, चकित और भ्रमित, आपको और अधिक धन के अवसर भेजने का पुनः आरंभ करता है। अगले दिन आप एक अदम्य मूड में हैं, तो आप सोचते हैं, "पैसा उतना महत्वपूर्ण नहीं है।"

निराश ब्रह्मांड अंत में चिल्लाता है, "अपने फ्रिकिन के दिमाग को बनाओ!" मैं तुम्हें वही मिलेगा जो तुम चाहते हो, बस मुझे बताओ कि यह क्या है! "

नंबर एक कारण अधिकांश लोगों को वह नहीं मिलता है जो वे चाहते हैं कि वे नहीं जानते कि वे क्या चाहते हैं। अमीर लोग पूरी तरह से स्पष्ट हैं कि वे धन चाहते हैं। वे अपनी इच्छा में अटूट हैं। वे पूरी तरह से धन बनाने के लिए प्रतिबद्ध हैं। जब तक यह कानूनी, नैतिक और नैतिक है, तब तक वे *जो भी* करेंगे, वह करेंगे

धन पाना है। अमीर लोग ब्रह्मांड में मिश्रित संदेश नहीं भेजते हैं। गरीब लोग करते हैं।

(वैसे, जब आप उस अंतिम पैराग्राफ को पढ़ते हैं, अगर आपके सिर के अंदर थोड़ी सी आवाज़ ने "अमीर लोगों के प्रभाव के बारे में कुछ कहा हो तो यह ध्यान रखें कि यह कानूनी, नैतिक या नैतिक नहीं है", आप सही-सही कर रहे हैं इस पुस्तक को पढ़ने में बात। आपको जल्द ही पता चलेगा कि सोचने का एक हानिकारक तरीका क्या है।)

स्वास्थ्य सिद्धांत:

नंबर एक कारण अधिकांश लोगों को वह नहीं मिलता है जो वे चाहते हैं कि वे नहीं जानते कि वे क्या चाहते हैं।

गरीब लोगों के पास बहुत सारे अच्छे कारण हैं कि क्यों और वास्तव में अमीर होने के कारण समस्या हो सकती है। नतीजतन, वे 100 प्रतिशत निश्चित नहीं हैं कि वे वास्तव में अमीर बनना चाहते हैं। ब्रह्मांड के लिए उनका संदेश भ्रामक है। दूसरों के लिए उनका संदेश भ्रामक है। और यह सब भ्रम क्यों होता है? क्योंकि उनका खुद को संदेश भ्रामक है।

पहले हमने इरादे की ताकत के बारे में बात की थी। मुझे पता है कि इस पर विश्वास करना मुश्किल हो सकता है, लेकिन आपको हमेशा वही मिलता है जो आप चाहते हैं- जो आप *अवचेतन रूप से* चाहते हैं, न कि आप जो चाहते हैं, वह *कहें*। आप सशक्त रूप से इसका खंडन कर सकते हैं और जवाब दे सकते हैं, "यह पागल है! मैं क्यों संघर्ष करना चाहूंगा? " और आपके लिए मेरा सवाल बिल्कुल वही है: "मुझे नहीं पता। आप संघर्ष क्यों करना चाहेंगे? "

यदि आप कारण जानना चाहते हैं, तो मैं आपको मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लेने के लिए आमंत्रित करता हूं, जहां आप अपने धन के खाके की पहचान करेंगे। जवाब आपको चेहरे पर घूर रहा होगा। स्पष्ट रूप से कहें, अगर आप अपनी इच्छा के अनुसार धन प्राप्त नहीं कर रहे हैं, तो इसका एक अच्छा मौका है क्योंकि,

पहला, आप अवचेतन रूप से वास्तव में धन नहीं चाहते हैं, या दूसरा, आप इसे बनाने के लिए तैयार नहीं हैं।

आइए इसे आगे देखें। वास्तव में तथाकथित वांछित के तीन स्तर हैं। पहला स्तर "मैं अमीर *बनना चाहता* हूं ।" यह कहने का एक और तरीका है, "अगर यह मेरी गोद में पड़ता है तो मैं इसे ले जाऊंगा।" अकेले चाहना बेकार है। क्या आपने देखा है कि चाहते हुए भी "होने" की आवश्यकता नहीं है? सूचना यह भी है कि बिना चाहने से अधिक चाह होती है। चाहत आदत बन जाती है और केवल खुद की ओर जाता है, एक सही चक्र बनाता है जो बिल्कुल कहीं नहीं जाता है। धन केवल चाहने भर से नहीं आता। आप कैसे जानते हैं कि यह सच है? एक साधारण वास्तविकता की जाँच के साथ: अरबों लोग अमीर *बनना चाहते* हैं, अपेक्षाकृत कम हैं।

इच्छा का दूसरा स्तर "मैं अमीर बनना *चुनता* हूं ।" यह अमीर बनने का फैसला करता है। चुनना एक बहुत मजबूत ऊर्जा है और आपकी वास्तविकता बनाने के लिए जिम्मेदार होने के साथ-साथ हाथ में हाथ जाता है। शब्द *निर्णय* लैटिन शब्द से आता है , जिसका अर्थ है "किसी अन्य विकल्प को मारना।" चुनना बेहतर है लेकिन सबसे अच्छा नहीं है।

तीसरे स्तर की इच्छा "मैं अमीर बनने के लिए *प्रतिबद्ध* हूं ।" शब्द की परिभाषा *प्रतिबद्ध* "समर्पित करने के लिए अपने आप को servedly unre- है।" इसका मतलब है वापस कुछ भी नहीं पकड़े; धन प्राप्त करने के लिए आपको जो कुछ भी मिला है उसका 100 प्रतिशत देना। इसका मतलब यह है कि जब तक यह लगता है कि यह करने के लिए तैयार है। यह योद्धा का तरीका है। कोई बहाना नहीं, कोई इफ्स, कोई बट्स , कोई मेब्स-और विफलता कोई विकल्प नहीं है। योद्धा का रास्ता सरल है: "मैं अमीर हो जाऊंगा या मैं कोशिश कर के मर जाऊंगा।"

"मैं अमीर होने के लिए प्रतिबद्ध हूं।" अपने आप से यह कहने की कोशिश करें ...। आपके लिए क्या आता है? कुछ के लिए, यह सशक्त महसूस करता है। दूसरों के लिए, यह कठिन लगता है।

ज्यादातर लोग कभी अमीर बनने के लिए प्रतिबद्ध नहीं होंगे। यदि आपने उनसे पूछा, "क्या आप अपने जीवन को दांव पर लगा देंगे?

दस साल आप अमीर होंगे? सबसे कहना होगा, "कोई रास्ता नहीं!" अमीर लोगों और गरीब लोगों के बीच यही अंतर है। यह ठीक है क्योंकि लोग वास्तव में अमीर होने के लिए प्रतिबद्ध नहीं होंगे कि वे अमीर नहीं हैं और सबसे अधिक संभावना कभी नहीं होगी।

कुछ लोग कह सकते हैं, “हार्व, तुम किस बारे में बात कर रहे हो? मैं अपने बट से काम करता हूं, मैं असली मेहनत कर रहा हूं। बेशक मैं अमीर बनने के लिए प्रतिबद्ध हूं। ” और मैं जवाब दूंगा, "आप कोशिश कर रहे हैं कि इसका मतलब थोड़ा कम है। *प्रतिबद्धता* की परिभाषा अपने आप को अनारक्षित रूप से समर्पित करना है। ” मुख्य शब्द *अनारक्षित है।* जिसका मतलब है कि आप सब कुछ डाल रहे हैं, और मेरा मतलब है कि सब कुछ, आप इसमें शामिल हो गए हैं ज्यादातर लोग जानते हैं कि जो आर्थिक रूप

से सफल नहीं हैं, उनके पास इस बात की सीमा है कि वे कितना तैयार होना चाहते हैं, कितना जोखिम के लिए तैयार हैं और कितना बलिदान करने को तैयार हैं। यद्यपि वे सोचते हैं कि वे जो कुछ भी करने को तैयार हैं, मैं उससे गहन पूछताछ कर रहा हूँ, मुझे हमेशा लगता है कि उनके पास बहुत सारी परिस्थितियाँ हैं जो वे करने के लिए तैयार हैं और सफल होने के लिए नहीं!

मुझे आपसे यह बताने के लिए एक होने से नफरत है, लेकिन अमीर होना पार्क में टहलना नहीं है, और जो कोई भी आपको बताता है, वह या तो मुझसे बहुत अधिक एक बिल्ली को जानता है या बाहर से थोड़ा तीखा है। । मेरे अनुभव में, अमीर होना फोकस, साहस, ज्ञान, विशेषज्ञता, आपके प्रयास का 100 प्रतिशत, एक कभी न हार मानने वाला रवैया, और निश्चित रूप से एक अमीर दिमाग है। आपको अपने दिलों में यह विश्वास भी रखना होगा कि आप धन कमा सकते हैं और आप इसके लायक हैं। फिर, इसका क्या मतलब है, अगर आप पूरी तरह से, पूरी तरह से नहीं हैं, और वास्तव में धन बनाने के लिए प्रतिबद्ध हैं, तो संभावना है कि आप नहीं होंगे।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि आप पूरी तरह से, पूरी तरह से, और वास्तव में धन

क्या आप दिन में सोलह घंटे काम करने को तैयार हैं? अमीर लोग हैं। क्या आप सप्ताह में सातों दिन काम करने और अपने अधिकांश सप्ताहांतों को त्यागने के लिए तैयार हैं? अमीर लोग हैं। क्या आप अपने परिवार, अपने दोस्तों और अपने मनोरंजन और शौक को देखते हुए त्याग करने को तैयार हैं? अमीर लोग हैं। क्या आप अपने सभी समय, ऊर्जा और स्टार्ट-अप पूंजी के जोखिम के लिए तैयार हैं, जिसमें कोई ग्वार - प्रतिफल नहीं है? अमीर लोग हैं।

एक समय के लिए, उम्मीद है कि कम समय लेकिन अक्सर एक लंबे समय के लिए, अमीर लोग तैयार हैं और उपरोक्त सभी करने के लिए तैयार हैं। क्या आप?

हो सकता है कि आप भाग्यशाली होंगे और आपको लंबी या कड़ी मेहनत या कुछ भी बलिदान करने की आवश्यकता नहीं होगी। आप इसके लिए इच्छा कर सकते हैं, लेकिन मुझे यकीन है कि इस पर भरोसा नहीं किया जाएगा। फिर से, अमीर लोग जो कुछ भी करते हैं उसे करने के लिए पर्याप्त रूप से प्रतिबद्ध हैं। अवधि।

हालांकि, यह ध्यान रखना दिलचस्प है कि एक बार जब आप प्रतिबद्ध होते हैं, तो ब्रह्मांड आपको समर्थन देने के लिए पीछे की ओर झुक जाएगा। मेरे पसंदीदा मार्ग में से एक अन्वेषक डब्ल्यूएच मुर्रे द्वारा है, जिन्होंने पहले हिमालयी अभियानों में से एक के दौरान निम्नलिखित लिखा:

जब तक कोई प्रतिबद्ध नहीं होता है, तब तक हिचकिचाहट होती है, वापस आने का मौका, हमेशा अप्रभावी। पहल (और निर्माण) के सभी कृत्यों के बारे में, एक प्राथमिक सत्य है, जिसकी अज्ञानता अनगिनत विचारों और शानदार योजनाओं को मारती है: एक पल निश्चित रूप से खुद को प्रतिबद्ध करता है, फिर प्रोविडेंस भी चलता है। निर्णय से घटनाओं की एक पूरी धारा, किसी के पक्ष में अप्रत्याशित घटनाओं, बैठकों और भौतिक सहायता के सभी तरीकों को बढ़ाती है, जो कोई भी आदमी सपना नहीं देख सकता था।

दूसरे शब्दों में, ब्रह्मांड आपकी सहायता करेगा, आपका मार्गदर्शन करेगा, आपका समर्थन करेगा और यहां तक कि आपके लिए चमत्कार भी पैदा करेगा। लेकिन पहले, आपको प्रतिबद्ध होना होगा!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अमीर होने के लिए प्रतिबद्ध हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. इस बात पर एक छोटा पैराग्राफ लिखें कि आपके लिए धन का सृजन महत्वपूर्ण क्यों है। विशिष्ट होना।

2. एक दोस्त या परिवार के सदस्य से मिलें जो आपका समर्थन करने के लिए तैयार है। उस व्यक्ति को बताएं जिसे आप अधिक सफलता बनाने के उद्देश्य से प्रतिबद्धता की शक्ति को जगाना चाहते हैं। अपना हाथ अपने दिल पर रखो, उस व्यक्ति को आंख में देखो, और निम्नलिखित कथन को दोहराएं:

", मैं _____ [आपका नाम], इसके लिए प्रतिबद्ध हूं _____ [तिथि] तक करोड़पति या अधिक बनना। ”

अपने साथी को कहने के लिए कहें, "मुझे आप पर विश्वास है।" फिर आप कहते हैं, "धन्यवाद।"

PS आपकी प्रतिबद्धता को मजबूत करने के लिए, मैं आपको **www.millionairemindbook** पर सीधे प्रतिबद्ध करने के लिए आमंत्रित करता हूं
.com , फिर अपनी प्रतिबद्धता का प्रिंट आउट लें और उसे अपनी दीवार पर पोस्ट करें।

PPS चेक करें कि आप अपनी कॉम से पहले कैसा महसूस करते हैं - शमन और इसके बाद आप कैसा महसूस करते हैं। यदि आप स्वतंत्रता की भावना महसूस करते हैं, तो आप अपने रास्ते पर हैं।

अगर आपको डर का अहसास होता है, तो आप अपने रास्ते पर हैं। यदि आप इसे करने से परेशान नहीं हैं, तो आप अभी भी "जो कुछ भी करने के लिए तैयार नहीं हो रहे हैं" मोड में हैं या "मुझे इस अजीब सामान में से कोई भी करने की आवश्यकता नहीं है" मोड। किसी भी तरह, मुझे आपको याद दिलाना है, *आपका* रास्ता आपको ठीक उसी तरह से मिल गया है जहां आप अभी हैं।

धन फ़ाइल # 4
अमीर लोग बड़ा सोचते हैं। गरीब लोग छोटा सोचते हैं।

हमने एक बार अपने एक सेमिनार में एक प्रशिक्षक को पढ़ाया था, जो केवल तीन वर्षों में $ 250,000 से $ 600 मिलियन से अधिक के शुद्ध मूल्य से चला गया था। जब उनसे रहस्य पूछा गया, तो उन्होंने कहा, "सब कुछ बदल गया जिस पल मैं बड़ा सोचने लगा।" मैं आपको आय के कानून का उल्लेख करता हूं, जिसमें कहा गया है, "आपको बाज़ार के अनुसार आपके द्वारा वितरित मूल्य पर प्रत्यक्ष समर्थक हिस्से में भुगतान किया जाएगा।"

स्वास्थ्य सिद्धांत:
आय का नियम: आपको बाज़ार के अनुसार आपके द्वारा वितरित मूल्य के प्रत्यक्ष अनुपात में भुगतान किया जाएगा।

मुख्य शब्द *मूल्य है।* यह जानना महत्वपूर्ण है कि चार कारक बाज़ार में आपके मूल्य का निर्धारण करते हैं: *आपूर्ति, मांग, गुणवत्ता* और *मात्रा।* मेरे अनुभव में, अधिकांश लोगों के लिए सबसे बड़ी चुनौती प्रस्तुत करने वाला कारक मात्रा है। मात्रा कारक का सीधा सा मतलब है, आप वास्तव में अपने मूल्य का कितना हिस्सा बाज़ार तक पहुँचाते हैं?

यह बताने का एक और तरीका है, आप वास्तव में कितने लोगों की सेवा या प्रभावित करते हैं?

उदाहरण के लिए, मेरे व्यवसाय में, कुछ प्रशिक्षक एक समय में बीस लोगों के छोटे समूहों को पढ़ाना पसंद करते हैं, अन्य लोग कॉम-रूम में सौ प्रतिभागियों के साथ रहने के लिए मजबूर हैं, अन्य लोगों को पांच सौ के दर्शक पसंद हैं, और अभी भी दूसरों को एक हजार के दर्शकों से प्यार है। पाँच हजार या उससे अधिक। क्या इसमें कोई अंतर है?

इन प्रशिक्षकों के बीच आय? आप बेहतर विश्वास है कि वहाँ है! नेटवर्क मार्केटिंग व्यवसाय पर विचार करें। क्या कोई अंतर है-
किसी ऐसे व्यक्ति के बीच आय में कमी, जिसके पास दस लोग हैं या वह व्यक्ति जो दस हजार लोग हैं। मुझे ऐसा लगता होगा!

इस पुस्तक की शुरुआत के पास, मैंने उल्लेख किया कि मेरे पास खुदरा फिटनेस स्टोरों की एक श्रृंखला है। जिस क्षण से मैंने इस व्यवसाय में जाने का विचार किया था, उस समय से मेरा इरादा एक सौ सफल भंडार रखने और हजारों लोगों को प्रभावित करने का था। दूसरी ओर, मेरे प्रतियोगी, जिन्होंने मेरे बाद छह महीने की शुरुआत की, उनका इरादा एक सफल स्टोर के मालिक थे। अंत में, उसने एक सभ्य जीवन अर्जित किया। मैं अमीर हो गया!

आप अपना जीवन कैसे जीना चाहते हैं? आप गेम कैसे खेलना चाहते हैं? क्या आप बड़ी लीगों में या छोटी लीगों में, मेजर या नाबालिगों में खेलना चाहते हैं? क्या आप बड़ा खेलने वाले हैं या छोटे खेलने वाले हैं? यह तुम्हारी पसंद है।

ज्यादातर लोग छोटे खेलना पसंद करते हैं। क्यों? पहला, डर की वजह से। वे विफलता की मृत्यु से डरते हैं और वे सफलता से और भी अधिक भयभीत हैं। दूसरा, लोग छोटे खेलते हैं क्योंकि वे छोटे महसूस करते हैं। वे अयोग्य महसूस करते हैं। उन्हें नहीं लगता कि वे लोगों के जीवन में वास्तविक अंतर लाने के लिए पर्याप्त या महत्वपूर्ण हैं।

लेकिन यह सुनिए: आपका जीवन केवल आपके बारे में नहीं है। यह दूसरों के योगदान के बारे में भी है। यह इस समय इस धरती पर आपके मिशन और यहाँ रहने के कारण के बारे में सही है। यह पहेली के अपने टुकड़े को दुनिया में जोड़ने के बारे में है। अधिकांश लोग अपने अहंकार में इतने फंस जाते हैं कि सब कुछ मेरे, मेरे और मेरे आसपास घूमता है। लेकिन अगर आप शब्द के सबसे अच्छे अर्थों में समृद्ध होना चाहते हैं, तो यह आपके बारे में नहीं हो सकता। इसमें अन्य लोगों के जीवन में मूल्य को शामिल करना है।

हमारे समय के सबसे महान आविष्कारकों और दार्शनिकों में से एक, बकमिनस्टर फुलर ने कहा, "हमारे जीवन का उद्देश्य इस पीढ़ी के लोगों और उन लोगों के लिए मूल्य जोड़ना है।"

हम सभी प्राकृतिक प्रतिभाओं के साथ इस धरती पर आए हैं, चीजें हम स्वाभाविक रूप से अच्छी हैं। ये उपहार आपको एक कारण के लिए दिए गए थे: दूसरों के साथ उपयोग करने और साझा करने के लिए। शोध से पता चलता है कि सबसे खुशहाल लोग वे हैं जो अपनी प्राकृतिक प्रतिभाओं का भरपूर उपयोग करते हैं। जीवन में अपने मिशन का हिस्सा तब अपने उपहार और मूल्य को अधिक से अधिक लोगों के साथ साझा करना होगा। इसका मतलब है कि बड़ा खेलना चाहता है।

क्या आप एक उद्यमी की परिभाषा जानते हैं? हमारे कार्यक्रमों में हम जो प्रयोग करते हैं, वह दोष है "एक ऐसा व्यक्ति जो परिवीक्षा करता है- एक लाभ में लोगों के लिए झूठ बोलता है।" यह सही है, एक उद्यमी "प्रॉब्लम सॉल्वर" से ज्यादा कुछ नहीं है।

इसलिए मैं आपसे पूछता हूं, क्या आप अधिक लोगों या कम लोगों के लिए समस्याओं का समाधान करेंगे? यदि आपने अधिक उत्तर दिया है, तो आपको बड़ी सोच शुरू करने और लोगों की भारी संख्या में मदद करने का निर्णय लेने की आवश्यकता है - हजारों, यहां तक कि लाखों। उप-उत्पाद है कि और अधिक लोगों को आपकी मदद कर, "अमीर" यदि आप मानसिक रूप से हो जाते हैं,, भावनात्मक, आध्यात्मिक, और निश्चित रूप से आर्थिक रूप से है।

कोई गलती न करें, इस ग्रह के प्रत्येक व्यक्ति का एक मिशन है। यदि आप अभी रह रहे हैं, तो इसका एक कारण है। रिचर्ड बाख ने अपनी पुस्तक *जोनाथन लिविंगस्टन सीगल* में पूछा, "मुझे कैसे पता चलेगा कि मैंने अपना मिशन कब पूरा किया है?" उत्तर? "यदि आप अभी भी सांस ले रहे हैं, तो आप नहीं हैं।"

क्या मैं देखा है बहुत सारे लोग उनके नहीं कर रही है *काम,* उनके पूरा नहीं कर *कर्तव्य,* या *धर्म* के रूप में यह संस्कृत में कहा जाता है। मैं बहुत अधिक लोगों को बहुत छोटा खेलता देखता हूं, और बहुत से लोग अपने भय-आधारित अहंकार की वजह से उन पर शासन करने की अनुमति देते हैं। नतीजा यह है कि हम में से बहुत से लोग नहीं रह रहे हैं

हमारी पूरी क्षमता, हमारे अपने जीवन और दूसरों के लिए हमारे योगदान दोनों के संदर्भ में।

यह नीचे आता है: यदि आप नहीं, तो कौन?

फिर, हर किसी का अपना अनूठा उद्देश्य होता है। हो सकता है कि आप एक अचल संपत्ति निवेशक हों और उन्हें किराए पर लेने और नकदी प्रवाह और प्रशंसा पर पैसा बनाने के लिए संपत्ति खरीदते हैं। आपका मिशन क्या है? आप कैसे मदद करते हैं? वहाँ एक अच्छा मौका है कि आप अपने समुदाय के लिए परिवारों को खोजने में मदद करके उचित मूल्य है, अन्यथा वे अन्यथा खोजने में सक्षम नहीं हो सकते हैं। अब सवाल यह है कि आप कितने परिवारों और लोगों की सहायता कर सकते हैं? क्या आप एक के बदले दस की मदद करने को तैयार हैं, दस के बजाय बीस, बीस के बजाय एक सौ? बड़े खेलने से मेरा यही मतलब है।

अपनी अद्भुत पुस्तक *ए रिटर्न टू लव में* लेखक मैरिएन विलियमसन ने इसे इस तरह रखा है:

> *आप भगवान के बच्चे हो। आपके छोटा खेल खेलने से दुनिया का कोई फ़ायदा नहीं होता। सिकुड़ने के बारे में कुछ भी प्रबुद्ध नहीं है ताकि अन्य लोग आपके आसपास असुरक्षित महसूस न करें। हम सब चमकने के लिए हैं, ठीक बच्चों की तरह। हम परमेश्वर की महिमा को प्रकट करने के*

लिए पैदा हुए थे जो हमारे भीतर है। यह सिर्फ हम में से कुछ में नहीं है; यह सभी में है। और जैसा कि हम अपने स्वयं के प्रकाश को चमकने देते हैं, हम अन्य लोगों को भी ऐसा करने की अनुमति नहीं देते हैं। जैसे ही हम अपने स्वयं के भय से मुक्त होते हैं, हमारी उपस्थिति स्वतः ही मुक्त हो जाती है - दूसरों को अणु।

दुनिया को छोटे लोगों को खेलने की ज्यादा जरूरत नहीं है। यह समय है कि बाहर छिपना बंद करो और बाहर कदम रखना शुरू करो। यह जरूरत बंद करने और अग्रणी शुरू करने का समय है। यह समय हो गया है कि आप अपने उपहारों को साझा करने के बजाय उन्हें उपहार देना शुरू करें या दिखावा करें कि वे मौजूद नहीं हैं। यह समय है कि आप जीवन के खेल को "बड़े" तरीके से खेलना शुरू करें।

अंत में, छोटी सोच और छोटे कार्य दोनों टूटने और अधूरे होने की ओर ले जाते हैं। बड़ी सोच और बड़ी कार्रवाई

जिम मेंहदी से सफलता की कहानी

से: जिम दौनी:
टी। हार्व एकर

अगर किसी ने मुझसे कहा था कि मैं अपनी आय दोगुनी कर दूंगा और साथ ही साथ अपना समय भी दोगुना कर दूंगा, तो मैंने कहा कि यह संभव नहीं था। लेकिन वास्तव में ऐसा ही हुआ है।

एक वर्ष में हमारा व्यवसाय 175 प्रतिशत बढ़ गया, और उसी वर्ष हमने कुल सात सप्ताह की छुट्टी का समय लिया (जिसमें से अधिकांश अतिरिक्त पीक पोटेंशियल सेमिनार में खर्च हुए)! यह विस्मयकारी है कि हमने पिछले पांच वर्षों में न्यूनतम विकास का अनुभव किया है और एक वर्ष से दो सप्ताह का समय पाने के लिए संघर्ष किया है।

हार्व एकर को जानने और पीक पोटेंशियल के साथ शामिल होने के परिणामस्वरूप, मुझे अपने बारे में गहरी समझ है और अपने जीवन में प्रचुरता के लिए अधिक प्रशंसा है। मेरी पत्नी और बच्चों के साथ मेरे संबंध में काफी वृद्धि हुई है। मैंने अब जितना संभव सोचा था उससे अधिक अवसर देख रहा हूं। मुझे लगता है कि मैं वास्तव में अपने सभी पहलुओं में सफलता के लिए सही रास्ते पर हूं।

पैसे और अर्थ दोनों होने के लिए नेतृत्व। चुनना आपको है!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मुझे बड़ा लगता है! मैं हजारों और हजारों लोगों की मदद करना चाहता हूं! "

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. लिखो कि तुम क्या मानते हो कि आपकी "प्राकृतिक प्रतिभाएँ" हैं। ये ऐसी चीजें हैं जो आप हमेशा स्वाभाविक रूप से अच्छे रहे हैं। यह भी लिखें कि आप अपने जीवन में और विशेष रूप से अपने काम के जीवन में इन उपहारों का अधिक और कैसे उपयोग कर सकते हैं।
2. लोगों के एक समूह के साथ लिखें या विचार-मंथन करें कि आप अपनी नौकरी या व्यवसाय में अब तक जितने लोगों को प्रभावित करते हैं, उससे दस गुना तक समस्याओं का समाधान कैसे कर सकते हैं। कम से कम तीन अलग-अलग रणनीतियों के साथ आओ। सोचो "उत्तोलन।"

धन फ़ाइल # 5

अमीर लोग अवसरों पर ध्यान केंद्रित करते हैं। गरीब लोग बाधाओं पर ध्यान केंद्रित करते हैं।

अमीर लोग अवसर देखते हैं। गरीब लोग बाधाओं को देखते हैं। अमीर लोग संभावित वृद्धि देखते हैं। गरीब लोगों को संभावित नुकसान होता है। अमीर लोग पुरस्कारों पर ध्यान केंद्रित करते हैं। जोखिमों पर ध्यान केंद्रित करना।

यह सदियों पुराने सवाल पर उतरता है , "गिलास आधा खाली है या आधा भरा हुआ है?" हम यहां *सकारात्मक* सोच की बात नहीं कर रहे हैं, हम दुनिया पर आपके आदतन दृष्टिकोण के बारे में बात कर रहे हैं। गरीब लोग डर के आधार पर चुनाव करते हैं। उनके दिमाग लगातार स्कैन कर रहे हैं कि क्या गलत है या किसी भी स्थिति में गलत हो सकता है। उनका प्राथमिक दिमाग सेट है "क्या होगा अगर यह काम नहीं करता है?" या, अधिक बार, "यह काम नहीं करेगा।"

मध्यवर्गीय लोग थोड़े अधिक आशावादी होते हैं। उनका दिमाग सेट है "मुझे यकीन है कि यह काम करता है।"

अमीर लोग, जैसा कि हमने पहले कहा है, अपने जीवन में परिणामों की जिम्मेदारी लेते हैं और दिमाग पर काम करते हैं "यह काम करेगा क्योंकि यह काम करेगा।"

अमीर लोग सफल होने की उम्मीद करते हैं। उन्हें अपनी क्षमताओं पर भरोसा है, उन्हें अपनी रचनात्मकता पर भरोसा है, और उनका मानना है कि डू-डू को प्रशंसक को मारना चाहिए , वे सफल होने का दूसरा रास्ता खोज सकते हैं।

सामान्यतया, इनाम जितना अधिक होता है, जोखिम उतना अधिक होता है। क्योंकि वे लगातार अवसर देखते हैं, अमीर लोग जोखिम लेने को तैयार रहते हैं। अमीर लोगों का मानना है कि, अगर सबसे बुरी बात आती है, तो वे हमेशा अपना पैसा वापस कर सकते हैं।

दूसरी ओर, गरीब लोग असफल होने की उम्मीद करते हैं। उनमें खुद पर और अपनी क्षमताओं में आत्मविश्वास की कमी है। गरीब लोगों का मानना है कि चीजों को काम नहीं करना चाहिए, यह काटा-स्ट्रॉफिक होगा। और क्योंकि वे लगातार बाधाओं को देखते हैं, वे आमतौर पर जोखिम लेने के लिए तैयार नहीं होते हैं। कोई जोखिम नहीं, कोई इनाम नहीं।

रिकॉर्ड के लिए, जोखिम के लिए तैयार होना जरूरी नहीं है कि आप हारने के लिए तैयार हैं। अमीर लोग *शिक्षित* जोखिम लेते हैं । इसका मतलब यह है कि वे शोध करते हैं, उनका उचित परिश्रम करते हैं, और ठोस जानकारी और तथ्यों के आधार पर निर्णय लेते हैं। क्या अमीर लोग हमेशा के लिए शिक्षित हो जाते हैं? नहीं। वे ऐसा करते हैं जो वे कम से कम समय में कर सकते हैं, फिर इसके लिए जाने के लिए एक सूचित निर्णय लें या नहीं।

हालांकि गरीब लोग एक अवसर के लिए तैयार होने का दावा करते हैं, वे जो कर रहे हैं वह आमतौर पर *रुक* रहा है / वे मृत्यु से डरते हैं, हेमिंग और हफ़्ते के लिए हफ्तों, महीनों, और यहां तक कि वर्षों के अंत तक, और तब तक अवसर आमतौर पर गायब हो जाता है। तब वे यह कहकर स्थिति को तर्कसंगत बनाते हैं, "मैं तैयार हो रहा था।" यकीन है कि पर्याप्त है, लेकिन जब वे "तैयार हो रहे थे," अमीर आदमी अंदर गया, बाहर निकला, और एक और भाग्य बनाया।

मुझे पता है कि मैं जो कहने जा रहा हूं, वह यह सोचकर थोड़ा अजीब लग सकता है कि मैं आत्म-जिम्मेदारी को कितना महत्व देता हूं । हालाँकि, मैं इस बात का एक निश्चित तत्व मानता हूं कि कितने लोग किस्मत कहते हैं जो किसी भी चीज़ में सफल होने के साथ, अमीर होने के लिए, या उस मामले के लिए जुड़ा हुआ है।

फुटबॉल में, यह विरोधी टीम का खिलाड़ी आपकी एक-यार्ड लाइन पर एक मिनट से भी कम समय के लिए लड़खड़ा सकता है, जिससे आपकी टीम खेल जीत सकती है। गोल्फ में यह एक गलत शॉट हो सकता है जो

एक आउट-ऑफ-बाउंड्स पेड़ से टकराता है और छेद से सिर्फ तीन इंच की दूरी पर हरे रंग में वापस उछालता है।

व्यापार में, आपने कितनी बार एक ऐसे लड़के के बारे में सुना है जो कुछ पैसे को जमीन के टुकड़े पर देता है, और दस साल बाद, कुछ समूह यह तय करते हैं कि वह उस पर एक शॉपिंग सेंटर या कार्यालय भवन बनाना चाहता है? यह निवेशक समृद्ध हो जाता है। तो, क्या यह उसकी ओर से एक शानदार व्यावसायिक कदम था या भाग्य? मेरा अनुमान है कि यह दोनों का एक सा है।

हालांकि, मुद्दा यह है कि जब तक आप किसी प्रकार की *कार्रवाई* नहीं करते हैं, तब तक कोई भाग्य या सार्थक कुछ भी नहीं आएगा । आर्थिक रूप से सफल होने के लिए, आपको कुछ करना होगा, कुछ खरीदना होगा, या कुछ शुरू करना होगा। और जब आप करते हैं, तो क्या यह भाग्य है या यह ब्रह्मांड या उच्च शक्ति है जो आपको इसके चमत्कारिक तरीके से समर्थन दे रही है ताकि इसके लिए साहस और प्रतिबद्धता हो? जहां तक मेरा सवाल है, कौन परवाह करता है कि यह क्या है। होता है!

एक अन्य प्रमुख सिद्धांत, यहां प्रासंगिक है, अमीर लोग जो चाहते हैं उस पर ध्यान केंद्रित करते हैं, जबकि गरीब लोग उस पर ध्यान केंद्रित करते हैं जो वे *नहीं* चाहते हैं। फिर से, सार्वभौमिक कानून कहता है, "आप किस चीज पर ध्यान केंद्रित करते हैं।" क्योंकि अमीर लोग हर चीज में ऑपोर-ट्यूनिटी पर ध्यान देते हैं, अवसर उनके लिए लाजिमी है। उनकी सबसे बड़ी समस्या उनके द्वारा देखी जाने वाली सभी अविश्वसनीय धन संभावनाओं को संभाल रही है। दूसरी ओर, क्योंकि

गरीब लोग हर चीज में बाधाओं पर ध्यान केंद्रित करते हैं, उनके लिए बाधाएं बहुत कम होती हैं और उनकी सबसे बड़ी समस्या उन सभी अविश्वसनीय बाधाओं को संभालती है जो वे देखते हैं।

यह आसान है। आपका ध्यान का क्षेत्र निर्धारित करता है कि आप जीवन में क्या पाते हैं। अवसरों पर ध्यान केंद्रित करें और यही आप पाते हैं। बाधाओं पर ध्यान केंद्रित करें और यही आप पाते हैं। मैं यह नहीं कह रहा हूं कि आप समस्याओं का ध्यान नहीं रखते हैं। बेशक, समस्याओं को संभालें क्योंकि वे वर्तमान में उत्पन्न होती हैं। लेकिन अपने लक्ष्य पर नजर रखें, अपने लक्ष्य की ओर बढ़ते रहें। अपना समय और ऊर्जा आप जो चाहते हैं उसे बनाने में लगाएं। जब बाधाएं आती हैं, तो उन्हें संभालें, फिर जल्दी से अपनी दृष्टि पर ध्यान दें। आप समस्याओं को हल करने के बारे में अपना जीवन नहीं बनाते हैं। आप अपना सारा समय आग से लड़ने में नहीं बिताते हैं। जो करते हैं, पिछड़ जाते हैं! आप अपने समय और ऊर्जा को अपने लक्ष्य की ओर, निरंतर और आगे बढ़ते हुए विचार और काम में खर्च करते हैं।

क्या आप कुछ सरल लेकिन अत्यंत दुर्लभ सलाह चाहते हैं? यहाँ यह है: यदि आप अमीर बनना चाहते हैं, तो अपना पैसा बनाने, रखने और निवेश करने पर ध्यान दें। यदि आप गरीब होना चाहते हैं, तो अपना पैसा

खर्च करने पर ध्यान दें। आप एक हजार किताबें पढ़ सकते हैं और सफलता पर सौ पाठ्यक्रम ले सकते हैं, लेकिन यह सब उबलता है। याद रखें, आप किस चीज पर विस्तार करते हैं।

अमीर लोग भी समझते हैं कि आप पहले से सारी जानकारी कभी नहीं जान सकते। हमारे एक अन्य कार्यक्रम में, प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण, हम लोगों को अपनी आंतरिक शक्ति का उपयोग करने और किसी भी चीज के बावजूद सफल होने के लिए प्रशिक्षित करते हैं। इस कोर्स में हम "रेडी, फायर, उद्देश्य!" नामक एक सिद्धांत सिखाते हैं। हमें क्या मतलब है? जितना संभव हो उतना कम समय में तैयार हो जाओ; कार्रवाई करें; फिर रास्ते में सही।

यह सोचने के लिए पागल है कि आप भविष्य में होने वाली हर चीज को जान सकते हैं। यह मानना भ्रम है कि आप हर उस परिस्थिति के लिए तैयार हो सकते हैं जो किसी दिन हो सकती है और समर्थक

इससे खुद को बचाओ। क्या आप जानते हैं कि ब्रह्मांड में कोई सीधी रेखाएं नहीं हैं? जीवन पूरी तरह से सीधी रेखा में यात्रा नहीं करता है। यह एक घुमावदार नदी की तरह अधिक चलती है। अधिक बार नहीं, आप केवल अगले मोड़ को देख सकते हैं, और केवल जब आप उस अगले मोड़ पर पहुंचते हैं तो आप अधिक देख सकते हैं।

विचार यह है कि आपको जो भी मिला है, उसके साथ खेल में प्राप्त करना है। मैं इसे *गलियारे में* प्रवेश कहता हूं । उदाहरण के लिए, सालों पहले मैं फ़ोर्ट लॉडरडेल, फ्लोरिडा में एक ऑल-नाइट डेसर्ट कैफे खोलने की योजना बना रहा था । मैंने स्थान विकल्प, बाज़ार का अध्ययन किया और पाया कि मुझे किन उपकरणों की आवश्यकता होगी। मैंने उपलब्ध केक, पाई, आइस क्रीम और कॉफ़ी के प्रकारों पर भी शोध किया। पहली बड़ी समस्या- मुझे वास्तव में वसा मिली! मेरे शोध को खाना उपयोगी नहीं था। इसलिए मैंने खुद से पूछा, "हार्व, इस व्यवसाय का अध्ययन करने का सबसे अच्छा तरीका क्या होगा?" तब मैंने हार्व नाम के इस व्यक्ति को सुना, जो स्पष्ट रूप से मुझसे बहुत अधिक चालाक था, जवाब देता है, “यदि आप वास्तव में एक व्यवसाय सीखना चाहते हैं, तो उस पर उतरें। आपको पहले ही दिन से किसी भी चीज़ का मालिक नहीं होना चाहिए। अखाड़े में नौकरी पाकर गलियारे में पहुँचें। आप बाहर से दस साल के शोध के बजाय एक रेस्तरां में सफाई करके और बर्तन धो कर और अधिक सीखेंगे। ” (मैंने आपको बताया कि वह मुझसे ज्यादा चालाक था।)

और यही मैंने किया। मुझे मदर बटलर की पाई शॉप में नौकरी मिल गई। मैं चाहता हूं कि मैं आपको बता सकूं कि उन्होंने तुरंत मेरी शानदार प्रतिभाओं को पहचान लिया और मुझे सीईओ के रूप में शुरू किया। लेकिन अफसोस, किसी तरह वे बस नहीं देखा, और न ही वे मेरे कार्यकारी नेतृत्व कौशल के बारे में परवाह है, और इसलिए मैं एक Busboy के रूप में शुरू किया। यह सही है, फर्श को साफ़ करना और व्यंजन साफ़ करना। मजेदार है कि इरादे की शक्ति कैसे काम करती है, है ना?

आप सोच सकते हैं कि मुझे ऐसा करने के लिए वास्तव में अपना अभिमान झेलना पड़ा होगा, लेकिन सच्चाई यह है कि मैंने कभी इस ओर नहीं देखा। मैं मिठाई के व्यवसाय को सीखने के मिशन पर था; मैं था

किसी और के "टिकट" को सीखने और बूट के लिए कुछ पॉकेट परिवर्तन करने के अवसर के लिए आभारी।

मेरे कार्यकाल के दौरान पाई बसबॉय के रूप में, मैंने जितना संभव हो सके उतना समय शूट किया था ' डू-डू- इन द मैनेजर विथ रेव्यू और प्रॉफिट, सप्लायरों के नाम का पता लगाने के लिए बक्से की जाँच करना और 4:00 बजे बेकर की मदद करना हूँ, उपकरण, सामग्री और समस्याओं के बारे में जानने के लिए।

एक पूरा सप्ताह बीत गया और मुझे लगता है कि मैं अपनी नौकरी में बहुत अच्छा था, क्योंकि प्रबंधक ने मुझे नीचे बैठाया, मुझे कुछ पाई (युक!) खिलाया, और मुझे पदोन्नत किया ... (ढोलकिया कृपया) *खजांची* ! मैंने इसके बारे में लंबे और कठिन सोचा, बिल्कुल एक नैनोसेकंड के लिए, और उत्तर दिया, "धन्यवाद लेकिन धन्यवाद नहीं।"

पहले, कोई तरीका नहीं था कि मैं कैश रजिस्टर के पीछे बहुत कुछ सीख सकता था। दूसरा, मैं पहले ही सीख गया था कि मुझे क्या सीखना है। मिशन पूरा हुआ!

तो इसका मतलब है कि मैं "गलियारे" में होने का मतलब है। इसका मतलब है कि उस क्षेत्र में प्रवेश करना जहां आप भविष्य में होना चाहते हैं, किसी भी क्षमता में, आरंभ करने के लिए। व्यवसाय के बारे में जानने के लिए यह सबसे अच्छा तरीका है और दूर है, क्योंकि आप इसे अंदर से देखते हैं। दूसरा, आप अपनी जरूरत के संपर्क बना सकते हैं, जो आप बाहर से कभी नहीं बना सकते थे। तीसरा, एक बार जब आप गलियारे में होते हैं, तो अवसर के कई अन्य दरवाजे आपके लिए खुल सकते हैं। यह है कि एक बार जब आप वास्तव में चल रहे होते हैं, तो आप अपने लिए एक जगह खोज सकते हैं जिसे आपने पहले नहीं पहचाना था। चौथा, आप पा सकते हैं कि आप वास्तव में इस क्षेत्र को पसंद नहीं करते हैं, और इससे पहले कि आप बहुत गहरे में मिल गए, अच्छाई का धन्यवाद करें!

तो उपरोक्त में से कौन सा मेरे लिए हुआ? जब तक मैं मदर बटलर के साथ किया गया था, तब तक मैं पाई की गंध या दृष्टि नहीं उठा सकता था। दूसरे, बेकर ने मेरे जाने के बाद दिन छोड़ दिया, मुझे फोन किया, और समझाया कि उसे अभी गर्म, नए के बारे में पता चला है

ग्रेविटी गाइडेंस इन-वर्जन बूट्स के नाम से जाने जाने वाले व्यायाम उपकरण का टुकड़ा (आपने रिचर्ड गेरे को फिल्म *अमेरिकन जिगोलो* में उल्टा लटका हुआ देखा होगा) और जानना चाहते थे कि क्या मैं उनकी तरफ देखने में दिलचस्पी रखता था। मैंने चीजों की जाँच की और तय किया कि बूट्स डायनामाइट थे, लेकिन वह नहीं था, इसलिए मैं अपने आप से जुड़ गया।

मैंने स्पोर्ट-गुड्स और डिपार्टमेंट स्टोर्स को बूट बेचना शुरू किया । मैंने देखा कि इन रिटेल आउटलेट्स में एक चीज थी आम-क्रमी एक्सरसाइज उपकरण। मेरे दिमाग की घंटी बजी - "अवसर, अवसर, अवसर।" मजेदार है कि चीजें कैसे होती हैं। यह व्यायाम उपकरण बेचने का मेरा पहला अनुभव था, जिसने आखिरकार मुझे उत्तरी अमेरिका में पहला खुदरा फिटनेस स्टोर खोलने और मेरा पहला मिलियन बनाने का नेतृत्व किया। और यह सोचने के लिए यह सब मेरे साथ मदर बटलर की पिस शॉप में एक बसब्वॉय के रूप में शुरू हुआ! नैतिक सरल है: गलियारे में मिलता है। आप कभी नहीं जानते कि आपके लिए कौन से दरवाजे खुलेंगे।

मेरा एक आदर्श वाक्य है: "क्रिया हमेशा निष्क्रियता को हरा देती है।" अमीर लोग शुरू हो जाते हैं। उन्हें भरोसा है कि एक बार खेल में आने के बाद, वे वर्तमान समय में बुद्धिमान निर्णय ले सकते हैं, सुधार कर सकते हैं और रास्ते में अपने पालों को समायोजित कर सकते हैं।

गरीब लोग खुद पर या अपनी क्षमताओं पर भरोसा नहीं करते हैं, इसलिए उनका मानना है कि उन्हें सब कुछ पहले से जानना होगा, जो कि लगभग असंभव है। इस बीच वे स्क्वाट नहीं करते हैं! अंत में, उनके सकारात्मक, "तैयार, आग, उद्देश्य," दृष्टिकोण के साथ, अमीर लोग कार्रवाई करते हैं और आमतौर पर जीतते हैं।

अंत में, खुद को बताकर, "मैं तब तक कुछ नहीं कर रहा हूं जब तक मैंने हर संभव समस्या की पहचान नहीं कर ली है और जानता हूं कि इसके बारे में क्या करना है," गरीब लोग कभी कार्रवाई नहीं करते हैं और इसलिए हमेशा हारते हैं।

अमीर लोग एक अवसर देखते हैं, उस पर कूदते हैं, और भी अमीर होते हैं। गरीब लोगों के लिए के रूप में? वे अभी भी "तैयारी" कर रहे हैं!

निर्णय: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें। । ।

"मैं बाधाओं पर अवसरों पर ध्यान केंद्रित करता हूं।" "मैं तैयार हो जाता हूं, मैं आग लगाता हूं, मैं लक्ष्य करता हूं!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. खेल में जाओ। एक स्थिति या परियोजना पर विचार करें जिसे आप शुरू करना चाहते हैं। जिस चीज का आप इंतजार कर रहे थे, उसे भूल

जाइए। अब से शुरू करें जहाँ भी आप हैं जो भी आपके पास है। यदि संभव हो, तो रस्सियों को सीखने के लिए या किसी और के साथ काम करते समय इसे करें। यदि आप पहले से ही सीख चुके हैं, तो कोई और बहाना नहीं। इसका लाभ उठाएं!

2. आशावाद का अभ्यास करें। आज, जो कोई भी कहता है कि एक समस्या या बाधा है, उसे एक अवसर में बदल दें। आप नकारात्मक लोगों को पागल कर देंगे, लेकिन, हे, क्या अंतर है? यही कारण है कि वे लगातार खुद को वैसे भी कर रहे हैं!
3. जो आपके पास है, उस पर ध्यान दें, जो आपके पास नहीं है। अपने जीवन में जिन दस चीजों के लिए आप आभारी हैं, उनकी सूची बनाएं और सूची को जोर से पढ़ें। फिर अगले तीस दिनों के लिए प्रत्येक सुबह इसे पढ़ें। यदि आप की सराहना नहीं करते हैं, तो आपको कोई और नहीं मिलेगा और आपको किसी और की आवश्यकता नहीं है।

धन फ़ाइल # 6

अमीर लोग दूसरे अमीरों की प्रशंसा करते हैं और सफल व्यक्ति। गरीब लोगों में आक्रोश भर गया और सफल लोग।

गरीब लोग अक्सर अन्य लोगों की सफलता को नाराजगी से देखते हैं- मानसिक, ईर्ष्या और ईर्ष्या। या वे सांस लेते हैं, "वे बहुत भाग्यशाली हैं," या अपनी सांस के तहत कानाफूसी, "उन अमीर झटके।"

आपको यह महसूस करना होगा कि यदि आप अमीर लोगों को किसी भी तरह, आकार, या रूप में *बुरा* मानते हैं, और आप एक *अच्छा* इंसान बनना चाहते हैं , तो आप कभी अमीर नहीं हो सकते। यह नामुमकिन है। तुम कैसे तुच्छ हो सकते हो?

यह आक्रोश और यहां तक कि एकमुश्त गुस्से का गवाह है कि कई गरीब लोग अमीरों की ओर हैं। जैसे कि वे मानते हैं कि अमीर लोग उन्हें गरीब *बनाते* हैं। "हाँ, यह सही है, अमीर लोगों ने सारे पैसे ले लिए इसलिए मेरे लिए कोई नहीं बचा है।" बेशक, यह सही शिकार की बात है।

मैं आपको एक कहानी बताना चाहता हूं, शिकायत करने के लिए नहीं, बल्कि बस इस सिद्धांत के साथ एक वास्तविक दुनिया के अनुभव को फिर से शुरू करने के लिए । पुराने दिनों में, जब मैं था, चलो कहते हैं, आर्थिक रूप से चुनौती दी, मैं एक क्लंकर ड्राइव करता था। ट्रैफिक में लेन बदलना

कभी कोई समस्या नहीं थी। लगभग हर कोई मुझे अंदर जाने देता था। लेकिन जब मैं अमीर हो गया और एक भव्य, नया, काला जगुआर खरीदा, तो मैं मदद नहीं कर सकता था लेकिन ध्यान दें कि चीजें कैसे बदल गईं। एकाएक मैंने कटना शुरू कर दिया और कभी-कभी अतिरिक्त माप के लिए उंगली दी। यहां तक कि मुझ पर फेंकी गई चीजें, सब एक कारण से: मैंने एक जग को चकमा दिया।

एक दिन, मैं सैन डिएगो में एक निचले-छोर के पड़ोस से गुजर रहा था , क्रिस्टोमास्टाइम में एक चैरिटी के लिए टर्की पहुंचा रहा था । मेरे पास सनरूफ खुला हुआ था और मैंने देखा कि मेरे पीछे एक पिकअप ट्रक में पीछे से चार गम्भीर लोग बैठे थे। कहीं से भी, वे

शुरू कर दिया है खेल रहे हैं बास्केटबाल साथ में

मेरी कार, मेरे खुले सूरज की छत में बीयर के डिब्बे को गोली मारने की कोशिश करके। पांच डेंट और बाद में कई गहरे खरोंच, उन्होंने मुझे चिल्लाते हुए कहा, "तुम अमीर कमीने!"

बेशक, मैंने इसे एक अलग घटना के रूप में पाया, दो सप्ताह बाद तक, एक अलग निचले-छोर के पड़ोस में, मैंने अपनी कार को सड़क पर पार्क किया और दस मिनट से भी कम समय बाद वापस लौट आया, ताकि यह पता चल सके कि पूरी तरफ मेरी कार को चाबी दी गई थी।

अगली बार जब मैं शहर के उस क्षेत्र में गया, तो मैंने एक फोर्ड एस्कॉर्ट किराए पर लिया, और आश्चर्यजनक रूप से, मुझे एक भी समस्या नहीं हुई। मैं यह नहीं कह रहा हूं कि गरीब पड़ोस में बुरे लोग हैं, लेकिन मेरे अनुभव में, उन्हें यकीन है कि बहुत सारे लोग ऐसे हैं, जो अमीरों को नाराज करते हैं। कौन जानता है, शायद यह किसी प्रकार का चिकन है-और अंडे की चीज: क्या यह इसलिए है क्योंकि वे टूट गए हैं कि वे अमीर से नाराज हैं, या क्योंकि वे अमीर लोगों से नाराज हैं कि वे टूट गए हैं। जहां तक मेरा सवाल है, कौन परवाह करता है? यह सब एक ही है, वे अभी भी गरीब हैं!

अमीरों को नाराज न करने के बारे में बात करना आसान है, लेकिन आपके मूड के आधार पर, जाल में गिरना किसी के भी साथ हो सकता है, यहां तक कि मेरे भी। हाल ही में, मैं अपने होटल के कमरे में रात का खाना खा रहा था, करोड़पति माइंड सेमिनार के एक शाम के सत्र को पढ़ाने के लिए जाने से लगभग एक घंटे पहले। मैंने खेल के स्कोर की जांच करने के लिए ट्यूब चालू किया और पाया कि *ओपरा* चालू थी। हालांकि मैं टेलीविजन का बहुत बड़ा प्रशंसक नहीं हूं, लेकिन मुझे ओपरा बहुत पसंद है। उस महिला ने ग्रह पर लगभग किसी और की तुलना में अधिक सकारात्मक तरीके से लोगों को प्रभावित किया है, और फलस्वरूप वह हर उस पैसे की हकदार है जो उसे मिला है ... और बहुत कुछ!

इस बीच, वह अभिनेत्री हैली बेरी का साक्षात्कार ले रही है। वे चर्चा कर रहे हैं कि कैसे हाले को एक महिला अभिनेता के लिए इतिहास में सबसे बड़े फिल्म अनुबंधों में से एक मिला है- $ 20 मिलियन। हाले का कहना है

कि वह पैसे की परवाह नहीं करती है, और वह इस अपमानजनक अनुबंध के लिए एक दूसरे के लिए एक निशान को नष्ट करने के लिए लड़ी

महिलाओं को पालन करने के लिए। मैंने खुद को संदेह से कहते सुना, “हाँ, सही है! क्या आपको लगता है कि मैं और बाकी सभी इस शो को देख रहे हैं? आपको उस आटे का एक कबाड़ लेना चाहिए और अपने जनसंपर्क एजेंट को देना चाहिए। यह सबसे अच्छा ध्वनि-काटने लेखन है जो मैंने कभी सुना है। "

मुझे लगा कि मेरे अंदर नकारात्मकता अच्छी तरह से पनप रही है, और ऊर्जा के अपने हाथ में लेने से ठीक पहले मैंने खुद को पकड़ा। "रद्द करें, रद्द करें, साझा करने के लिए धन्यवाद," मैंने अपने मन में जोर से चिल्लाया, नाराजगी की उस आवाज को बाहर निकालने के लिए।

मुझे विश्वास नहीं हो रहा था। यहाँ मैं खुद मिस्टर मिलियनेयर माइंड था, जो वास्तव में हाले बेरी को उनके द्वारा किए गए पैसों से नाराज करता था। मैंने जल्दी से उसे घुमाया और अपने फेफड़ों के ऊपर से चिल्लाने लगा, “जाने का रास्ता, लड़की! आपने धमाल मचाया! आप उन्हें बहुत सस्ते में छोड़ देते हैं, आपको तीस मिलियन डॉलर मिलने चाहिए! आपके लिए अच्छा हैं। आप अविश्वसनीय हैं और आप इसके लायक हैं। ” मुझे बहुत अच्छा लगा।

उस पैसे को चाहने की उसकी वजह के बावजूद, समस्या उसकी नहीं थी, यह मैं था। याद रखें, मेरी राय से हाले की खुशी या संपत्ति पर कोई फर्क नहीं पड़ता है, लेकिन वे *मेरी* खुशी और धन पर फर्क करते हैं । यह भी याद रखें कि विचार और राय अच्छे या बुरे, सही या गलत नहीं हैं, क्योंकि वे आपके दिमाग में प्रवेश करते हैं, लेकिन वे निश्चित रूप से आपकी खुशी और सफलता के लिए सशक्त या अक्षम हो सकते हैं, क्योंकि वे आपके जीवन में प्रवेश करते हैं।

जिस क्षण मुझे लगा कि मेरे माध्यम से नकारात्मक ऊर्जा चलती है, मेरा "अवलोकन" अलार्म बंद हो गया, और जैसा कि मैंने खुद को करने के लिए प्रशिक्षित किया है, मैंने तुरंत अपने दिमाग में नकारात्मकता को *बेअसर कर* दिया। आपको अमीर बनने के लिए बिल्कुल सही नहीं है, लेकिन आपको यह पहचानने की ज़रूरत है कि जब आपकी सोच अपने आप को या दूसरों को सशक्त नहीं कर रही है, तो जल्दी से अधिक सहायक विचारों पर ध्यान दें। जितना अधिक आप इस पुस्तक का अध्ययन करेंगे, यह प्रक्रिया उतनी ही तेज़ और आसान होगी, और यदि आप करोड़पति माइंड इंटेंसिव में भाग लेंगे
संगोष्ठी, आप नाटकीय रूप से गति देंगे

आपकी प्रगति। मुझे पता है कि मैं करोड़पति माइंड कोर्स का उल्लेख करता रहता हूं, लेकिन कृपया समझें, मैं इस कार्यक्रम के बारे में इतना अडिग नहीं रहूंगा, अगर मैं अपने लिए उन अभूतपूर्व परिणामों को नहीं देख पाता जो लोगों को उनके जीवन में मिलते हैं।

उनकी उत्कृष्ट पुस्तक *द वन मिनट मिलियनेयर में,* मेरे अच्छे दोस्त मार्क विक्टर हैनसेन और रॉबर्ट एलन ने अपनी पुस्तक *एकर्स ऑफ डायमंड्स* में रसेल एच। कॉनवेल की मार्मिक कहानी को उद्धृत किया , जो सौ साल पहले लिखी गई थी:

मैं कहता हूं कि आपको अमीर बनना चाहिए, और अमीर बनना आपका कर्तव्य है। मेरे कितने धर्मप्रेमी भाई मुझसे कहते हैं, "क्या आप एक क्रिस टियान मंत्री हैं, अपना समय ऊपर और नीचे जाने में बिताते हैं और देश के नौजवानों को अमीर बनने की सलाह देते हैं, पैसा पाने के लिए?" हाँ बिल्कुल, मैं करूँगा।

वे कहते हैं, "यह भयानक नहीं है! आप आदमी के पैसे बनाने के बारे में प्रचार करने के बजाय सुसमाचार का प्रचार क्यों नहीं करते? " क्योंकि ईमानदारी से पैसा बनाना सुसमाचार का प्रचार करना है। यह कारण है। जो पुरुष अमीर होते हैं वे समुदाय में पाए जाने वाले सबसे ईमानदार पुरुष हो सकते हैं।

"ओह," लेकिन आज रात यहां कुछ युवा कहते हैं, "मुझे अपने पूरे जीवन के बारे में बताया गया है कि अगर किसी व्यक्ति के पास पैसा है तो वह बहुत बेईमान और बेईमान है और इसका मतलब और अवमानना है।" मेरे दोस्त, यही कारण है कि आपके पास कोई नहीं है, क्योंकि आपके पास लोगों का विचार है। आपके विश्वास की नींव पूरी तरह से झूठी है। मुझे स्पष्ट रूप से कहना चाहिए... अमेरिका के अमीर पुरुषों (और महिलाओं) के सौ में से निन्यानबे लोग ईमानदार हैं। यही कारण है कि वे अमीर हैं। यही कारण है कि उन्हें पैसे पर भरोसा है। यही कारण है कि वे महान उद्यमों पर जाते हैं और उनके साथ काम करने के लिए बहुत से लोग पाते हैं।

एक अन्य युवक का कहना है, "मैं कभी-कभी ऐसे पुरुषों को सुनता हूं जिन्हें लाखों डॉलर बेईमानी से मिलते हैं।" हां, निश्चित रूप से आप ऐसा करते हैं, और ऐसा करते हैं

I. लेकिन वे वास्तव में इतनी दुर्लभ चीज हैं कि अखबार हर समय उनके बारे में समाचार के रूप में बात करते हैं जब तक आपको यह विचार नहीं आता कि अन्य सभी अमीर लोग बेईमानी से अमीर हो गए।

मेरे दोस्त, आप... मुझे फिलाडेल्फिया के उपनगरों में ड्राइव करें, और मुझे उन लोगों से मिलवाएं जो इस महान शहर के चारों ओर अपने घर रखते हैं, इसलिए बगीचे और फूलों के साथ सुंदर घर, उन शानदार घरों को अपनी कला में इतना प्यारा, और मैं आपको चरित्र के साथ-साथ हमारे शहर में उद्यम में बहुत अच्छे लोगों से मिलवाऊंगा .... वे खुद के
उनके घरों को अधिक सम्मानजनक और ईमानदार और शुद्ध, और सच्चा और किफायती और सावधान किया जाता है, उनके मालिक हैं।

हम लोभ के खिलाफ उपदेश देते हैं... लुगदी में... और शब्दों का इस्तेमाल करते हैं... "गंदी लुहार" इतना अत्यंत कि ईसाइयों को यह विचार मिलता है कि... किसी भी आदमी के पास पैसा होना दुष्ट है। पैसा शक्ति है, और आप इसे पाने के लिए यथोचित महत्वाकांक्षी होना चाहिए! आपको चाहिए क्योंकि आप इसके बिना इससे ज्यादा अच्छा कर सकते हैं जितना आप इसके बिना कर सकते हैं। पैसा आपके बीबल्स को छापता है, पैसा आपके चर्चों का निर्माण करता है, पैसा आपके मिशनरियों को भेजता है, और पैसा आपके प्रचारकों को भुगतान करता है.... मैं कहता हूं, फिर, आपके पास पैसा होना चाहिए। यदि आप
ईमानदारी से धन पाने के लिए... यह तुम्हारा है... ऐसा करने के लिए ईश्वरीय कर्तव्य। इन पवित्र लोगों की यह बहुत बड़ी गलती है कि आपको लगता है कि आपको पवित्र होने के लिए ग़रीब होना चाहिए।

कॉनवेल का मार्ग कई उत्कृष्ट बिंदु बनाता है। पहले *भरोसेमंद* होने की क्षमता को संदर्भित करता है । अमीर होने के लिए आवश्यक सभी विशेषताओं में से, दूसरों पर भरोसा रखने के लिए आपको सूची में सबसे ऊपर होना चाहिए। इसके बारे में सोचो, क्या आप एक ऐसे व्यक्ति के साथ व्यापार करेंगे, जिस पर आपको कम से कम कुछ हद तक भरोसा नहीं था? बिल्कुल नहीं! मतलब यह है कि अमीर होने के लिए, एक अच्छा मौका कई है, कई, कई लोग आप पर भरोसा करना चाहिए, और एक अच्छा मौका है कि कई लोगों के लिए आप पर भरोसा करने के लिए, आपको काफी भरोसेमंद होना चाहिए।

किसी व्यक्ति को अमीर होने के लिए और क्या और भी महत्वपूर्ण बात है कि अमीर बने रहें? इसमें कोई संदेह नहीं है कि किसी भी नियम के अपवाद हमेशा होते हैं, लेकिन अधिकांश भाग के लिए, आपको किसी भी चीज़ में सफल होने के लिए *कौन* होना चाहिए? आकार के लिए इनमें से कुछ विशेषताओं का प्रयास करें: सकारात्मक, विश्वसनीय, केंद्रित, निर्धारित, निरंतर, मेहनती, ऊर्जावान, लोगों के साथ अच्छा, एक सक्षम संचारक, अर्ध-बुद्धिमान और कम से कम एक क्षेत्र का विशेषज्ञ।

कॉनवेल के मार्ग में एक और दिलचस्प तत्व यह है कि इतने सारे लोगों को यह विश्वास करने के लिए वातानुकूलित किया गया है कि आप अमीर और अच्छे व्यक्ति या अमीर और आध्यात्मिक नहीं हो सकते। मैं भी यही सोचता था। हम में से कई की तरह, मुझे दोस्तों, शिक्षकों, मीडिया और बाकी समाज ने बताया कि अमीर लोग किसी भी तरह बुरे थे, कि वे सभी लालची थे। एक बार फिर, सोचने का एक और तरीका जो शुद्ध बकवास है! अपने स्वयं के वास्तविक दुनिया के अनुभव के आधार पर , पुराने, डर आधारित मिथक के बजाय , मैंने पाया है कि जिन सबसे अमीर लोगों को मैं जानता हूं, वे भी सबसे अच्छे हैं।

जब मैं सैन डिएगो गया, हम शहर के सबसे अमीर हिस्सों में से एक में एक घर में चले गए। हम घर और क्षेत्र की सुंदरता से प्यार करते थे, लेकिन मुझे कुछ परेशानी थी क्योंकि मैं किसी को नहीं जानता था और मुझे लगा कि मैं अभी तक फिट नहीं हूं। मेरी योजना कम महत्वपूर्ण बने रहने और इन समृद्ध स्नब्स के साथ ज्यादा मिश्रण नहीं करना था। जैसा कि ब्रह्मांड में होता है, हालांकि, मेरे बच्चे, जो उस समय पांच और सात साल के थे, ने पड़ोस के अन्य बच्चों के साथ दोस्ती की, और बहुत जल्द मैं उन्हें खेलने के लिए छोड़ने के लिए इन हवेली में ले जा रहा था। मुझे याद है कि एक तेजस्वी नक्काशीदार लकड़ी का दरवाजा जो कम से कम बीस फीट ऊँचा था। मम्मी ने उसे खोल दिया और सबसे अच्छी आवाज के साथ मैंने कभी सुना, कहा, "हार्व, तुमसे मिलना बहुत अच्छा है, चलो।" मैं थोड़ा हतप्रभ था क्योंकि उसने मुझे कुछ आइस्ड चाय पिलाई और मुझे फल का कटोरा दिया। “क्या बात है

पकड़?" मेरा संशय मन जानना चाहता था। तब उसका पति पूल में अपने बच्चों के साथ खेलने से आया था। वह भी दोस्त था: "हार्व, हम आपको पड़ोस में पाकर बहुत खुश हैं। आपको अपने परिवार के बाकी लोगों के साथ आज रात हमारे BBQ पर आना होगा। हम आपको हर किसी से मिलवाएंगे, और हम उत्तर के लिए नहीं ले रहे हैं। वैसे, क्या आप गोल्फ करते हैं? मैं कल क्लब में खेल रहा हूं, तुम मेरे मेहमान के रूप में क्यों नहीं आते। अब तक मैं सदमे में था। स्नब्स का क्या हुआ मुझे यकीन है कि मैं मिलने जा रहा था? मैं चला गया और अपनी पत्नी को बताने के लिए घर वापस चला गया कि हम बीबीक्यू करने जा रहे हैं।

"ओह, मेरी," उसने कहा, "मैं क्या पहनूंगा?" "नहीं, मधु, तुम नहीं समझती," मैंने कहा, "ये लोग अविश्वसनीय रूप से अच्छे और पूरी तरह से अनौपचारिक हैं। वैसे ही रहो जैसे आप हो।"

हम गए और उस शाम को हमारे जीवन के कुछ सबसे गर्म, दयालु, सबसे उदार, सबसे प्यार करने वाले लोग मिले। एक समय पर बातचीत को एक चैरिटी ड्राइव में स्थानांतरित कर दिया गया था जिसमें से एक अतिथि बढ़ रहा था। एक के बाद एक चेक-बुक्स निकलती गईं। मुझे विश्वास नहीं हो रहा था, मैं वास्तव में इस महिला को पैसे देने के लिए लाइनअप देख रहा था। लेकिन प्रत्येक चेक एक कैच लेकर आया। समझौता यह था कि पारस्परिकता होगी और वह महिला दान का समर्थन

करेगी जिसमें दाता शामिल था। यह सही है, एक टी के लिए, वहां प्रत्येक व्यक्ति या तो नेतृत्व करता था या एक दान में एक प्रमुख खिलाड़ी था।

हमारे मित्र जिन्होंने हमें आमंत्रित किया था, वे कई लोगों में शामिल थे। वास्तव में, प्रत्येक वर्ष उन्होंने पूरे शहर में बाल अस्पताल कोष के लिए सबसे बड़ा दानदाता बनना अपना लक्ष्य बना लिया। उन्होंने न केवल खुद को हज़ारों डॉलर दिए, बल्कि हर साल उन्होंने एक रात्रिभोज का आयोजन किया, जिसमें सैकड़ों हज़ारों की संख्या जुटाई गई।

तब "नस" डॉक्टर था। हम उनके परिवार के साथ भी काफी घनिष्ठ हो गए। वह दुनिया में शीर्ष वैरिकाज़ नस डॉक्टरों में से एक थे और एक भाग्य बनाया; में कहीं

प्रति सर्जरी $ 5000 से $ 10,000 की सीमा, प्रति दिन चार या पांच सर्जरी कर रही है।

मैं उसे ऊपर ले आता हूं क्योंकि हर मंगलवार को "मुक्त" दिन होता था, जब वह शहर के उन लोगों की सर्जरी करता था जो भुगतान नहीं कर सकते थे। इस दिन, वह से काम करेगा
सुबह 6:00 बजे से रात 10:00 बजे तक सभी दस सर्जरी कर सकते हैं, सभी मुफ्त में। इसके शीर्ष पर, उन्होंने अपने स्वयं के संगठन का नेतृत्व किया, जिसका मिशन अन्य डॉक्टरों को अपने समुदायों में लोगों के लिए मुफ्त दिन करना था।

कहने की जरूरत नहीं है कि, मेरी पुरानी, वातानुकूलित मान्यता यह है कि अमीर लोग वास्तविकता के प्रकाश में लालची घोंघे थे। अब मुझे पता है कि यह सच है। मेरे अनुभव में, सबसे अमीर लोग जिन्हें मैं जानता हूं, वे सबसे अच्छे लोग हैं जिन्हें मैं जानता हूं। वे सबसे उदार भी हैं। यह कहने के लिए नहीं कि जो लोग अमीर नहीं हैं वे अच्छे या उदार नहीं हैं। लेकिन मैं इस विचार को सुरक्षित रूप से कह सकता हूं कि सभी अमीर लोग किसी न किसी तरह बुरे हैं, अज्ञान से ज्यादा कुछ नहीं है।

तथ्य यह है कि, अमीर को नाराज करना टूटने के लिए सबसे शक्तिशाली तरीकों में से एक है। हम आदत के प्राणी हैं, और इस या किसी अन्य आदत को दूर करने के लिए, हमें अभ्यास करने की आवश्यकता है। अमीर लोगों को नाराज करने के बजाय, मैं चाहता हूं कि आप अमीर लोगों की *प्रशंसा* करें, मैं चाहता हूं कि आप अमीर लोगों को *आशीर्वाद* देने का अभ्यास करें , और मैं चाहता हूं कि आप अमीर लोगों से *प्यार* करें। इस तरह, अनजाने में आप जानते हैं कि जब आप अमीर हो जाते हैं, तो दूसरे लोग आपकी प्रशंसा करेंगे, आपको आशीर्वाद देंगे, और आपसे प्यार करने के बजाए आप जिस तरह से उन्हें अब कर सकते हैं, उससे बाहर निकलने के लिए नाराजगी जताएं।

मेरे द्वारा जीते गए दर्शन में से एक प्राचीन हुन ज्ञान, हवाई बुजुर्गों की मूल शिक्षाओं से आता है। यह इस प्रकार है: जो आप चाहते हैं उसे आशीर्वाद दें। यदि आप एक सुंदर घर वाले व्यक्ति को देखते हैं, तो उस व्यक्ति को आशीर्वाद दें और उस घर को आशीर्वाद दें। यदि आप किसी व्यक्ति को एक सुंदर कार देखते हैं, तो उस व्यक्ति को आशीर्वाद दें और

उस कार को आशीर्वाद दें। यदि आप किसी व्यक्ति को प्यार करने वाले परिवार के साथ देखते हैं, तो उस व्यक्ति को आशीर्वाद दें और उस परिवार को आशीर्वाद दें। अगर आप एक

एक सुंदर शरीर वाला व्यक्ति, उस व्यक्ति को आशीर्वाद दे और उनके शरीर को आशीर्वाद दे।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

"आशीर्वाद जो आप चाहते हैं।" -हुना दर्शन

मुद्दा यह है, यदि आप नाराज हैं कि लोगों के पास किसी भी तरह से, आकार या रूप में, आपके पास कभी नहीं हो सकता है। भले ही: यदि आप एक सुंदर काले जगुआर में एक व्यक्ति को सनरूफ खोलकर देखते हैं, *तो उस पर बीयर के डिब्बे न फेंकें!*

निर्णय: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अमीर लोगों की प्रशंसा करता हूं!" "मैं अमीर लोगों को आशीर्वाद देता हूं!" "मैं अमीर लोगों से प्यार करता हूँ!"

"और मैं उन अमीर लोगों में से एक बनने जा रहा हूँ!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. हुना दर्शन का अभ्यास करें "आशीर्वाद जो आप चाहते हैं।" पत्रिकाओं के आसपास ड्राइव करें या खरीदें, सुंदर घरों, भव्य कारों को देखें, और सफल व्यवसायों के बारे में पढ़ें। जो कुछ भी आप देखते हैं कि आप इसे पसंद करते हैं, इसे आशीर्वाद देते हैं, और मालिकों या शामिल लोगों को आशीर्वाद देते हैं।
2. किसी ऐसे व्यक्ति को, जिसे आप जानते हैं कि आप उसकी उपलब्धियों के लिए उनकी कितनी प्रशंसा करते हैं और उन्हें सम्मानित करते हैं, किसी भी क्षेत्र में बेहद सफल व्यक्ति को एक छोटा पत्र या ई-मेल लिखें / भेजें ।

धन फ़ाइल # 7
धनी लोग सकारात्मक के साथ जुड़ते हैं, सफल व्यक्ति। गरीब लोग नकारात्मक या असफल लोगों के साथ जुड़ते हैं।

सफल लोग दूसरे सफल लोगों को खुद को प्रेरित करने के साधन के रूप में देखते हैं। वे अन्य सफल लोगों को देखने के लिए मॉडल के रूप में देखते हैं। वे खुद से कहते हैं, "अगर वे ऐसा कर सकते हैं, तो मैं यह कर सकता हूं।" जैसा कि मैंने पहले बताया, मॉडलिंग उन प्राथमिक तरीकों में से एक है जो लोग सीखते हैं।

अमीर लोग आभारी हैं कि दूसरों ने उनके सामने सफलता हासिल की है ताकि उनके पास अब ऐसा करने का एक खाका हो, जिससे उन्हें अपनी सफलता प्राप्त करने में आसानी हो। पहिया को क्यों मजबूत करें? सफलता के लिए सिद्ध तरीके हैं जो लगभग उन सभी के लिए काम करते हैं जो उन्हें लागू करते हैं।

नतीजतन, धन पैदा करने का सबसे तेज़ और आसान तरीका यह सीखना है कि कितने अमीर लोग, जो पैसे के स्वामी हैं, खेल खेलते हैं। लक्ष्य केवल अपने भीतर और बाहरी रणनीतियों को मॉडल करना है। यह सिर्फ समझ में आता है: यदि आप ठीक उसी क्रिया को करते हैं और ठीक उसी तरह का माइंड-सेट है, तो संभावना अच्छी है कि आपको ठीक उसी परिणाम मिलेंगे। यही मैंने किया और यही इस पूरी किताब के बारे में है।

अमीर के विपरीत, जब गरीब लोग दूसरे लोगों की सफलता के बारे में सुनते हैं, तो वे अक्सर उनका न्याय करते हैं, उनकी आलोचना करते हैं, उनका मजाक उड़ाते हैं और उन्हें अपने स्तर पर खींचने की कोशिश करते हैं। आप में से कितने लोग इस तरह से जानते हैं? आप में से कितने परिवार के सदस्य इस तरह से जानते हैं? सवाल यह है कि आप जिस व्यक्ति को लगाते हैं, उससे आप संभवतः कैसे सीख सकते हैं या उससे प्रेरित हो सकते हैं?

जब भी मुझे किसी बहुत अमीर व्यक्ति से मिलवाया जाता है, तो मैं उनके साथ एक रास्ता बनाता हूँ। मैं उनसे बात करना चाहता हूं, सीखें कि वे कैसे सोचते हैं, संपर्कों का आदान-प्रदान करते हैं, और यदि हम

आम तौर पर अन्य चीजें हैं, संभवतः उनके साथ व्यक्तिगत दोस्त बन जाते हैं।

वैसे, अगर आपको लगता है कि मैं अमीर लोगों के साथ दोस्ती करना पसंद कर रहा हूं, तो शायद आप उन दोस्तों को चुन सकते हैं जो टूट गए हैं? मुझे ऐसा नहीं लगता! जैसा कि मैंने पहले उल्लेख किया है, ऊर्जा संक्रामक है, और मुझे खुद को उनके अधीन करने में कोई दिलचस्पी नहीं है!

मैं हाल ही में एक रेडियो साक्षात्कार कर रहा था और एक महिला को एक उत्कृष्ट प्रश्न के साथ बुलाया गया: "अगर मैं सकारात्मक हूं और विकसित होना चाहती हूं तो मैं क्या करूं, लेकिन मेरा पति एक नीच है? क्या मैं उसे छोड़ दूं? क्या मैं उसे बदलने की कोशिश करूं? क्या?" मैं इस प्रश्न को सप्ताह में कम से कम सौ बार सुनता हूं जब मैं अपने पाठ्यक्रम पढ़ा रहा हूं। लगभग हर कोई एक ही सवाल पूछता है: "क्या होगा अगर मैं जिन लोगों के सबसे करीब हूं, वे व्यक्तिगत विकास में नहीं हैं और यहां तक कि मुझे इसके लिए नीचे रखा गया है?"

यहाँ जवाब है कि मैंने महिला को कॉल पर दिया था, मैं अपने पाठ्यक्रमों में लोगों को क्या बताता हूं, और मैं आपको क्या सुझाव दे रहा हूं।

सबसे पहले, नकारात्मक लोगों को पाठ्यक्रम में बदलने या आने के लिए परेशान करने की कोशिश न करें। वह तुम्हारा काम नहीं है। आपका काम है कि आप अपने और अपने जीवन को बेहतर बनाना सीखें। मॉडल हो, सफल हो, खुश हो, तो हो सकता है-और मैं तनाव *हो सकता है* -they'll रोशनी देख (आप) और इसके बारे में कुछ करना चाहते हैं। फिर, ऊर्जा संक्रामक है। अंधकार प्रकाश में विलीन हो जाता है। वास्तव में लोगों को "अंधेरे" रहने के लिए कड़ी मेहनत करनी पड़ती है जब प्रकाश उनके चारों ओर होता है। आपका काम बस आप सबसे अच्छा हो सकता है। यदि वे आपसे आपका रहस्य पूछना चाहते हैं, तो उन्हें बताएं।

दूसरा, एक अन्य सिद्धांत को ध्यान में रखें जिसे हम अपने विज़ार्ड प्रशिक्षण में शामिल करते हैं, जो कि शांत, केंद्रित और शांतिपूर्ण रहने के दौरान आप जो चाहते हैं उसे प्रकट करने के बारे में एक कोर्स है। इसमें कहा गया है, "सब कुछ एक कारण से होता है और वह कारण मेरी सहायता करना है।" हाँ, यह बहुत मुश्किल है -

उन लोगों और परिस्थितियों के बारे में जिज्ञासु और सचेत हैं जो नकारात्मक हैं, लेकिन यह आपकी परीक्षा है! जैसे स्टील को आग में कठोर किया जाता है, अगर आप अपने मूल्यों के प्रति सच्चे रह सकते हैं, जबकि आपके आस-पास के अन्य लोग संदेह और निंदा से भरे हुए हैं, तो आप तेजी से और मजबूत होंगे।

यह भी याद रखें कि "हमारे द्वारा दिए गए अर्थ के अलावा कुछ भी अर्थ नहीं है।" इस पुस्तक के भाग I में स्मरण करो, हमने चर्चा की कि हम आमतौर पर अपने माता-पिता में से एक या दोनों के खिलाफ पहचान या विद्रोह कैसे करते हैं, यह इस बात पर निर्भर करता है कि हमने उनके कार्यों को कैसे "फंसाया" है। अब से, मैं चाहता हूं कि आप अन्य लोगों की नकारात्मकता को दूर करने का अभ्यास करें कि कैसे *नहीं* किया जाए। वे जितने नकारात्मक हैं, उतने ही याद दिलाने वाले हैं कि वास्तव में होने का वह तरीका कितना *बदसूरत* है। मैं आपको यह नहीं बताने का सुझाव दे रहा हूं। बस, वे कैसे हैं, इसकी निंदा किए बिना करते हैं। यदि आप न्याय करना शुरू करते हैं, आलोचना करते हैं, और उन्हें नीचे रख देते हैं कि वे कौन हैं और वे क्या करते हैं, तो आप उनसे बेहतर नहीं हैं।

इससे भी बुरी बात यह है कि यदि आप अपनी गैर-सहायक ऊर्जा को अब और नहीं संभाल सकते हैं, अगर यह आपको एक ऐसे बिंदु पर ला रही है, जहाँ आप बढ़ने में सक्षम नहीं हैं, तो आपको कुछ साहसी निर्णय लेने पड़ सकते हैं कि आप कौन हैं और कैसे हैं? आप अपने शेष जीवन को जीना चाहते हैं। मैं आपको यह सुझाव नहीं दे रहा हूं कि आप कुछ भी करें, लेकिन मैं उस व्यक्ति के साथ कभी नहीं रहूंगा जो नकारात्मक था और पूह-पूह सीखने और बढ़ने की मेरी इच्छा है, यह व्यक्तिगत, आध्यात्मिक या आर्थिक रूप से हो। मैं अपने आप से ऐसा नहीं करूंगा क्योंकि मैं खुद और अपने जीवन का सम्मान करता हूं और मैं यथासंभव खुश और सफल होने के लायक हूं। जिस तरह से मैं इसे आंकता हूं, दुनिया में 6.3 बिलियन से अधिक लोग हैं और कोई रास्ता नहीं है कि मैं खुद को एक नीचता के साथ काठी बना रहा हूं। ई- थेरेपी वे आगे बढ़ते हैं या मैं आगे बढ़ता हूं!

फिर, ऊर्जा संक्रामक है: या तो आप लोगों *को प्रभावित करते* हैं या

लोगों *को संक्रमित* करें। वही चारों ओर विपरीत तरीके से सही है; या तो लोग आपको प्रभावित करते हैं या संक्रमित करते हैं। मुझे आपसे एक प्रश्न पूछना चाहिए: क्या आप एक ऐसे व्यक्ति को गले लगाएंगे और जानते हैं जिसे खसरे का गंभीर मामला था? ज्यादातर लोग कहेंगे, "कोई रास्ता नहीं, मैं खसरा नहीं पकड़ना चाहता।" खैर, मेरा मानना है कि नकारात्मक सोच *मन के खसरे की तरह है।* खुजली के बजाय, आप कुतिया हो जाते हैं; खरोंचने के बजाय, आप कोसने लगते हैं; जलन के बजाय, आपको निराशा मिलती है। अब, क्या आप वास्तव में उस तरह के लोगों के करीब होना चाहते हैं?

मुझे यकीन है कि आपने कहा है "पक्षियों के झुंड एक साथ झुंड में।" क्या आप जानते हैं कि अधिकांश लोग अपने करीबी दोस्तों की औसत आय के 20 प्रतिशत के भीतर कमाते हैं। इसलिए आप बेहतर तरीके से देखेंगे कि आप किसका साथ देते हैं और किसका चयन करते हैं।

मेरे अनुभव से, अमीर लोग गोल्फ खेलने के लिए देश क्लब में शामिल नहीं होते हैं; वे अन्य अमीर और सफल लोगों से जुड़ने के लिए जुड़ते हैं। एक और कहावत है कि "यह वही है जो आप नहीं जानते, यह वह है *जो* आप जानते हैं।" जहां तक मेरा सवाल है, आप इसे बैंक में ले जा सकते हैं। संक्षेप में, "यदि आप बाजों के साथ उड़ना चाहते हैं, तो बतख के साथ तैरना मत!" मैं इसे केवल सफल, सकारात्मक लोगों के साथ जुड़ने के लिए एक बिंदु बनाता हूं, और महत्वपूर्ण रूप से, मैं नकारात्मक लोगों से अलग हो जाता हूं।

मैं इसे जहरीले सिट्टा-आयनों से खुद को दूर करने के लिए भी एक बिंदु बनाता हूं। मैं खुद को जहरीले एन-एलर्जी से संक्रमित करने का कोई कारण नहीं देखता हूं। इनमें मैं बहस, गपशप और बैकस्टैबिंग शामिल करूंगा। मैं "माइंडलेस" टेलीविज़न देखना भी शामिल करूंगा, जब तक कि आप इसे मनोरंजन के एकमात्र रूप के बजाय विश्राम की रणनीति के रूप में उपयोग न करें। जब मैं टीवी देखता हूं, तो यह आमतौर पर खेल

होता है। पहला, क्योंकि मुझे काम में या इस मामले में किसी भी खेल में परास्नातक देखकर मजा आता है और दूसरा इसलिए क्योंकि मुझे खेलों के बाद इंटरव्यू सुनने में मजा आता है। मैं

चैंपियंस के दिमाग के सेट को सुनना पसंद है , और मेरे लिए, कोई भी- जिसने इसे किसी भी खेल में बड़ी लीग के रूप में बनाया है वह एक चैंपियन है। उस स्तर के किसी भी एथलीट ने दसियों हज़ारों अन्य खिलाड़ियों को वहाँ पहुंचने के लिए उकसाया है, जो उनमें से प्रत्येक को मेरे लिए अविश्वसनीय बनाता है। जब वे जीतते हैं तो मुझे उनके रवैये को सुनना अच्छा लगता है: “यह पूरी टीम का एक शानदार प्रयास था। हमने अच्छा किया लेकिन हमारे पास अभी भी सुधार करने के लिए हैं। यह आपको यह दिखाने के लिए जाता है कि कड़ी मेहनत से भुगतान होता है। ” मैं हारने पर उनके रवैये को सुनना भी पसंद करता हूं: “यह केवल एक खेल है। हम वापस आ जाएंगे, हम बस इस बारे में भूल जाते हैं और अपना ध्यान अगले गेम पर लगाते हैं। हम वापस लौटेंगे और इस बारे में बात करेंगे कि हम कहाँ बेहतर कर सकते हैं, और फिर जीतने के लिए जो भी करना है वह करें। ”

2004 के ओलंपिक खेलों के दौरान, एक कनाडाई और सौ मीटर बाधा दौड़ में कनाडा और राज करने वाले विश्व विजेता, पर्दिता फेलिसिन को स्वर्ण पदक जीतने के लिए भारी पसंद किया गया था। अंतिम दौड़ में, उसने पहली बाधा को मारा और कड़ी मेहनत से गिर गई। वह दौड़ पूरी करने में सक्षम नहीं थी। बेहद परेशान होने के साथ ही उसकी आंखों में आंसू थे क्योंकि वह घबराहट में वहां पड़ी थी। वह पिछले चार वर्षों से सप्ताह के प्रत्येक दिन, इस दिन के लिए छह घंटे, इस दिन के लिए तैयार थी। अगली सुबह, मैंने उसका समाचार सम्मेलन देखा। काश मैंने इसे टैप किया होता। उसका दृष्टिकोण सुनना आश्चर्यजनक था। उसने कहा, "मुझे नहीं पता कि ऐसा क्यों हुआ, लेकिन यह हुआ और मैं इसका इस्तेमाल करने जा रही हूं।" मैं और भी अधिक ध्यान केंद्रित करने जा रहा हूं और अगले चार वर्षों तक और भी कठिन काम करूंगा। कौन जानता है कि मेरे जीते जाने पर मेरा रास्ता क्या होता? शायद इसने मेरी इच्छा को धूमिल कर दिया होगा। मुझे नहीं पता, लेकिन मुझे पता है कि अब मैं पहले से कहीं ज्यादा भूखा हूं। मैं और भी मजबूत बनूंगा। ” जैसा कि मैंने उसकी बात सुनी, सब मैं कह सकता था "वाह!" आप चैंपियन सुनने से बहुत कुछ सीख सकते हैं।

अमीर लोग विजेताओं के साथ घूमते हैं। गरीब लोग हारे हुए लोगों के साथ घूमते हैं। क्यों? ये आराम का मामला है। अमीर पीयो-

ple अन्य सफल लोगों के साथ सहज है। वे उनके साथ होने के योग्य महसूस करते हैं। अत्यधिक सफल लोगों के साथ गरीब लोग असहज होते हैं। वे या तो डरते हैं कि उन्हें अस्वीकार कर दिया जाएगा या ऐसा महसूस होगा कि वे संबंधित नहीं हैं। स्वयं की रक्षा के लिए, अहंकार तब निर्णय और आलोचना में चला जाता है।

यदि आप अमीर बनना चाहते हैं, तो आपको अपने आंतरिक खाका को पूरी तरह से बदलना होगा कि आप हर बिट के रूप में अच्छे हैं जैसे कि कोई भी करोड़पति या वहाँ से बाहर बहुपत्नी। मैं अपने सेमिनारों में हैरान हूं जब लोग मेरे पास आते हैं और पूछते हैं कि क्या वे मुझे छू सकते हैं। वे कहते हैं, "मैंने पहले कभी एक बहुपत्नी को नहीं छुआ है।" मैं आमतौर पर विनम्र और मुस्कुराता हूं, लेकिन मेरे मन में कह रहा है, "एक उन्मादी जीवन प्राप्त करें!" मैं आपसे बेहतर या अलग नहीं हूं, और जब तक आप यह समझने नहीं लगते, आप हमेशा के लिए टूट जाएंगे! "

मेरे दोस्तों, यह "छूने वाले" करोड़पतियों के बारे में नहीं है, यह तय करने के बारे में है कि आप बस के रूप में अच्छे और योग्य हैं, और फिर इसे पसंद कर रहे हैं। मेरी सबसे अच्छी सलाह यह है: यदि आप वास्तव में एक करोड़पति को छूना चाहते हैं, तो एक बनें!

मुझे उम्मीद है कि आपको बात मिल जाएगी। अमीर लोगों का मजाक उड़ाने के बजाय, उन्हें मॉडल करें। अमीर लोगों से दूर भागने के बजाय, उन्हें जान लें। कहने के बजाय, "वाह, वे बहुत खास हैं," कहते हैं, "अगर वे ऐसा कर सकते हैं, तो मैं यह कर सकता हूं।" आखिरकार, अगर आप करोड़पति को छूना चाहते हैं, तो आप खुद को छू पाएंगे!

निर्णय: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अमीर और सफल लोगों का मॉडल बनाता हूं।" "मैं अमीर और सफल लोगों के साथ संबंध रखता हूं।" "अगर वे यह कर सकते हैं, तो मैं यह कर सकता हूँ!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. पुस्तकालय, एक किताबों की दुकान, या इंटरनेट पर जाएं और किसी ऐसे व्यक्ति की जीवनी पढ़ें जो बहुत अमीर और सफल था। एंड्रयू कार्नेगी, जॉन डी। रॉकफेलर, मैरी के, डोनाल्ड ट्रम्प, वॉरेन बफेट, जैक वेल्च, बिल गेट्स और टेड टर्नर इसके कुछ अच्छे उदाहरण हैं। प्रेरणा के लिए उनकी कहानी का उपयोग करें, विशिष्ट सफलता रणनीतियों को सीखने के लिए, और सबसे महत्वपूर्ण बात, उनके दिमाग-सेट की नकल करने के लिए ।

2. टेनिस, स्वास्थ्य, व्यवसाय, या गोल्फ के लिए एक उच्च अंत क्लब में शामिल हों । एक समृद्ध वातावरण में अमीर लोगों के साथ मिंगले। या, अगर कोई रास्ता नहीं है तो आप एक हाई-एंड क्लब में शामिल हो सकते हैं , तो अपने शहर के सबसे व्यस्त होटल में कॉफी या चाय लें। इस माहौल में आराम से रहें और संरक्षक देखें, यह देखते हुए कि वे आपसे अलग नहीं हैं।

3. एक स्थिति या एक व्यक्ति को पहचानें जो आपके जीवन में एक नीच है। उस स्थिति या संगति से खुद को दूर करें। यदि यह परिवार है, तो उनके आसपास कम होना चुनें।

4. कचरा टीवी देखना बंद करें और बुरी खबरों से दूर रहें।

धन फ़ाइल # 8

अमीर लोग खुद को और अपने मूल्य को बढ़ावा देने के लिए तैयार हैं। गरीब लोग बेचने और प्रचार के बारे में नकारात्मक सोचते हैं।

मेरी कंपनी, पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग, एक दर्जन से अधिक विभिन्न कार्यक्रमों की पेशकश करती है। प्रारंभिक संगोष्ठी के दौरान, आमतौर पर

करोड़पति मन गहन, हम संक्षेप में हमारे कुछ अन्य पाठ्यक्रमों का उल्लेख करते हैं, फिर प्रतिभागियों को "सेमिनार" ट्यूशन दरों और बोनस पर विशेष पेशकश करते हैं। प्रतिक्रियाओं को नोट करना दिलचस्प है।

ज्यादातर लोग रोमांचित हैं। वे सुनने के लिए सराहना करते हैं कि अन्य पाठ्यक्रम क्या हैं और विशेष मूल्य प्राप्त करने के लिए। हालांकि, कुछ लोग इतने रोमांचित नहीं हैं। वे इस बात की परवाह किए बिना कि वे कैसे लाभान्वित हो सकते हैं, वे किसी भी पदोन्नति को नाराज करते हैं। अगर यह किसी भी तरह से आपको लगता है, तो अपने बारे में नोटिस करना एक महत्वपूर्ण विशेषता है।

प्रोत्साहन का प्रोत्साहन सफलता की सबसे बड़ी बाधाओं में से एक है। जिन लोगों के पास बिक्री और पदोन्नति के मुद्दे हैं, वे आमतौर पर टूट जाते हैं। यह स्पष्ट है। आप अपने खुद के व्यवसाय में या एक के प्रतिनिधि के रूप में एक बड़ी आय कैसे बना सकते हैं यदि आप लोगों को यह बताने के लिए तैयार नहीं हैं कि आप, आपका उत्पाद, या आपकी सेवा मौजूद है? यहां तक कि एक कर्मचारी के रूप में, यदि आप अपने गुणों को बढ़ावा देने के लिए तैयार नहीं हैं, तो जो कोई भी इच्छुक है वह आपको कॉर्पोरेट सीढ़ी पर जल्दी से बायपास करेगा।

लोगों को कई कारणों से पदोन्नति या बिक्री में समस्या होती है। संभावना है कि आप निम्नलिखित में से एक या अधिक को पहचान सकते हैं।

सबसे पहले, आपको अनुचित तरीके से बढ़ावा देने वाले लोगों के साथ अतीत में बुरा अनुभव हो सकता है। हो सकता है कि आप प्रति-चक्र वे "कठिन" आप पर बेच रहे थे। हो सकता है कि वे आपको असंगत समय पर परेशान कर रहे थे। शायद वे एक जवाब के लिए नहीं ले जाएगा। किसी भी मामले में, यह पहचानना महत्वपूर्ण है कि यह अनुभव अतीत में है और इस पर पकड़ आज आपको सेवा नहीं दे रही है।

दूसरा, जब आपको किसी को कुछ बेचने की कोशिश की गई हो, तो आपको एक अनुभवहीन अनुभव हुआ होगा और उस व्यक्ति ने आपको पूरी तरह से खारिज कर दिया था। इस उदाहरण में, पदोन्नति के लिए आपकी अरुचि विफलता के अपने डर का केवल एक प्रक्षेपण है

और अस्वीकृति। फिर, अतीत का एहसास जरूरी नहीं कि भविष्य के बराबर हो।

तीसरा, आपका मुद्दा पिछले माता-पिता समर्थक व्याकरण से आ सकता है। हम में से कई लोगों को बताया गया था कि यह "अपने स्वयं के सींग को टटोलना" है। ठीक है, यह बहुत अच्छा है अगर आप मिस मैनर्स के रूप में जीवन व्यतीत करें। लेकिन असली दुनिया में, जब यह व्यवसाय और धन की बात आती है, अगर आप अपने सींग को नहीं करते हैं, तो मैं गारंटी देता हूं कि कोई भी नहीं करेगा। अमीर लोग अपने गुणों और मूल्य को किसी को भी देने के लिए तैयार हैं, जो सुनेंगे और उम्मीद है कि उनके साथ भी व्यापार करेंगे।

अंत में, कुछ लोगों को लगता है कि पदोन्नति उनके *नीचे* है। मैं इसे उच्च और शक्तिशाली सिंड्रोम कहता हूं , अन्यथा इसे "मैं इतना विशेष नहीं हूं?" रवैया। इस मामले में भावना यह है कि अगर लोग चाहते हैं कि आपके पास क्या है, तो उन्हें किसी तरह ढूंढना चाहिए और आपके पास आना चाहिए। जिन लोगों की यह धारणा है, वे या तो टूट गए हैं या जल्द ही होंगे, यह सुनिश्चित है। वे उम्मीद कर सकते हैं कि हर कोई उन्हें खोजने के लिए भूमि को परिमार्जन करने जा रहा है, लेकिन सच्चाई यह है कि बाजार में उत्पादों और सेवाओं के साथ भीड़ है, और भले ही उनका सबसे अच्छा हो सकता है, कोई भी कभी भी यह नहीं जान पाएगा कि वे बहुत ही भद्दे हैं। किसी को भी बताओ।

आप शायद यह कहकर परिचित होंगे कि "एक बेहतर चूहादानी का निर्माण करें और दुनिया आपके दरवाजे पर एक रास्ता बनाएगी।" ठीक है, यह केवल तभी सच है जब आप पाँच शब्द जोड़ते हैं: "यदि वे इसके बारे में जानते हैं।"

अमीर लोग लगभग हमेशा उत्कृष्ट प्रमोटर होते हैं। वे अपने उत्पादों, अपनी सेवाओं और अपने विचारों को जुनून और उत्साह के साथ बढ़ावा देने के लिए तैयार हो सकते हैं। क्या अधिक है, वे अपने मूल्य को इस तरह से पैकेजिंग करने में कुशल हैं जो बेहद आकर्षक है। अगर आपको लगता है कि इसमें कुछ गड़बड़ है, तो चलिए महिलाओं के लिए मेकअप पर

प्रतिबंध लगाते हैं, और जब हम इस पर होते हैं, तो हम पुरुषों के लिए सूट से छुटकारा पा सकते हैं। वह सब "पैकेजिंग" से ज्यादा कुछ नहीं है।

रिच डैड के सबसे अधिक बिकने वाले लेखक , रॉबर्ट डैयस, *गरीब पिताजी* (एक किताब जिसकी मैं अत्यधिक अनुशंसा करता हूं), बताते हैं कि किताबें लिखना सहित हर व्यवसाय, बिक्री पर निर्भर करता है। वह नोट करता है कि उसे एक सबसे अधिक *बिकने* वाले लेखक के रूप में पहचाना जाता है , न कि सबसे अच्छा *लिखने वाला* लेखक। एक दूसरे की तुलना में बहुत अधिक भुगतान करता है।

अमीर लोग आमतौर पर नेता होते हैं, और सभी महान नेता महान प्रवर्तक होते हैं। एक नेता होने के लिए, आपके पास स्वाभाविक रूप से अनुयायी और समर्थक होने चाहिए, जिसका अर्थ है कि आपको अपनी दृष्टि में लोगों को बेचने, प्रेरित करने और खरीदने के लिए प्रेरित करना होगा। यहां तक कि संयुक्त राज्य अमेरिका के राष्ट्रपति को भी अपने विचारों को लोगों को, कांग्रेस को और यहां तक कि अपनी ही पार्टी को, उन्हें लागू करने के लिए बेचना पड़ता है। और इससे पहले कि यह सब होता है, अगर वह *खुद* को पहली जगह पर नहीं बेचता है, तो वह कभी भी निर्वाचित नहीं होगा।

संक्षेप में, कोई भी नेता जो प्रचार नहीं कर सकता है या नहीं करेगा, वह लंबे समय तक नेता नहीं होगा, चाहे वह राजनीति, व्यवसाय, खेल या माता-पिता के रूप में हो। मैं इस पर नुकसान पहुंचा रहा हूं क्योंकि *नेता अनुयायियों की तुलना में बहुत अधिक पैसा कमाते हैं*!

स्वास्थ्य सिद्धांत:

नेताओं की तुलना में बहुत अधिक पैसे की एक बिल्ली कमाते हैं अनुयायियों!

यहाँ महत्वपूर्ण बिंदु यह नहीं है कि आप को बढ़ावा देना पसंद है या नहीं, *यही कारण है कि* आप प्रचार कर रहे हैं। यह आपके विश्वासों को उबलता है। क्या आप वास्तव में अपने मूल्य पर विश्वास करते हैं? क्या आप वास्तव में आपके द्वारा दिए जा रहे उत्पाद या सेवा पर विश्वास करते हैं? क्या आप वास्तव में मानते हैं कि आपके पास जो कुछ भी आप इसे बढ़ावा दे रहे हैं, उससे आपको क्या लाभ होगा?

यदि आप अपने मूल्य में विश्वास करते हैं, तो यह संभवत: एपी कैसे हो सकता है-

इसे उन लोगों से छिपाने के लिए जिन्हें इसकी आवश्यकता है? मान लीजिए कि आपके पास गठिया का इलाज था, और आप किसी ऐसे व्यक्ति से मिले, जो बीमारी से पीड़ित था। क्या आप उसे या उससे छिपाएंगे? क्या आप उस व्यक्ति के लिए अपने दिमाग को पढ़ने या यह अनुमान लगाने के लिए प्रतीक्षा करेंगे कि आपके पास एक उत्पाद है जो मदद कर सकता है? आप किसी ऐसे व्यक्ति के बारे में क्या सोचेंगे जिसने पीड़ित लोगों को अपना अवसर प्रदान नहीं किया क्योंकि वे बहुत शर्मीले थे, बहुत डरते थे, या बहुत शांत थे।

अधिक बार नहीं, जिन लोगों को पदोन्नति की समस्या है, वे पूरी तरह से अपने उत्पाद पर विश्वास नहीं करते हैं या पूरी तरह से खुद पर विश्वास नहीं करते हैं। नतीजतन, उनके लिए यह कल्पना करना मुश्किल है कि अन्य लोग उनके मूल्य में इतनी दृढ़ता से विश्वास करते हैं कि वे इसे उन सभी के साथ साझा करना चाहते हैं जो उनके रास्ते में आते हैं और किसी भी तरह से वे कर सकते हैं।

यदि आप मानते हैं कि आपको जो पेशकश करनी है, वह वास्तव में लोगों की सहायता कर सकता है, तो यह आपका कर्तव्य है कि जितना संभव हो उतने लोगों को इसके बारे में बताएं। इस तरह, आप न केवल लोगों की मदद करते हैं, आप अमीर हो जाते हैं!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं जुनून और उत्साह के साथ दूसरों के लिए अपने मूल्य को बढ़ावा देता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. वर्तमान में आप जिस उत्पाद या सेवा की पेशकश कर रहे हैं, उसे रेट करें (या आप जो पेशकश करने की योजना बना रहे हैं) 1 से 10 के बीच में आप उसके मूल्य में कितना विश्वास करते हैं (1 सबसे कम, 10 सबसे अधिक होने के नाते)। यदि आपका रेटिंग परिणाम 7–9 है,

मूल्य बढ़ाने के लिए अपने उत्पाद या सेवा को संशोधित करें। यदि आपका परिणाम 6 या उससे कम है, तो उस उत्पाद या सेवा की पेशकश करना बंद कर दें और उस चीज़ का प्रतिनिधित्व करना शुरू करें जिसे आप वास्तव में मानते हैं।

2. किताबें पढ़ें, ऑडियो और सीडी सुनें, और विपणन और बिक्री पर पाठ्यक्रम लें। इन दोनों एरेनास में एक ऐसे बिंदु पर विशेषज्ञ

बनें जहां आप अपने मूल्य को सफलतापूर्वक और 100 प्रतिशत ईमानदारी के साथ बढ़ावा दे सकते हैं।

धन फ़ाइल # 9

अमीर लोग अपनी समस्याओं से बड़े होते हैं। गरीब लोग अपनी समस्याओं से छोटे होते हैं।

जैसा कि मैंने पहले कहा, अमीर होना पार्क में टहलना नहीं है। यह एक ऐसी यात्रा है जो मोड़, मोड़, बाधा और बाधाओं से भरी है। धन का रास्ता जाल और नुकसान से भरा है, और यही कारण है कि ज्यादातर लोग इसे नहीं लेते हैं। वे झंझट, सिरदर्द और जिम्मेदारियां नहीं चाहते हैं। संक्षेप में, वे समस्याएं नहीं चाहते हैं।

इसमें अमीर लोगों और गरीब लोगों के बीच सबसे बड़ा अंतर है। अमीर और सफल लोग अपनी समस्याओं से बड़े होते हैं, जबकि गरीब और असफल लोग अपनी समस्याओं से छोटे होते हैं।

समस्याओं से बचने के लिए गरीब लोग लगभग कुछ भी करेंगे। उन्हें एक चुनौती दिखाई देती है और वे दौड़ते हैं। विडंबना यह है कि उनकी खोज में यह सुनिश्चित करने के लिए कि उनके पास समस्याएं नहीं हैं, उनके पास सभी की सबसे बड़ी समस्या है ... वे टूट गए हैं और दुखी हैं। सफलता के रहस्य, मेरे दोस्तों, अपनी समस्याओं से बचने या हटने का प्रयास नहीं करना है; रहस्य अपने आप को विकसित करने के लिए है ताकि आप किसी भी समस्या से बड़े हो।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

सफलता का रहस्य अपनी समस्याओं से बचने या हटने का प्रयास करना नहीं है; रहस्य अपने आप को विकसित करने के लिए है ताकि आप किसी भी समस्या से बड़े हो।

---

1 से 10 के पैमाने पर, 1 सबसे कम होने की कल्पना करें, आप एक ऐसे व्यक्ति हैं जो एक स्तर 5 की समस्या को देखते हुए चरित्र और दृष्टिकोण की एक ताकत 2 है। क्या यह समस्या बड़ी या छोटी प्रतीत होगी? स्तर 2 के दृष्टिकोण से, एक स्तर 5 समस्या एक *बड़ी* समस्या की तरह प्रतीत होगी ।

अब कल्पना कीजिए कि आप खुद बड़े हो गए हैं और 8 स्तर के व्यक्ति बन गए हैं। क्या समान स्तर 5 समस्या एक बड़ी समस्या या थोड़ी समस्या होगी? जादुई रूप से, समान समस्या अब थोड़ी समस्या है।

अंत में, कल्पना कीजिए कि आपने वास्तव में अपने आप पर कड़ी मेहनत की है और 10 स्तर के व्यक्ति बन गए हैं। अब, यह वही स्तर 5 समस्या एक बड़ी समस्या या थोड़ी समस्या है? जवाब है कि यह *कोई* समस्या *नहीं* है। यह आपके मस्तिष्क में एक समस्या के रूप में भी

पंजीकृत नहीं है। इसके आसपास कोई नकारात्मक ऊर्जा नहीं है। इसे संभालना सामान्य घटना है, जैसे अपने दाँत साफ़ करना या कपड़े पहनना।

ध्यान दें कि आप अमीर हैं या गरीब, बड़ा खेल रहे हैं या छोटा खेल रहे हैं, समस्याएँ दूर नहीं होती हैं। यदि आप सांस ले रहे हैं, तो आपके जीवन में हमेशा तथाकथित समस्याएं और बाधाएँ रहेंगी । मुझे यह छोटा और मीठा बनाने दो। समस्या का आकार कभी भी मुद्दा नहीं है - आप के लिए क्या मायने रखता है!

यह दर्दनाक हो सकता है, लेकिन यदि आप सफलता के अगले स्तर पर जाने के लिए तैयार हैं, तो आपको सचेत हो जाना होगा कि आपके जीवन में वास्तव में क्या हो रहा है। तैयार? यहाँ जाता हैं।

यदि आपके जीवन में कोई बड़ी समस्या है, तो इसका मतलब है कि आप एक छोटे व्यक्ति हैं! दिखावे से मूर्ख मत बनो। आपकी बाहरी दुनिया आपके भीतर की दुनिया का प्रतिबिंब मात्र है। यदि आप एक स्थायी परिवर्तन करना चाहते हैं, तो अपनी समस्याओं के आकार पर ध्यान देना बंद करें और आप के आकार पर ध्यान देना शुरू करें!

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि आपके जीवन में कोई बड़ी समस्या है, तो इसका मतलब है कि आप एक छोटे व्यक्ति हैं!

में से एक नहीं-तो-सूक्ष्म अनुस्मारक मैं अपने सेमिनार में भाग लेने वालों देना यह है: जब भी आप अपने आप को लग रहा है जैसे कि आप एक बड़ी समस्या है, बिंदु और चीख, "मिनी मुझे, मिनी मुझे, मिनी मुझे!" यह अचानक आपको जगा देगा और आपका ध्यान वापस उसी ओर ले जाएगा जहां वह है - स्वयं पर । फिर, अपने "उच्च स्व" (अपने अहंकार-आधारित, पीड़ित स्व के बजाय) से आ रहा है, एक गहरी साँस लें और अभी तय करें, इस क्षण में, आप एक बड़े व्यक्ति होंगे और किसी भी समस्या या बाधा को लेने की अनुमति नहीं देंगे आप अपनी खुशी या सफलता से बाहर हैं।

जितनी बड़ी समस्याएं आप संभाल सकते हैं, उतने ही बड़े व्यवसाय आप संभाल सकते हैं; जितनी बड़ी जिम्मेदारी आप संभाल सकते हैं, उतने अधिक कर्मचारी आप संभाल सकते हैं; जितने अधिक ग्राहक आप संभाल सकते हैं, उतने अधिक पैसे आप संभाल सकते हैं, और अंततः, उतने अधिक धन आप संभाल सकते हैं।

फिर से, आपका धन केवल उस सीमा तक बढ़ सकता है जो आप करते हैं! इसका उद्देश्य अपने आप को एक ऐसी जगह पर बढ़ाना है, जहाँ आप किसी भी समस्या या बाधा को दूर कर सकते हैं जो आपके धन के

निर्माण के रास्ते में आती है और इसे एक बार रखने के बाद आप इसे रख सकते हैं।

वैसे, अपने धन को *रखना* एक पूरी दुनिया है।

किसे पता था? मुझे यकीन है कि नहीं। मैंने सोचा था कि एक बार इसे बनाने के बाद, आपने इसे बनाया! लड़का, मैं एक असभ्य जागरण के लिए था क्योंकि मैंने अपना पहला मिलियन लगभग उपवास के रूप में खो दिया था। अब, मैं सोच रहा था कि मुद्दा क्या था। उस समय, मेरा "टूलबॉक्स" अभी तक इतना बड़ा और मजबूत नहीं था कि मैंने जो संपत्ति हासिल की थी, उसे धारण कर सके। फिर से, शुक्रिया, मैंने मिलियनेयर माइंड के सिद्धांतों का अभ्यास किया और खुद को पुनः प्राप्त करने में सक्षम था! न केवल मैंने उस मिलियन को वापस कर दिया, बल्कि मेरे नए "मनी ब्लूप्रिंट" के कारण, मैंने लाखों और लाखों लोगों को बनाया है। सबसे अच्छा, मैंने इसे न केवल रखा है, बल्कि यह एक अभूतपूर्व दर से *बढ़ रहा है*!

अपने आप को धन के लिए अपने कंटेनर के रूप में सोचें। यदि आपका कंटेनर छोटा है और आपका पैसा बड़ा है, तो क्या होने वाला है? आप इसे खो देंगे। आपका कंटेनर ओवरफ्लो हो जाएगा और अतिरिक्त धन पूरे स्थान पर फैल जाएगा। आपके पास कंटेनर से अधिक पैसा नहीं हो सकता। इसलिए आपको एक बड़ा कंटेनर बनना चाहिए ताकि आप न केवल अधिक संपत्ति *रख सकें* बल्कि अधिक धन भी *आकर्षित कर सकें* । ब्रह्मांड एक निर्वात का पालन करता है और यदि आपके पास बहुत बड़ा धन कंटेनर है, तो यह अंतरिक्ष को भरने के लिए भाग जाएगा।

अमीर लोगों में से एक कारण उनके प्रोब से भी बड़ा होता है- जो हमने पहले चर्चा की थी, वह वापस आ गया है। वे समस्या पर ध्यान केंद्रित नहीं करते हैं; वे अपने लक्ष्य पर ध्यान केंद्रित करते हैं। फिर, मन आम तौर पर एक समय में एक प्रमुख बात पर केंद्रित होता है। मतलब कि या तो आप समस्या के बारे में सोच रहे हैं या आप समाधान पर काम कर रहे हैं। अमीर और सफल लोग समाधान उन्मुख होते हैं; वे अपना समय और ऊर्जा रणनीतिकार करने और आने वाली चुनौतियों के जवाबों की योजना बनाने में खर्च करते हैं, और कुछ निश्चित करने के लिए सिस्टम बनाते हैं ताकि समस्या फिर से न हो।

गरीब और असफल लोग समस्या उन्मुख होते हैं। वे अपना समय और ऊर्जा कुतिया और शिकायत और खर्च करते हैं

शायद ही कभी प्रोम को कम करने के लिए कुछ भी रचनात्मक के साथ आते हैं, अकेले सुनिश्चित करें कि यह फिर से नहीं होता है।

अमीर लोग समस्याओं से पीछे नहीं हटते, समस्याओं से बचते नहीं हैं, और समस्याओं के बारे में शिकायत नहीं करते हैं। अमीर लोग वित्तीय योद्धा होते हैं। हमारे प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण शिविर में, हमारे द्वारा उपयोग किए जाने वाले योद्धा की परिभाषा "वह है जो स्वयं को जीतता है।"

लब्बोलुआब यह है कि यदि आप समस्याओं को संभालने और किसी भी बाधा को पार करने में माहिर हो जाते हैं, तो आपको सफलता से क्या रोक सकता है? जवाब *कुछ भी नहीं है*! और अगर कुछ भी आपको रोक नहीं सकता है, तो आप *अजेय* हो जाते हैं ! और अगर आप अजेय हो जाते हैं, तो आपके जीवन में क्या विकल्प हैं? इसका जवाब है *सभी* विकल्प। यदि आप अजेय हैं, तो कुछ भी और सब कुछ आपके लिए उपलब्ध है। आप बस इसे चुनते हैं और यह आपका है! कैसी है आजादी!

निर्णय: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं किसी भी समस्या से बड़ा हूँ।" "मैं किसी भी समस्या को संभाल सकता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. जब भी आप "बड़ी" समस्या से परेशान महसूस कर रहे हों, तो अपने आप को इंगित करें और कहें, "मिनी मी, मिनी मी।" फिर एक गहरी साँस लें और अपने आप से कहें, "मैं इसे संभाल सकता हूँ। मैं किसी भी समस्या से बड़ा हूं। "

2. आप अपने जीवन में एक समस्या लिख रहे हैं। फिर दस विशिष्ट क्रियाओं को सूचीबद्ध करें जिन्हें आप हल कर सकते हैं या कम से कम इस स्थिति को सुधार सकते हैं। यह आपको समस्या से समाधान सोच में स्थानांतरित कर देगा।

सबसे पहले, एक अच्छा मौका है जब आप समस्या को हल करेंगे। दूसरा, आप बहुत बेहतर की एक बिल्ली महसूस करेंगे।

धन फ़ाइल # 10

अमीर लोग उत्कृष्ट रिसीवर होते हैं। गरीब लोग गरीब रिसीवर होते हैं।

अगर मुझे नंबर एक की वजह से नाख़ुश होना पड़ा तो ज़्यादातर लोग अपनी पूरी वित्तीय क्षमता तक नहीं पहुँचते हैं, तो यह होगा: ज्यादातर लोग "रिसीवर्स" हैं। वे देने में अच्छे हो सकते हैं या नहीं भी, लेकिन वे निश्चित रूप से प्राप्त करने में बुरे हैं। और क्योंकि वे प्राप्त करने में गरीब हैं, वे नहीं!

कई कारणों से प्राप्त करके लोगों को चुनौती दी जाती है। सबसे पहले, बहुत से लोग अयोग्य या अवांछनीय महसूस करते हैं। यह सिंड्रोम हमारे समाज में व्याप्त है। मुझे लगता है कि 90 प्रतिशत से अधिक व्यक्तियों को अपनी नसों के माध्यम से पर्याप्त रूप से अच्छा नहीं होने की भावना है।

यह कम आत्मसम्मान कहाँ से आता है? हमेशा की तरह हमारी कंडीशनिंग। हम में से अधिकांश के लिए यह हर हाँ के लिए बीस नग सुनने से आता है, दस "आप इसे गलत कर रहे हैं" हर "आप इसे सही कर रहे हैं" के लिए है, और पांच "आप बेवकूफ हैं" हर "के लिए हैं बहुत बढ़िया।"

यहां तक कि अगर हमारे माता-पिता या अभिभावक अविश्वसनीय रूप से सहायक थे, तो हममें से कई लोग अपनी प्रशंसा और उम्मीदों को लगातार मापने में सक्षम नहीं होने की भावनाओं के साथ समाप्त होते हैं। तो एक बार फिर, हम काफी अच्छे नहीं हैं।

इसके अलावा, हममें से अधिकांश लोग अपने जीवन में दंड के तत्व के साथ बड़े हुए हैं। यह अलिखित नियम केवल यह बताता है कि यदि आप कुछ गलत करते हैं, तो आपको दंडित किया जाना चाहिए। हम में से कुछ को हमारे माता-पिता ने दंडित किया, कुछ ने हमारे द्वारा

शिक्षकों ... और कुछ धार्मिक मंडलियों में हम में से कुछ को सभी सजाओं की माँ से धमकी दी गई थी, स्वर्ग में नहीं।

बेशक, अब जब हम वयस्क हैं, यह सब खत्म हो गया है। सही? गलत! ज्यादातर लोगों के लिए, सजा की कंडीशनिंग इतनी खराब होती है कि, क्योंकि उन्हें सजा देने के लिए कोई आसपास नहीं होता है, जब वे गलती करते हैं या बस सही नहीं होते हैं, तो वे अवचेतन रूप से खुद को सजा देते हैं। जब वे छोटे थे, तो यह सजा "आप बुरे थे, इसलिए कोई कैंडी नहीं" के रूप में आ सकता है। आज, हालांकि, यह "आप बुरे थे, इसलिए पैसा नहीं है" का रूप ले सकते हैं। यह बताता है कि कुछ लोग अपनी कमाई को सीमित क्यों करते हैं, और अन्य लोग अवचेतन रूप से उनकी सफलता को तोड़फोड़ क्यों करेंगे।

कोई आश्चर्य नहीं कि लोगों को प्राप्त करने में कठिनाई होती है। एक छोटी सी गलती और आप अपने जीवन के बाकी हिस्सों के लिए दुख और गरीबी का बोझ ढोते हैं। "थोड़ा कठोर," आप कहते हैं? कब से मन तार्किक या करुणामय हो गया? फिर से, वातानुकूलित दिमाग पिछले प्रोग्रामिंग, मेड-अप अर्थ और नाटक और आपदा की कहानियों से भरा एक फ़ाइल फ़ोल्डर है। "समझदारी" इसके मजबूत सूट नहीं है।

यहां मैं अपने सेमिनारों में कुछ सिखाता हूं जो आपको बेहतर महसूस करा सकता है। अंत में, यह मायने नहीं रखता कि आप योग्य हैं या नहीं, आप किसी भी तरह से समृद्ध हो सकते हैं। अमीर लोगों के बहुत से अधिक योग्य नहीं लगता है। वास्तव में, यह लोगों को अमीर बनने के लिए

प्रमुख प्रेरणाओं में से एक है ... खुद को और खुद को या दूसरों के लिए अपनी योग्यता *साबित* करने के लिए। निवल मूल्य के लिए स्व-विचार आवश्यक है बस यह एक विचार है, लेकिन यह जरूरी नहीं है कि वास्तविक दुनिया में पानी हो। जैसा कि हमने पहले कहा, खुद को साबित करने के लिए अमीर होना आपको सबसे खुशहाल टूरिस्ट नहीं बना सकता है, इसलिए आप अन्य कारणों से धन बनाने से बेहतर हैं। लेकिन यहां जो महत्वपूर्ण है वह आपको महसूस करना है

आपकी अकुलाहट की भावना आपको अमीर होने से नहीं रोक सकती; कड़ाई से वित्तीय दृष्टिकोण से यह वास्तव में एक प्रेरक संपत्ति हो सकती है।

ऐसा कहने के बाद, मैं चाहता हूं कि मैं आपसे वह साझा करूं जो मैं आपके साथ साझा करने जा रहा हूं। यह आसानी से आपके जीवन के सबसे महत्वपूर्ण क्षणों में से एक हो सकता है। आप तैयार हैं? यहाँ जाता हैं।

पहचानें कि क्या आप योग्य हैं या नहीं सभी एक "कहानी" है। फिर, कुछ भी अर्थ नहीं है सिवाय अर्थ के हम इसे देते हैं। मैं आपके बारे में नहीं जानता, लेकिन मैंने कभी किसी के बारे में नहीं सुना, जो जन्म के समय "स्टैम्पिंग" लाइनअप से गुजरा हो। क्या आप कल्पना कर सकते हैं कि भगवान प्रत्येक व्यक्ति के माथे पर मोहर लगाते हैं जैसे वह आया था? "योग्य ... अयोग्य ... योग्य, योग्य ... अयोग्य। हाँ ... निश्चित रूप से अयोग्य। " क्षमा करें, मुझे नहीं लगता कि यह इस तरह से काम करता है। कोई भी ऐसा व्यक्ति नहीं है जो आपके आस-पास आए और आपको "योग्य" या "अयोग्य" करार दे। तुम वो करते हो। आप इसे बनाइए। आप इसे तय करें। आप और आप अकेले निर्धारित करते हैं कि आप योग्य होने जा रहे हैं। यह सिर्फ आपका नजरिया है। यदि आप कहते हैं कि आप योग्य हैं, तो आप हैं। यदि आप कहते हैं कि आप योग्य नहीं हैं, तो आप नहीं हैं। किसी भी तरह से आप अपनी कहानी में रहेंगे। यह बहुत महत्वपूर्ण है, मैं फिर से दोहराने जा रहा हूं: आप अपनी कहानी में रहेंगे। यह इत्ना आसान है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि आप कहते हैं कि आप योग्य हैं, तो आप हैं।

~~**यदि आप कहते हैं कि आप योग्य नहीं हैं, तो आप नहीं हैं।**~~

किसी भी तरह से आप अपनी कहानी में रहेंगे।

तो लोग ऐसा खुद क्यों करेंगे? लोग कहानी क्यों बनाते हैं कि वे योग्य नहीं हैं? यह सिर्फ है

मानव मन की प्रकृति, हम में से जो हमेशा गलत है उसकी सुरक्षा का हिस्सा है। कभी ध्यान दें कि एक गिलहरी इन चीजों के बारे में चिंता नहीं करती है? क्या आप एक गिलहरी की कल्पना कर सकते हैं, "मैं सर्दियों के लिए तैयार होने के लिए इस साल कई नट्स लेने नहीं जा रहा क्योंकि मैं योग्य नहीं हूं?" संदेह है, क्योंकि ये कम-बुद्धि जीव कभी भी खुद के लिए ऐसा नहीं करेंगे। केवल ग्रह पर सबसे विकसित प्राणी, इंसान, खुद को इस तरह सीमित करने की क्षमता रखता है।

मेरा खुद का एक कहना है, "अगर सौ फुट के ओक के पेड़ में इंसान का दिमाग होता, तो यह केवल दस साल लंबा होता!" इसलिए यहाँ मेरा सुझाव है: चूंकि अपनी योग्यता को बदलने के बारे में चिंता करने के बजाय, अपनी योग्यता को बदलने के लिए अपनी कहानी को बदलना बहुत आसान है। यह बहुत तेज और सस्ता है। बस एक नई और बहुत अधिक सुस्पष्ट कहानी बनाते हैं और उसी में रहते हैं।

"ओह, लेकिन मैं ऐसा नहीं कर सका," आप कहते हैं। "मैं यह तय करने के योग्य नहीं हूँ कि मैं योग्य हूँ। किसी और से आना होगा। " क्षमा करें, मैं कहता हूं, यह बिल्कुल सटीक नहीं है, जो "बुलपू" कहने का एक अच्छा तरीका है! इससे कोई फर्क नहीं पड़ेगा कि अतीत में किसी ने क्या कहा या कहा, क्योंकि आपको इस पर विश्वास करना होगा और इसे खरीदने के लिए इसका कोई प्रभाव पड़ेगा और यह किसी और से नहीं बल्कि आप से आ सकता है। लेकिन बस आपको बेहतर महसूस करने के लिए, चलो खेल खेलते हैं और मैं आपके लिए वही करूंगा जो मैं करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में हजारों प्रतिभागियों के लिए करता हूं: मैं व्यक्तिगत रूप से आपका अभिषेक करूंगा।

~~स्वास्थ्य सिद्धांत:~~

"अगर सौ फुट के ओक के पेड़ में इंसान का दिमाग होता, तो यह केवल दस फीट लंबा होता!" -टी। हारव एकर

यह एक विशेष समारोह है, इसलिए मैं आपसे किसी भी विक्षेप को समाप्त करने के लिए कहने जा रहा हूं। कुतरना बंद करो, फोन पर बात करना बंद करो, और जो कुछ भी तुम कर रहे हो उसे बंद करो। पुरुषों, यदि आप चाहें, तो आप एक सूट और टाई में बदल सकते हैं, हालांकि एक टक्सीडो सबसे अच्छा होगा। महिलाओं, एक औपचारिक शाम गाउन और ऊँची एड़ी के जूते सही होगा। और अगर आपके पास कुछ भी नहीं है जो उत्तम दर्जे का या नया है, तो यह निश्चित रूप से एक अवसर होगा कि आप खुद को एक नई पोशाक, डिजाइनर लेबल पसंद करें।

यदि आप सभी तैयार हैं, तो शुरू करते हैं। कृपया एक घुटने पर झुकें और सम्मान में अपना सिर झुकाएँ। तैयार है, यहाँ जाता है। "द्वारा मेरे भीतर जो शक्ति का संचार हुआ है, मैं उससे कहीं अधिक Y काम 'के बारे में बताता हूं, जो अब और अधिक नहीं है!"

ठीक है, हम कर रहे हैं। आप अब खड़े हो सकते हैं और अपने सिर को ऊंचा पकड़ सकते हैं क्योंकि आप अंत में योग्य हैं। यहां कुछ ऋषि सलाह दी गई है: उस "योग्यता" या "अयोग्यता" बकवास में खरीदना बंद करें और अमीर होने के लिए आपको जो कार्रवाई करने की आवश्यकता है उसे लेना शुरू करें!

दूसरा मुख्य कारण ज्यादातर लोगों को प्राप्त करने में समस्या है कि उन्होंने कहा कि "यह प्राप्त करने की तुलना में देने के लिए बेहतर है।" मुझे यह संभव के रूप में सुरुचिपूर्ण ढंग से रखा: "क्या एक *crock* !" यह कथन कुल हॉगवॉश है, और यदि आपने ध्यान नहीं दिया है, तो यह आमतौर पर ऐसे लोगों और समूहों द्वारा प्रचारित किया जाता है, जो चाहते हैं कि आप उन्हें दें और उन्हें प्राप्त करें।

पूरा विचार ही लुभावना है। बेहतर, गर्म या ठंडा, बड़ा या छोटा, बाएं या दाएं, अंदर या बाहर? देना और प्राप्त करना एक ही सिक्के के दो पहलू हैं। जिसने भी यह तय किया कि प्राप्त करने से बेहतर है कि गणित में केवल बुरा था। प्रत्येक दाता के लिए एक रिसीवर होना चाहिए, और प्रत्येक रिसीवर के लिए एक दाता होना चाहिए।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
प्रत्येक दाता के लिए एक रिसीवर होना चाहिए, और प्रत्येक रिसीवर के लिए एक दाता होना चाहिए।

इसके बारे में सोचो! यदि कोई व्यक्ति या कोई चीज प्राप्त नहीं होती तो आप कैसे दे सकते हैं? दोनों को एक - एक, पचास-पचास पर काम करने के लिए सही संतुलन में रहना होगा । और चूंकि giv- आईएनजी और प्राप्त करना हमेशा एक दूसरे के बराबर होना चाहिए, इसलिए उन्हें महत्व में भी समान होना चाहिए।

इसके अलावा, यह देने के लिए कैसा लगता है? हममें से ज्यादातर लोग इस बात से सहमत होंगे कि देना अद्भुत और पूरा करने वाला लगता है। इसके विपरीत, कैसा लगता है जब आप देना चाहते हैं और दूसरा व्यक्ति प्राप्त करने के लिए तैयार नहीं है? हम में से अधिकांश सहमत होंगे कि यह भयानक लगता है। तो यह जान लें: *यदि आप प्राप्त करने के इच्छुक नहीं हैं, तो आप उन्हें "चीर" दे रहे हैं, जो आपको देना चाहते हैं।*

आप वास्तव में उन्हें उस खुशी और खुशी से वंचित कर रहे हैं जो देने से मिलती है; इसके बजाय, वे घटिया महसूस करते हैं। क्यों? फिर से, सब कुछ ऊर्जा है, और जब आप देना चाहते हैं लेकिन नहीं कर सकते, तो उस

ऊर्जा को व्यक्त नहीं किया जा सकता है और आप में फंस जाता है। यह "अटकी" ऊर्जा तब नकारात्मक भावनाओं में बदल जाती है।

मामले को बदतर बनाने के लिए, जब आप पूरी तरह से प्राप्त करने के लिए तैयार नहीं होते हैं, तो आप ब्रह्मांड को प्रशिक्षण दे रहे हैं कि वह आपको न दे! यह सरल है: यदि आप अपना हिस्सा प्राप्त करने के इच्छुक नहीं हैं, तो यह किसी और के पास जाएगा। यही कारण है कि अमीर अमीर हो जाते हैं और गरीब गरीब हो जाता है। इसलिए नहीं कि वे किसी और योग्य हैं, बल्कि इसलिए कि वे प्राप्त करने को तैयार हैं जबकि अधिकांश गरीब लोग नहीं हैं।

मैंने जंगल में अपने आप को कैंप करते हुए बड़े पैमाने पर यह सबक सीखा। अपने दो-दिन की तैयारी के लिए मैंने जो बनाया उसे दुबला-पतला कहा जाता है। इसका मतलब है कि एक टारप के शीर्ष भाग को एक पेड़ से बांधना और फिर नीचे की ओर जमीन को बन्धन

जब मैं सोऊं तो मेरे सिर पर पैंतालीस डिग्री की छत बनाएं । शुक्रिया, मैंने इस मिनी-कोंडो को तैयार किया क्योंकि पूरी रात बारिश हुई। जब मैं उस सुबह अपने आश्रय से बाहर आया, तो मैं यह देख रहा था कि मैं और बाकी सभी लोग तारे के नीचे कितने शुष्क थे। एक ही समय में, हालांकि, मैं मदद नहीं कर सका, लेकिन इस असामान्य रूप से गहरे पोखर को नोटिस किया, जो टार्प के तल पर एकत्र किया गया था। अचानक मैंने सुना यह आंतरिक आवाज मुझे कहती है, "प्रकृति पूरी तरह से प्रचुर है लेकिन भेदभावपूर्ण नहीं है। जब बारिश होती है, तो उसे कहीं जाना पड़ता है। यदि एक हिस्सा सूखा है, तो दूसरा हिस्सा दोगुना गीला होगा। " जैसा कि मैं पोखर के ऊपर खड़ा था, मुझे एहसास हुआ कि यह ठीक उसी तरह है जैसे यह पैसे के साथ काम करता है। इसमें बहुत सारे हैं, अरबों-खरबों डॉलर तैर रहे हैं, यह निश्चित बहुतायत में है, और इसे कहीं जाना है। सौदा यह है: यदि कोई अपने हिस्से को प्राप्त करने के लिए तैयार नहीं है, तो इसे किसी को भी जाना होगा। बारिश को परवाह नहीं है कि कौन इसे प्राप्त करता है और न ही पैसा कमाता है।

करोड़पति माइंड सेमिनार में इस बिंदु पर मैं लोगों को टार्प के तहत अपने अनुभव के बाद बनाई गई विशेष प्रार्थना सिखाता हूं। बेशक यह थोड़ा गाल है, लेकिन सबक स्पष्ट है। यह इस तरह से है: "ब्रह्मांड, अगर किसी के पास कुछ महान आ रहा है और वे इसे लेने के लिए तैयार नहीं हैं, तो मुझे भेजें! मैं आपके सभी आशीर्वाद प्राप्त करने के लिए खुला और तैयार हूं। धन्यवाद।" मेरे पास पूरे दर्शक मेरे साथ यह दोहराते हैं और वे पागल हो जाते हैं! वे उत्साहित हैं क्योंकि इसे प्राप्त करने के लिए पूरी तरह से तैयार होना आश्चर्यजनक लगता है, और यह बहुत अच्छा लगता है क्योंकि ऐसा करना पूरी तरह से स्वाभाविक है। इसके विपरीत आपने जो कुछ भी बनाया है, वह है, बस, एक "कहानी" जो आपको या किसी और की सेवा नहीं दे रही है। अपनी कहानी जाने दो और तुम्हारे पैसे आने हैं।

अमीर लोग कड़ी मेहनत करते हैं और मानते हैं कि उनके प्रयासों और दूसरों के लिए उनके द्वारा प्रदान किए गए मूल्य के लिए अच्छी तरह से

पुरस्कृत किया जाना पूरी तरह से उचित है। गरीब लोग कड़ी मेहनत करते हैं, लेकिन उनके कारण

अयोग्य की भावना, वे मानते हैं कि उनके प्रयासों और उनके द्वारा प्रदान किए गए मूल्य के लिए उन्हें पुरस्कृत किया जाना अनुचित है। यह विश्वास उन्हें पूर्ण शिकार होने के लिए तैयार करता है, और निश्चित रूप से, यदि आप अच्छी तरह से पुरस्कृत होते हैं, तो आप "अच्छे" शिकार कैसे हो सकते हैं?

कई गरीब लोग वास्तव में मानते हैं कि वे बेहतर लोग हैं क्योंकि वे गरीब हैं। किसी तरह वे मानते हैं कि वे अधिक पवित्र या आध्यात्मिक या अच्छे हैं। Baloney! केवल गरीब लोग हैं, गरीब है। मेरे पास एक सज्जन थे जो आँसू में मेरे पास आए थे। उन्होंने कहा, "मैं अभी यह नहीं देखता कि मैं बहुत अच्छा पैसा होने के बारे में कैसे अच्छा महसूस कर सकता हूं जब दूसरों के पास इतना कम है।" मैंने उनसे कुछ सरल सवाल पूछे: “आप उनमें से एक होकर गरीब लोगों के लिए क्या अच्छा करते हैं? आप किसकी मदद से टूट जाते हैं? क्या तुम सिर्फ खिलाने के लिए दूसरे मुंह नहीं हो? क्या आपके लिए अपने लिए धन का सृजन करना अधिक प्रभावी नहीं होगा और फिर वास्तव में कमजोरी के स्थान पर दूसरों की मदद करने में सक्षम हो सकता है? ”

उसने रोना बंद कर दिया और कहा, “पहली बार, मैं समझ गया। मैं विश्वास नहीं कर सकता कि मैं क्या कचरा सोच रहा हूं। हार्व, मेरा मानना है कि समय आ गया है कि मैं अमीर हो जाऊँ और, साथ ही, दूसरों की मदद करूँ। धन्यवाद।" वह वापस अपनी सीट पर एक नए आदमी के पास गया। मुझे उनसे एक ई-मेल मिला है जो बहुत पहले नहीं बता रहा था कि वह जो कमा रहा था उससे दस गुना कमा रहा है और वह इसके बारे में भयानक महसूस कर रहा है। सबसे अच्छा, वह कहते हैं, यह उनके कुछ दोस्तों और परिवार की सहायता करने में सक्षम होने के लिए जबरदस्त लगता है जो अभी भी संघर्ष कर रहे हैं।

यह मुझे एक महत्वपूर्ण बिंदु पर ले जाता है: यदि आपके पास बहुत पैसा होने के लिए व्हेरेवाइटल है, तो उसके पास है। क्यों? क्योंकि सच्चाई यह है कि हम इस समाज में रहने के लिए बेहद भाग्यशाली हैं, एक ऐसा समाज जिसमें प्रत्येक व्यक्ति वास्तव में दुनिया के कई हिस्सों की तुलना में समृद्ध है। कुछ लोगों के पास कभी बहुत पैसा होने का अवसर नहीं होता है। यदि आप भाग्यशाली लोगों में से एक हैं जिनके पास वह क्षमता है,

और आप में से प्रत्येक है या आप इस तरह से एक किताब नहीं पढ़ रहे हैं, तो अपने वर्वितल का उपयोग सभी के लिए करें। वास्तव में समृद्ध हो जाओ और फिर उन लोगों की मदद करो जिनके पास आपके द्वारा किया गया अवसर नहीं है। यह मेरे लिए बहुत ज्यादा मायने रखता है कि मैं टूट गया हूं और किसी की मदद नहीं कर रहा हूं।

निश्चित रूप से ऐसे लोग हैं जो कहेंगे, "पैसा मुझे बदल देगा। अगर मैं अमीर हो जाऊं, तो मैं किसी प्रकार के लालची झटके में बदल सकता हूं। पहला, केवल वे लोग जो कहते हैं कि गरीब लोग हैं। यह उनकी विफलता के लिए सिर्फ एक और औचित्य है, और यह उनके वित्तीय बगीचे में कई "आंतरिक" मातम में से सिर्फ एक से आता है। इसे खरीद मत करो!

दूसरा, मुझे सीधे रिकॉर्ड सेट करने दें। *पैसा केवल आपको वही बनाएगा जो आप पहले से ही हैं।* यदि आप मतलबी हैं, तो पैसा आपको मतलबी होने का अवसर देगा। यदि आप दयालु हैं, तो धन आपको दयालु होने का अवसर देगा। यदि आप दिल से एक झटके में हैं, तो पैसे से आप झटका खा सकते हैं। (मुझे पता है कि ऐसा कोई शब्द नहीं है, लेकिन यदि आप एक वास्तविक झटका थे, तो आपको एक रास्ता मिल जाएगा।) यदि आप उदार हैं, तो अधिक पैसा बस आपको और अधिक उदार होने की अनुमति देगा। और जो कोई आपको अलग बताता है वह *टूट गया है*!

~~स्वास्थ्य सिद्धांत:~~

पैसा ही आपको बनाएगा
आप पहले से ही क्या कर रहे हैं।

~~इसलिए क्या करना है? आप एक अच्छे रिसीवर कैसे बने?~~

सबसे पहले, अपने आप को पोषण करना शुरू करें। याद रखें, लोग आदत के प्राणी हैं, और इसलिए आपको सचेत रूप से अभ्यास करना होगा जो सबसे अच्छा जीवन प्रदान करना है।

मनी मैनेजमेंट सिस्टम के प्रमुख तत्वों में से एक जो हम करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में पढ़ाते हैं

एक "खेल" खाता होने पर आपको उन चीजों पर पैसे की एक निश्चित मात्रा में झटका लगता है जो आपको पोषण करते हैं और आपको "एक मिलियन की तरह लगता है"। इस खाते का विचार आपको अपनी योग्यताओं को मान्य करने और अपनी "प्राप्त करने वाली मांसपेशी" को मजबूत करने में मदद करना है।

दूसरा, मैं चाहता हूं कि आप उत्साह और कृतज्ञता के साथ पागल हो जाने का अभ्यास करें, जब भी आपको कोई पैसा मिले या न मिले। यह हास्यास्पद है, जब मैं टूट गया था और मैंने जमीन पर एक पैसा देखा था, तो मैं इतना नीचा नहीं दिखाऊंगा कि एक नीच पैसा लेने के लिए। अब

जब कि मैं अमीर हूं, हालांकि, मैं कुछ भी उठाता हूं जो पैसे की तरह दिखता है। तब मैं यह अच्छे भाग्य के लिए एक चुंबन देने के लिए और ज़ोर से घोषित, "मैं एक पैसा चुंबक हूँ। धन्यवाद धन्यवाद धन्यवाद।"

मैं संप्रदाय को देखते हुए नहीं खड़ा हूं। पैसा पैसा है, और पैसा खोजना ब्रह्मांड से एक आशीर्वाद है। अब जब कि मैं कुछ भी प्राप्त करने के लिए पूरी तरह से तैयार हूं और सब कुछ जो मेरे रास्ते में आता है, मैं करता हूं!

यदि आप धन पैदा करना चाहते हैं, तो खुला और प्राप्त करने के लिए तैयार रहना बिल्कुल महत्वपूर्ण है। यदि आप इसे रखना चाहते हैं तो यह महत्वपूर्ण है। यदि आप एक गरीब रिसीवर हैं और आप किसी भी तरह से उप-धन राशि में गिर जाते हैं, तो संभावना है कि यह जल्दी खत्म हो जाएगा। फिर से, "पहले आंतरिक, फिर बाहरी।" सबसे पहले, अपने फिर से छत "बॉक्स" का विस्तार करें। फिर देखो जैसे पैसा आता है उसे भरने के लिए।

फिर से, ब्रह्मांड एक निर्वात का पालन करता है। दूसरे शब्दों में, एक खाली जगह हमेशा भरी रहेगी। क्या आपने कभी देखा है कि एक खाली कोठरी या गेराज के साथ क्या होता है? यह आमतौर पर लंबे समय तक खाली नहीं रहता है, यह करता है? क्या आपने यह भी देखा है कि यह कितना अजीब है कि किसी भी कार्य के लिए लिया गया समय हमेशा दिए गए समय के बराबर होगा? एक बार जब आप प्राप्त करने की अपनी क्षमता का विस्तार करते हैं, तो आप करेंगे।

इसके अलावा, एक बार जब आप वास्तव में प्राप्त करने के लिए खुले हो जाते हैं, तो आपका शेष जीवन खुल जाएगा। न केवल आप अधिक प्राप्त करेंगे

पैसा, लेकिन आपको अधिक प्यार, अधिक शांति, अधिक खुशी और अधिक तृप्ति भी मिलेगी। क्यों? एक अन्य सिद्धांत के कारण मैं लगातार कहता हूं कि "आप कुछ भी करते हैं, आप सब कुछ कैसे करते हैं।"

~~स्वास्थ्य सिद्धांत:~~

आप कुछ भी करते हैं आप कैसे सब कुछ करते हैं।

~~जिस तरह से आप एक क्षेत्र में हैं, आमतौर पर आप सभी क्षेत्रों में जिस~~ तरह से हैं। यदि आप अपने आप को धन प्राप्त करने से रोक रहे हैं, तो संभावना है कि आप अपने आप को जीवन में और सब कुछ प्राप्त करने से रोक रहे हैं। मन आमतौर पर विशेष रूप से आप एक गरीब रिसीवर हैं, जहां नहीं है। वास्तव में, यह सिर्फ विपरीत है: मन को अतिरंजित करने की आदत है और कहते हैं, "जिस तरह से यह है, यह वैसे ही है, हर जगह और हमेशा होता है।"

यदि आप एक गरीब रिसीवर हैं, तो आप सभी क्षेत्रों में एक गरीब रिसीवर हैं। अच्छी खबर यह है कि जब आप एक उत्कृष्ट रिसीवर बन जाते हैं, तो आप हर जगह एक उत्कृष्ट रिसीवर बन जाएंगे ... और उस

सभी को प्राप्त करने के लिए खुले रहेंगे जो ब्रह्मांड को आपके जीवन के *सभी* क्षेत्रों में पेश करना है।

अब केवल एक चीज जो आपको याद रखनी है वह यह है कि "धन्यवाद" कहते रहें, क्योंकि आप अपना आशीर्वाद प्राप्त करते हैं।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं एक उत्कृष्ट रिसीवर हूं। मैं अपने जीवन में भारी मात्रा में धन प्राप्त करने के लिए खुला और इच्छुक हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. एक उत्कृष्ट रिसीवर होने का अभ्यास करें। हर बार जब कोई आपको किसी भी तरह की बधाई देता है, तो बस कहें, "धन्यवाद।" एक ही समय में उस व्यक्ति की प्रशंसा वापस न करें। यह आपको पूरी तरह से "डिफ्लेक्टिंग" करने के बजाय प्रशंसा प्राप्त करने की अनुमति देता है, जैसा कि ज्यादातर लोग करते हैं। यह भी प्रशंसा के दाता को उपहार देने की खुशी देता है बिना इसे उन पर वापस फेंक दिया जाता है।

2. कोई भी, और मेरा मतलब है कि , आपके द्वारा प्राप्त या प्राप्त किया गया धन उत्साहपूर्वक मनाया जाना चाहिए। आगे बढ़ो और चिल्लाओ, "मैं एक पैसा चुंबक हूं। धन्यवाद धन्यवाद धन्यवाद।" यह आपके लिए जमीन पर मिलने वाले पैसे के लिए जाता है, आपके लिए उपहार के रूप में मिलने वाले पैसे के लिए, सरकार से मिलने वाले पैसे के लिए, आपको तनख्वाह के रूप में मिलने वाले पैसे के लिए, और पैसे के लिए आपके व्यवसाय से मिलता है। याद रखें, ब्रह्मांड आपकी सहायता के लिए स्थापित है। यदि आप यह घोषणा करते रहते हैं कि आप एक पैसा चुम्बक हैं, और विशेष रूप से यदि आपके पास प्रमाण है, तो ब्रह्माण्ड बस कहेगा, "ठीक है," और आपको और भेजेंगे।

3. अपने आप को लाड़। महीने में कम से कम एक बार अपने और अपनी आत्मा का पोषण करने के लिए कुछ विशेष करें। एक मालिश, एक मैनीक्योर, या एक पेडीक्योर प्राप्त करें, अपने आप को एक असाधारण दोपहर के भोजन या रात के खाने के लिए ले जाएं, एक नाव या एक सप्ताहांत कुटीर किराए पर लें, क्या कोई आपको बिस्तर पर नाश्ता लाएगा। (आपको किसी दोस्त या परिवार के सदस्य के साथ व्यापार करना पड़ सकता है।) ऐसी चीजें करें जो आपको अमीर और योग्य महसूस करने की अनुमति दें। फिर, इस तरह के अनुभव से जो कंपन ऊर्जा निकलती है, वह ब्रह्मांड को संदेश देगी कि आप प्रचुर मात्रा में रहते हैं, और फिर से, ब्रह्मांड बस

अपना काम करेगा और कहेगा, "ठीक है," और आपको और अधिक के लिए अवसर प्रदान करें।

धन फ़ाइल # 11

अमीर लोग परिणामों के आधार पर भुगतान प्राप्त करना चुनते हैं। गरीब लोग समय के आधार पर भुगतान पाने के लिए चुनते हैं।

क्या आपने कभी यह सलाह सुनी है: "स्कूल जाओ, अच्छे ग्रेड पाओ, अच्छी नौकरी पाओ, स्थिर तनख्वाह पाओ, समय पर बनो, मेहनत करो। । । और तुम हमेशा के बाद खुशी से रहोगे "? मैं आपके बारे में नहीं जानता, लेकिन मुझे यकीन है कि उस पर लिखित गारंटी को देखना अच्छा लगेगा। दुर्भाग्य से, यह ऋषि सलाह सीधे दाँत परी की कहानी के बाद *बुक ऑफ फेयरी टेल्स, वॉल्यूम I* से आती है ।

मैं पूरे बयान पर बहस करने से परेशान नहीं हूं। आप अपने स्वयं के अनुभव और अपने आस-पास के सभी लोगों के जीवन की जांच करके खुद के लिए ऐसा कर सकते हैं। मैं जिस पर चर्चा करूंगा वह "स्थिर" पेचेक के पीछे का विचार है। स्थिर तनख्वाह पाने में कुछ भी गलत नहीं है, जब तक कि यह आपके लायक होने की क्षमता के साथ हस्तक्षेप न करे। वहाँ रगड़ है। यह आमतौर पर करता है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

स्थिर तनख्वाह पाने में कुछ भी गलत नहीं है, जब तक कि यह आपके लायक होने की क्षमता के साथ हस्तक्षेप न करे। वहाँ रगड़ है। यह आमतौर पर करता है।

गरीब लोग एक स्थिर वेतन या प्रति घंटा वेतन का भुगतान करना पसंद करते हैं। उन्हें यह जानने की "सुरक्षा" की आवश्यकता है कि वास्तव में

उसी समय, महीने के भीतर, महीने के बाहर समान राशि आ रही है। उन्हें इस बात का अहसास नहीं है कि यह सुरक्षा कीमत के साथ आता है, और लागत धन है।

सुरक्षा में रहने वाले डर में रहते हैं। आप वास्तव में कह रहे हैं "मुझे डर है कि मैं अपने प्रदर्शन के आधार पर पर्याप्त कमाई नहीं कर पाऊंगा, इसलिए मैं जीवित रहने के लिए या आराम से रहने के लिए पर्याप्त कमाई करूंगा।"

अमीर लोग अपने द्वारा उत्पादित परिणामों के आधार पर भुगतान करना पसंद करते हैं, यदि पूरी तरह से नहीं, तो कम से कम आंशिक रूप से। अमीर लोग आमतौर पर किसी न किसी रूप में अपना खुद का व्यवसाय रखते हैं। वे अपने लाभ से अपनी आय बनाते हैं। अमीर लोग कमीशन या राजस्व के प्रतिशत पर काम करते हैं। अमीर लोग उच्च वेतन के बदले स्टॉक विकल्प और प्रॉफिट शेयरिंग चुनते हैं। ध्यान दें कि उपरोक्त में से किसी के साथ कोई गारंटी नहीं है। जैसा कि पहले कहा गया था, वित्तीय दुनिया में आमतौर पर पुरस्कार जोखिम के अनुपात में होते हैं।

अमीर लोग खुद पर विश्वास करते हैं। वे अपने मूल्य और इसे वितरित करने की क्षमता में विश्वास करते हैं। गरीब लोग नहीं करते। इसलिए उन्हें "गारंटी" की आवश्यकता है।

हाल ही में, मैंने एक जनसंपर्क सलाहकार से निपटा, जो चाहता था कि मैं उसे प्रति माह $ 4,000 का शुल्क अदा करूँ। मैंने उससे पूछा कि मुझे मेरे $ 4,000 के लिए क्या मिलेगा। उसने जवाब दिया कि मैं मीडिया में प्रति माह कम से कम $ 20,000 कवरेज देखता हूँ। मैंने कहा, "क्या होगा यदि आप उन परिणामों या इसके करीब कुछ भी उत्पन्न नहीं करते हैं?" उसने उत्तर दिया कि वह अभी भी समय लगा रही है, इसलिए वह भुगतान पाने की पात्र थी।

मैंने जवाब दिया, "मुझे आपके समय का भुगतान करने में कोई दिलचस्पी नहीं है। मैं आपको एक विशिष्ट परिणाम के लिए भुगतान करने में दिलचस्पी रखता हूं, और यदि आप उस परिणाम का उत्पादन नहीं करते हैं, तो मुझे आपको भुगतान क्यों करना चाहिए? दूसरी ओर, यदि आप और भी अधिक परिणाम देते हैं, तो आपको अधिक भुगतान करना चाहिए। आपको बताते हैं कि: आप जो भी मीडिया मूल्य का उत्पादन करते हैं उसका पचास प्रतिशत आपको दूंगा। आपके आंकड़ों के अनुसार,

इसका मतलब है कि आप प्रति माह दस हजार डॉलर का भुगतान करेंगे, जो आपके शुल्क से दोगुना है। ”

क्या वह इसके लिए गई थी? नहीं! क्या वह टूट गया है? हाँ! और वह अपने शेष जीवन के लिए या जब तक वह यह पता नहीं लगा लेती कि अमीर होने के लिए आपको परिणामों के आधार पर भुगतान करना होगा।

गरीब लोग अपना समय पैसे के लिए लगाते हैं। इस रणनीति के साथ समस्या यह है कि आपका समय सीमित है। इसका मतलब है कि आप

हमेशा के लिए धन नियम # 1 को तोड़ते हैं, जिसमें कहा गया है, "कभी भी अपनी आय पर छत न रखें।" यदि आप अपने समय के लिए भुगतान करना चुनते हैं, तो आप बहुत अधिक धन के लिए अपने अवसरों को मार रहे हैं।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

कभी भी अपनी आय पर छत न रखें।

यह नियम व्यक्तिगत सेवा व्यवसायों पर भी लागू होता है, जहां, फिर से, आप आमतौर पर अपने समय के लिए भुगतान करते हैं। यही कारण है कि वकील, एकाउंटेंट, और सलाहकार जो अभी तक अपनी फर्म में भागीदार नहीं हैं - और इसलिए वे व्यवसाय के मुनाफे में साझा नहीं करते हैं - सबसे अच्छा रहने के लिए एक मध्यम जीवन बनाते हैं ।

मान लीजिए आप कलम के व्यवसाय में हैं और आपको पचास हज़ार पेन का ऑर्डर मिलता है। अगर ऐसा होता, तो आप क्या करते? आप बस अपने सप्लायर को फोन करेंगे, पचास हज़ार पेन ऑर्डर करेंगे, उन्हें भेजेंगे और ख़ुशी ख़ुशी गिनेंगे। दूसरी ओर, मान लीजिए कि आप एक मसाज थेरेपिस्ट हैं और आप सौभाग्यशाली हैं कि आपके दरवाजे के बाहर पचास हज़ार लोग लाइन में लगे हैं, जो आपसे मालिश करवाना चाहते हैं। आप क्या करते हैं? आप कलम व्यवसाय में नहीं होने के लिए खुद को मारते हैं। आप और क्या कर सकते हैं? लाइन में अंतिम व्यक्ति को समझाने की कोशिश करें कि आप "थोड़ी देर से" चल रहे हैं, जैसा कि उनकी नियुक्ति मंगलवार से 3:15 पर है, अब से चार दशक बाद!

मैं सुझाव नहीं दे रहा हूं कि व्यक्तिगत सेवा व्यवसाय में कुछ भी गलत है। बस किसी भी समय जल्द अमीर होने की उम्मीद न करें जब तक कि आप खुद को डुप्लिकेट या उत्तोलन करने का एक तरीका नहीं बनाते हैं।

अपने सेमिनारों में, मैं अक्सर वेतनभोगी या प्रति घंटा वेतन इम-कर्मचारियों से मिलता हूं, जो मुझसे शिकायत करते हैं कि वे भुगतान नहीं कर रहे हैं वे लायक हैं। मेरी प्रतिक्रिया “किसकी राय में है? मुझे यकीन है कि आपके बॉस को लगता है कि आपको उचित मुआवजा दिया जा रहा है। आप वेतन ट्रेडमिल से बाहर क्यों नहीं निकलते हैं और अपने प्रदर्शन के आधार पर पूरी तरह या आंशिक रूप से भुगतान करने के लिए कहते हैं? या, अगर यह संभव नहीं है, तो अपने लिए काम क्यों नहीं? तब आपको पता चलेगा कि आप वास्तव में वही कर रहे हैं जो आप लायक हैं। " किसी भी तरह, यह सलाह इन लोगों को खुश करने के लिए नहीं लगती है, जो स्पष्ट रूप से बाजार में अपने "सही" मूल्य का परीक्षण करने से घबराते हैं।

ज्यादातर लोगों को उनके परिणामों के आधार पर भुगतान किए जाने का डर होता है, जो अक्सर अपने पुराने कंडोम के टूटने का डर होता है। मेरे अनुभव में, ज्यादातर लोग जो स्थिर-पेचेक रुट में फंस जाते हैं, उनके

पास पिछली प्रोग्रामिंग होती है जो उन्हें बताती है कि यह आपके काम का भुगतान करने का "सामान्य" तरीका है।

आप अपने माता-पिता को दोष नहीं दे सकते। (मुझे लगता है कि अगर आप एक अच्छे शिकार हैं, तो आप अनुमान लगा सकते हैं।) अधिकांश माता-पिता अत्यधिक सुरक्षात्मक होते हैं, इसलिए उनके लिए केवल यह स्वाभाविक है कि वे अपने बच्चों को सुरक्षित अस्तित्व देना चाहते हैं। जैसा कि आप शायद पहले ही पता लगा चुके हैं, कोई भी काम जो एक स्थिर तनख्वाह प्रदान नहीं करता है आमतौर पर कुख्यात माता-पिता की प्रतिक्रिया पैदा करता है "आप एक वास्तविक नौकरी कब प्राप्त करने जा रहे हैं?"

मुझे याद है, जब मेरे माता-पिता ने मुझसे वह सवाल पूछा था, तो धन्यवाद का जवाब मेरे जवाब में था "उम्मीद कभी नहीं!" मेरी मां तबाह हो गई थी। हालाँकि, मेरे पिता ने कहा, “आपके लिए अच्छा है। आप किसी और के लिए सीधे वेतन पर अमीर काम नहीं करेंगे। यदि आप नौकरी पाने जा रहे हैं, तो सुनिश्चित करें कि आपको प्रतिशत पर भुगतान करना होगा। अन्यथा, अपने लिए काम करो! "

मैं भी आपको "अपने लिए" काम करने के लिए प्रोत्साहित करता हूँ। अपना खुद का व्यवसाय शुरू करें, कमीशन पर काम करें, राजस्व या कंपनी के मुनाफे का प्रतिशत प्राप्त करें, या स्टॉक विकल्प प्राप्त करें। आपका वाहन जो भी हो, सुनिश्चित करें कि आप एक ऐसी स्थिति बना सकते हैं जिससे आप अपने परिणामों के आधार पर भुगतान कर सकते हैं।

निजी तौर पर, मेरा मानना है कि हर किसी को अपना खुद का व्यवसाय करना चाहिए, चाहे वह पूर्णकालिक हो या अंशकालिक। पहला कारण यह है कि अब तक, *करोड़पतियों का विशाल बहुमत अपने स्वयं के व्यवसाय में होने के कारण समृद्ध हो गया।*

दूसरी बात यह है कि जब आप कमाते हैं तो आपके द्वारा लगभग आधी कमाई को हड़पना बेहद मुश्किल होता है। जब आप एक व्यवसाय के मालिक हैं, तो आप अपनी कार, यात्रा, शिक्षा और यहां तक कि अपने घर जैसी चीजों के लिए अपने खर्च का एक हिस्सा लिखकर करों में एक छोटे से भाग्य को बचा सकते हैं। अकेले इस कारण से, यह आपके खुद के व्यवसाय के लायक है।

यदि आपके पास एक शानदार व्यवसाय विचार नहीं है, तो चिंता न करें: आप किसी और का उपयोग कर सकते हैं। सबसे पहले, आप एक कमीशन विक्रेता बन सकते हैं। बेचना दुनिया के सबसे अधिक भुगतान वाले व्यवसायों में से एक है। यदि आप अच्छे हैं, तो आप एक भाग्य कमा सकते हैं। दूसरा, आप एक नेटवर्क मार्केटिंग कंपनी से जुड़ सकते हैं। दर्जनों उत्कृष्ट हैं, और वे उन सभी उत्पादों और प्रणालियों के स्थान पर हैं जिन्हें आपको तुरंत शुरू करने की आवश्यकता है। बस कुछ रुपये के लिए, आप एक वितरक बन सकते हैं और कुछ

प्रशासनिक बाधाओं के साथ एक व्यवसाय के मालिक होने के सभी लाभ हैं।

यदि यह आपके साथ प्रतिध्वनित होता है, तो नेटवर्क मार्केटिंग धन के लिए एक डाई-नामी वाहन हो सकता है। लेकिन, और यह एक बड़ा लेकिन, एक मिनट के लिए नहीं लगता कि आप एक मुफ्त सवारी प्राप्त करने जा रहे हैं। नेटवर्क मार्केटिंग तभी काम करेगी जब आप करेंगे। सफल होने के लिए प्रशिक्षण, समय और ऊर्जा लगेगा। लेकिन अगर आप ऐसा करेंगे, $ 20,000 से $ 50,000 प्रति की सीमा में आय माह-कि ठीक है, प्रति माह के हैं असामान्य नहीं। किसी भी मामले में, बस हस्ताक्षर करना

एक अंशकालिक वितरक बनने और बनने से आपको कुछ उत्कृष्ट कर लाभ मिलेंगे, और कौन जानता है, शायद आपको उत्पाद का आनंद दूसरों को देने और बूट करने के लिए एक अच्छी आय बनाने के लिए पर्याप्त होगा।

एक अन्य विकल्प "अनुबंध" की स्थिति के लिए आपकी "नौकरी" का आदान-प्रदान कर रहा है। यदि आपका नियोक्ता तैयार है, तो वह आपकी कंपनी को आपके स्थान पर रख सकता है, जो कि आप अभी कर रहे हैं। कुछ कानूनी आवश्यकताओं को पूरा किया जाना है, लेकिन अधिकांश भाग के लिए, यदि आप एक या दो और ग्राहक, यहां तक कि अंशकालिक भी जोड़ते हैं, तो आप एक कर्मचारी के बजाय एक व्यवसाय के मालिक के रूप में भुगतान कर सकते हैं और व्यापार-स्वामी कर लाभों का आनंद ले सकते हैं। कौन जानता है, उन अंशकालिक ग्राहकों को पूर्णकालिक ग्राहक बनने के लिए विकसित हो सकता है, जो तब आपको अपने आप को लाभ उठाने का अवसर देगा, अन्य लोगों को काम पूरा करने के लिए काम पर रखेगा, और अंततः आप अपना स्वयं का काम पूरा करेंगे । व्यापार।

आप सोच सकते हैं, "मेरा नियोक्ता इसके लिए कभी नहीं जाएगा।" मैं उस बारे में निश्चित नहीं हूं। आपको समझना होगा, एक कर्मचारी के लिए एक कंपनी के भाग्य का खर्च होता है। न केवल उन्हें वेतन या मजदूरी का भुगतान करना पड़ता है, बल्कि उन्हें उस सरकार के ऊपर पैसे की बर्बादी का भुगतान भी करना पड़ता है, जो कर्मचारी कमाता है, अक्सर 25 प्रतिशत या उससे अधिक की धुन पर। उस लाभ पैकेज की लागत में जोड़ें, जो अधिकांश कर्मचारियों को मिलता है, और आपको शायद एक कंपनी को 50 प्रतिशत की बचत हुई है जो आपको एक स्वतंत्र सलाहकार के रूप में नियुक्त करने का विकल्प देता है। बेशक, आप एक कर्मचारी के रूप में आपको मिलने वाले कई लाभों के लिए पात्र नहीं होंगे, लेकिन आप अकेले करों में जो बचाते हैं, उसके लिए आप वही खरीद सकते हैं जो आपको अपनी जरूरत के हिसाब से चाहिए।

अंत में, जो आप वास्तव में लायक हैं उसे अर्जित करने का एकमात्र तरीका अपने परिणामों के आधार पर भुगतान करना है। एक बार फिर, मेरे पिताजी ने इसे सबसे अच्छा कहा: "आप कभी भी सीधे वेतन के लिए अमीर काम नहीं करेंगे

कोई और। यदि आप नौकरी पाने जा रहे हैं, तो सुनिश्चित करें कि आपको प्रतिशत पर भुगतान करना होगा। अन्यथा, अपने लिए काम करो! "

अब वह ऋषि सलाह है!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अपने परिणामों के आधार पर भुगतान करना चाहता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. यदि आप वर्तमान में नौकरी में प्रति घंटा वेतन या वेतन के आधार पर भुगतान कर रहे हैं, तो अपने नियोक्ता को एक प्रतिपूर्ति योजना तैयार करें और उसे प्रस्तावित करें जो आपको अपने व्यक्तिगत परिणामों के साथ-साथ परिणामों के आधार पर कम से कम आंशिक रूप से भुगतान करने की अनुमति दे। कंपनी का।

   यदि आप अपना खुद का व्यवसाय करते हैं, तो एक मुआवजा योजना बनाएं जो आपके कर्मचारियों या यहां तक कि प्राथमिक सुपर प्लायर्स को उनके परिणामों और आपकी कंपनी के परिणामों के आधार पर भुगतान करने की अनुमति दे।

   इन योजनाओं को तुरंत अमल में लाएं।

2. यदि आप वर्तमान में नौकरी कर रहे हैं और भुगतान नहीं किया जा रहा है, तो आप जो परिणाम दे रहे हैं, उसके आधार पर आप अपना व्यवसाय शुरू कर सकते हैं। आप अंशकालिक शुरू कर सकते हैं । आप आसानी से एक नेटवर्क mar- keting कंपनी में शामिल हो सकते हैं या एक कोच बन सकते हैं, दूसरों को सिखाते हुए कि आप क्या जानते हैं, या अपनी स्वतंत्र परामर्श सेवाओं को उस कंपनी को वापस प्रदान करें जिसे आपने मूल रूप से काम किया था, लेकिन इस बार, प्रदर्शन और परिणामों के बजाय केवल आपके लिए भुगतान किया गया। समय।

सीन नीता की सफलता की कहानी

प्रिय हार्व,

मैं यह नहीं समझा सकता कि हम कितने आभारी हैं कि हम अपनी पत्नी के दोस्तों में से एक के रूप में आपके साथ थे। उस समय मुझे वेतन में $ 10,000

की कटौती मिली थी। हम सख्त विकल्पों की तलाश कर रहे थे, क्योंकि हम अब मिलने को पूरा नहीं कर रहे थे।

करोड़पति माइंड इंटेंसिव में, हमने उन उपकरणों को सीखा, जिनसे हमें वित्तीय स्वतंत्रता बनाने में मदद मिली। एक बार जब हमने उपकरण लगाए, तो चमत्कार होने लगे। हम अगले साल के भीतर पांच घरों की खरीद करने में सक्षम थे। कम से कम $ 18,000 प्रत्येक के न्यूनतम लाभ के साथ। पांचवें घर में $ 300,000 का लाभ था, मेरे पिछले वार्षिक वेतन का छह गुना! मैं अपनी चौदह साल की नौकरी छोड़कर एक पूर्णकालिक रियल एस्टेट निवेशक बन गया, जिससे मुझे अपने परिवार और दोस्तों के साथ रहने का खाली समय मिल गया।

सेलुलर स्तर पर आपके शिक्षण का तरीका हमारी सफलता की एक महत्वपूर्ण कुंजी है। मैं आगे के लिए इंतजार नहीं कर सकता। मैं केवल यही चाहता हूं कि जब मैं अपने बिसवां दशा में था तब मैंने इसे सीखा।

धन्यवाद।

निष्ठा से,
सीन नीता
सिएटल, डब्ल्यूए

धन फ़ाइल # 12

अमीर लोग सोचते हैं "दोनों।" गरीब लोग सोचते हैं "या तो / या।"

अमीर लोग बहुतायत में रहते हैं। गरीब लोग सीमाओं की दुनिया में रहते हैं। बेशक, दोनों एक ही भौतिक दुनिया में रहते हैं, लेकिन अंतर उनके परिप्रेक्ष्य में है। गरीब और अधिकांश मध्यम वर्ग के लोग बिखराव से आते हैं। वे मोटोस द्वारा जीते हैं जैसे "चारों ओर जाने के लिए केवल इतना ही है, वहां कभी भी पर्याप्त नहीं है, और आपके पास सब कुछ नहीं हो सकता है।" और यद्यपि आप दुनिया में सभी चीजों की तरह "सब कुछ" नहीं कर सकते, मुझे लगता है कि आप निश्चित रूप से "वह सब कुछ कर सकते हैं जो आप वास्तव में चाहते हैं।"

क्या आप एक सफल कैरियर या अपने परिवार के साथ घनिष्ठ संबंध चाहते हैं? दोनों! क्या आप व्यवसाय पर ध्यान केंद्रित करना चाहते हैं या मज़े और खेलना चाहते हैं? दोनों! क्या आप अपने जीवन में धन या अर्थ चाहते हैं? दोनों! क्या आप एक भाग्य अर्जित करना चाहते हैं या उस काम

को करना चाहते हैं जिसे आप प्यार करते हैं? दोनों! गरीब लोग हमेशा एक को चुनते हैं, अमीर लोग दोनों को चुनते हैं।

अमीर लोग समझते हैं कि थोड़ी रचनात्मकता के साथ आप लगभग हमेशा दोनों दुनिया के सर्वश्रेष्ठ होने का रास्ता निकाल सकते हैं। अब से, जब किसी भी / या विकल्प के साथ सामना किया जाता है, तो अपने आप से पूछने का सर्वोत्कृष्ट प्रश्न है "मैं दोनों कैसे हो सकता हूं?" यह सवाल आपकी जिंदगी बदल देगा। यह आपको बिखराव और सीमा के मॉडल से संभावनाओं और प्रचुरता के एक ब्रह्मांड में ले जाएगा।

यह सिर्फ उन चीजों से संबंधित नहीं है जिन्हें आप चाहते हैं, यह जीवन के सभी क्षेत्रों से संबंधित है। उदाहरण के लिए, अभी, मैं एक दुखी आपूर्तिकर्ता से निपटने की तैयारी कर रहा हूं, जो मानता है कि मेरी कंपनी, पीक पोटेंशियल को उन कुछ खर्चों के लिए भुगतान करना चाहिए, जो मूल रूप से सहमत नहीं थे। मेरी भावना यह है कि अनुमान

उसकी लागत आईएनजी उसका व्यवसाय मेरा नहीं है, और यदि वह उच्च व्यय करता है, तो वह कुछ ऐसा है जिससे उसे निपटना है। मैं अगली बार एक नए समझौते पर बातचीत करने के लिए तैयार हूं, लेकिन मैं पहले से ही किए गए समझौतों को बनाए रखने के लिए बड़ा हूं। अब मेरे "टूटे हुए" दिनों में, मैं अपनी बात रखने के लक्ष्य के साथ इस चर्चा में जाऊँगा और यह सुनिश्चित करूँगा कि हम इस आदमी को एक प्रतिशत से अधिक का भुगतान न करें, जिस पर हम सहमत थे। और भले ही मैं उसे एक आपूर्तिकर्ता के रूप में रखना चाहूंगा, यह संभवतः एक विशाल तर्क में समाप्त होगा। मैं सोच रहा था कि या तो वह जीतेगा या मैं जीतूँगा।

आज, हालांकि, क्योंकि मैंने खुद को "दोनों" के संदर्भ में सोचने के लिए प्रशिक्षित किया है, मैं इस चर्चा में जा रहा हूं कि पूरी तरह से एक ऐसी स्थिति पैदा हो जाए, जहां मैं उसे कोई और पैसा नहीं देने जा रहा हूं *और* वह बेहद सफल होने जा रहा है। हम जो व्यवस्था करते हैं उससे खुश हैं। दूसरे शब्दों में, मेरा लक्ष्य *दोनों है*!

यहाँ एक और उदाहरण है। कई महीने पहले मैंने एरिज़ोना में एक छुट्टी घर खरीदने का फैसला किया। मैंने उस क्षेत्र का परिमार्जन किया, जिसमें मैं रुचि रखता था, और हर रियल एस्टेट एजेंट ने मुझे बताया, अगर मुझे तीन बेडरूम चाहिए और उस आसपास के क्षेत्र में एक मांद चाहिए, तो मुझे एक मिलियन डॉलर से अधिक का भुगतान करना होगा। मेरा इरादा इस घर में अपने निवेश को एक मिलियन से कम रखने का था। ज्यादातर लोग या तो अपनी उम्मीदों को कम करेंगे या अपना बजट बढ़ाएंगे। मैंने दोनों के लिए आयोजित किया। मुझे हाल ही में एक कॉल मिली थी कि मैं जिस कमरे में चाहता था, उसके सही स्थान के एक घर के मालिकों ने मेरी कीमत 200,000 डॉलर घटाकर एक मिलियन से कम कर दी थी। यहाँ दोनों के इरादे के लिए एक और श्रद्धांजलि है!

अंत में, मैंने हमेशा अपने माता-पिता से कहा कि मैं काम का आनंद नहीं लेना चाहता था लेकिन मुझे मजा नहीं आया और मैं "जो प्यार करता हूं उससे समृद्ध हो जाता हूं।" उनकी प्रतिक्रिया सामान्य थी: “आप एक

सपनों की दुनिया में रह रहे हैं। जीवन चेरी का कटोरा नहीं है। ” उन्होंने कहा,

“व्यापार व्यवसाय है, आनंद ही आनंद है। पहले आप एक जीवित बनाने का ख्याल रखते हैं, फिर, अगर कोई समय बचा है, तो आप अपने जीवन का आनंद ले सकते हैं। ”

मुझे याद है कि मैं खुद को सोचता हूं, “हम्म, अगर मैं उनकी बात सुनता हूं, तो मैं उनकी तरह खत्म हो जाऊंगा। नहीं, मैं *दोनों* होने वाला हूँ ! क्या यह कठिन था? बिलकुल। कभी-कभी मुझे एक नौकरी में काम करना पड़ता था जिसे मैं एक या दो सप्ताह के लिए नफरत करता था इसलिए मैं खा सकता था और किराए का भुगतान कर सकता था। लेकिन मैंने अपने "दोनों" होने के इरादे को कभी नहीं खोया। मैंने कभी नहीं अटक मिल गया लंबे समय तक एक नौकरी में या व्यापार मैं पसंद नहीं आया। आखिरकार मैं वह अमीर बन गया जो मुझे पसंद था। अब जब मुझे पता है कि यह किया जा सकता है, तो मैं केवल उन कार्यों और परियोजनाओं को आगे बढ़ाता हूं जो मुझे पसंद हैं। सबसे अच्छी बात यह है कि अब मुझे दूसरों को भी ऐसा करना सिखाने का सौभाग्य मिला है।

कहीं भी "दोनों" पैसे की बात करने से ज्यादा महत्वपूर्ण नहीं है। गरीब और कई मध्यम वर्ग के लोगों का मानना है कि उन्हें पैसे और जीवन के अन्य पहलुओं के बीच चयन करना होगा। नतीजतन वे एक स्थिति को युक्तिसंगत बनाते हैं कि पैसा अन्य चीजों की तरह महत्वपूर्ण नहीं है।

चलो सीधे रिकॉर्ड सेट करें। पैसा जरूरी है! यह कहना कि यह उतना महत्वपूर्ण नहीं है, जितना कि जीवन में अन्य कोई भी वस्तु है। क्या अधिक महत्वपूर्ण है, आपके हाथ या आपके पैर? क्या ऐसा हो सकता है कि *दोनों* महत्वपूर्ण हैं?

पैसा एक स्नेहक है। यह आपको "परिमार्जन" करने के बजाय जीवन में "स्लाइड" करने में सक्षम बनाता है। पैसा स्वतंत्रता लाता है- जो आप चाहते हैं उसे खरीदने की स्वतंत्रता, और अपने समय के साथ जो आप चाहते हैं वह करने की स्वतंत्रता। पैसा आपको जीवन में बेहतर चीजों का आनंद लेने की अनुमति देता है और साथ ही साथ आपको दूसरों की मदद करने का अवसर भी देता है। सबसे अधिक, पैसा होने से आपको पैसे नहीं होने की चिंता में अपनी ऊर्जा खर्च करने की अनुमति नहीं है।

खुशी भी जरूरी है। फिर, यहां गरीब और मध्यम वर्ग के लोग भ्रमित होते हैं। कई लोग पैसे और मानते हैं

खुशी परस्पर अनन्य हैं, या तो आप अमीर हो सकते हैं *या* आप खुश हो सकते हैं। फिर, यह "खराब" प्रोग्रामिंग से ज्यादा कुछ नहीं है।

जो लोग शब्द के हर अर्थ में समृद्ध हैं वे समझते हैं कि आपके पास *दोनों हैं।* जैसे आपके पास आपकी भुजाएँ और पैर दोनों हैं, आपके पास धन *और* सुख होना है।

आप अपना केक ले सकते हैं और इसे भी खा सकते हैं!

तो यहाँ अमीर लोगों, मध्यम वर्ग के लोगों और गरीब लोगों के बीच एक और बड़ा अंतर है :

अमीर लोग मानते हैं कि "आप अपना केक बना सकते हैं और इसे खा भी सकते हैं।"

मध्य वर्ग के लोगों का मानना है कि "केक बहुत समृद्ध है, इसलिए मेरे पास केवल एक छोटा टुकड़ा होगा।"

गरीब लोग यह नहीं मानते हैं कि वे केक के हकदार हैं, इसलिए वे एक डोनट का आदेश देते हैं, छेद पर ध्यान केंद्रित करते हैं, और आश्चर्य करते हैं कि उनके पास "कुछ भी नहीं" क्यों है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

अमीर लोग मानते हैं
"आप अपना केक ले सकते हैं और इसे भी खा सकते हैं।"
मध्यवर्गीय लोग मानते हैं
"केक बहुत समृद्ध है, इसलिए मेरे पास केवल एक छोटा टुकड़ा होगा।" गरीब लोग यह नहीं मानते हैं कि वे केक के हकदार हैं, इसलिए वे एक डोनट का आदेश देते हैं, छेद पर ध्यान केंद्रित करते हैं, और आश्चर्य करते हैं कि उनके पास "कुछ भी नहीं" क्यों है।

मैं आपसे पूछता हूं कि अगर आप इसे नहीं खा सकते हैं तो आपके "केक" होने का क्या फायदा है? वास्तव में आप इसके साथ क्या करने वाले हैं? डाल

यह आपके mantel पर है और इसे देखो? केक खाने और आनंद लेने के लिए होता है।

या तो / या सोच उन लोगों की भी यात्रा करती है जो मानते हैं कि "यदि मेरे पास अधिक है, तो किसी और के पास कम होगा।" फिर, यह डर-आधारित, आत्म-पराजित प्रोग्रामिंग से अधिक कुछ नहीं है। यह धारणा कि दुनिया के धनी लोग हैं और किसी तरह सभी पैसे जमा कर रहे हैं, इसलिए किसी और के लिए कुछ भी नहीं बचा है, पूर्वसर्ग है। सबसे

पहले, यह विश्वास है कि पैसे की सीमित आपूर्ति है। मैं एक अर्थशास्त्री नहीं हूं, लेकिन मैं जो देख सकता हूं, वे सिर्फ हर दिन अधिक सामान छापते रहते हैं। वास्तविक धन की आपूर्ति दशकों से किसी भी वास्तविक संपत्ति से जुड़ी नहीं है। तो भले ही धनवान के पास आज सारा पैसा हो, कल करोड़ों का होगा, अरबों का नहीं तो और अधिक उपलब्ध होगा।

इस सीमित विश्वास के साथ दूसरी बात यह है कि लोगों को यह एहसास नहीं होता है कि एक ही पैसे का उपयोग सभी के लिए मूल्य बनाने के लिए किया जा सकता है। मैं आपको एक उदाहरण देता हूं जिसका मैंने हमारे सेमिनारों में उपयोग किया है। मैं पाँच लोगों को मंच पर आने और उनके साथ एक आइटम लाने के लिए कहूँगा। मैं उन्हें एक सर्कल में खड़े होने के लिए कहता हूं। फिर मैं पहले व्यक्ति को $ 5 बिल देता हूं और उस पैसे के लिए व्यक्ति संख्या 2 से कुछ खरीदने के लिए कहता हूं। मान लीजिए वे एक कलम खरीदते हैं। तो अब व्यक्ति संख्या 1 में एक कलम है और व्यक्ति संख्या 2 के पास $ 5 है। व्यक्ति 2 अब खरीदने के लिए उसी $ 5 बिल का उपयोग करता है, कहता है, व्यक्ति नंबर 3 से एक क्लिपबोर्ड। फिर नंबर 3 उसी $ 5 बिल का उपयोग करता है नंबर से एक नोटबुक खरीदने के लिए

4. मुझे आशा है कि आपको चित्र और बात मिल जाएगी। प्रत्येक व्यक्ति के पास मूल्य लाने के लिए सटीक $ 5 का उपयोग किया गया था। वही $ 5 पांच अलग-अलग लोगों के माध्यम से चला गया और समूह के लिए मूल्य में प्रत्येक के लिए $ 5 मूल्य और कुल $ 25 का मूल्य बनाया। वह $ 5 घट नहीं गया और जैसे-जैसे वह चारों ओर घूम रहा था, सभी के लिए मूल्य पैदा कर दिया।

पाठ स्पष्ट हैं। पहला, पैसा कम नहीं होता; आप एक ही पैसे का बार-बार सालों-साल और हजारों-हजारों लोगों के लिए इस्तेमाल कर सकते हैं। दूसरा, आपके पास जितना अधिक पैसा होगा, उतना ही आप सर्कल में डाल सकते हैं, जिसका अर्थ है कि अन्य लोगों के पास अधिक मूल्य के लिए व्यापार करने के लिए अधिक पैसा है।

यह या तो / या-आधारित सोच के बिल्कुल विपरीत है । इसके विपरीत, जब आपके पास पैसा होता है और इसका उपयोग करते हैं, तो आप और आपके द्वारा खर्च करने वाले व्यक्ति *दोनों* का मूल्य होता है। स्पष्ट रूप से कहें, यदि आप अन्य लोगों के बारे में बहुत चिंतित हैं और यह सुनिश्चित कर रहे हैं कि उन्हें अपना हिस्सा मिल जाए (जैसे कि अगर कोई हिस्सा है), तो अमीर होने के लिए क्या करें ताकि आप और अधिक धन फैला सकें।

अगर मैं किसी भी चीज़ के लिए एक उदाहरण हो सकता हूं, तो यह होगा कि आप एक दयालु, प्यार करने वाले, देखभाल करने वाले, उदार और आध्यात्मिक व्यक्ति हो सकते हैं *और* वास्तव में अमीर हो सकते हैं। मैं आपसे इस मिथक को दूर करने का आग्रह करता हूं कि धन किसी भी तरह से खराब है या यदि आप धनवान हैं तो आप "अच्छे" या कम "शुद्ध"

होंगे। यह विश्वास निरपेक्ष "सलामी" है (यदि आप बैलो से थक चुके हैं), और यदि आप इसे खाते रहेंगे, तो आप मोटे नहीं होंगे, आप मोटे होंगे *और* टूट जाएंगे । अरे, तुम क्या जानते हो, *दोनों* का एक और उदाहरण !

मेरे दोस्त, दयालु, उदार और प्यार करने वाले आपके बटुए में क्या है या क्या नहीं, इससे कोई लेना-देना नहीं है। वे विशेषताएँ आपके दिल में क्या हैं, से आती हैं। शुद्ध होने और आध्यात्मिक होने का आपके बैंक खाते में क्या है या क्या नहीं है, इससे कोई लेना-देना नहीं है; वे विशेषताएँ आपकी आत्मा में क्या हैं। यह सोचने के लिए कि पैसा आपको अच्छा या बुरा बनाता है, एक ही रास्ता है या दूसरा, / या सोच है और सिर्फ सादा "प्रोग्राम्ड कचरा" है जो आपकी खुशी और सफलता के लिए सहायक नहीं है।

यह आपके आसपास के लोगों के लिए भी सहायक नहीं है, खासकर बच्चों के लिए। यदि आप एक अच्छे व्यक्ति होने के बारे में अडिग हैं, तो अगली पीढ़ी को संक्रमित करने के लिए पर्याप्त नहीं हैं

बेईमान मान्यताओं के साथ आप अनजाने में अपना सकते हैं।

यदि आप वास्तव में बिना किसी सीमा के जीवन जीना चाहते हैं, तो स्थिति चाहे जो भी हो, या तो सोचें / या सोचें और "दोनों" का इरादा बनाए रखें।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मुझे हमेशा लगता है 'दोनों।" "

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. सोच और "दोनों" के तरीके बनाने का अभ्यास करें। जब भी आपके सामने विकल्प प्रस्तुत किए जाते हैं, तो अपने आप से पूछें, "मैं दोनों कैसे हो सकता हूं?"
2. ध्यान रखें कि प्रचलन में पैसा हर किसी के जीवन में जोड़ता है। हर बार जब आप पैसा खर्च करते हैं, तो अपने आप से कहें, "यह पैसा सैकड़ों लोगों के माध्यम से जाएगा और उन सभी के लिए मूल्य पैदा करेगा।"
3. खुद को दूसरों के लिए एक रोल मॉडल के रूप में सोचें - यह दिखाते हुए कि आप दयालु, उदार, प्यार *और* अमीर हो सकते हैं!

धन फ़ाइल # 13

अमीर लोग अपने निवल मूल्य पर ध्यान केंद्रित करते हैं। गरीब लोग अपनी कामकाजी आय पर ध्यान केंद्रित करते हैं।

जब पैसे की बात आती है, तो हमारे समाज के लोग आमतौर पर पूछते हैं, "आप कितना बनाते हैं?" शायद ही आप सुनते हैं ques-

tion "आपका शुद्ध मूल्य क्या है?" कुछ लोग इस तरह से बात करते हैं, देश क्लब में पूर्व पाठ्यक्रम की।

देश के क्लबों में, वित्तीय चर्चा लगभग हमेशा निवल मूल्य के आसपास होती है: "जिम ने सिर्फ अपने स्टॉक विकल्प बेचे; उसकी कीमत तीन मिलियन से अधिक है। पॉल की कंपनी सिर्फ सार्वजनिक हुई; उसकी कीमत आठ मिलियन है। मुकदमा सिर्फ अपने व्यवसाय को बेचा; वह अब बारह करोड़ की है। " कंट्री क्लब में, आप सुनने नहीं जा रहे हैं, "अरे, क्या तुमने सुना है कि जो एक उठो? हाँ, और बूट करने के लिए दो प्रतिशत का जीवन-निर्वाह भत्ता? " यदि आपने वह सुना है, तो आप जानेंगे कि आप दिन के लिए *अतिथि* सुन रहे हैं।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
धन का सही माप शुद्ध मूल्य है,
काम आय नहीं।

धन का सही माप शुद्ध है, काम नहीं करना। हमेशा किया गया है, हमेशा रहेगा। नेट वर्थ आपके पास हर चीज का फाई-फाइनेंशियल वैल्यू है। अपने निवल मूल्य को निर्धारित करने के लिए, अपने पास मौजूद सभी चीज़ों का मूल्य जोड़ें, जिसमें आपके नकदी और निवेश जैसे कि स्टॉक, बॉन्ड, रियल एस्टेट, आपके व्यवसाय का वर्तमान मूल्य यदि आपके पास एक है, तो आपके निवास का मूल्य यदि आप इसे अपनाते हैं, तो और फिर सब कुछ आप को देना है। नेट वर्थ धन का अंतिम माप है, क्योंकि यदि आवश्यक हो, तो आपके पास जो है वह अंततः नकदी में परिसमाप्त हो सकता है।

अमीर लोग कामकाजी आय और निवल मूल्य के बीच भारी अंतर को समझते हैं। कार्य आय महत्वपूर्ण है, लेकिन यह केवल चार कारकों में से एक है जो आपके निवल मूल्य का निर्धारण करता है। चार निवल मूल्य कारक हैं:

1. आय
2. बचत
3. निवेश
4. सरलीकरण

अमीर लोग समझते हैं कि एक उच्च निवल मूल्य का निर्माण एक समीकरण है जिसमें सभी चार तत्व शामिल हैं। क्योंकि ये सभी कारक आवश्यक हैं, आइए प्रत्येक की जांच करें।

आय दो रूपों में आती है: कार्यशील आय और निष्क्रिय आय। कार्यशील आय सक्रिय कार्य से अर्जित धन है। इसमें दिन-प्रतिदिन की नौकरी से या एक उद्यमी के लिए, एक व्यवसाय से लिया गया लाभ या आय शामिल है। कार्यशील आय के लिए आवश्यक है कि आप पैसा कमाने के लिए अपना समय और श्रम लगा रहे हों। कार्य आय महत्वपूर्ण है क्योंकि, इसके बिना, अन्य तीन निवल मूल्य कारकों को संबोधित करना लगभग असंभव है।

कामकाजी आय यह है कि हम अपने वित्तीय "फ़नल" को कैसे भरें, ताकि बात की जा सके। सभी चीजें समान हैं, जितनी अधिक आय आप कमाते हैं, उतना ही आप बचा सकते हैं और निवेश कर सकते हैं। हालांकि कामकाजी आय महत्वपूर्ण है, फिर से यह पूरे शुद्ध मूल्य के समीकरण के हिस्से के रूप में मूल्यवान है।

दुर्भाग्य से, गरीब और कई मध्यम वर्ग के लोग विशेष रूप से चार कारकों में से, आय पर काम करते हैं। Con- क्रमिक रूप से, वे कम या कोई निवल मूल्य के साथ समाप्त होते हैं।

निष्क्रिय आय वह धन है जिसे आप सक्रिय रूप से काम किए बिना कमाते हैं। हम थोड़ी देर बाद निष्क्रिय आय पर अधिक विस्तार से चर्चा करेंगे, लेकिन अभी के लिए, इसे फ़नल को भरने वाली आय की एक और धारा पर विचार करें, जो तब खर्च, बचत और निवेश के लिए उपयोग की जा सकती है।

बचत भी जरूरी है। आप पैसे के वार्ड कमा सकते हैं।

लेकिन अगर आप इसमें से कुछ भी नहीं रखते हैं, तो आप कभी भी धन का सृजन नहीं करेंगे। कई लोगों के पास एक वित्तीय खाका होता है जिसे खर्च करने के लिए वायर्ड किया जाता है। उनके पास जो भी पैसा है, वह खर्च करते हैं। वे दीर्घकालिक संतुलन पर तत्काल संतुष्टि का चयन करते हैं । स्पेंडर्स में तीन मोट्स होते हैं। उनका पहला आदर्श वाक्य "यह केवल पैसा है।" इसलिए, पैसा कुछ ऐसा है जो उनके पास ज्यादा नहीं है। उनका दूसरा आदर्श वाक्य "क्या होता है, चारों ओर आता है।" कम से कम वे ऐसा करने की उम्मीद करते हैं, क्योंकि उनका तीसरा आदर्श वाक्य है “क्षमा करें, मैं अभी नहीं कर सकता। मैं कंगाल हूँ।" फ़नल को भरने के

लिए आय बनाने और इसे वहां रखने के लिए बचत के बिना, अगले निवल मूल्य कारक को संबोधित करना असंभव है।

एक बार जब आपने अपनी आय का एक अच्छा हिस्सा सहेजना शुरू कर दिया, तो आप अगले चरण में जा सकते हैं और निवेश के माध्यम से अपना पैसा बढ़ा सकते हैं। आम तौर पर, आप जितना बेहतर निवेश करेंगे, आपका पैसा उतनी ही तेजी से बढ़ेगा और अधिक शुद्ध मूल्य प्राप्त होगा। अमीर लोग निवेश और निवेश के बारे में जानने के लिए समय और ऊर्जा लेते हैं। वे उत्कृष्ट निवेशक होने या कम से कम उत्कृष्ट निवेशकों को उनके लिए निवेश करने पर गर्व करते हैं। गरीब लोगों को लगता है कि निवेश केवल अमीर लोगों के लिए है, इसलिए वे इसके बारे में कभी नहीं सीखते और टूट जाते हैं। फिर, समीकरण का हर हिस्सा महत्वपूर्ण है।

हमारा चौथा निवल मूल्य कारक अच्छी तरह से गुच्छा का "डार्क हॉर्स" हो सकता है, क्योंकि कुछ लोग धन बनाने में इसके महत्व को पहचानते हैं। यह "सरलीकरण" का कारक है। यह पैसे बचाने के लिए हाथ से जाता है, जिससे आप जानबूझकर एक जीवन शैली बनाते हैं जिसमें आपको जीने के लिए कम पैसे की आवश्यकता होती है। आपके रहने की लागत को कम करके, आप अपनी बचत और निवेश के लिए उपलब्ध धन की मात्रा बढ़ाते हैं।

सरलीकरण की शक्ति को समझाने के लिए, हमारे करोड़पति माइंड प्रतिभागियों में से एक की कहानी है। जब सुए केवल तेईस वर्ष की थी , तो उसने एक समझदारी से चुनाव किया: उसने एक घर खरीदा। उसने उस समय केवल $ 300,000 के तहत भुगतान किया था। सात साल

बाद में, एक तेज गर्म बाजार में, सू ने $ 600,000 से अधिक के लिए अपना घर बेच दिया, जिसका अर्थ है कि उन्होंने $ 300,000 से अधिक का मुनाफा कमाया। उसने एक नया घर खरीदने पर विचार किया, लेकिन मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लेने के बाद, उसने पहचान लिया कि अगर उसने 10 प्रतिशत ब्याज पर सुरक्षित दूसरी बंधक में अपना पैसा लगाया और अपनी जीवन शैली को सरल बनाया, तो वह वास्तव में उससे होने वाली कमाई पर काफी सहज रह सकती है। निवेश और फिर कभी काम नहीं करना है। एक नया घर खरीदने के बजाय, वह अपनी बहन के साथ रहने लगी। अब, तीस साल की उम्र में, मुकदमा आर्थिक रूप से स्वतंत्र है। उसने एक टन पैसा कमाने के माध्यम से अपनी स्वतंत्रता नहीं जीती, बल्कि जानबूझकर अपने व्यक्तिगत उपरि को वापस ले लिया। हां, वह अभी भी काम करती है- क्योंकि उसे इसमें आनंद आता है - लेकिन उसके पास नहीं है। वास्तव में, वह वर्ष में केवल छह महीने काम करती है। शेष समय वह फिजी में बिताता है, पहला क्योंकि वह इसे प्यार करता है, और दूसरा, वह कहता है, उसका पैसा वहां और भी आगे जाता है। क्योंकि वह पर्यटकों के बजाय स्थानीय लोगों के साथ रहती है, वह बहुत खर्च नहीं करती है। आप कितने लोगों को जानते हैं कि एक उष्णकटिबंधीय द्वीप पर रहने वाले प्रत्येक वर्ष के छह महीने बिताना पसंद करेंगे, तीस साल की उम्र में फिर से काम करने के लिए कभी नहीं?

चालीस के बारे में कैसे? पचास? साठ? कभी? यह सब इसलिए है क्योंकि सू ने एक साधारण जीवन शैली बनाई है और फलस्वरूप, उन्हें जीने के लिए भाग्य की आवश्यकता नहीं है।

तो, आर्थिक रूप से खुश रहने के लिए आपको क्या करना होगा? यदि आपको एक हवेली में रहने की आवश्यकता है, तीन छुट्टी वाले घर हैं, दस कारें हैं, तो दुनिया भर में वार्षिक यात्राएं करें, कैवियार खाएं, और अपने जीवन का आनंद लेने के लिए बेहतरीन शैंपेन पीएं, यह ठीक है, लेकिन पहचानें कि आपने अपना बार सुंदर सेट किया है उच्च स्तर पर, और यह आपको एक लंबा, लंबा समय लग सकता है जहां आप खुश हों।

दूसरी ओर, यदि आपको खुश होने के लिए सभी "खिलौनों" की आवश्यकता नहीं है, तो आप बहुत जल्द अपने वित्तीय लक्ष्य तक पहुंच जाएंगे।

फिर से, अपने नेट वर्थ का निर्माण एक चार-भाग समीकरण है। जैसा

एक सादृश्य, चार पहियों के साथ एक बस चलाने की कल्पना करो। यदि आप केवल एक पहिये पर गाड़ी चला रहे हों तो सवारी कैसी होगी? शायद धीमा, ऊबड़-खाबड़, संघर्ष से भरा, चिंगारी और हलकों में जा रहा है। क्या वह आवाज परिचित है? अमीर लोग सभी चार पहियों पर पैसे का खेल खेलते हैं। यही कारण है कि उनकी सवारी तेज, चिकनी, सीधी और अपेक्षाकृत आसान है।

वैसे, मैं एक बस के सादृश्य का उपयोग करता हूं क्योंकि एक बार जब आप सफल हो जाते हैं, तो आपका लक्ष्य दूसरों को अपने साथ सवारी पर लाने का हो सकता है।

गरीब और अधिकांश मध्यम वर्ग के लोग केवल एक पहिया पर पैसे का खेल खेलते हैं। उनका मानना है कि अमीर होने का एकमात्र तरीका बहुत पैसा कमाना है। उनका मानना है कि केवल इसलिए कि वे कभी नहीं रहे हैं। वे पार्किंसंस कानून को नहीं समझते हैं, जिसमें कहा गया है, "व्यय हमेशा आय के प्रत्यक्ष अनुपात में बढ़ेंगे।"

यहाँ हमारे समाज में क्या सामान्य है। आपके पास एक कार है, आप अधिक पैसा बनाते हैं, और आपको एक बेहतर कार मिलती है। आपके पास एक घर है, आप अधिक पैसा कमाते हैं, और आपको एक बड़ा घर मिलता है। आपके पास कपड़े हैं, आप अधिक पैसा बनाते हैं, और आपको अच्छे कपड़े मिलते हैं। आपके पास छुट्टियां हैं, आप अधिक पैसा कमाते हैं, और आप छुट्टियों पर अधिक खर्च करते हैं। बेशक इस नियम के कुछ अपवाद हैं ... बहुत कम! सामान्य तौर पर, जैसे-जैसे आय बढ़ती जाती है, वैसे-वैसे खर्च भी लगभग बढ़ता चला जाता है। इसीलिए अकेले आय कभी भी धन का सृजन नहीं करेगी।

इस किताब को *रहस्यों का करोड़पति दिमाग* कहा जाता है । क्या *करोड़पति* आय या निवल मूल्य का उल्लेख करता है? कुल मूल्य। इसलिए, यदि आपका इरादा एक करोड़पति या अधिक होने का है, तो

आपको अपने निवल मूल्य के निर्माण पर ध्यान केंद्रित करना चाहिए, जैसा कि हमने चर्चा की है, यह सिर्फ आपकी आय से बहुत अधिक पर आधारित है।

अपने नेट वर्थ पेनी को जानने के लिए इसे एक नीति बनाएं। यहाँ एक व्यायाम है जो आपके वित्तीय जीवन को हमेशा के लिए बदल सकता है।

कागज की एक खाली शीट लें और इसे "नेट वर्थ" शीर्षक दें।

फिर एक सरल चार्ट बनाएं जो शून्य से शुरू होता है और जो भी आपके निवल मूल्य उद्देश्य के साथ समाप्त होता है। आज के रूप में अपने वर्तमान निवल मूल्य पर ध्यान दें। फिर हर नब्बे दिन, अपने नए नेट वर्थ में प्रवेश करें। बस। यदि आप ऐसा करते हैं, तो आप अपने आप को अमीर और अधिक अमीर पाएंगे। क्यों? क्योंकि आप अपने निवल मूल्य की "ट्रैकिंग" करेंगे।

याद रखें: आप जो विस्तार पर ध्यान केंद्रित करते हैं। जैसा कि मैं अक्सर हमारे प्रशिक्षण में कहता हूं, "जहां ध्यान जाता है, ऊर्जा प्रवाहित होती है और परिणाम दिखाते हैं।"

स्वास्थ्य सिद्धांत:
"जहां ध्यान जाता है, ऊर्जा प्रवाहित होती है और परिणाम दिखाते हैं।"

अपने मूल्य पर नज़र रखने से, आप उस पर ध्यान केंद्रित कर रहे हैं, और क्योंकि आप जो विस्तार पर ध्यान केंद्रित करते हैं, आपका शुद्ध मूल्य विस्तारित होगा। वैसे, यह कानून आपके जीवन के हर दूसरे हिस्से के लिए जाता है: आप जो ट्रैक करते हैं वह बढ़ता है।

उस अंत तक, मैं आपको एक अच्छे वित्तीय योजनाकार के साथ काम करने के लिए प्रोत्साहित करता हूं। ये पेशेवर आपकी नेटवर्थ को ट्रैक और बनाने में आपकी मदद कर सकते हैं। वे आपके वित्त को व्यवस्थित करने में आपकी सहायता करेंगे और आपके धन की बचत और वृद्धि के लिए आपको विभिन्न प्रकार के वाहनों से परिचित करायेंगे।

एक अच्छा योजनाकार खोजने का सबसे अच्छा तरीका एक दोस्त या सहयोगी से एक रेफरल की तलाश करना है जो उस व्यक्ति से खुश है जिसे वह या वह उपयोग करता है। मैं यह नहीं कह रहा हूँ कि आपका प्लानर सब कुछ सुसमाचार के रूप में कहता है। लेकिन मेरा सुझाव है कि आप अपने वित्त की योजना बनाने और उसे ट्रैक करने में मदद करने के कौशल के साथ एक योग्य पेशेवर खोजें। एक अच्छा योजनाकार आपको उपकरण, सॉफ्टवेयर, ज्ञान और सिफारिशें प्रदान कर सकता है जो आपको निवेश की आदतों का निर्माण करने में मदद करेगा जो धन का उत्पादन करेगा।

आम तौर पर, मैं एक योजनाकार खोजने की सलाह देता हूं जो केवल बीमा या सिर्फ म्यूचुअल फंड के बजाय वित्तीय उत्पादों की एक सरणी के साथ काम करता है। इस तरह, आप विभिन्न विकल्पों के बारे में पता लगा सकते हैं, फिर तय करें कि आपके लिए क्या सही है।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं अपने निवल मूल्य के निर्माण पर ध्यान केंद्रित करता हूं!"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. सभी चार निवल मूल्य कारकों पर ध्यान दें: अपने आने में वृद्धि, अपनी बचत में वृद्धि, अपने निवेश रिटर्न को बढ़ाना, और अपनी जीवन शैली को सरल बनाकर अपने रहने की लागत को कम करना।

2. नेट वर्थ स्टेटमेंट बनाएं। ऐसा करने के लिए, आपके पास अपनी (अपनी संपत्ति) की मौजूदा डॉलर की कीमत जोड़ें और आपके द्वारा दी गई हर चीज का कुल मूल्य घटाएं (आपकी संपत्तियां)। प्रत्येक तिमाही में इस कथन को ट्रैक करना और संशोधित करना। फिर से, ध्यान के कानून के आधार पर, आप जो ट्रैक करेंगे, वह बढ़ेगा।

3. एक वित्तीय योजनाकार को काम पर रखें जो अत्यधिक सफल है और एक प्रसिद्ध, प्रतिष्ठित कंपनी के साथ काम करता है । फिर, एक महान वित्तीय योजनाकार को खोजने का सबसे अच्छा तरीका है कि दोस्तों और सहयोगियों को अपने रेफरल के लिए कहें।

विशेष बोनस: **www.millionairemindbook.com पर** जाएं और अपना मुफ़्त "नेट वर्थ ट्रैकिंग शीट" प्राप्त करने के लिए "मुफ़्त बुक करें" पर क्लिक करें।

धन फ़ाइल # 14

अमीर लोग अपने पैसे को अच्छी तरह से प्रबंधित करते हैं। गरीब लोग अपने धन का कुप्रबंधन करते हैं।

थॉमस स्टैनली ने अपनी सबसे अधिक बिकने वाली पुस्तक, *द मिलियनेयर नेक्स्ट डोर में,* उत्तरी अमेरिका के करोड़पतियों का सर्वेक्षण किया और बताया कि वे कौन हैं और कैसे उन्होंने अपना धन प्राप्त किया। परिणामों

को एक छोटे वाक्य में संक्षेपित किया जा सकता है: "अमीर लोग अपने धन का प्रबंधन करने में अच्छे होते हैं।" अमीर लोग अपने पैसे को अच्छी तरह से प्रबंधित करते हैं। गरीब लोग अपने पैसे का गलत इस्तेमाल करते हैं।

अमीर लोग गरीब लोगों की तुलना में अधिक चालाक नहीं होते हैं; उनके पास बस अलग और अधिक सहायक पैसे वाला है। जैसा कि हमने इस पुस्तक के भाग I में चर्चा की है, ये आदतें मुख्य रूप से हमारी पिछली कंडीशनिंग पर आधारित हैं। तो पहले, यदि आप अपने पैसे का प्रबंधन ठीक से नहीं कर रहे हैं, तो आप शायद पैसे का प्रबंधन नहीं करने के लिए तैयार थे। दूसरा, एक अच्छा मौका है कि आप अपने पैसे का प्रबंधन आसान और प्रभावी तरीके से नहीं कर सकते हैं। मैं आपके बारे में नहीं जानता, लेकिन मैं स्कूल कहाँ गया, मनी मैनेजमेंट 101 की पेशकश नहीं की गई। इसके बजाय हमने 1812 के युद्ध के बारे में सीखा, जो निश्चित रूप से कुछ है जो मैं हर एक दिन का उपयोग करता हूं।

यह विषयों का सबसे ग्लैमरस नहीं हो सकता है, लेकिन यह इस के लिए नीचे आता है: वित्तीय सफलता और वित्तीय विफलता के बीच का सबसे बड़ा अंतर यह है कि आप अपने पैसे का कितना अच्छा प्रबंधन करते हैं। यह सरल है: पैसे को मास्टर करने के लिए, आपको पैसे का प्रबंधन करना होगा।

गरीब लोग या तो अपने पैसे का दुरुपयोग करते हैं या वे पैसे के विषय से पूरी तरह बचते हैं। बहुत से लोग अपने पैसे का प्रबंधन करना पसंद नहीं करते हैं क्योंकि, पहले, वे कहते हैं कि यह उनके लिए प्रतिबंधित है

स्वतंत्रता, और दूसरा, वे कहते हैं कि उनके पास प्रबंधन करने के लिए पर्याप्त पैसा नहीं है।

पहले बहाने के रूप में, पैसे का प्रबंधन आपकी स्वतंत्रता को सीमित नहीं करता है - इसके विपरीत, यह इसे बढ़ावा देता है। अपने पैसे का प्रबंधन आपको अंततः वित्तीय स्वतंत्रता बनाने की अनुमति देता है ताकि आपको फिर से काम न करना पड़े। मेरे लिए, यह वास्तविक स्वतंत्रता है।

जो लोग "मेरे पास प्रबंधन करने के लिए पर्याप्त धन नहीं है" का उपयोग करते हैं, वे दूरबीन के गलत अंत के माध्यम से देख रहे हैं। इसके बजाय "जब मेरे पास बहुत पैसा है, तो मैं इसे प्रबंधित करना शुरू कर दूंगा," वास्तविकता यह है कि "जब मैं इसे प्रबंधित करना शुरू करूंगा, तो मेरे पास बहुत पैसा होगा।"

यह कहते हुए कि "मैं अपना पैसा संभालना शुरू कर दूंगा, जैसे ही मैं पकड़ा जाऊंगा" एक अधिक वजन वाले व्यक्ति की तरह है, "जैसे ही मैं बीस पाउंड खो देता हूं, मैं पूर्व-शुरुआत और डाइटिंग शुरू करूंगा।" यह गाड़ी को घोड़े के आगे रख रहा है, जो आगे जाने की ओर जाता है ... या पीछे भी! पहले आप अपने पास मौजूद पैसे को अच्छी तरह से संभालना शुरू करें, फिर आपके पास संभालने के लिए और पैसे होंगे।

मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में, मैं एक कहानी सुनाता हूं जो ज्यादातर लोगों की आंखों के बीच से टकराती है। कल्पना कीजिए कि आप पांच साल के बच्चे के साथ सड़क पर चल रहे हैं । आप एक आइसक्रीम स्टोर में आते हैं और अंदर जाते हैं। आपको बच्चे को शंकु पर आइसक्रीम का एक ही स्कूप मिलता है क्योंकि उनके पास कोई कप नहीं है। जैसा कि आप दोनों बाहर चलते हैं, आप बच्चे के छोटे हाथों में शंकु लहराते हुए नोटिस करते हैं और, अचानक, प्लॉप। आइस क्रीम फुटपाथ पर शंकु से निकलती है।

बच्चा रोने लगता है। तो वापस आप दुकान में जाते हैं, और जैसा कि आप दूसरी बार ऑर्डर करने वाले हैं, बच्चे ने "ट्रिपल स्कूपर" शंकु की तस्वीर के साथ एक रंगीन संकेत नोटिस किया। बच्चा तस्वीर की ओर इशारा करता है और उत्साह से चिल्लाता है, "मुझे वह चाहिए!"

अब यहाँ सवाल है। आप जिस तरह के, प्यार करने वाले और उदार व्यक्ति हैं, क्या आप आगे जाकर इस बच्चे को ट्रिपल स्कूपर बना पाएंगे? आपकी प्रारंभिक प्रतिक्रिया "निश्चित" हो सकती है। हालाँकि, जब इस सवाल पर थोड़ा और गहराई से विचार किया जाए, तो हमारे अधिकांश सेमिनार में भाग लेने वालों का जवाब है, "नहीं।" क्योंकि आप असफल होने के लिए बच्चे को क्यों सेट करना चाहेंगे? बच्चा एक स्कूप भी नहीं संभाल सकता था, बच्चा संभवतः ट्रिपल स्कूप को कैसे संभाल सकता था?

ब्रह्मांड और आप की बात आते ही वही सच हो जाता है। हम एक दयालु और प्यार करने वाले ब्रह्मांड में रहते हैं, और नियम यह है कि "जब तक आप यह नहीं दिखाते हैं कि आप जो कुछ भी प्राप्त कर चुके हैं उसे आप संभाल सकते हैं, आपको कोई और नहीं मिलेगा!"

स्वास्थ्य सिद्धांत:

~~जब तक आप दिखाते हैं कि आप जो कुछ भी है उसे संभाल सकते हैं,~~
आप किसी भी अधिक नहीं मिलेगा!

इससे पहले कि आप एक बड़ी राशि रख सकते हैं, आपको छोटी राशि के प्रबंधन की आदतें और कौशल हासिल करने चाहिए। याद रखें, हम आदत के प्राणी हैं, और इसलिए आपके धन का प्रबंधन करने की आदत राशि से अधिक महत्वपूर्ण है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

~~आपके धन को प्रबंधित करने की आदत~~
राशि से अधिक महत्वपूर्ण है।

तो आप वास्तव में अपने पैसे का प्रबंधन कैसे करते हैं? करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में, हम सिखाते हैं कि कई लोग आश्चर्यजनक रूप से सरल और प्रभावी मनी मैन क्या मानते हैं-

आयु पद्धति। यह हर विस्तार पर जाने के लिए इस पुस्तक के दायरे से परे है; हालाँकि, मैं आपको कुछ मूल बातें बताता हूँ ताकि आप आरंभ कर सकें।

अपना वित्तीय स्वतंत्रता खाता निर्दिष्ट एक अलग बैंक खाता खोलें। इस फंड में आपके द्वारा प्राप्त प्रत्येक डॉलर का 10 प्रतिशत (करों के बाद) डालें। यह धन केवल निवेश और निष्क्रिय-आय धाराओं को खरीदने या बनाने के लिए उपयोग किया जाना है। इस खाते का काम एक सुनहरे हंस का निर्माण करना है जो निष्क्रिय आय नामक सुनहरे अंडे देता है। और आपको यह पैसा कब खर्च करना है? *कभी नहीं!* यह कभी भी खर्च नहीं होता है - केवल निवेश किया जाता है। आखिरकार, जब आप रिटायर होते हैं, तो आपको फंड (अंडे) से आय खर्च करना पड़ता है, लेकिन मूलधन कभी नहीं। इस तरह, यह हमेशा बढ़ता रहता है और आप कभी भी टूट नहीं सकते।

एम्मा नाम की हमारी एक छात्रा ने हाल ही में मुझे अपनी कहानी सुनाई। दो साल पहले एम्मा दिवालियापन का दावा करने वाली थी। वह नहीं चाहती थी; हालाँकि, उसे लगा कि उसके पास कोई दूसरा विकल्प नहीं है। वह कर्ज में थी कि वह क्या संभाल सकती थी। फिर उसने करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लिया और मनी मैनेजमेंट सिस्टम के बारे में सीखा। एम्मा ने कहा, "यह बात है। इस तरह मैं इस झंझट से बाहर निकलने वाला हूं! "

सभी प्रतिभागियों की तरह एम्मा को कहा गया था कि वह अपने पैसे को कई अलग-अलग खातों में विभाजित करें। "वह सिर्फ महान है," उसने खुद को सोचा। "मेरे पास बांटने के लिए कोई पैसा नहीं है!" लेकिन जब से वह कोशिश करना चाहती थी, एम्मा ने $ 1 को एक महीने में विभाजित करने का फैसला किया। हां, यह सही है, केवल $ 1 प्रति माह।

आवंटन प्रणाली के आधार पर हम सिखाते हैं कि एक डॉलर का उपयोग करके, उसने अपने एफएफए (वित्तीय स्वतंत्रता खाता) में दस सेंट लगाए। पहली चीज़ जो उसने खुद सोची थी, "मैं एक महीने में दस सेंट पर आर्थिक रूप से मुक्त कैसे हो जाऊं?" इसलिए उसने हर महीने उस डॉलर को दोगुना करने की प्रतिबद्धता जताई। दूसरे महीने उसने $ 2 का विभाजन किया

तीसरे महीने $ 4, फिर $ 8, $ 16, $ 32, $ 64, और इसी तरह जब तक कि बारहवें महीने 2,048 डॉलर नहीं थे कि वह हर महीने विभाजित हो रहा था।

फिर, दो साल बाद, उसने अपने प्रयासों से कुछ अद्भुत फल इकट्ठा करना शुरू किया। वह सीधे अपने वित्तीय स्वतंत्रता खाते में $ 10,000 डालने में सक्षम थी! उसने अपने पैसे के प्रबंधन की आदत इतनी अच्छी तरह से विकसित कर ली थी कि, जब $ 10,000 का बोनस चेक उसके रास्ते में आया, तो उसे किसी और चीज़ के लिए पैसे की आवश्यकता नहीं थी!

एम्मा अब कर्ज से बाहर है और वित्तीय रूप से मुक्त होने की राह पर है। सभी क्योंकि उसने जो कुछ भी सीखा, उसके साथ कार्रवाई की, भले ही वह केवल $ 1 एक महीने के साथ हो।

इससे कोई फर्क नहीं पड़ता कि आपके पास अभी सौभाग्य है या वस्तुतः कुछ भी नहीं है। इससे क्या फर्क पड़ता है कि आप तुरंत ही आपके पास जो कुछ भी है, उसे प्रबंधित करना शुरू कर देते हैं, और जब आप अधिक प्राप्त करते हैं, तो आप सदमे में होंगे।

मेरे पास मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव सेमिनार में एक और छात्र था, "जब मैं बोर हो रहा हूं, तो मैं अपने पैसे का प्रबंधन कैसे कर सकता हूं?" जवाब है, एक अतिरिक्त डॉलर उधार लें और उस डॉलर का प्रबंधन करें। यहां तक कि अगर आप एक महीने में केवल कुछ डॉलर उधार ले रहे हैं या पा रहे हैं, तो आपको उस पैसे का प्रबंधन करना होगा, क्योंकि एक "भौतिक" विश्व सिद्धांत से अधिक यहाँ खेल है: यह भी एक आध्यात्मिक सिद्धांत है। ब्रह्माण्ड को प्रदर्शित करने के बाद धन चमत्कार होगा कि आप अपने वित्त को ठीक से संभाल सकते हैं।

फाइनेंशियल फ्रीडम बैंक अकाउंट खोलने के अलावा, अपने घर में एक फाइनेंशियल फ्रीडम जार बनाएं और उसमें हर दिन पैसे जमा करें। यह $ 10, $ 5, $ 1, एक पैसा या आपके सभी ढीले परिवर्तन हो सकता है। राशि मायने नहीं रखती है; आदत है रहस्य फिर से वित्तीय ध्यान से मुक्त होने के अपने उद्देश्य पर दैनिक "ध्यान" रखना है। जैसे आकर्षण होता है, वैसे ही धन अधिक आकर्षित करता है। इस सरल जार चलो

अपने "मनी चुंबक" बनें, अपने जीवन में अधिक से अधिक धन और वित्तीय स्वतंत्रता के अवसरों को आकर्षित करें।

अब, मैं कर रहा हूँ यकीन है कि यह पहली बार जब आप के लिए अपने पैसे का 10 प्रतिशत को बचाने के लिए प्रशासनिक उपाध्यक्ष सुना है नहीं है लंबी अवधि के निवेश है, लेकिन यह पहली बार जब आप सुना है आप एक होना आवश्यक है कि हो सकता है समान और विपरीत खाता विशेष रूप से आपके लिए पैसे और खेलने के लिए "उड़ा"।

पैसे के प्रबंधन के लिए सबसे बड़े रहस्यों में से एक संतुलन है। एक तरफ, आप जितना संभव हो उतना पैसा बचाना चाहते हैं ताकि आप इसे निवेश कर सकें और अधिक पैसा कमा सकें। दूसरी तरफ, आपको अपनी

आय का एक और 10 प्रतिशत "प्ले" खाते में डालना होगा। क्यों? क्योंकि हम प्रकृति में समग्र हैं। आप दूसरों को प्रभावित किए बिना अपने जीवन के एक हिस्से को प्रभावित नहीं कर सकते। कुछ लोग बचत करते हैं, बचाते हैं, बचाते हैं, और जबकि तार्किक और जिम्मेदार स्वयं को पूरा करते हैं, उनकी "आंतरिक भावना" नहीं है। Eventu- सहयोगी इस "मज़ेदार-मांग" भावना पक्ष कहेंगे, "मेरे पास पर्याप्त है। मैं भी कुछ ध्यान चाहता हूँ, "और उनके परिणामों को तोड़फोड़।

दूसरी ओर, यदि आप खर्च करते हैं, खर्च करते हैं, तो न केवल आप कभी भी अमीर नहीं बनेंगे, बल्कि आप का जिम्मेदार हिस्सा अंततः उस स्थिति का निर्माण करेगा जहां आप उन चीजों का आनंद नहीं लेते हैं जो आप अपने पैसे खर्च करते हैं, और आप ' अंत में दोषी महसूस कर रहा हूँ। फिर अपराधबोध आपको अपनी भावनाओं को व्यक्त करने के तरीके के रूप में अनजाने में ओवरस्पेंड कर देगा। यद्यपि आप अस्थायी रूप से बेहतर महसूस कर सकते हैं, जल्द ही यह अपराध और शर्म की बात है। यह एक दुष्चक्र है, और इसे रोकने का एकमात्र तरीका यह है कि अपने पैसे को काम करने के तरीके से प्रबंधित करना सीखें।

आपका खेल खाता मुख्य रूप से अपने आप को पोषित करने के लिए उपयोग किया जाता है- उन चीजों को करने के लिए जिन्हें आप सामान्य रूप से नहीं करेंगे। यह एक रेस्तरां में जाने और अपनी बेहतरीन शराब या शैंपेन की बोतल ऑर्डर करने जैसी पूर्व-विशिष्ट चीजों के लिए है। या नाव किराए पर लेना

दिन के लिए। या मज़ेदार और मनमोहक रात के लिए एक उच्च श्रेणी के होटल में रहना ।

प्ले अकाउंट का नियम है कि इसे हर महीने खर्च करना होगा। ये सही है! हर महीने आपको उस खाते के सारे पैसे इस तरह से उड़ाने होंगे जिससे आप अमीर महसूस करें। उदाहरण के लिए, एक मालिश केंद्र में चलने की कल्पना करें, काउंटर पर अपने खाते से सभी पैसे डंप करें, मालिश चिकित्सकों की ओर इशारा करते हुए, और कहा, "मैं तुम *दोनों* को मेरे ऊपर चाहता हूं। गर्म चट्टानों और फ्रिकिन के खीरे के साथ। उसके बाद, मुझे दोपहर का भोजन लाओ! "

जैसा मैंने कहा, फालतू। हममें से अधिकांश लोग कभी-कभी हमारी बचत योजना का अनुसरण करते रहेंगे और इसे एक ऐसी योजना के साथ बदलकर करेंगे जो हमें हमारे प्रयासों के लिए पुरस्कृत करेगी। आपका प्ले एसी-काउंट भी आपकी "रिसीविंग" मांसपेशी को मजबूत करने के लिए बनाया गया है। यह भी पैसे का प्रबंधन एक बहुत अधिक मज़ा की एक बिल्ली बनाता है। खेल खाते और वित्तीय स्वतंत्रता के अलावा, मैं सलाह देता हूं कि आप चार और खाते बनाएँ। अन्य खातों में शामिल हैं:

खर्च करने के लिए अपने दीर्घकालिक बचत में 10 प्रतिशत

लेखा

आपके शिक्षा खाते में 10 प्रतिशत

आपके आवश्यकता खाते में 50 प्रतिशत

आपके खाते में 10 प्रतिशत

फिर, गरीब लोग सोचते हैं कि यह आय के बारे में है; वे मानते हैं कि आपको अमीर होने के लिए एक भाग्य अर्जित करना होगा। फिर, वह नर-गाय खाद है! तथ्य यह है कि यदि आप इस कार्यक्रम के बाद अपने पैसे का प्रबंधन करते हैं, तो आप अपेक्षाकृत छोटी आय पर वित्तीय रूप से स्वतंत्र हो सकते हैं। यदि आप अपने पैसे का गलत इस्तेमाल करते हैं, तो आप आर्थिक रूप से स्वतंत्र नहीं हो सकते, यहां तक कि एक विशाल में भी

आइए। यही कारण है कि इतने सारे उच्च-आय वाले पेशेवर - डॉक्टर, वकील, एथलीट और यहां तक कि एकाउंटेंट भी मूल रूप से टूट गए हैं, क्योंकि यह बस के बारे में नहीं है जो इसमें आता है, यह आपके बारे में है कि आप क्या करते हैं।

हमारे उपस्थित लोगों में से एक, जॉन ने मुझे बताया कि जब उन्होंने पहली बार मनी मैनेजमेंट सिस्टम के बारे में सुना, तो उन्होंने सोचा, "कितना उबाऊ! कोई अपना कीमती समय ऐसा करने में क्यों लगाएगा? " फिर बाद में संगोष्ठी के दौरान उन्होंने महसूस किया कि अगर वह किसी दिन आर्थिक रूप से मुक्त होना चाहते हैं, विशेष रूप से जल्द ही, तो उन्हें भी धन की तरह अपने पैसे का प्रबंधन करना होगा।

जॉन को यह नई आदत सीखनी पड़ी क्योंकि यह निश्चित रूप से उसके लिए स्वाभाविक नहीं था। उन्होंने कहा कि यह उन्हें याद दिलाया जब वह ट्रायथलॉन के लिए प्रशिक्षण ले रहे थे। वह तैराकी और साइकिल चलाना बहुत अच्छा था; हालाँकि, वह दौड़ने से नफरत करता था। इससे उसके पैर, घुटने और पीठ पर चोट लगी। वह प्रत्येक प्रशिक्षण सत्र के बाद कठोर था। वह हमेशा सांस से बाहर रहता था और उसके फेफड़े हर बार जल जाते थे, भले ही वह तेजी से नहीं जा रहा था! वह दौड़ते हुए घबराता था। हालांकि, वह जानता था कि अगर उसे एक शीर्ष ट्रायथेलेट बनना है, तो उसे भागना सीखना होगा और इसे स्वीकार करना होगा कि इसे सफल होने के लिए क्या करना चाहिए। जबकि अतीत में जॉन ने दौड़ने से परहेज किया था, अब उन्होंने हर दिन दौड़ने का फैसला किया। कुछ महीनों के बाद, उन्होंने दौड़ने का आनंद लेना शुरू कर दिया और वास्तव में प्रत्येक दिन इसके लिए तत्पर थे।

मनी मैनेजमेंट के क्षेत्र में जॉन के साथ ठीक ऐसा ही हुआ। वह इसके हर मिनट से नफरत करने लगा लेकिन वास्तव में इसे पसंद करने लगा। अब वह अपनी तनख्वाह पाने और उसे अलग-अलग खातों में बाँटने के लिए तत्पर है! वह यह देखने का भी आनंद उठाता है कि कैसे उसकी नेट वर्थ शून्य से $ 300,000 से अधिक हो गई है और रोज बढ़ रही है।

यह नीचे आता है: या तो आप पैसे को नियंत्रित करते हैं, या यह आपको नियंत्रित करेगा। पैसे को नियंत्रित करने के लिए, आपको इसे प्रबंधित करना होगा।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

या तो आप पैसे को नियंत्रित करते हैं, या यह आपको नियंत्रित करेगा।

मुझे यह सुनना पसंद है कि सेमिनार के स्नातक साझा करते हैं कि पैसे, सफलता और अपने धन का प्रबंधन ठीक से शुरू करने के बाद वे खुद पर कितना विश्वास करते हैं। सबसे अच्छी बात यह है कि यह आत्मविश्वास उनके जीवन के अन्य हिस्सों में स्थानांतरित होता है और उनकी खुशी, उनके रिश्तों और यहां तक कि उनके स्वास्थ्य को बढ़ाता है।

धन आपके जीवन का एक बड़ा हिस्सा है, और जब आप सीखते हैं कि कैसे अपने वित्त को नियंत्रण में रखना है, तो आपके जीवन के सभी क्षेत्र ऊंचे हो जाएंगे।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं एक उत्कृष्ट धन प्रबंधक हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. अपना वित्तीय स्वतंत्रता बैंक खाता खोलें। अपनी सभी आय का 10 प्रतिशत (करों के बाद) इस खाते में डालें। यह पैसा कभी भी खर्च नहीं किया जाना चाहिए, केवल आपकी सेवानिवृत्ति के लिए निष्क्रिय आय का उत्पादन करने के लिए निवेश किया जाता है।

2. अपने घर में एक फाइनेंशियल फ्रीडम जार बनाएं और उसमें हर दिन पैसे जमा करें। यह $ 10, $ 5, $ 1, एक पैसा या आपके सभी ढीले परिवर्तन हो सकता है। फिर, यह आपकी वित्तीय स्वतंत्रता पर दैनिक ध्यान देगा, और जहां ध्यान जाता है, परिणाम दिखाते हैं।

क्रिस्टीन क्लोसर की सफलता की कहानी

प्रेषक: क्रिस्टीन क्लोसर

टू: टी। हार्व एकर

टी। हार्व एकर के करोड़पति माइंड इंटेंसिव में भाग लेने के बाद, इसे सीधे शब्दों में कहें, तो पैसे के साथ मेरा संबंध पूरी तरह से बदल गया, और एक वर्ष के भीतर मेरा व्यवसाय 400 प्रतिशत बढ़ गया।

सबसे महत्वपूर्ण बात यह है कि मेरे पति और मुझे आखिरकार "मिला" कितना महत्वपूर्ण था कि हर महीने हमारी आय का पहला 10 प्रतिशत बचाना, चाहे वह कोई भी हो। अब, मुझे यह कहते हुए खुशी हो रही है कि हमने पिछले पंद्रह वर्षों में हार्व के कार्यक्रम में भाग लेने के बाद कुछ वर्षों में अधिक बचत की है!

इसके अलावा, हमारे संबंधों में पैसे के मुद्दों को हल करने के लिए हमने जो तकनीक सीखी है, उसने हमें कभी भी "पैसा तर्क" मुक्त रखा है।

हार्व के मनी मैनेजमेंट सिस्टम का पालन करना आसान है और *काम करता है* !

अपनी सफलता के लिए।

3. एक प्ले खाता खोलें या अपने घर में एक प्ले जार रखें जहां आप अपनी सभी आय का 10 प्रतिशत जमा करते हैं। अपने खेल खाते और अपने वित्तीय स्वतंत्रता खाते के साथ, चार और खाते खोलें और प्रत्येक में निम्नलिखित प्रतिशत जमा करें:

   खर्च करने वाले खाते के लिए आपके दीर्घकालिक बचत में 10 प्रतिशत

   आपके शिक्षा खाते में 10 प्रतिशत

   आपके आवश्यकता खाते में 50 प्रतिशत

   आपके खाते में 10 प्रतिशत

4. आपके पास जो भी पैसा है, उसे अभी से मैनेज करना शुरू कर दें। एक और दिन इंतजार न करें। भले ही आपके पास केवल एक डॉलर हो। उस डॉलर का प्रबंधन करें। दस सेंट ले लो और इसे अपने एफएफए जार, और एक और दस सेंट में डाल दो और इसे अपने प्ले जार में डाल दो। यह क्रिया अकेले ब्रह्मांड को संदेश देगी कि आप अधिक धन के लिए तैयार हैं। बेशक यदि आप अधिक प्रबंधन कर सकते हैं, तो अधिक प्रबंधन कर सकते हैं।

धन फ़ाइल # 15

अमीर लोगों का पैसा उनके लिए मेहनत का काम है। गरीब लोग अपने पैसे के लिए कड़ी मेहनत करते हैं।

यदि आप ज्यादातर लोगों की तरह हैं, तो आप बड़े हो गए हैं कि आपको "पैसे के लिए कड़ी मेहनत करनी होगी।" हालांकि, संभावनाएं अच्छी हैं कि आप कंडीशनिंग के साथ बड़े नहीं हुए हैं कि यह आपके पैसे "आपके लिए कड़ी मेहनत" करने के लिए महत्वपूर्ण था।

कोई सवाल नहीं, कड़ी मेहनत करना महत्वपूर्ण है, लेकिन अकेले परिश्रम करना आपको कभी अमीर नहीं बनाएगा। हम उसकी जानकारी कैसे पाएं? वास्तविक दुनिया में एक नज़र रखना। हैं लाखों नहीं, मेकअप कि अरबों-के लोग हैं, जो दूर गुलाम, सारा दिन और लंबे समय भी पूरी रात बंद अपनी पूंछ काम कर रहे। क्या वे सभी अमीर हैं? नहीं! क्या उनमें से ज्यादातर अमीर हैं? नहीं! क्या उनमें से बहुत सारे अमीर हैं? नहीं! उनमें से ज्यादातर टूट गए हैं या इसके करीब हैं। दूसरी ओर, आप दुनिया के देश क्लबों के आसपास किसको लुभाते हुए देखते हैं? गोल्फ, टेनिस, या नौकायन खेलने वाले अपने दोपहर को कौन बिताता है? कौन अपने दिन की खरीदारी और अपने हफ्तों की छुट्टियां बिताता है? मैं आपको तीन अनुमान देता हूँ और पहले दो की गिनती नहीं है।

अमीर लोग, वह कौन है! तो चलिए इसे सीधा करते हैं: यह विचार कि आपको अमीर बनने के लिए कड़ी मेहनत करनी होगी!

पुराने प्रोटेस्टेंट कार्य नीति में कहा गया है "एक डॉलर के भुगतान के लिए एक डॉलर का काम।" उस कहावत के साथ कुछ भी गलत नहीं है, सिवाय इसके कि वे हमें यह बताना भूल गए कि "डॉलर के भुगतान" के साथ क्या करना है। यह जानना कि उस डॉलर के साथ क्या करना है, जहां आप कड़ी मेहनत से *स्मार्ट* काम के लिए आगे बढ़ते हैं।

अमीर लोग अपने दिन गुजारने और आराम करने में बिता सकते हैं- क्योंकि वे स्मार्ट काम करते हैं। वे लीवरेज को समझते हैं और उसका उपयोग करते हैं। वे उनके लिए काम करने के लिए अन्य लोगों को रोजगार देते हैं और उनके लिए काम करने के लिए उनके पैसे।

हां, मेरे अनुभव में, आपको अपने पैसे के लिए कड़ी मेहनत करनी होगी। अमीर लोगों के लिए, हालांकि, यह एक अस्थायी स्थिति है। गरीब लोगों के लिए, यह स्थायी है। अमीर लोग समझते हैं कि "आप" को तब तक कड़ी मेहनत करनी है जब तक आपका "पैसा" आपकी जगह लेने के लिए पर्याप्त मेहनत नहीं करता है। वे समझते हैं कि *जितना अधिक आपका पैसा काम करेगा, उतना ही कम आपको काम करना होगा।*

याद रखें, पैसा ऊर्जा है। अधिकांश लोग काम ऊर्जा में डालते हैं और धन ऊर्जा बाहर निकालते हैं। जो लोग वित्तीय स्वतंत्रता प्राप्त करते हैं, उन्होंने सीखा है कि ऊर्जा के अन्य रूपों के साथ कार्य ऊर्जा के अपने निवेश को कैसे प्रतिस्थापित किया जाए। इन रूपों में अन्य लोगों के काम, कार्यस्थल पर व्यापार प्रणाली या कार्यस्थल पर निवेश पूंजी शामिल हैं। फिर, पहले आप पैसे के लिए कड़ी मेहनत करते हैं, फिर आप पैसे को आपके लिए कड़ी मेहनत करते हैं।

जब यह पैसे के खेल की बात आती है, तो ज्यादातर लोगों के पास ऐसा कोई सुराग नहीं होता है जो इसे जीतने के लिए लेता है। आपका लक्ष्य क्या है? आप गेम कब जीतते हैं? क्या आप एक दिन में तीन वर्ग भोजन के लिए शूटिंग कर रहे हैं, $ 100,000 प्रति वर्ष आय में, एक करोड़पति बनने के लिए, एक अरबपति बनने के लिए? करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में, हमारे द्वारा सिखाए गए पैसे के खेल का लक्ष्य "फिर कभी काम नहीं करना है ... जब तक आप चुनते हैं

, "और कहा कि यदि आप काम करते हैं, तो आप" पसंद से काम करते हैं, नॉट-सिट द्वारा। "

दूसरे शब्दों में, लक्ष्य "वित्तीय रूप से मुक्त" जल्दी से जल्दी बनना है। वित्तीय स्वतंत्रता की मेरी परिभाषा सरल है: यह *उन जीवन शैली को जीने की क्षमता है जो आप काम करने के लिए चाहते हैं या पैसे के लिए किसी और पर भरोसा करते हैं।*

ध्यान दें कि एक अच्छा मौका है कि आपकी वांछित जीवन शैली पैसे खर्च करने जा रही है। इसलिए, "मुक्त" होने के लिए, आपको बिना काम किए पैसे कमाने होंगे। हम निष्क्रिय आय के रूप में काम के बिना आय का उल्लेख करते हैं। मनी गेम जीतने के लिए, लक्ष्य अपनी वांछित जीवन शैली के लिए पर्याप्त *निष्क्रिय* आय अर्जित करना है । संक्षेप में, जब आपकी निष्क्रिय आय आपके खर्चों से अधिक हो जाती है, तो आप आर्थिक रूप से मुक्त हो जाते हैं।

मैंने निष्क्रिय आय के दो प्राथमिक स्रोतों की पहचान की है। पहला "पैसा आपके लिए काम कर रहा है।" इसमें निवेश शामिल है- स्टॉक, बॉन्ड, टी-बिल, मनी मार्केट, म्यूचुअल फंड जैसे वित्तीय साधनों से कमाई के साथ - साथ गिरवी रखने वाली संपत्ति या अन्य संपत्ति जो मूल्य में सराहना करते हैं और नकदी के लिए परिसमाप्त की जा सकती हैं।

निष्क्रिय आय का दूसरा प्रमुख स्रोत "आपके लिए काम करने वाला व्यवसाय" है। यह उन व्यवसायों से चल रही आय उत्पन्न करता है, जहाँ आपको उस व्यवसाय को संचालित करने और आय अर्जित करने के लिए व्यक्तिगत रूप से शामिल होने की आवश्यकता नहीं है। उदाहरणों में किराये की अचल संपत्ति शामिल है; किताबें, संगीत, या सॉफ्टवेयर से रॉयल्टी; अपने विचारों को लाइसेंस देना; फ्रेंक बनने वाला; भंडारण इकाइयों के मालिक; स्वयं की वेंडिंग या अन्य प्रकार के सिक्के-संचालित मशीन; और नेटवर्क मार्केटिंग, कुछ ही नाम के लिए। इसमें सूर्य या चंद्रमा के तहत कोई भी व्यवसाय स्थापित करना शामिल है जो आपके बिना काम करने के लिए व्यवस्थित है। फिर, यह ऊर्जा की बात है। विचार यह है कि व्यवसाय आपके बजाय लोगों के लिए काम कर रहा है और उत्पादन कर रहा है।

उदाहरण के लिए, नेटवर्क मार्केटिंग एक अद्भुत अवधारणा है। सबसे पहले, यह आमतौर पर आपको बहुत अधिक अप-सामने पूंजी लगाने की आवश्यकता नहीं होती है । दूसरा, एक बार जब आप प्रारंभिक कार्य कर लेते हैं, तो यह आपको साल-दर-साल चल रही अवशिष्ट आय (आपके काम किए बिना आय का दूसरा रूप) का आनंद लेने की अनुमति देता है। एक नियमित नौ-से-पांच नौकरी से बनाने की कोशिश करें !

मैं निष्क्रिय आय संरचना बनाने के महत्व को अधिक नहीं कर सकता। यह आसान है। निष्क्रिय आय के बिना आप कभी भी मुक्त नहीं हो सकते। लेकिन, और यह एक बड़ी बात है लेकिन, क्या आप जानते हैं कि अधिकांश लोगों के पास निष्क्रिय आय पैदा करने का कठिन समय है?

इसके तीन कारण हैं। सबसे पहले, कंडीशनिंग। हम में से अधिकांश वास्तव में निष्क्रिय आय अर्जित *नहीं* करने के लिए प्रोग्राम किए गए थे । जब आप तेरह से सोलह साल के बीच के थे और आपको पैसे की ज़रूरत थी, तो आपके माता-पिता ने आपको क्या बताया? क्या उन्होंने कहा, "ठीक है, वहाँ जाओ और कुछ निष्क्रिय आय अर्जित करो?" संदिग्ध! हम में से अधिकांश ने सुना, "काम पर जाओ," "जाओ एक नौकरी करो," या उस प्रभाव के लिए कुछ। हमें पैसों के लिए "काम" करना सिखाया गया, जिससे हममें से अधिकांश के लिए निष्क्रिय आय असामान्य हो गई।

दूसरा, हम में से अधिकांश को कभी भी यह नहीं सिखाया गया कि निष्क्रिय आय कैसे अर्जित की जाए।

मेरे स्कूल में, पैसिव इनकम 101 एक और विषय था जिसे कभी पेश नहीं किया गया था। इस बार मुझे वुडवर्किंग और मेटल (दोनों "अभी भी काम कर रहे" नोटिस मिला) और मेरी माँ के लिए सही कैंडलहोल्डर बनाने के लिए मिला। चूंकि हमने स्कूल में निष्क्रिय आय संरचना बनाने के बारे में नहीं सीखा, इसलिए हमने इसे कहीं और सीखा, है ना? संदिग्ध। अंतिम परिणाम यह है कि हम में से अधिकांश इसके बारे में ज्यादा नहीं *जानते हैं*, और इसलिए इसके बारे में बहुत कुछ नहीं *करते हैं*।

अंत में, चूंकि हमें निष्क्रिय आय और निवेश के बारे में कभी नहीं बताया गया या सिखाया नहीं गया, इसलिए हमने कभी इस पर ध्यान नहीं दिया। हमने मोटे तौर पर अपने करियर और व्यावसायिक विकल्पों को काम की आय पैदा करने पर आधारित किया है। अगर आप समझ गए

कम उम्र से कि प्राथमिक वित्तीय लक्ष्य निष्क्रिय आय बनाना था, क्या आप उन कैरियर विकल्पों में से कुछ पर पुनर्विचार नहीं करेंगे?

मैं हमेशा लोगों को अपने व्यवसाय या कैरियर को चुनने या बदलने की सिफारिश कर रहा हूं ताकि एक दिशा मिल सके जहां निष्क्रिय आय की धाराएं उत्पन्न करना स्वाभाविक और अपेक्षाकृत आसान है। यह आज विशेष रूप से महत्वपूर्ण है क्योंकि इतने सारे लोग सेवा व्यवसायों में काम करते हैं जहां उन्हें पैसा बनाने के लिए व्यक्तिगत रूप से वहां रहना पड़ता है। व्यक्तिगत सेवा व्यवसाय में होने के अलावा कुछ भी गलत नहीं है, जब तक कि आप अपने निवेश के घोड़े पर बहुत जल्द नहीं आते हैं और असाधारण रूप से अच्छा करते हैं, तो आप हमेशा के लिए काम में फंस जाएंगे।

व्यवसाय के अवसरों का चयन करके जो तुरंत या अंततः निष्क्रिय आय का उत्पादन करते हैं, आपके पास दोनों दुनिया के सबसे अच्छे काम होंगे - अब आय और बाद में निष्क्रिय आय। हमने चर्चा की निष्क्रिय व्यापार आय विकल्पों में से कुछ की समीक्षा करने के लिए कुछ पैराग्राफ वापस देखें।

दुर्भाग्य से, लगभग हर कोई एक पैसा खाका कि सेट कर दिया जाता है *के लिए* काम कर आय अर्जित और *के खिलाफ* निष्क्रिय आय अर्जित। आपके द्वारा करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में भाग लेने के बाद यह दृष्टिकोण मौलिक रूप से बदल जाएगा, जहां अनुभवात्मक तकनीकों का

उपयोग करते हुए, हम आपके पैसे का खाका बदलते हैं, ताकि बड़े पैमाने पर निष्क्रिय आय अर्जित करना आपके लिए सामान्य और स्वाभाविक हो।

अमीर लोग दीर्घकालिक सोचते हैं । वे आज स्वतंत्रता के लिए निवेश करने के साथ आज के आनंद पर अपने खर्च को संतुलित करते हैं। गरीब लोग अल्पकालिक सोचते हैं । वे तत्काल संतुष्टि के आधार पर अपना जीवन चलाते हैं। गरीब लोग इस बहाने का उपयोग करते हैं "मैं कल के बारे में कैसे सोच सकता हूं जब मैं आज मुश्किल से बच सकता हूं?" समस्या यह है कि आखिरकार, कल आज बन जाएगा; अगर आपने आज की समस्या पर ध्यान नहीं दिया है, तो आप कल भी यही बात कहेंगे।

अपने धन को बढ़ाने के लिए, आपको या तो अधिक अर्जित करना होगा या कम पर रहना होगा। मैं किसी को अपने सिर पर बंदूक रखकर यह नहीं बताता कि जिस घर में आपको रहना है, जिस तरह की कार आपको चलानी है, जो कपड़े आपको पहनने हैं, या जो खाना आपको खाना है। आपके पास चुनाव करने की शक्ति है। यह प्राथमिकताओं की बात है। गरीब लोग *अब* चुनते *हैं,* अमीर लोग *संतुलन* चुनते *हैं।* मैं अपने ससुराल वालों के बारे में सोचती हूं ।

के लिए पच्चीस साल मेरी पत्नी के माता-पिता एक किस्म की दुकान, एक स्वामित्व लो-एंड एक के संस्करण 7-इलेवन और एक बहुत छोटा है। उनकी अधिकांश आय सिगरेट, कैंडी बार, आइसक्रीम बार, गोंद और सोडा की बिक्री से हुई। वे उन दिनों लॉटरी टिकट भी नहीं बेचते थे। औसत बिक्री एक डॉलर से भी कम थी। संक्षेप में, वे एक "पैसा" व्यवसाय में थे। फिर भी, उन्होंने उन पैसों को बचा लिया। बाहर नहीं खाया; उन्होंने फैंसी कपड़े नहीं खरीदे; उन्होंने नवीनतम कार नहीं चलाई। वे आराम से रहते थे लेकिन विनयपूर्वक और अंततः अपने बंधक का भुगतान किया और यहां तक कि प्लाजा के आधे हिस्से को खरीदा जो दुकान के भीतर स्थित था। वर्ष की उम्र में उनसठ, बचत और निवेश करके "कलम-कंपनियां," मेरे पिता जी रिटायर करने में सक्षम था।

मुझे आपसे यह कहने के लिए नफरत है, लेकिन अधिकांश भाग के लिए, तत्काल संतुष्टि के लिए चीजें खरीदना जीवन में हमारे असंतोष के लिए एक व्यर्थ प्रयास से ज्यादा कुछ नहीं है। अधिक बार नहीं, "खर्च" पैसा आपके पास नहीं है "खर्च" भावनाओं से आपके *पास* है। इस सिंड्रोम को आमतौर पर रिटेल थेरेपी के रूप में जाना जाता है। Overspending और तत्काल संतुष्टि की आवश्यकता आपके द्वारा खरीदी जा रही वास्तविक वस्तु के साथ बहुत कम है, और आपके जीवन में पूर्णता की कमी के साथ सब कुछ करने के लिए। बेशक, अगर ओवरस्पेंडिंग आपकी तत्काल भावनाओं से नहीं आ रही है, तो यह आपके पैसे खाका से उत्पन्न होती है।

हमारे छात्रों में से एक, नताली के अनुसार, उसके माता-पिता परम चपरासी थे! उन्होंने हर के लिए कूपन का इस्तेमाल किया

चीज़। उसकी माँ के पास श्रेणी के अनुसार सभी प्रकार के कूपन से भरा एक फाइल बॉक्स था। उसके पिता के पास एक पंद्रह साल पुरानी कार थी जो जंग खा रही थी, और नताली को इसमें देखकर शर्मिंदा होना पड़ा, खासकर जब उसकी माँ ने उसे स्कूल से उठाया था। जब भी वह कार में बैठी, नताली ने प्रार्थना की कि कोई देख न ले। छुट्टी पर, उसका परिवार कभी मोटल या होटल में नहीं रहता था; उन्होंने भी उड़ान नहीं भरी, लेकिन पूरे देश में ग्यारह दिन चला और पूरे रास्ते, हर साल डेरा डाला!

सब कुछ "बहुत महंगा था।" जिस तरह से उन्होंने अभिनय किया, ना-ताली ने सोचा कि उसके माता-पिता टूट गए हैं। लेकिन उसके पिता ने जो कमाया, वह उस समय बहुत अधिक पैसा था, $ 75,000 प्रति वर्ष। वह उलझन में थी।

क्योंकि वह अपनी कंजूस आदतों से नफरत करती थी, इसलिए वह ऑपोजिट बन गई। वह चाहती थी कि सब कुछ उच्च श्रेणी का और महंगा हो। जब वह अपने आप बाहर चली गई और अपना पैसा बनाना शुरू कर दिया, तो उसे इसका एहसास भी नहीं था, लेकिन एक फ्लैश में, उसने अपने पास मौजूद सभी पैसे खर्च कर दिए, और फिर कुछ!

नताली के पास क्रेडिट कार्ड, सदस्यता कार्ड थे, आप इसे नाम दें। वह उन सभी को उस बिंदु तक ले गई, जहां वह अब तक के न्यूनतम भुगतान नहीं कर सकती थी! जब उसने करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार लिया, और वह कहती है कि इससे उसकी जान बच गई।

करोड़पति माइंड इंटेंसिव में, उस खंड के दौरान जहां हम आपके "पैसे व्यक्तित्व" की पहचान करते हैं, नताली की पूरी दुनिया बदल गई। उसने पहचान लिया कि वह अपना सारा पैसा क्यों खर्च कर रही है। यह इतना सस्ता होने के लिए उसके माता-पिता के प्रति नाराजगी का एक रूप था। यह खुद को और दुनिया को साबित करने के लिए भी था कि वह सस्ता नहीं था। चूंकि, उसका ब्लूप्रिंट बदल गया था, नताली कहती है कि उसे अब "बेवकूफ" तरीकों से अपने पैसे खर्च करने की इच्छा नहीं है।

नताली संबंधित वह हाल ही में एक मॉल के माध्यम से चल रहा था और इस भव्य हल्के भूरे रंग साबर और फर कोट देखा

उसकी पसंदीदा दुकानों में से एक खिड़की के डिस्प्ले में लटका हुआ। तुरंत उसके मन ने कहा, "वह कोट आप पर बहुत अच्छा लगेगा, विशेष रूप से आपके गोरा बालों के साथ। तुम्हें इसकी ज़रुरत है; आपके पास वास्तव में अच्छा, आकर्षक शीतकालीन कोट नहीं है। " इसलिए वह स्टोर में चली गई, और जैसा कि वह इस पर कोशिश कर रही थी, उसने $ 400 का प्राइस टैग देखा। उसने पहले कभी एक कोट पर इतना खर्च नहीं किया था। उसके मन ने कहा, "तो क्या, कोट तुम पर बहुत खूबसूरत लग रहा है! उसे ले लो। आप बाद में पैसे कमाएँगे। ”

यह वह जगह है जहाँ वह कहती है कि उसने पाया कि करोड़पति मन गहन कितना गहरा है। लगभग जैसे ही उसके मन ने सुझाव दिया कि वह कोट खरीदे, उसका नया और अधिक सहायक दिमाग "फाइल" सामने

आया और उसने कहा, "आप अपने एफएफए खाते की ओर उस चार सौ डॉलर को डालने से बहुत बेहतर होंगे! इस कोट के लिए आपको क्या चाहिए? आपके पास पहले से ही एक सर्दियों का कोट है जो अभी के लिए ठीक है। ”

इससे पहले कि वह यह जानती, वह हमेशा की तरह पल में खरीदने के बजाय अगले दिन तक कोट लगा रही थी। वह कोट पाने के लिए कभी वापस नहीं गई।

नताली ने महसूस किया कि उसकी मानसिक "भौतिक संतुष्टि" फाइलों को "वित्तीय स्वतंत्रता" फाइलों के साथ बदल दिया गया है। वह अब और खर्च करने के लिए प्रोग्राम नहीं किया गया था। वह अब जानती है कि उसके माता-पिता ने उसके लिए मॉडलिंग की और पैसे बचाने के लिए, और साथ ही साथ अपने प्ले अकाउंट के साथ अच्छी चीजों के लिए खुद को ट्रीट करने के लिए यह सबसे अच्छा है।

नताली ने अपने माता-पिता को पाठ्यक्रम में भेजा, ताकि वे और अधिक संतुलित हो सकें। वह रिपोर्ट करने के लिए रोमांचित हैं, वे अब मोटल में रहते हैं (अभी होटल नहीं), उन्होंने एक नई कार खरीदी, और यह सीखने में कि उनके लिए अपने पैसे कैसे काम करें, वे करोड़पति के रूप में सेवानिवृत्त हुए हैं।

नताली अब समझती है कि उसे "सस्ते" होने की ज़रूरत नहीं है क्योंकि उसके माता-पिता करोड़पति बनने वाले थे। परन्तु वह

यह भी पता है कि अगर वह अपना पैसा अनजाने में पहले की तरह खर्च करती है, तो वह कभी भी आर्थिक रूप से मुक्त नहीं होगी। नताली ने कहा, "मेरे पैसे और मेरे दिमाग पर नियंत्रण होना आश्चर्यजनक है।"

फिर, विचार यह है कि आपके धन को आपके लिए उतना ही कठिन काम है जितना आप इसके लिए करते हैं, और इसका मतलब है कि आपको इसे बचाने के लिए जीवन में अपना मिशन बनाने के बजाय बचत और निवेश करना होगा। यह लगभग मजाकिया है: अमीर लोगों के पास बहुत पैसा है और थोड़ा खर्च करते हैं, जबकि गरीब लोगों के पास थोड़ा पैसा है और बहुत खर्च करते हैं।

दीर्घकालिक बनाम अल्पकालिक: गरीब लोग आज जीने के लिए पैसा कमाने के लिए काम करते हैं; अमीर लोग अपने निवेश के भुगतान के लिए पैसा कमाने के लिए काम करते हैं, जो उनके भविष्य के लिए भुगतान करेगा।

अमीर लोग संपत्ति खरीदते हैं, ऐसी चीजें जो संभवतः मूल्य में ऊपर जाएंगी। गरीब लोग खर्चों को खरीदते हैं, जो निश्चित रूप से मूल्य में नीचे जाएंगे। अमीर लोग जमीन इकट्ठा करते हैं। गरीब लोग बिल जमा करते हैं।

मैं आपको वही बात बताऊंगा जो मैं अपने बच्चों को बताता हूं: "अचल संपत्ति खरीदें।" यह सबसे अच्छा है यदि आप ऐसी संपत्ति खरीद सकते हैं जो सकारात्मक नकदी प्रवाह का उत्पादन कर सकती है, लेकिन जहां तक मेरा संबंध है, कोई भी अचल संपत्ति अचल संपत्ति से बेहतर है। निश्चित रूप से, अचल संपत्ति के अपने उतार-चढ़ाव हैं, लेकिन अंत में, यह पांच, दस, बीस या तीस साल से हो सकता है, आप शर्त लगा सकते हैं कि यह

आज की तुलना में बहुत अधिक की एक बिल्ली के लायक होगा। तुम अमीर बनने की जरूरत है।

अब आप जो भी खरीद सकते हैं, उसे खरीदें। यदि आपको शामिल होने के लिए अधिक पूंजी की आवश्यकता है, तो आप उन लोगों के साथ भागीदारी कर सकते हैं, जिन पर आप भरोसा करते हैं और अच्छी तरह जानते हैं। अचल संपत्ति के साथ परेशानी में पड़ने का एकमात्र तरीका अपने आप को खत्म करना है या नीचे के बाजार में बेचना है। यदि आपने मेरी पहले की सलाह पर ध्यान दिया और अपने पैसे को ठीक से प्रबंधित किया, तो ऐसा होने की संभावना बेहद कम है और कोई भी नहीं होगा। जैसा कि कहा जाता है, "अचल संपत्ति खरीदने के लिए इंतजार न करें, अचल संपत्ति खरीदें और प्रतीक्षा करें।"

चूँकि मैंने आपको अपने ससुराल वालों से एक पूर्व उदाहरण दिया है , इसलिए यह उचित है कि मैं आपको अपने माता-पिता को शामिल करने वाला एक उदाहरण दूं। मेरे माता-पिता गरीब नहीं थे, लेकिन उन्होंने मुश्किल से मध्यम वर्ग बनाया। मेरे पिताजी ने बहुत मेहनत की और मेरी माँ शारीरिक रूप से ठीक नहीं थी, और इसलिए वह हमारे साथ बच्चों के साथ घर पर रहीं। मेरे पिताजी एक बढ़ई थे और मान्यता थी कि जो भी बिल्डर उन्हें नौकरी पर रखते थे, वे सालों-साल पहले खरीदी गई ज़मीन को विकसित कर रहे थे। उन्होंने यह भी माना कि वे सभी काफी अमीर थे। मेरे माता-पिता ने भी अपने पैसे बचाए थे और आखिरकार उस शहर के बाहर लगभग बीस मील दूर तीन एकड़ जमीन खरीदने के लिए पर्याप्त थे, जिसमें वे रहते थे। इसमें उनकी लागत $ 60,000 थी। दस साल बाद, एक डेवलपर ने फैसला किया कि वह उस संपत्ति पर एक स्ट्रिप मॉल बनाना चाहता है। मेरे माता-पिता $ 600,000 में बिका। उनके मूल निवेश से कम, कि उनके निवेश से एक वर्ष में $ 54,000 की औसत कमाई होती है, जबकि मेरे पिताजी ने अपनी नौकरी से प्रति वर्ष लगभग $ 15,000 से उच्च $ 20,000 कमाया। बेशक वे अब सेवानिवृत्त हो गए हैं और काफी आराम से रहते हैं, लेकिन मैं गारंटी देता हूं कि इस संपत्ति की खरीद और बिक्री के बिना, वे अपने दांतों की त्वचा से रह रहे होंगे। शुक्र है कि मेरे पिता ने निवेश की शक्ति और विशेष रूप से रियल एस्टेट में निवेश के मूल्य को पहचान लिया। अब आप जानते हैं कि मैं जमीन क्यों इकट्ठा करता हूं।

जबकि गरीब लोग एक डॉलर को डॉलर के रूप में देखते हैं, जिसे वे अभी चाहते हैं, अमीर लोग हर डॉलर को एक "बीज" के रूप में देखते हैं, जिसे एक सौ अधिक डॉलर कमाने के लिए लगाया जा सकता है, जिसे बाद में एक हजार डॉलर और कमाने के लिए दोहराया जा सकता है । इसके बारे में सोचो। आज आपके द्वारा खर्च किया जाने वाला प्रत्येक डॉलर वास्तव में कल आपको सौ डॉलर खर्च कर सकता है। व्यक्तिगत

रूप से, मैं अपने प्रत्येक डॉलर को "सैनिकों", और उनके मिशन को "स्वतंत्रता" मानता हूं। कहने की जरूरत नहीं है, मैं अपने "स्वतंत्रता सेनानियों" से सावधान हूं और उन्हें जल्दी या आसानी से छुटकारा नहीं देता।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
अमीर लोग हर डॉलर को एक "बीज" के रूप में देखते हैं जिसे एक सौ अधिक डॉलर कमाने के लिए लगाया जा सकता है, जिसे बाद में एक हजार डॉलर और कमाने के लिए दोहराया जा सकता है।

पढ़ाने के लिए तरकीब है। निवेश की दुनिया के बारे में जानें। अचल संपत्ति, बंधक, स्टॉक, फंड, बॉन्ड, मुद्रा विनिमय, संपूर्ण सरगम जैसे विभिन्न निवेश वाहनों और वित्तीय साधनों की एक किस्म से परिचित हों। फिर एक प्राथमिक क्षेत्र चुनें जिसमें विशेषज्ञ बनें। उस क्षेत्र में निवेश करना शुरू करें और फिर बाद में और अधिक विविधता लाएं।

यह नीचे आता है: गरीब लोग कड़ी मेहनत करते हैं और अपना सारा पैसा खर्च करते हैं, जिसके परिणामस्वरूप उन्हें हमेशा के लिए कड़ी मेहनत करनी पड़ती है। अमीर लोग कड़ी मेहनत करते हैं, बचत करते हैं, और फिर अपने पैसे का निवेश करते हैं ताकि उन्हें फिर से कड़ी मेहनत न करनी पड़े।

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मेरा पैसा मेरे लिए कड़ी मेहनत करता है और मुझे अधिक से अधिक पैसा बनाता है।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. शिक्षित बनो। निवेश सेमिनार लें। महीने में कम से कम एक निवेश बुक पढ़ें। *मनी, फोर्ब्स, बैरोन* और *वॉल स्ट्रीट जर्नल* जैसी पत्रिकाओं को पढ़ें / मैं आपको उनकी सलाह मानने का सुझाव नहीं दे रहा हूँ, मैं चीनी हूँ-

आप किस वित्तीय विकल्प से परिचित हैं, इसकी जानकारी देते हुए। फिर एक पूर्व क्षेत्र बनने के लिए एक क्षेत्र चुनें और उस क्षेत्र में निवेश करना शुरू करें।

2. अपना ध्यान "सक्रिय" आय से "निष्क्रिय" आय में बदलें। कम से कम तीन विशिष्ट रणनीतियों को सूचीबद्ध करें, जिनके साथ आप निवेश या व्यावसायिक क्षेत्र में काम किए बिना आय बना सकते हैं। शोध शुरू करें और फिर इन रणनीतियों पर कार्रवाई करें।
3. अचल संपत्ति खरीदने के लिए इंतजार न करें। अचल संपत्ति खरीदें और प्रतीक्षा करें।

धन फ़ाइल # 16

अमीर लोग डर के बावजूद काम करते हैं। गरीब लोग डर को उन्हें रोकने दें।

इससे पहले इस पुस्तक में हमने मैनिफेस्टेशन की प्रक्रिया पर चर्चा की। आइए सूत्र की समीक्षा करें: विचार भावनाओं को जन्म देते हैं, भावनाएं कार्यों को जन्म देती हैं, क्रियाएं परिणामों को जन्म देती हैं।

अमीर होने के बारे में लाखों लोग "सोचते" हैं, और आप- रेत और हजारों लोग अमीर होने के लिए प्रतिज्ञान, दृश्य और ध्यान करते हैं। मैं लगभग हर दिन ध्यान करता हूं। फिर भी मैं वहां कभी ध्यान या कल्पना करने नहीं बैठा और मेरे सिर पर पैसों की एक थैली थी। मुझे लगता है कि मैं उन दुर्भाग्यपूर्ण लोगों में से एक हूं जो वास्तव में सफल होने के *लिए* कुछ करना है।

Affirmations, meditation, और visualizations सभी जीते गए हैं- व्युत्पन्न उपकरण, लेकिन जहाँ तक मैं बता सकता हूँ, उनमें से कोई भी अपने आप को वास्तविक दुनिया में वास्तविक धन लाने वाला नहीं है। वास्तविक दुनिया में, आपको सफल होने के लिए वास्तविक "कार्रवाई" करनी होगी। कार्रवाई इतनी महत्वपूर्ण क्यों है?

आइए हम अपनी प्रक्रिया के घोषणापत्र पर वापस जाएं। की ओर देखें

विचार और भावनाएं। क्या वे आंतरिक दुनिया या बाहरी दुनिया का हिस्सा हैं? आंतरिक संसार। अब परिणाम देखें। क्या वे आंतरिक या बाहरी दुनिया का हिस्सा हैं? बाहरी दुनिया। इसका मतलब है कि कार्रवाई आंतरिक दुनिया और बाहरी दुनिया के बीच "पुल" है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
कार्रवाई आंतरिक दुनिया के बीच "पुल" है और बाहरी दुनिया।

इसलिए यदि कार्रवाई इतनी महत्वपूर्ण है, तो हमें उन कार्यों को करने से रोकता है जिन्हें हम जानते हैं कि हमें लेने की आवश्यकता है?

डर!

भय, संदेह और चिंता सबसे बड़ी बाधाओं में से हैं, न केवल सफलता के लिए, बल्कि खुशी के लिए भी। इसलिए, अमीर लोगों और गरीब लोगों के बीच सबसे बड़ा अंतर यह है कि अमीर लोग डर के बावजूद काम करने के लिए तैयार रहते हैं। गरीब लोग डर को उन्हें रोकने दें।

सुसान जेफ़र्स ने इस बारे में एक शानदार किताब भी लिखी, जिसमें लिखा था *फील द फ़ियर* द फ़ेयर *एंड डू इट एनीवेयर।* अधिकांश लोग जो सबसे बड़ी गलती करते हैं, वह कार्य करने के इच्छुक होने से पहले डर के कम होने या गायब होने की प्रतीक्षा कर रहा है। ये लोग आमतौर पर हमेशा इंतजार करते हैं।

हमारे सबसे लोकप्रिय कार्यक्रमों में से एक प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण शिविर है। उस प्रशिक्षण में, हम सिखाते हैं कि एक सच्चा योद्धा "डर के कोबरा को मार सकता है।" यह नहीं कहता कि कोबरा को मार डालो। यह नहीं कहता है कि कोबरा से छुटकारा पाएं, और यह निश्चित रूप से कोबरा से भागना नहीं कहता है। यह कोबरा को "वश में" कहता है।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

एक सच्चा योद्धा "डर के कोबरा को मार सकता है।"

यह महसूस करना अनिवार्य है कि सफल होने के लिए डर से छुटकारा पाने की कोशिश करना जरूरी नहीं है। अमीर और सफल लोगों में डर है, अमीर और सफल लोगों में संदेह है, अमीर और सफल लोगों में चिंताएं हैं। वे बस इन भावनाओं को उन्हें रोकने नहीं देते। असफल लोगों में भय, संदेह और चिंताएँ होती हैं, फिर उन भावनाओं को रोक दें।

स्वास्थ्य सिद्धांत:

डर से छुटकारा पाने की कोशिश करना जरूरी नहीं है सफल होने के क्रम में।

क्योंकि हम आदत के प्राणी हैं, हमें डर के बावजूद, संदेह के बावजूद, चिंता के बावजूद, अनिश्चितता के बावजूद, असुविधा के बावजूद, असुविधा के बावजूद, और यहां तक कि अभ्यास करने के लिए भी अभ्यास करने की आवश्यकता है। हम कार्रवाई करने के मूड में नहीं हैं।

मुझे याद है कि सिएटल में एक शाम के सेमिनार को पढ़ाना, और अंत के करीब, मैं लोगों को वैंकूवर में होने वाले आगामी तीन-दिवसीय करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार के बारे में बता रहा था। यह एक फेला खड़ा है और कहता है, "हार्व, मैंने कम से कम एक दर्जन अपने परिवार और दोस्तों को पाठ्यक्रम में शामिल किया है, और परिणाम बिल्कुल

अभूतपूर्व रहे हैं। उनमें से हर एक पहले की तुलना में दस गुना अधिक खुश है, और वे सभी वित्तीय सफलता की राह पर हैं। उन्होंने कहा कि यह जीवन बदल रहा था, और यदि आप सिएटल में कोर्स कर रहे थे, तो मैं निश्चित रूप से आऊंगा। "

मैंने उसे प्रशंसा पत्र के लिए धन्यवाद दिया और फिर पूछा कि क्या वह कुछ कोचिंग के लिए खुला है। वह सहमत हुए और मैंने कहा, "मेरे पास आपके लिए केवल तीन शब्द हैं।" उन्होंने प्रसन्नतापूर्वक उत्तर दिया, "वे क्या हैं?" जिस पर मैंने तंज कसते हुए जवाब दिया, *"तुम फ़्रिकिन हो!"*

फिर मैंने उससे पूछा कि वह आर्थिक रूप से कैसा काम कर रहा है। वह

भेड़िये ने जवाब दिया, "बहुत अच्छा नहीं है।" बेशक मैंने जवाब दिया, "कोई मजाक नहीं।" मैंने फिर कमरे के सामने पर तोड़फोड़ और तोड़फोड़ शुरू कर दी: "यदि आप तीन घंटे की ड्राइव या तीन घंटे की उड़ान या तीन दिन की ट्रेक आपको कुछ ऐसा करने से रोकते हैं जो आपको चाहिए और करना चाहते हैं, तो आपको और क्या रोकेगा? यहाँ आसान जवाब है: *कुछ भी!* कोई भी चीज आपको रोक देगी। चुनौती के आकार के कारण नहीं, बल्कि आपके आकार के कारण!

"यह सरल है," मैंने जारी रखा। "या तो आप एक व्यक्ति हैं जिसे रोका जाएगा, या आप एक ऐसे व्यक्ति हैं जिसे रोका नहीं जाएगा। आप चुनते हैं। यदि आप धन या किसी अन्य प्रकार की सफलता बनाना चाहते हैं, तो आपको एक योद्धा बनना होगा। आपको जो कुछ भी करना है, करने के लिए तैयार रहना होगा। *आपको किसी भी चीज को रोकने के लिए खुद को प्रशिक्षित करना होगा।*

"अमीर होना हमेशा सुविधाजनक नहीं होता है। अमीर बनना हमेशा आसान नहीं होता है। वास्तव में, अमीर होना बहुत मुश्किल हो सकता है। लेकिन तो क्या? प्रमुख प्रबुद्ध योद्धा सिद्धांतों में से एक कहता है, 'यदि आप केवल वही करना चाहते हैं जो आसान है, तो जीवन कठिन होगा। लेकिन अगर आप वह करने को तैयार हैं जो कठिन है, तो जीवन आसान हो जाएगा। ' अमीर लोग अपने कार्यों को आसान और सुविधाजनक नहीं मानते हैं; जीने का यह तरीका गरीबों और अधिकांश मध्यम वर्ग के लिए आरक्षित है। "

स्वास्थ्य सिद्धांत:

यदि आप केवल वही करना चाहते हैं जो आसान है, तो जीवन कठिन हो जाएगा। लेकिन अगर आप वह करने को तैयार हैं जो कठिन है, तो जीवन आसान हो जाएगा।

टिड्डा खत्म हो गया था। भीड़ खामोश थी।

बाद में, पूरी चर्चा शुरू करने वाली बेला सामने आई और मुझे "अपनी आँखें खोलने के लिए" धन्यवाद दिया। का

बेशक उसने पाठ्यक्रम के लिए पंजीकरण किया (भले ही यह वैंकूवर में था), लेकिन क्या वास्तव में मजाकिया फोन पर उसे सुन रहा था जैसे कि मैं जा रहा था, ठीक उसी तरह का भाषण दे रहा था जो मैंने अभी उसे अपने एक दोस्त को दिया था पंक्ति का अंत। मुझे लगता है कि यह काम कर गया क्योंकि अगले दिन उन्होंने तीन और पंजीकरणों के साथ बुलाया। वे सभी ईस्ट कोस्ट से थे ... और वे सभी वैंकूवर आ रहे थे!

अब जब हमने सुविधा को संबोधित किया है, तो dis- आराम के बारे में क्या? असुविधा के बावजूद अभिनय इतना महत्वपूर्ण क्यों है? क्योंकि "आरामदायक" वह जगह है जहाँ आप अभी हैं। यदि आप अपने जीवन में एक नए स्तर पर जाना चाहते हैं, तो आपको अपने कम्फर्ट जोन से गुजरना चाहिए और उन चीजों को करने का अभ्यास करना चाहिए जो आरामदायक नहीं हैं।

मान लीजिए कि आप वर्तमान में 5 जीवन स्तर पर अग्रसर हैं और आप 10 के स्तर पर जाना चाहते हैं। लेवल 5 और नीचे आपके कम्फर्ट ज़ोन के भीतर हैं, लेकिन लेवल 6 और इसके बाद के संस्करण आपके बॉक्स के बाहर हैं, आपके "अनट्राफोर्ट" ज़ोन में। मतलब, एक स्तर 5 जीवन से एक स्तर 10 जीवन पाने के लिए, आपको अपने असुविधाजनक क्षेत्र के माध्यम से यात्रा करना होगा।

गरीब लोग और अधिकांश मध्यम वर्ग असहज होने को तैयार नहीं हैं। याद रखें, आरामदायक होना जीवन में उनकी सबसे बड़ी प्राथमिकता है। लेकिन मैं आपको एक रहस्य बताऊं जो केवल अमीर और अत्यधिक सफल लोगों को पता है: आरामदायक होना बहुत अधिक है। आरामदायक होने से आप गर्म, फजी और सुरक्षित महसूस कर सकते हैं, लेकिन यह आपको बढ़ने नहीं देता है। एक व्यक्ति के रूप में विकसित होने के लिए आपको अपने सुविधा क्षेत्र का विस्तार करना होगा। केवल समय जब आप वास्तव में बढ़ सकते हैं, जब आप अपने आराम क्षेत्र से *बाहर* होते हैं ।

मैं तुमसे एक सवाल पूछता हूं। पहली बार जब आपने कुछ नया करने की कोशिश की थी, तो क्या यह आरामदायक या असहज था? आमतौर पर असहज। लेकिन बाद में क्या हुआ? अधिक

आपने इसे किया, और अधिक आरामदायक हो गया, है ना? ऐसे ही चलता है। शुरुआत में सब कुछ असहज है, लेकिन अगर आप इसके साथ चिपके रहते हैं और जारी रखते हैं, तो आप अंततः असुविधाजनक क्षेत्र से गुजरेंगे और सफल होंगे। फिर आपके पास एक नया, विस्तारित आराम क्षेत्र होगा, जिसका अर्थ है कि आपके पास होगा
एक "बड़ा" व्यक्ति बनें।

फिर, केवल समय जब आप वास्तव में बढ़ रहे हैं, जब आप असहज होते हैं। अब से, जब भी आप अपने पुराने कम्फर्ट ज़ोन में पीछे हटने के

बजाय अन-कम्फर्टेबल महसूस करते हैं, तो खुद को पीठ पर थपथपाएं और कहें, "मुझे आगे बढ़ना चाहिए," और आगे बढ़ते रहें।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
केवल समय आप वास्तव में बढ़ रहे हैं
जब आप असहज होते हैं।

यदि आप अमीर और सफल होना चाहते हैं, तो आप असहज होने के साथ बेहतर होंगे। जानबूझकर अपने असुविधाजनक क्षेत्र में जाने और आपको डराने का अभ्यास करें। यहां एक समीकरण है जो मैं आपको अपने जीवन के बाकी हिस्सों के लिए याद रखना चाहता हूं: सीजेड = डब्ल्यूजेड।

इसका अर्थ है कि आपका "कम्फर्ट ज़ोन" आपके "धन क्षेत्र" के बराबर है। अपने सुविधा क्षेत्र का विस्तार करके, आप आकार का विस्तार करेंगे
अपनी आय और धन क्षेत्र के। आपके लिए जितना अधिक आरामदायक होगा, आप उतने कम जोखिम लेने के लिए तैयार होंगे, जितने कम अवसर आप लाभ उठाएंगे, उतने ही कम लोग आपसे मिलेंगे, और जितनी कम नई रणनीतियां आप कोशिश करेंगे। क्या तुम मेरे बहाव को पकड़ लेते हो? जितना आराम आपकी प्राथमिकता बन जाता है, उतने ही आप डर के साथ अनुबंधित हो जाते हैं।

इसके विपरीत, जब आप अपने आप को फैलाने के लिए तैयार होते हैं, तो आप अपने अवसर क्षेत्र का विस्तार करते हैं, और यह अनुमति देता है

आप अधिक आय और धन को आकर्षित करने और रखने के लिए। फिर, जब आपके पास एक बड़ा "कंटेनर" (आराम क्षेत्र) होगा, तो ब्रह्मांड अंतरिक्ष को भरने के लिए भागेगा। अमीर और सफल लोगों के पास एक बड़ा आराम क्षेत्र है, और वे अधिक धन प्राप्त करने और धारण करने में सक्षम होने के लिए लगातार इसका विस्तार कर रहे हैं।

कोई भी व्यक्ति कभी भी बेचैनी से नहीं मरा, फिर भी आराम के नाम पर जीने से अधिक विचारों, अधिक अवसरों, अधिक एसी-आयनों और संयुक्त रूप से सब कुछ की तुलना में अधिक वृद्धि हुई है। आराम को मारता है! यदि जीवन में आपका लक्ष्य सहज होना है, तो मैं दो चीजों की गारंटी देता हूं। पहला, आप कभी अमीर नहीं होंगे। दूसरा, आप कभी खुश नहीं होंगे। खुशी गुनगुना जीवन जीने से नहीं आती है, हमेशा सोचता है कि क्या हो सकता है। खुशी हमारे विकास की प्राकृतिक स्थिति में रहने और हमारी पूरी क्षमता तक जीने के परिणामस्वरूप आती है।

इसे इस्तेमाल करे। अगली बार जब आप सुरक्षा में वापस सिकुड़ और पीछे हटने के बजाय असहज, अनिश्चित, या डर महसूस कर रहे हों, तो आगे दबाएँ। असहजता की भावनाओं को नोटिस करें और अनुभव करें, यह पहचानते हुए कि वे केवल भावनाएं हैं - और वे आपको रोकने की

शक्ति नहीं रखते हैं। यदि आप स्वाभाविक रूप से असुविधा के बावजूद जारी रखते हैं, तो आप अंततः अपने लक्ष्य तक पहुंच जाएंगे।

बेचैनी की भावनाएं कभी कम नहीं होतीं। वास्तव में, जब वे कम करते हैं, तो इसे एक संकेत के रूप में लेते हैं - अपने उद्देश्य को क्रीज करें, क्योंकि जिस मिनट आप सहज हो जाते हैं, आपने बढ़ना बंद कर दिया है। फिर से, अपने आप को अपनी पूरी क्षमता तक बढ़ने के लिए, आपको हमेशा अपने बॉक्स के किनारे पर रहना चाहिए।

और क्योंकि हम आदत के प्राणी हैं, हमें *अभ्यास* करना चाहिए । मैं आपसे आग्रह करता हूं कि आप डर के बावजूद अभिनय करने का अभ्यास करें, असुविधा के बावजूद अभिनय का अभ्यास करें, असुविधा के बावजूद अभिनय का अभ्यास करें और जब आप मूड में न हों तब भी अभिनय का अभ्यास करें।

ऐसा करने से, आप जल्दी से जीवन के उच्च स्तर पर पहुंच जाएंगे। रास्ते के साथ, सुनिश्चित करें कि आप अपने बैंक खाते की जाँच करें, कारण, गारंटी, कि जल्दी से भी बढ़ रहा होगा।

इस बिंदु पर मेरे कुछ शाम के सेमिनारों में मैं ऑउंस से पूछता हूं, "आप में से कितने लोग डर और परेशानी के बावजूद अभिनय का अभ्यास करने के इच्छुक हैं?" आमतौर पर हर कोई अपने हाथ ऊपर रखता है (शायद इसलिए कि वे मौत से डरते हैं मैं उन पर "लेने" जा रहा हूं)। फिर मैं कहता हूं, " बात सस्ती है! आइए देखें कि क्या आपका मतलब है। " मैं फिर एक स्टील-नुकीले टिप के साथ एक लकड़ी के तीर को बाहर निकालता हूं और समझाता हूं कि इस अनुशासन के अभ्यास के रूप में, आप अपने गले के साथ इस तीर को तोड़ने जा रहे हैं। मैं तब प्रदर्शित करता हूं कि स्टील प्वाइंट आपके गले के नरम हिस्से में कैसे जाता है, जबकि एक अन्य व्यक्ति अपनी बाहरी हथेली के खिलाफ तीर के दूसरे छोर को रखता है। विचार सीधे तीर में चलना है और इसे केवल अपने गले का उपयोग करके तोड़ना है इससे पहले कि यह आपकी गर्दन के माध्यम से छेद करता है।

इस बिंदु पर ज्यादातर लोग सदमे में हैं! कभी-कभी मैं इस अभ्यास को करने के लिए एक स्वयंसेवक को चुनता हूं, कभी-कभी मैं सभी को तीर देता हूं। मैंने दर्शकों को किया है जहाँ एक हजार से अधिक लोग तीर तोड़ रहे हैं!

क्या यह उपलब्धि पूरी हो सकती है? हाँ। यह डरावना है? बिलकुल। क्या यह असहज है? पूर्ण रूप से। लेकिन फिर, यह विचार यह है कि भय और परेशानी आपको रोकती नहीं है। विचार करना अभ्यास करना है, जो कुछ भी करना है उसे करने के लिए खुद को प्रशिक्षित करना, और आपके रास्ते में जो कुछ भी हो, उसके बावजूद कार्य करना।

क्या ज्यादातर लोग तीर तोड़ देते हैं? हां, जो भी शत-प्रतिशत प्रतिबद्धता के साथ इसमें चलता है, वह इसे तोड़ देता है। हालांकि, जो लोग धीरे-धीरे, आधे-अधूरे मन से चलते हैं, वे बिल्कुल नहीं।

तीर के अभ्यास के बाद मैं लोगों से पूछता हूं, “आप में से कितने लोगों ने तीर को शारीरिक रूप से तोड़ने में आसान पाया, जो कि आपकी तुलना में है

मन बना दिया है? " सभी सहमत हैं कि यह वास्तव में बहुत आसान था जितना उन्होंने सोचा था कि यह होगा। ऐसा क्यों है? यहाँ सबसे महत्वपूर्ण सबक आप कभी भी सीखेंगे।

आपका दिमाग इतिहास का सबसे बड़ा सोप-ओपेरा स्क्रिप्ट राइटर है। यह अविश्वसनीय कहानियों को बनाता है, आमतौर पर नाटकों और आपदाओं में, उन चीजों के आधार पर जो कभी नहीं हुई और शायद कभी नहीं होगी। मार्क ट्वेन ने इसे सबसे अच्छा कहा: "मेरे जीवन में हजारों समस्याएं थीं, जिनमें से अधिकांश वास्तव में कभी नहीं हुईं।"

सबसे महत्वपूर्ण चीजों में से एक जिसे *आप* कभी भी समझ सकते हैं, वह यह है कि *आप अपना दिमाग नहीं हैं।* आप अकेले अपने मन से बहुत बड़े और बड़े हैं। तुम्हारा मन तुम्हारा एक हिस्सा है जैसे तुम्हारा हाथ तुम्हारा एक हिस्सा है।

यहाँ एक सोचा-समझा सवाल है: क्या होगा अगर आपके पास एक हाथ था जो आपके दिमाग की तरह था? यह सभी जगह बिखरा हुआ था, यह हमेशा आपको मार रहा था, और यह कभी बंद नहीं हुआ। आप इससे क्या करेंगे? ज्यादातर लोग कुछ इस तरह जवाब देते हैं, "इसे काट दो!" लेकिन आपका हाथ एक शक्तिशाली उपकरण है, तो आप इसे क्यों काटेंगे? निश्चित रूप से इसका वास्तविक उत्तर यह है कि आप इसे नियंत्रित करना चाहते हैं, इसका प्रबंधन कर सकते हैं, और इसे आपके विरुद्ध काम करने के लिए प्रशिक्षित कर सकते हैं।

अपने स्वयं के मन को प्रशिक्षित करना और प्रबंधित करना सबसे महत्वपूर्ण कौशल है जिसे आप कभी भी खुशी और सफलता दोनों के संदर्भ में प्राप्त कर सकते हैं, और ठीक यही हम इस पुस्तक के साथ कर रहे हैं और आपके साथ ऐसा करना जारी रखेंगे, जिसमें आपको हमारे एक लाइव में शामिल होना चाहिए कार्यक्रम।

स्वास्थ्य सिद्धांत:
खुशी और सफलता दोनों के संदर्भ में, अपने स्वयं के दिमाग का प्रशिक्षण और प्रबंधन करना आपके लिए सबसे महत्वपूर्ण कौशल है।

आप अपने दिमाग को कैसे प्रशिक्षित करते हैं? आप अवलोकन से शुरू करें। ध्यान दें कि आपका दिमाग लगातार कैसे उन विचारों का उत्पादन करता है जो आपके धन और खुशी के लिए सहायक नहीं हैं। जैसा कि आप उन विचारों की पहचान करते हैं, आप उन गैर-सरकारी विचारों को सशक्त बनाने के लिए सचेत रूप से प्रतिस्थापित करना शुरू कर सकते हैं। आप सोच के इन सशक्त तरीकों को कहाँ पाते हैं? यहीं, इस पुस्तक में। इस पुस्तक में घोषित हर एक सोच का सशक्त और सफल तरीका है।

सोचने के इन तरीकों को अपनाएं, अपने होने का व्यवहार करें। आपको औपचारिक निमंत्रण की प्रतीक्षा नहीं करनी होगी। अभी तय करें कि आपका जीवन बेहतर होगा यदि आपने अतीत की आत्म-पराजित मानसिक आदतों के माध्यम से उन तरीकों को सोचने के लिए चुना, जो हम इस पुस्तक में बता रहे हैं । एक निर्णय लें कि अब से, आपके विचार आपको नहीं चलाते हैं, आप अपने विचारों को चलाते हैं। अब से, आपका दिमाग जहाज का कप्तान नहीं है, आप जहाज के कप्तान हैं, और आपका दिमाग आपके लिए काम करता है।

आप अपने विचार चुन सकते हैं।

आपके पास किसी भी विचार को रद्द करने की स्वाभाविक क्षमता है जो किसी भी समय आपका समर्थन नहीं कर रहा है। आप किसी भी समय आत्म-सशक्तिकरण विचारों को स्थापित कर सकते हैं, बस उन पर ध्यान केंद्रित करके। आपके पास अपने मन को नियंत्रित करने की शक्ति है।

जैसा कि मैंने पहले उल्लेख किया था, मेरे एक सेमिनार में मेरे सबसे करीबी दोस्तों में से एक और सबसे ज्यादा बिकने वाले लेखक रॉबर्ट एलन ने कुछ गहरा कहा: "कोई भी विचार आपके सिर में किराए पर नहीं रहता है ।"

इसका मतलब यह है कि आप नकारात्मक विचारों के लिए भुगतान करेंगे। आप पैसे में, ऊर्जा में, समय में, स्वास्थ्य में और अपने खुशियों के स्तर में भुगतान करेंगे। यदि आप जल्दी से जीवन के एक नए स्तर पर जाना चाहते हैं, तो अपने विचारों को दो श्रेणियों में विभाजित करना शुरू करें- सशक्त या अक्षम करना-

शक्ति। आपके पास जो विचार हैं, उन्हें देखें और निर्धारित करें कि वे आपकी खुशी और सफलता के लिए सहायक हैं या सहायक नहीं। तब बेरोजगारों पर ध्यान केंद्रित करने से इनकार करते हुए केवल सशक्त विचारों का मनोरंजन करना चुनें। जब एक निरर्थक विचार बुलबुले उठता है, तो "रद्द करें" या "साझा करने के लिए धन्यवाद" कहें और इसे सोचने के अधिक सहायक तरीके से बदल दें। मैं इस प्रक्रिया को शक्ति सोच कहता हूं, और मेरे शब्दों को चिह्नित करता हूं, यदि आप इसका अभ्यास करते हैं, तो आपका जीवन फिर से कभी नहीं होगा। यह एक वादा है!

तो "शक्ति सोच" और "सकारात्मक" सोच में क्या अंतर है? भेद मामूली लेकिन गहरा है। मेरे लिए, लोग सकारात्मक सोच का इस्तेमाल करते हैं कि सब कुछ रसूखदार है, जब वे वास्तव में मानते हैं कि यह नहीं है। शक्ति की सोच के साथ, हम समझते हैं कि सब कुछ तटस्थ है, इसका अर्थ यह नहीं है कि हम जो अर्थ देते हैं उसके अलावा कुछ भी नहीं है, और यह कि हम एक कहानी बनाने जा रहे हैं और इसके अर्थ को कुछ दे रहे हैं।

सकारात्मक सोच और शक्ति सोच में यही अंतर है। सकारात्मक सोच के साथ, लोगों का मानना है कि उनके विचार सच हैं। शक्ति की सोच यह मानती है कि हमारे विचार सत्य नहीं हैं, लेकिन चूंकि हम किसी भी तरह एक कहानी बना रहे हैं, इसलिए हम एक ऐसी कहानी बना सकते हैं जो हमारा समर्थन करती है। हम ऐसा नहीं करते हैं क्योंकि हमारे नए विचार एक पूर्ण अर्थ में "सच" हैं, लेकिन क्योंकि वे हमारे लिए अधिक उपयोगी हैं और निरर्थक लोगों की तुलना में बहुत बेहतर की एक बिल्ली महसूस करते हैं।

इससे पहले कि हम इस खंड को छोड़ दें, मुझे आपको चेतावनी देनी चाहिए - घर पर तीर-तोड़ अभ्यास करने की कोशिश न करें । व्यायाम को एक विशिष्ट तरीके से स्थापित किया जाना है या आप अपने साथ-साथ दूसरों के आसपास भी चोट पहुंचा सकते हैं। हमारे कार्यक्रमों में हम सुरक्षात्मक उपकरणों का उपयोग करते हैं। यदि आपको इन प्रकार के विराम में रुचि है - अभ्यास के माध्यम से, प्रबुद्ध का वर्णन देखें

हमारी वेब साइट पर योद्धा प्रशिक्षण शिविर। यह कार्यक्रम आपको वह सब देगा जो आप संभाल सकते हैं और अधिक!

निर्णय: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं डर के बावजूद काम करता हूं।" "मैं संदेह के बावजूद काम करता हूं।" "मैं चिंता के बावजूद काम करता हूं।"

"मैं असुविधा के बावजूद काम करता हूं।" "मैं बेचैनी के बावजूद काम करता हूं।"

"जब मैं मूड में नहीं हूं तो अभिनय करता हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

1. अपने तीन सबसे बड़ी चिंताओं, चिंताओं, या आशंकाओं को सूचीबद्ध करें धन और धन। उन्हें चुनौती दें। प्रत्येक के लिए, यह लिखें कि यदि आप जिस स्थिति से डरते हैं वह वास्तव में हुआ तो आप क्या करेंगे। क्या आप अभी भी जीवित रह सकते हैं? क्या आप वापसी कर सकते हैं? संभावना है कि जवाब हां में हैं। अब चिंता छोड़ो और अमीर बनना शुरू करो!
2. अपने कम्फर्ट जोन से बाहर निकलने का अभ्यास करें। जानबूझकर ऐसे निर्णय लें जो आपके लिए असुविधाजनक हों। उन लोगों से बात करें जिन्हें आप सामान्य रूप से नहीं बोलते हैं, अपनी नौकरी में वृद्धि के लिए पूछें या अपने व्यवसाय में कीमतें बढ़ाएं, प्रत्येक दिन एक घंटे पहले जागें, रात में जंगल में चलें। प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण लें। यह आपको अजेय रहने के लिए प्रशिक्षित करेगा!
3. कर्मचारी "बिजली सोच।" अपने आप को और अपने विचार पैटर्न का निरीक्षण करें। केवल विचारों का मनोरंजन करें जो sup-

अपनी खुशी और सफलता को पोर्ट करें। जब भी वह आपको "मैं नहीं कर सकता" या "मुझे नहीं करना है" या "मुझे ऐसा नहीं लगता" इस भय-आधारित, आराम-आधारित आवाज़ को आप में से बेहतर पाने के लिए अनुमति न दें । अपने साथ एक समझौता करें कि जब भी आवाज़ आपको कुछ ऐसा करने से रोकने की कोशिश करे जो आपकी सफलता के लिए सहायक हो, तो आप इसे वैसे भी करेंगे, ताकि आप अपने मन को दिखा सकें कि आप मालिक हैं, यह नहीं। न केवल आप नाटकीय रूप से अपना आत्मविश्वास बढ़ाएंगे, बल्कि अंततः यह आवाज़ शांत और शांत हो जाएगी क्योंकि यह पहचानता है कि इसका आप पर बहुत कम प्रभाव है।

एंड्रयू विल्टन की सफलता की कहानी

हार्व,

मेरा नाम एंड्रयू विल्टन है और मैं अठारह साल का हूँ। मैंने अभी-अभी यूनिवर्सिटी का पहला साल पूरा किया है। मैंने दो साल पहले मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव में भाग लिया था और जब से मैंने वहां सीखा तकनीक का उपयोग कर रहा हूं।

पठन सप्ताह के लिए यह पिछले फरवरी, जबकि मेरे दोस्त काम कर रहे थे या उनके परिवारों का दौरा कर रहे थे, जो आपके तरीकों से मैंने पैसे बचाए थे, मैं स्पेन के दक्षिणी तट पर दस दिन बिताने में सक्षम था। क्या अनुभुती है!

मुझे जहाँ भी मैं चाहता था वहाँ जाने और अगर मैं एमएमआई में सीखी गई रणनीतियों को लागू नहीं करता, तो मैं जो चाहता था, वह करने की वित्तीय स्वतंत्रता नहीं होती।

धन्यवाद, हार्व।

धन फ़ाइल # 17

अमीर लोग लगातार सीखते और बढ़ते हैं। गरीब लोग सोचते हैं कि वे पहले से ही जानते हैं।

अपने लाइव सेमिनार की शुरुआत में, मैं लोगों को "अंग्रेजी भाषा के तीन सबसे खतरनाक शब्द" कहता हूं। वे शब्द "मुझे पता है।" तो अगर आप कुछ जानते हैं तो आप कैसे जानते हैं? सरल। यदि आप इसे *जीते* हैं, तो आप इसे जानते हैं। अन्यथा, आपने इसके बारे में सुना, आप इसके बारे में पढ़ते हैं, या आप इसके बारे में बात करते हैं, लेकिन आप इसे नहीं जानते हैं। स्पष्ट रूप से कहें, यदि आप वास्तव में समृद्ध नहीं हैं और वास्तव में खुश हैं, तो धन, सफलता और जीवन के बारे में जानने के लिए आपके पास अभी भी कुछ चीजें हैं।

जैसा कि मैंने इस पुस्तक की शुरुआत में समझाया था, मेरे "टूटे हुए" दिनों के दौरान, मुझे एक सौभाग्यशाली-टिमिलिनियर मित्र से कुछ सलाह लेने का सौभाग्य मिला, जो मेरी दुर्दशा के लिए कुछ दयालु था। याद रखें कि उसने मुझसे क्या कहा था: "हार्व, अगर तुम उतने सुक्ष्म नहीं हो जितना तुम होना चाहोगे, तो कुछ ऐसा है जो तुम जानते हो।" सौभाग्य से, मैंने उनके सुझाव को दिल से लिया और एक "जानने-यह सब" जानने के लिए "सब-कुछ" से चला गया । उस पल से, सब कुछ बदल गया।

गरीब लोग अक्सर यह साबित करने की कोशिश कर रहे हैं कि वे सही हैं। उन्होंने एक मुखौटा लगाया जैसे कि उन्हें यह सब मिल गया हो, और यह खराब किस्मत या ब्रह्मांड में एक अस्थायी गड़बड़ का कुछ स्ट्रोक है जो उन्हें टूट गया है या संघर्ष कर रहा है।

मेरी एक और प्रसिद्ध पंक्ति है "आप सही हो सकते हैं *या* आप अमीर हो सकते हैं, लेकिन आप दोनों नहीं हो सकते।" "सही" होने का अर्थ है हवलदार का आपके सोचने और होने के पुराने तरीकों पर पकड़ बनाना। Un- सौभाग्य से, ये ऐसे तरीके हैं जो आपको ठीक उसी तरह से मिल गए हैं जैसे आप अभी हैं। यह दर्शन भी खुशी से संबंधित है, इसमें "आप सही हो सकते हैं *या* आप खुश हो सकते हैं।"

स्वास्थ्य सिद्धांत:

आप सही हो सकते हैं *या* आप अमीर हो सकते हैं, लेकिन तुम दोनों नहीं हो सकते

एक कहावत है कि लेखक और वक्ता जिम रोहन का उपयोग करता है जो यहां सही अर्थों में बनाता है: "यदि आप हमेशा वही करते रहे हैं जो आपने किया है, तो आपको वही मिलता रहेगा जो आपको हमेशा मिला है।" आप पहले से ही "अपना" तरीका जानते हैं, आपको कुछ नए तरीकों को जानने की आवश्यकता है। इसलिए मैंने यह किताब लिखी है। मेरा लक्ष्य आपको कुछ नई मानसिक फाइलें देना है जो आपके पास पहले से हैं। नई फ़ाइलों का अर्थ है नई सोच, नए कार्य और इसलिए नए परिणाम।

इसलिए यह जरूरी है कि आप सीखते रहें और बढ़ते रहें। भौतिक विज्ञानी इस बात से सहमत हैं कि इस दुनिया में कुछ भी स्थिर नहीं है। प्रत्येक-
जिंदा चीज लगातार बदल रही है। कोई भी पौधा लें। अगर कोई पौधा नहीं उग रहा है, तो वह मर रहा है। यह लोगों के साथ-साथ अन्य सभी जीवित जीवों के साथ भी समान है: यदि आप नहीं बढ़ रहे हैं, तो आप मर रहे हैं।

लेखक और दार्शनिक एरिक हॉफ़र द्वारा मेरी पसंदीदा बातों में से एक है, जिन्होंने कहा, "शिक्षार्थी पृथ्वी को विरासत में प्राप्त करेंगे, जबकि सीखा खूबसूरती से एक ऐसी दुनिया में रहने के लिए सुसज्जित होगा जो अब मौजूद नहीं है।" यह कहने का एक और तरीका है, यदि आप लगातार सीख नहीं रहे हैं, तो आप पीछे रह जाएंगे।

गरीब लोगों का दावा है कि वे समय या पैसे की कमी के कारण शिक्षित नहीं हो सकते। दूसरी ओर, अमीर लोग बेंजामिन फ्रैंकलिन के उद्धरण से संबंधित हैं: "यदि आपको लगता है कि शिक्षा महंगी है, तो अज्ञानता का प्रयास करें।" मुझे यकीन है कि आपने इससे पहले सुना है, "ज्ञान शक्ति है," और शक्ति कार्य करने की क्षमता है।

जब भी मैं करोड़पति मन गहन कार्यक्रम की पेशकश करता हूं, मुझे यह दिलचस्प लगता है कि यह आमतौर पर लोग हैं

सबसे टूट गया जो कहता है, "मुझे पाठ्यक्रम की आवश्यकता नहीं है," "मेरे पास समय नहीं है," या "मेरे पास पैसा नहीं है।" इस बीच, करोड़पति और बहुपत्नी सभी रजिस्टर करते हैं और कहते हैं, "अगर मैं सिर्फ एक नई चीज सीख सकता हूं या एक सुधार कर सकता हूं, तो यह इसके लायक है।" वैसे, यदि आपके पास उन चीजों को करने का समय नहीं है, जिन्हें आप करना चाहते हैं या करने की आवश्यकता है, तो आप शायद एक आधुनिक गुलाम हैं। और अगर आपके पास सफल होने का तरीका जानने के लिए पैसे नहीं हैं, तो आपको शायद किसी से भी ज्यादा इसकी जरूरत

है। मुझे क्षमा करें, लेकिन यह कहना कि "मेरे पास पैसा नहीं है" बस इसे नहीं काटता। आपके पास पैसा कब आएगा? एक साल या दो साल या अब से पांच साल अलग क्या होने जा रहा है? यहाँ आसान जवाब है: कुछ भी नहीं! और आप उस समय फिर से वही शब्द कह रहे होंगे।

एक ही तरीका है जो मुझे पता है कि आपके पास पैसा है जो आप सीखना चाहते हैं कि पैसे के खेल को अंदर और बाहर कैसे खेलना है। आपको अपनी आय में तेजी लाने, धन का प्रबंधन करने और इसे प्रभावी ढंग से निवेश करने के लिए कौशल और रणनीति सीखने की आवश्यकता है। पागलपन की परिभाषा एक ही काम कर रही है और विभिन्न परिणामों की अपेक्षा कर रही है। देखिए, यदि आप जो काम कर रहे हैं, आप पहले से ही समृद्ध और खुश हैं। प्रतिक्रिया के रूप में आपके दिमाग में जो कुछ भी होता है वह किसी बहाने या औचित्य से ज्यादा कुछ नहीं है।

मुझे इसके बारे में आपके चेहरे से नफरत है, लेकिन जिस तरह से मैं इसे देखता हूं, वह मेरा काम है। मेरा मानना है कि एक अच्छा कोच हमेशा आपसे अधिक पूछेगा, जो आप खुद से पूछेंगे। अन्यथा, बिल्ली को आपकी आवश्यकता क्यों है? एक कोच के रूप में, मेरा लक्ष्य आपको प्रशिक्षित करना है, आपको प्रेरित करना है, आपको प्रोत्साहित करना है, आपको सहलाना है, और आपका अवलोकन है, पूरे जीवित रंग में, जो आपको वापस पकड़ रहा है। संक्षेप में, आपको अपने जीवन में अगले स्तर तक ले जाने के लिए जो कुछ भी करना है। अगर मुझे करना है, तो मैं आपको अलग कर दूंगा और फिर आपको एक साथ काम करने वाले तरीके से वापस टुकड़े कर दूंगा। मैं आपको दस गुना ज्यादा खुश करने और अमीर बनने के लिए सौ गुना करने के लिए जो भी करूँगा। यदि आप देख रहे हैं

पोलीन्ना के लिए, मैं आपका लड़का नहीं हूं। यदि आप जल्दी और स्थायी रूप से आगे बढ़ना चाहते हैं, तो चलिए जारी रखते हैं।

सफलता एक सीखने योग्य कौशल है। तुम किसी भी चीज़ में जीतना सीख सकते हो। यदि आप एक महान गोल्फर बनना चाहते हैं, तो आप इसे करना सीख सकते हैं। यदि आप एक महान पियानो वादक बनना चाहते हैं, तो आप इसे कैसे करना सीख सकते हैं। यदि आप वास्तव में खुश रहना चाहते हैं, तो आप इसे करना सीख सकते हैं। यदि आप अमीर बनना चाहते हैं, तो आप यह सीख सकते हैं कि यह कैसे करना है। इससे कोई फर्क नहीं पड़ता कि आप अभी कहाँ हैं। इससे कोई फर्क नहीं पड़ता कि आप कहां से शुरू कर रहे हैं। क्या मायने रखता है कि आप सीखने के लिए तैयार हैं।

मेरे बेहतर ज्ञात उद्धरणों में से एक "हर मास्टर एक बार एक आपदा था।" यहाँ एक उदाहरण है। कुछ समय पहले, मेरे सेमिनार में एक ओलंपिक स्कीयर था। जब मैंने वह बयान दिया, तो वह उठ खड़ा हुआ और साझा करने के लिए कहा। वह अडिग था, और किसी कारण से मुझे लगा कि वह असहमत हो रहा है। इसके विपरीत, उसने सभी को बताया कि जब वह बच्चा था, तो वह अपने सभी दोस्तों के साथ सबसे बुरा था।

कैसे वे कभी-कभी उसे अपने साथ स्कीइंग करने के लिए नहीं बुलाते थे क्योंकि वह इतना धीमा था। फिट होने के लिए, उन्होंने प्रत्येक सप्ताहांत की शुरुआत में पहाड़ पर जाकर सबक लिया। बहुत जल्द वह न केवल अपने दोस्तों के साथ रखा, वह उन्हें पार कर गया। फिर वह रेसिंग क्लब में शामिल हो गया और एक शीर्ष क्रम के कोच से सीखा । उनके सटीक शब्द थे "मैं अब एक मास्टर स्कीयर हो सकता हूं, लेकिन मैं निश्चित रूप से एक आपदा के रूप में शुरू हुआ। हर्व बिल्कुल सही है। तुम किसी भी चीज़ में जीतना सीख सकते हो। मैंने सीखा कि स्कीइंग में कैसे सफल होना है, और मेरा अगला लक्ष्य यह सीखना है कि पैसे के साथ कैसे सफल होना है! "

स्वास्थ्य सिद्धांत:

कोई भी एक वित्तीय प्रतिभा के गर्भ से नहीं निकलता है। प्रत्येक अमीर व्यक्ति ने सीखा कि कैसे पैसे के खेल में सफल होना है, और इसलिए आप कर सकते हैं। याद रखें, आपका आदर्श वाक्य है, अगर वे ऐसा कर सकते हैं, तो मैं यह कर सकता हूं!

अमीर बनना आर्थिक रूप से उतना समृद्ध होने के बारे में नहीं है जितना कि आपको अमीर बनने के लिए चरित्र और दिमाग में बनना है। मैं आपके साथ एक रहस्य साझा करना चाहता हूं जिसे बहुत कम लोग जानते हैं: अमीर बनने और अमीर बने रहने का सबसे तेज़ तरीका *आपको* विकसित करने पर काम करना *है*! विचार अपने आप को एक "सफल" व्यक्ति के रूप में विकसित करना है। फिर, आपकी बाहरी दुनिया आपके भीतर की दुनिया का प्रतिबिंब मात्र है। तुम जड़ हो; आपके परिणाम फल हैं।

एक कहावत है जो मुझे पसंद है: "आप अपने आप को अपने साथ ले जाते हैं- कभी आप जाते हैं।" यदि आप चरित्र और दिमाग के बल पर, एक सफल व्यक्ति बनने के लिए खुद को विकसित करते हैं, तो आप स्वाभाविक रूप से किसी भी चीज और हर चीज में सफल होंगे। आप पूर्ण पसंद की शक्ति प्राप्त करेंगे। आप किसी भी नौकरी, व्यवसाय, या निवेश क्षेत्र को चुनने के लिए आंतरिक शक्ति और क्षमता हासिल करेंगे और जानेंगे कि आप सफल होंगे। यही इस पुस्तक का सार है। जब आप 5 स्तर के व्यक्ति होते हैं, तो आपको स्तर 5 के परिणाम मिलते हैं। लेकिन यदि आप 10 स्तर के व्यक्ति में विकसित हो सकते हैं, तो आपको स्तर 10 परिणाम मिलेंगे।

हालांकि, यह चेतावनी सुनाई गई। यदि आप अपने आप पर आंतरिक काम नहीं करते हैं, और किसी तरह आप बहुत पैसा कमाते हैं, तो यह सबसे अधिक संभावना है कि भाग्य का एक स्ट्रोक होगा और एक अच्छा मौका है जिसे आप इसे खो देंगे। लेकिन अगर आप अंदर और बाहर एक सफल "व्यक्ति" बन जाते हैं, तो आप न केवल इसे बनाएंगे, आप इसे

बनाए रखेंगे, इसे विकसित करेंगे, और सबसे महत्वपूर्ण, आप वास्तव में खुश होंगे।

अमीर लोग समझते हैं कि सफलता का क्रम बीई, डीओ, हैव है।

गरीब और मध्यम वर्ग के लोग मानते हैं कि सफलता का क्रम HAVE, DO, BE है।

गरीब और सबसे मध्यम वर्ग के लोगों का मानना है "अगर मैं *है* बहुत सारा पैसा, तो मैं कर सकता है *कर* मैं क्या चाहता हूँ और मैं चाहता हूँ *हो* एक सफलता।"

अमीर लोग समझते हैं "अगर मैं *बन* एक सफल व्यक्ति, मैं कर सकेंगे *कर* रहा करने के लिए क्या करने की जरूरत *है* कि मैं क्या चाहता हूँ, बहुत सारा पैसा समेत in-।"

यहां कुछ और ही हैं जो केवल अमीर लोग जानते हैं: धन बनाने का लक्ष्य मुख्य रूप से बहुत पैसा नहीं है, धन बनाने का लक्ष्य आपको अपने आप को सर्वश्रेष्ठ व्यक्ति में विकसित करने में मदद करना है जो आप संभवतः हो सकते हैं। वास्तव में, यह एक व्यक्ति के रूप में खुद को विकसित करने के लिए सभी लक्ष्यों का लक्ष्य है। विश्व प्रसिद्ध गायिका और अभिनेत्री मैडोना से पूछा गया था कि वह हर साल अपने व्यक्तित्व, अपने संगीत और अपनी शैली को क्यों बदलती रहीं। उसने जवाब दिया कि संगीत उसे "स्वयं" व्यक्त करने का एक तरीका था और यह कि हर साल खुद को रोकना उसे उस तरह के व्यक्ति में विकसित होने के लिए मजबूर करता है जिस तरह का वह बनना चाहता है।

संक्षेप में, सफलता "क्या" है, यह "कौन" नहीं है। अच्छी खबर यह है कि "आप" आप पूरी तरह से प्रशिक्षित और सीखने योग्य हैं। मुझे पता होना चाहिए। किसी भी तरह से मैं संपूर्ण नहीं हूं या इसके करीब भी हूं, लेकिन जब मैं देखता हूं कि मैं आज किसके विपरीत हूं, जो मैं बीस साल पहले था, तो मैं "मेरे और मेरे धन" (या इसके अभाव) के बीच सीधा संबंध देख सकता हूं तब और "मैं और मेरा धन" अब। मैंने अपनी सफलता का मार्ग सीखा और आप भी कर सकते हैं। इसलिए मैं प्रशिक्षण व्यवसाय में हूं। मैं व्यक्तिगत अनुभव से जानता हूं कि वस्तुतः किसी भी व्यक्ति को सफल होने के लिए प्रशिक्षित किया जा सकता है। मुझे सफल होने के लिए प्रशिक्षित किया गया था, और अब मैं सफल होने के लिए हजारों अन्य लोगों को प्रशिक्षित करने में सक्षम हूं। प्रशिक्षण कार्य!

मैंने पाया है कि अमीर लोगों और गरीब और मध्यम वर्ग के लोगों के बीच एक और महत्वपूर्ण अंतर यह है कि अमीर लोग अपने क्षेत्र के *विशेषज्ञ* हैं । मध्यम वर्ग के लोग अपने क्षेत्र में औसत दर्जे के हैं, और गरीब लोग अपने क्षेत्र में गरीब हैं। आप जो करते हैं, उसमें आप कितने अच्छे हैं? आप अपनी नौकरी में कितने अच्छे हैं? आप अपने व्यवसाय में कितने अच्छे हैं? क्या आप पूरी तरह से चाहते हैं

जानने का निष्पक्ष तरीका? अपनी तनख्वाह देखो। जो आपको सबकुछ बताएगा। यह सरल है: *सबसे अच्छा भुगतान पाने के लिए, आपको सबसे अच्छा होना चाहिए।*

स्वास्थ्य सिद्धांत:
सबसे अच्छा भुगतान करने के लिए, आपको सबसे अच्छा होना चाहिए।

हम पेशेवर खेल जगत में हर दिन इस सिद्धांत को पहचानते हैं। आमतौर पर, हर खेल में सर्वश्रेष्ठ खिलाड़ी सबसे ज्यादा कमाते हैं। वे एंडोर्समेंट पर भी सबसे ज्यादा पैसा कमाते हैं। यही सिद्धांत व्यापार और वित्तीय दुनिया में भी सही है। चाहे आप एक व्यवसाय के स्वामी, एक पेशेवर, एक नेटवर्क विपणन वितरक, चाहे आप कमीशन बिक्री या एक वेतनभोगी नौकरी में हों, चाहे आप अचल संपत्ति, स्टॉक में निवेशक हों या कुछ और, सभी चीजें समान हों: जितना बेहतर आप इस पर हैं, उतना ही आप कमाएंगे। यह सिर्फ एक और कारण है कि एक निरंतर शिक्षार्थी होने के नाते और आप जो भी क्षेत्र में हैं उसमें अपने कौशल को बढ़ाना अनिवार्य है।

सीखने के विषय पर, यह ध्यान देने योग्य है कि अमीर लोग न केवल सीखना जारी रखते हैं, वे यह सुनिश्चित करते हैं कि वे उन लोगों से सीखें जो पहले से ही वहां हैं जहां वे खुद जाना चाहते हैं। व्यक्तिगत रूप से मेरे लिए सबसे ज्यादा फर्क करने वाली चीजों में से एक था, जिसे मैंने सीखा था। मैंने हमेशा अपने संबंधित क्षेत्रों में सच्चे स्वामी से सीखने का एक बिंदु बनाया- न कि जो विशेषज्ञ होने का दावा करते थे, बल्कि जिनके पास वास्तविक दुनिया थी, वे अपनी बात का समर्थन करने के लिए फिर से कहते हैं।

अमीर लोग ऐसे लोगों से सलाह लेते हैं जो उनसे ज्यादा अमीर हैं। गरीब लोग अपने दोस्तों से सलाह लेते हैं, जो जैसे हैं वैसे ही टूट जाते हैं।

मैंने हाल ही में एक निवेश बैंकर के साथ बैठक की थी, जो

मेरे साथ व्यापार करना चाहता था। वह सुझाव दे रहा था कि मैं शुरुआत करने के लिए उसके साथ कई लाख डॉलर रखूँ। फिर उसने मुझसे अपने वित्तीय विवरणों को अग्रेषित करने के लिए कहा ताकि वह अपनी सिफारिशें दे सके।

मैंने उसे आँख मारकर कहा, "मुझे माफ कर दो, लेकिन क्या तुम्हारे पास यह पिछड़ा नहीं है? यदि आप चाहते हैं कि आप मुझे मेरे पैसे को संभालने के लिए किराए पर लें, तो क्या आपके लिए *अपने* वित्तीय वक्तव्यों को आगे बढ़ाना उचित नहीं होगा ? और अगर तुम सच में अमीर नहीं हो, परेशान मत करो! " वह आदमी सदमे में था। मैं बता सकता हूं कि

किसी ने भी उसके साथ निवेश करने की शर्त के रूप में अपने स्वयं के निवल मूल्य पर सवाल नहीं उठाया था।

यह बेतुका है। यदि आप माउंट एवरेस्ट पर चढ़ने जा रहे हैं, तो क्या आप एक मार्गदर्शक को नियुक्त करेंगे जो शिखर पर कभी नहीं गया हो, या यह किसी ऐसे व्यक्ति को खोजने के लिए होशियार होगा जिसने इसे कई बार बनाया है और जानता है कि यह कैसे करना है?

तो, हां, मैं आपको पूरी तरह से सुझाव दे रहा हूं कि आप निरंतर ध्यान और ऊर्जा को निरंतर सीखने में लगाएं और साथ ही, जिनसे आप सीख रहे हैं उनसे सावधान रहें और सलाह लें। यदि आप उन लोगों से सीखते हैं जो टूट गए हैं, भले ही वे सलाहकार, कोच या योजनाकार हों, तो केवल एक चीज है जो वे आपको सिखा सकते हैं - कैसे तोड़ा जाए!

वैसे, मैं आपको व्यक्तिगत सफलता कोच को काम पर रखने पर विचार करने की अत्यधिक सलाह देता हूं। एक अच्छा कोच आपको वह करने के लिए तैयार रखेगा जो आपने कहा है कि आप करना चाहते हैं। कुछ कोच "जीवन" कोच हैं, जिसका अर्थ है कि वे सब कुछ के सरगम को संभालते हैं, जबकि अन्य कोचों की विशेषता है कि इसमें प्रति- सोनल या पेशेवर प्रदर्शन, वित्त, व्यवसाय, रिले-टीशनशिप, स्वास्थ्य और यहां तक कि आध्यात्मिकता शामिल हो सकती है। फिर से, अपने संभावित कोच की पृष्ठभूमि का पता लगाना सुनिश्चित करें कि कोच ने आपके लिए महत्व के क्षेत्र में सफलता का प्रदर्शन किया है।

जिस तरह माउंट एवरेस्ट पर चढ़ने के सफल रास्ते हैं, उसी तरह ऊंचे रास्ते बनाने के लिए भी कारगर रास्ते और रणनीतियां हैं

आय, तेजी से वित्तीय स्वतंत्रता, और धन। आपको उन्हें सीखने और उनका उपयोग करने के लिए तैयार रहना होगा।

फिर से, हमारे करोड़पति माइंड मनी मैनेजमेंट विधि के हिस्से के रूप में, मैं दृढ़ता से सुझाव देता हूं कि आप अपनी आय का 10 प्रतिशत शिक्षा कोष में डालते हैं। इस पैसे का उपयोग विशेष रूप से पाठ्यक्रमों, पुस्तकों, टेपों, सीडी, या किसी अन्य तरीके से करें जो आप स्वयं को शिक्षित करने के लिए चुनते हैं, चाहे वह औपचारिक शिक्षा प्रणाली, निजी प्रशिक्षण कंपनियों या व्यक्तिगत रूप से, एक-पर- एक कोचिंग हो। जो भी तरीका आप चुनते हैं, यह निधि सुनिश्चित करती है कि आपके पास हमेशा "मैं पहले से ही जानता हूं" के गरीब व्यक्ति को फिर से दोहराने के बजाय सीखने और विकसित होने के लिए सबसे अलग होगा। जितना अधिक आप सीखते हैं, उतना ही आप कमाते हैं। । । और आप उसे बैंक ले जा सकते हैं!

घोषणा: अपना हाथ अपने दिल पर रखें और कहें ...

"मैं लगातार सीखने और बढ़ने के लिए प्रतिबद्ध हूं।"

अपने सिर को छूकर कहें ...

"मेरे पास करोड़पति दिमाग है!"

MILLIONAIRE मिनट के कार्य

1. अपने विकास के लिए प्रतिबद्ध। हर महीने कम से कम एक पुस्तक पढ़ें, एक शैक्षिक टेप या सीडी को सुनें, या धन, व्यवसाय या व्यक्तिगत विकास पर एक संगोष्ठी लें। आपका ज्ञान, आपका आत्मविश्वास और आपकी सफलता बढ़ेगी!
2. आपको ट्रैक पर रखने के लिए एक व्यक्तिगत कोच को काम पर रखने पर विचार करें।
3. मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव अटेंड करें। इस अद्भुत घटना ने हजारों और हजारों लोगों के जीवन को बदल दिया है और आपके जीवन को भी बदल देगा!

"तो अब मैं क्या करूँ?"

एस ओ अब क्या? आप क्या करते हैं? आप कहाँ शुरू करते हैं

मैंने पहले भी कहा है, और मैं इसे बार-बार कहूंगा: "बात सस्ती है।" मुझे आशा है कि आपको इस पुस्तक को पढ़ने में मज़ा आया, लेकिन इससे भी महत्वपूर्ण, मुझे आशा है कि आप इसके सिद्धांतों का उपयोग नाटकीय रूप से अपने जीवन को बढ़ाने के लिए करेंगे। मेरे अनुभव में, हालांकि, अकेले पढ़ने से आपको वह फर्क नहीं पड़ेगा जिसकी आपको तलाश है। पढ़ना एक शुरुआत है, लेकिन अगर आप वास्तविक दुनिया में सफल होना चाहते हैं, तो यह आपके कार्यों को गिनने वाला है।

इस पुस्तक के भाग I में, मैंने आपके धन खाका की अवधारणा को पेश किया। यह सरल है: आपका वित्तीय खाका आपके वित्तीय भाग्य का निर्धारण करेगा। सुनिश्चित करें कि आपने मौखिक प्रोग्रामिंग, मॉडलिंग, और विशिष्ट घटनाओं के एरेना में सुझाए गए प्रत्येक अभ्यास को अपने ब्लूप्रिंट को एक में बदलना शुरू कर दिया है जो वित्तीय सफलता का समर्थन करता है। मैं आपको उन घोषणाओं को करने के लिए प्रोत्साहित करता हूं जो मैंने प्रत्येक दिन सुझाई थीं।

इस पुस्तक के भाग II में, आपने सत्रह विशिष्ट तरीके सीखे हैं जो अमीर लोग गरीब और मध्यम वर्ग के लोगों से अलग सोचते हैं । मैं आपको इनमें से प्रत्येक को प्रतिबद्ध करने की सलाह देता हूं

प्रतिदिन उनकी घोषणाओं को दोहराते हुए स्मृति के लिए "धन फाइलें"। यह इन सिद्धांतों को आपके दिमाग में जड़ देगा। आखिरकार आप खुद को जीवन और विशेष रूप से पैसे को बहुत अलग तरीके से देख पाएंगे। वहां से आप नए विकल्प और निर्णय लेंगे और नए परिणाम बनाएंगे। इस प्रक्रिया को तेज करने के लिए, सुनिश्चित करें कि आप प्रत्येक धन फ़ाइल के अंत में दिए गए कार्य अभ्यास करते हैं।

ये क्रिया अभ्यास अनिवार्य हैं। परिवर्तन स्थायी होने के लिए, यह सेलुलर आधार पर होना चाहिए - आपके मस्तिष्क की वायरिंग का रीमेक होना चाहिए। इसका मतलब है कि आपको मा-टेरियल को अभ्यास में लाना होगा। इसके बारे में न केवल पढ़ें, न केवल इसके बारे में बात करें, और न केवल इसके बारे में सोचें, बल्कि वास्तव में ऐसा करें।

अपने सिर में छोटी आवाज़ से सावधान रहें, "एक्सरसाइज़, स्केमेक्सर्किस, जैसे कुछ भी करने की ज़रूरत नहीं है या अभ्यास के लिए समय नहीं है।" ध्यान दें कि यहां कौन बात कर रहा है? संघनित मन, यह कौन है! याद रखें, इसका काम आपको सही जगह पर रखना है जहाँ आप हैं, अपने सुविधा क्षेत्र में हैं। इसे मत सुनो। एक्शन व्यायाम करें, अपनी घोषणाएं करें और अपने जीवन को आसमान छूते हुए देखें!

मेरा सुझाव है कि आप इस पुस्तक को अगले वर्ष के लिए महीने में कम से कम एक बार शुरू करने से पहले फिर से पढ़ लें। "क्या?" आपकी छोटी सी आवाज चीख रही होगी। "मैंने पहले ही किताब पढ़ ली है, मुझे इसे बार-बार पढ़ने की आवश्यकता क्यों है?" अच्छा सवाल है, और जवाब सरल है: पुनरावृत्ति सीखने की मां है। फिर, जितना अधिक आप इस पुस्तक का अध्ययन करेंगे, उतनी ही तेजी से अवधारणाएं आपके लिए स्वाभाविक और स्वचालित हो जाएंगी।

Www.millionairemindbook.com पर जाना सुनिश्चित करें और इसमें शामिल कई मूल्यवान उपहार प्राप्त करने के लिए "मुफ़्त बुक करें" पर क्लिक करें:

- तैयार करने के लिए उपयुक्त घोषणाओं की एक मुद्रण योग्य सूची
- करोड़पति मन "सप्ताह के बारे में सोचा"

- करोड़पति मन "कार्रवाई अनुस्मारक"
- करोड़पति मन "नेट वर्थ ट्रैकिंग शीट"
- आपका "धन के प्रति प्रतिबद्धता" का एक प्रिंटआउट

जैसा कि मैंने पहले कहा था, मैंने अपनी सफलता का मार्ग सीख लिया है, इसलिए अब दूसरों की सहायता करने की मेरी बारी है। मेरा लक्ष्य "लोगों को साहस, उद्देश्य, और आनन्द बनाम भय, आवश्यकता, और दायित्व में स्थित अपने 'उच्च स्व' में रहने के लिए शिक्षित और प्रेरित करना है।"

मुझे वास्तव में संगोष्ठियों, कार्यशालाओं, और शिविरों के लिए आशीर्वाद मिला है जो लोगों के जीवन को जल्दी और स्थायी रूप से बदलते हैं। मैं 250,000 से अधिक लोगों को अमीर और खुशहाल बनने में मदद करने के लिए रोमांचित हूं। मेरे दिल से तुम्हारे लिए, मैं तुम्हें तीन दिवसीय करोड़पति मन गहन सेमिनार में भाग लेने के लिए आमंत्रित करता हूं । यह घटना आपको सफलता के बिल्कुल नए स्तर पर ले जाएगी। यह वह जगह है जहां हम वास्तव में मौके पर आपके पैसे का खाका बदलते हैं।

एक अविश्वसनीय सप्ताहांत में आप अपनी पूरी वित्तीय क्षमता तक पहुंचने से जो कुछ भी पकड़ रहे हैं, उससे आप टूट जाएंगे। आप जीवन पर, अपने रिश्तों पर, और अपने आप पर एक नए दृष्टिकोण के साथ कार्यक्रम से बाहर निकलेंगे । कई उपस्थित लोग अपने जीवन के सबसे महत्वपूर्ण अनुभवों में से एक के रूप में करोड़पति मन को गहन मानते हैं। यह मजेदार है, यह रोमांचक है, और यह गहन ज्ञान और आवश्यक वित्तीय कौशल से भरा है। आप दुनिया भर से ऐसे सैकड़ों तरह के लोगों से मिलेंगे, जिनमें से कई व्यापारिक सहयोगी और आजीवन मित्र बन सकते हैं। यह पाठ्यक्रम आपके लिए इतना महत्वपूर्ण है कि एक सीमित समय के लिए, इस पुस्तक के प्रकाशकों और मैंने हमारे अतिथियों के रूप में पाठ्यक्रम में भाग लेने के लिए आपको और परिवार के एक सदस्य को छात्रवृत्ति प्रदान करने का निर्णय लिया है। यह सही है, तुम दोनों *मुक्त हो* जाओ!

इस प्रस्ताव के बारे में अधिक जानकारी के लिए निम्न पृष्ठ देखें।

खैर, यह अभी के लिए है। इस पुस्तक को पढ़ने के लिए अपना पूर्व-समय बिताने के लिए धन्यवाद। मैं आपको जबरदस्त सफलता और सच्ची खुशी की कामना करता हूं, और मैं जल्द ही आपसे व्यक्तिगत रूप से मिलने की आशा करता हूं।

आपकी स्वतंत्रता के लिए,

टी। हार्व एकर

टी। हार्व एकर का तीन दिवसीय करोड़पति मन गहन सेमिनार फ्री!

करोड़पति दिमाग के रहस्य को खरीदने के लिए धन्यवाद के रूप में , टी। हार्व एकर आपके और अपने परिवार के सदस्यों के लिए तीन दिवसीय करोड़पति मन गहन संगोष्ठी में उनके मानार्थ मेहमानों के रूप में भाग लेने के लिए छात्रवृत्ति प्रदान कर रहा है । यह $ 2,590 का कुल मूल्य है - मुफ्त में!

ये अतिथि सीटें हार्पर- बिजनेस द्वारा प्रकाशित टी। हार्व एकर के *सीक्रेट ऑफ द मिलियनेयर माइंड के* खरीदारों के लिए उपलब्ध हैं । पाठ्यक्रम को 1 जुलाई 2006 तक पूरा किया जाना चाहिए, और यह प्रस्ताव अंतरिक्ष-उपलब्ध आधार पर किया जाता है। सभी बैठने वाले पहले आओ, पहले पाओ। अपने स्थान को आश्वस्त करने के लिए, कृपया **www.millionairemindbook.com** पर तुरंत पंजीकरण करें ।

मिलियनेयर माइंड इंटेंसिव वीकेंड प्रोग्राम में, आप इस पुस्तक में दी गई जानकारियों का विस्तार करके सीखेंगे:

- प्राकृतिक और स्वचालित सफलता के लिए अपने पैसे का खाका स्थायी रूप से कैसे बदलें।

- पैसे के खेल को जीतने के लिए एक कदम-दर-चरण प्रक्रिया, ताकि आपको फिर से काम न करना पड़े ... जब तक आप चुनते नहीं हैं।
- दुर्लभ रूप से उच्च आय और धन-सृजन की रणनीतियों का पता चला ।
- वित्तीय स्वतंत्रता के लिए अपनी गति को चौगुनी कैसे करें।
- दुनिया का सबसे आसान और सबसे प्रभावी पैसा-प्रबंधन विधि।
- सही मायने में धनी लोगों की आदतें।
- लगभग सभी वित्तीय समस्याओं का अंतर्निहित कारण।
- निष्क्रिय आय अर्जित करने के बारह तरीके ताकि आप सोते समय पैसे कमा सकें।
- अपने छिपे हुए भावनात्मक ब्लॉक को धन कैसे जारी करें।

- अपने "पैसे व्यक्तित्व" को कैसे पहचानें ताकि आप अपनी ताकत पर निर्माण कर सकें और अपनी कमजोरियों को दूर कर सकें।

पाठ्यक्रम के अंत तक, आपके पास धन बनाने और अपने धन को रखने और इसे विकसित करने के लिए, और अधिक महत्वपूर्ण आंतरिक क्षमता होगी। सबसे अच्छी बात, वही आंतरिक रणनीतियाँ जो आपके आंतरिक शांति और खुशी को बढ़ाने के लिए पैसे के साथ सफलता बनाने का काम करती हैं।

चाहे आप वर्तमान में एक करोड़पति हैं, मध्यवर्गीय हैं, या टूट गए हैं, यदि आप अपनी आय, अपने निवल मूल्य या अपनी खुशी के स्तर से 100 प्रतिशत संतुष्ट नहीं हैं, और आप जानते हैं कि आपके परिणामों की तुलना में आपके पास अधिक क्षमता है, तो regis- आज करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार के लिए टेर। यह पाठ्यक्रम आपके जीवन को बदल देगा। अब **www.million** पर रजिस्टर करें
airemindbook.com ।

द मिलियनेयर माइंड सेमिनार जीवन-परिवर्तन है। मेरा हर एक से आग्रह है छात्रों को इस शक्तिशाली पाठ्यक्रम में भाग लेने के लिए। यह अतुलनीय है।"

-रॉबर्ट जी। एलन, *न्यूयॉर्क टाइम्स* नंबर एक सबसे ज्यादा बिकने वाला लेखक, *कुछ भी नहीं रियल एस्टेट* और *आय की कई धाराएँ,* कौथोर, *द वन मिनट मिलियनेयर*

"हार्व एकर आज दुनिया के सबसे असाधारण प्रशिक्षकों में से एक है! हार्व की अनुभवात्मक तकनीक परिवर्तनकारी हैं, और वह बनाता है हर बार जब वह बोलता है तो आश्चर्यजनक परिणाम!

मार्क विक्टर Hansen, cocreator, *आत्मा के लिए चिकन का सूप* ®, की तुलना में अधिक 70 लाख में बिका; कौथोर, *द वन मिनट मिलियनेयर*

"टी Harv Eker एक विद्युतीय स्पीकर है! उसके पास दर्शकों को स्थानांतरित करने, उन्हें प्रेरित करने और उन्हें प्रबुद्ध करने और उन्हें इस तरह से जानकारी देने की क्षमता है कि वे इसे पूरी तरह से आत्मसात कर लेते हैं। मैंने बहुत सारे वक्ताओं को देखा और सुना है, कोई भी टी। हार्व एकर की तरह गतिशील नहीं है! "

-जे कॉनराड लेविंसन, *गुरिल्ला मार्केटिंग* पुस्तक श्रृंखला के लेखक , 14 मिलियन से अधिक बेचा

MILLIONAIRE MIND COURSE CERTIFICATE

T. Harv Eker and Peak Potentials Training invite you and one family member to attend the Millionaire Mind Intensive Seminar, as complimentary guests. To register and for more information go to **www.millionairemindbook.com.**

If you have no access to a computer, call toll-free **1-888-6Bellich.***

---

*The offer is open to all purchasers of *Secrets of the Millionaire Mind* by T. Harv Eker. Original proof of purchase is required. The offer is limited to the Millionaire Mind Intensive weekend seminar only and your registration at the seminar is subject to availability of seats and date changes to program schedule. The course must be completed by July 1, 2006. The value of this free admission for you and a companion is $2,000 as of February 2005. Organizers of registrations, purchasers may not reserve seats to invite more than two people. While participants will be responsible for their travel and other costs, admission to the program is complimentary. Participants in the seminar are under no additional financial obligation whatsoever to Peak Potentials Training or T. Harv Eker. Peak Potentials Training reserves the right to refuse admission to anyone it believes may disrupt the seminar or to remove from the premises anyone it believes is disrupting the seminar.

सच्ची संपत्ति का निशान इस बात से तय होता है कि कोई कितना दे सकता है।
-टी। हारव एकर

यह पुस्तक आपको पैसे के संबंध में आपके सोचने के तरीके और आपके सीमित, निरर्थक विचारों, आदतों और कार्यों को चुनौती देना सिखाती है। हम पैसे से शुरू करते हैं इसका कारण यह है कि अधिकांश लोगों के जीवन में पैसा दर्द के सबसे बड़े क्षेत्रों में से एक है। लेकिन विचार करने के लिए एक बड़ी तस्वीर है। आप देखते हैं, एक बार जब आप वित्त के चारों ओर अपने निरर्थक तरीकों को पहचानना शुरू करते हैं, तो यह जागरूकता आपके जीवन के हर दूसरे हिस्से में स्थानांतरित हो जाएगी।

इस पुस्तक का लक्ष्य आपकी चेतना को बढ़ाने में आपकी सहायता करना है। फिर से, चेतना आपके विचारों और कार्यों का अवलोकन कर रही है, ताकि आप अतीत से प्रोग्रामिंग के आधार पर अभिनय करने के बजाय वर्तमान में सच्ची पसंद से काम कर सकें। यह आपके भय-आधारित, "निम्न" स्व से प्रतिक्रिया करने के बजाय अपने उच्च स्व से प्रतिक्रिया करने की शक्ति के बारे में है । इस तरह आप सबसे अच्छे हो सकते हैं और आप अपने भाग्य को पूरा कर सकते हैं।

लेकिन आप जानते हैं कि क्या? इस परिवर्तन का सार केवल आपके बारे में नहीं है। यह पूरी दुनिया के बारे में है। हमारी दुनिया इसे बनाने वाले लोगों के प्रतिबिंब से ज्यादा कुछ नहीं है। जैसा कि प्रत्येक व्यक्ति अपनी चेतना को बढ़ाता है,

दुनिया अपनी चेतना को बढ़ाती है - भय से साहस की ओर, घृणा से प्रेम की ओर, और बिखराव से समृद्धि के लिए।

इसलिए यह हम में से प्रत्येक के लिए खुद को प्रबुद्ध करने के लिए है ताकि हम दुनिया में और अधिक प्रकाश जोड़ सकें।

यदि आप चाहते हैं कि दुनिया एक निश्चित रास्ता हो, तो आप इस तरह से शुरू करें। यदि आप चाहते हैं कि दुनिया एक बेहतर जगह बने, *तो* बेहतर होने के साथ शुरुआत करें । यही कारण है कि मेरा मानना है कि यह आपका कर्तव्य है कि आप अपनी पूरी क्षमता से खुद को विकसित करें, अपने जीवन में प्रचुरता और सफलता पैदा करें; ऐसा करने के लिए, आप दूसरों की मदद करने और सकारात्मक तरीके से दुनिया को जोड़ने में सक्षम होंगे।

इसलिए मैं आपसे चेतना और सशक्तिकरण के इस संदेश को दूसरों के साथ साझा करने के लिए कहता हूं। इस पुस्तक का संदेश अधिक से

अधिक लोगों तक पहुंचाएं। अपने दोस्तों, परिवार और सहयोगियों के बारे में कम से कम एक सौ बताने के लिए प्रतिबद्ध हैं या इसे उनके लिए जीवन- उपहार के रूप में प्राप्त करने पर विचार करें । न केवल उन्हें शक्तिशाली वित्तीय अवधारणाओं से परिचित कराया जाएगा, वे अपने सोचने के तरीके को मानना सीखेंगे, अपनी चेतना को बढ़ाएंगे, और बदले में ग्रह की चेतना को बढ़ाएंगे। उनके लिए आपके लिए करोड़पति माइंड इंटेंसिव सेमिनार में शामिल होना अविश्वसनीय होगा। अपने मित्रों और परिवार के साथ इस असाधारण अनुभव को साझा करना वास्तव में एक आशीर्वाद है। मेरा सपना है कि एक किताब, एक कोर्स, एक समय में एक व्यक्ति, हम बेहतर के लिए दुनिया बदल सकते हैं। मैं इस सपने को सच करने में आपका समर्थन माँगता हूँ।

धन्यवाद।

अनुशंसित संसाधन

पीक पोटेंशियल प्रोग्राम्स

करोड़पति मन गहन सेमिनार - 3 दिन

विश्व प्रसिद्ध करोड़पति मन गहन संगोष्ठी हमेशा के लिए अपने वित्तीय जीवन को रूपांतरित करेगा। आप सीखेंगे कि पैसे के खेल को कैसे जीतना है ताकि आपको फिर से काम न करना पड़े, साथ ही साथ अपने "मनी ब्लूप्रिंट" को रीसेट करना पड़े ताकि वित्तीय सफलता आपके लिए स्वाभाविक और स्वचालित हो।

करोड़पति मन शाम और Teleclasses

करोड़पति मन के सिद्धांतों को उत्तरी अमेरिका के कई शहरों में शाम के सेमिनार में पढ़ाया जाता है और साथ ही साथ टेलिकास्ट भी किया जाता है। विवरण और अनुसूची के लिए www.millionaire mindbook.com पर जाएं या 1-888-623-7424 पर कॉल करें ।

प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण शिविर-4 1 / 2 दिन

एक प्रबुद्ध योद्धा की परिभाषा "वह है जो खुद पर विजय प्राप्त करता है।" इस उच्च-तीव्रता वाले कार्यक्रम में आप सीखेंगे कि अपनी वास्तविक शक्ति का उपयोग कैसे करना है और किसी भी चीज के बावजूद सफल होना चाहिए। इस शिविर के अंत तक आपको फिर कभी कुछ नहीं होगा!

जादूगर प्रशिक्षण -4 1 / 2 दिन

यह प्रकट करना सीखें कि आप लालित्य और अनुग्रह के साथ क्या चाहते हैं। विज़ार्ड ट्रेनिंग में आप "तूफान की आंख" के रूप में जीना सीखेंगे, कुछ भी होने के बावजूद शांत, केंद्रित और शांतिपूर्ण।

माइंड ऑफ़ स्टील, हार्ट ऑफ़ गोल्ड- 6 दिन

यह कार्यक्रम योद्धा और जादूगर दोनों का अगला स्तर है। यहां आप इन दो शक्तिशाली ऊर्जाओं के बीच आसानी से और सहजता से नृत्य करना सीखेंगे। यह शिविर प्रबुद्ध योद्धा और जादूगर प्रशिक्षण दोनों के स्नातकों के लिए ही खुला है।

जीवन दिशा - ३ दिन

इस कार्यक्रम का उद्देश्य आपके लिए अर्थ के साथ पैसा है। जीवन दिशाओं में आप अपने असली गलत-सिय्योन की खोज करेंगे और साथ ही एक ऐसा वाहन बनाएंगे जो इस मिशन को एक तरह से व्यक्त करे जो वास्तविक दुनिया में अत्यधिक सफल हो। यह स्पष्टता और फ़ोकस चाहने वाले किसी भी व्यक्ति के लिए पूर्ण होना चाहिए।

ट्रेन ट्रेनर प्रमाणन-4 1 / 2 दिन

आप क्या प्यार करते हैं, यह सिखाने के लिए 20,000 डॉलर प्रति सप्ताह कमाएँ। ट्रेन ट्रेनर ट्रेन में आप यही सीखेंगे। प्रशिक्षण व्यवसाय में सफल होने के लिए आवश्यक सब कुछ सीखें, जिसमें सही विषय चुनना, एक अविश्वसनीय कार्यक्रम तैयार करना, त्वरित सीखने वाली तकनीकों का उपयोग करना और सफलता के लिए विपणन शामिल है। इस कोर्स के अंत तक आप एक "हॉट" ट्रेनर होंगे और जानते हैं कि अमीर कैसे बनें।

ट्रेनर II- 5 दिन ट्रेन करें

यह कार्यक्रम ट्रेन द ट्रेनर का अगला स्तर है और पढ़ाए जाने वाले अद्भुत ट्रेनर टूल के भीतर अपनी पूर्ण प्रामाणिकता का उपयोग करने पर केंद्रित है। कार्यक्रम केवल ट्रेनर प्रमाणन स्नातकों को प्रशिक्षित करने के लिए खुला है।

करोड़पति स्कूल — 4 दिन

अपने पैसे को आपके लिए कड़ी मेहनत करना, धन के प्रमुख तत्वों में से एक है। करोड़पति स्कूल में आप निवेश की दुनिया के ए-जेड को इस तरह से जानेंगे जो सरल और समझने में आसान है। आपको उन निवेश अवसरों से भी परिचित कराया जाएगा जो आमतौर पर केवल अमीरों के डोमेन में होते हैं।

गुरिल्ला बिजनेस स्कूल - 5 दिन

गुरिल्ला बिजनेस स्कूल में आप सीखेंगे कि आपके द्वारा चुने गए किसी भी व्यवसाय में जल्दी से धन कैसे बनाया जाए। आप सीखेंगे कि मिलियन-डॉलर के विचार, स्ट्रीट-स्मार्ट फाइनेंसिंग, मेवरिक मार्केटिंग के तरीके, वास्तविक दुनिया की बातचीत की रणनीति और बहुत कुछ कैसे बनाया जाए।

धन और बुद्धि — ३ दिन

हमारा वार्षिक असाधारण संसार दुनिया के कई शीर्ष लेखकों और प्रशिक्षकों को इकट्ठा करता है, जो आपके जीवन में अधिक पैसा, प्यार और खुशी पैदा करने का तरीका सिखाने के लिए सभी एक साथ आते हैं।

दुनिया का सबसे बड़ा विपणन सेमिनार - 5 दिन

विपणन अब तक का सबसे महत्वपूर्ण कौशल है, जब आप व्यवसाय में उच्च गति की सफलता के लिए खुद के पास आ सकते हैं। विश्व का सबसे बड़ा विपणन सेमिनार वास्तव में यही कहता है, ग्रह पर सबसे अधिक हाथ, अनुभवात्मक, प्रभावी और गहन विपणन कार्यक्रम। पांच दिनों में आप एक विपणन प्रतिभा बन जाएंगे। अवधि!

सक्सेसट्रैक्स कोचिंग - चल रहा है

दुनिया के सर्वश्रेष्ठ एथलीटों में एक चीज समान है: महान कोचिंग। SuccessTracs एक एक-पर-एक कोचिंग प्रणाली है जिसे आपके जीवन के सभी क्षेत्रों में सफल बनाने के लिए डिज़ाइन किया गया है। उद्देश्य सरल है: कम से कम अपनी आय को दोगुना करने के लिए, अपना समय दोगुना करें, और वित्तीय स्वतंत्रता के लिए अपनी गति को दोगुना करें। आपके परिणाम भी आपको चकित कर देंगे!

इन जीवन-परिवर्तन कार्यक्रमों में से प्रत्येक पर पूर्ण विवरण के लिए , www.millionairemindbook.com पर जाएं या 1-888-623-7424 पर कॉल करें ।

घर सीखना कार्यक्रम

उपरोक्त वर्णित कई कार्यक्रम सीडी पर उपलब्ध हैं ताकि आप ड्राइव करते समय या अपने घर के आराम में सीख सकें।

पूर्ण विवरण के लिए www.millionairemindbook.com पर जाएं या 1-888-623-7424 पर कॉल करें ।

बोलना सगाई

टी। हार्व एकर को "ग्रह पर सबसे अधिक विद्यमान स्पीकर" कहा गया है। उनका संदेश प्रबुद्ध ज्ञान, हास्य और मस्ती के साथ सड़क-स्मार्ट सफलता रणनीतियों का सही मिश्रण बताता है। उनके प्रशिक्षण के दौरान श्रवण आकाश-ऊंचे होते हैं , फिर भी उनका पाठ जीवन भर रहता है।

टी। हार्व एकर या हमारे करोड़पति माइंड मास्टर ट्रेनर्स में से एक आपके अगले ईवेंट, ई-मेल स्पीकर @ peakpotentials.com पर लाइव दिखाई देता है या 1-888-623-7424 पर कॉल करता है।

सूचकांक

बहुतायत, ६२
त्वरित सीखने की तकनीक, 15
एकर्स ऑफ डायमंड्स (कॉनवेल), 89-90
क्रियाएँ, 16, 18, 19, 20, 45, 47, 49, 52, 53, 80, 84, 166, 189-92
अभ्यास में, 61-62, 65, 72, 78, 85, 94, 101, 105-6, 110-11, 122-23, 129, 137, 144, 153, 165-66, 177-78, 187, 190
प्रशंसा, 88, 93–94
पुष्टि, १६, १६६
समझौते, 132
एलन, रॉबर्ट, 89-90, 175
ambivalence, 66-68, 71
क्रोध, 30–31
तीर-तोड़ व्यायाम, 173-74, 176
ध्यान, ६०, १४३, १४ ९
ध्यान चाहने वाला व्यवहार, ६०
स्वचालित प्रतिक्रियाएँ, 19, 50–51
जागरूकता, 24, 25, 34, 39, 45, 51

बाख, रिचर्ड, 75
बैनेस, रोंडा और बॉब, 48
दोष, ५५, ५ ९, ६१
"गेम को दोष दें," 55
उधार, २६, १४ ९
गोलमाल, ३,
व्यवसाय का स्वामित्व, 124, 126–29

चैमॉफ़, दबोरा, 37
परिवर्तन, ४५, ५३
15-17 के लिए घोषणाएं
24 के तत्व
भर्ती और, 24-47
25, 34, 39 के लिए कदम
चरित्र, १०, १० 10, १ ,३
विकल्प, 45, 50, 110
निर्णय *भी देखें*
कोचिंग, 181-82, 186
आराम क्षेत्र, 42, 170-72, 190
सुविधा क्षेत्र = धन क्षेत्र (CZ =)
डब्ल्यूजेड), १Z१- .२
कमीशन, 124, 127
प्रतिबद्धता, 65-72, 169, 173
घात बनाम, 66–68, 71
युक्तियुक्तकरण बनाम, 66

बैंक खाते, 148-52, 187
दिवालियापन, १४ bankruptcy
"बी, डू, हैव," 183-84
विश्वास, 10, 45, 104-5, 124, 134
सशक्त, 47, 88
सीमित, 21–22, 23, 46-47, 56-57, 66, 88, 135, 137
विचार *भी देखें*
लाभ, 128
67-68, 71 में ब्रह्मांड की भूमिका
शिकायत, 58-60, 61
वातानुकूलित मन, 19, 112, 190
कंडीशनिंग, 45, 46, 102, 126, 134, 135, 136, 145, 155, 158, 162
, पर प्रभाव के 18-40
मॉडलिंग और, 20, 25-34, 95, 100, 189

कंडीशनिंग (*प्रतियोगिता*)
माता-पिता, 18, 21-23, 25-28, 29, 30, 33-34, 35, 97, 103, 111-12
सजा और, १११-१२
और रिकंडिशनिंग, 20, 24-40
विशिष्ट घटनाएं और, 20, 34-40, 102, 189
मौखिक प्रोग्रामिंग और, 20-25, 189 आत्मविश्वास, 79 चेतना, 45, 46 परामर्श, 128 अनुबंध, 128 सुविधा, 169
कॉनवेल, रसेल एच।, 89–90,
रहने की लागत, 140
साहस, 191
"बकवास" चुंबक, 58-59
आलोचना, 100 संस्कृति, 19
सीजेड = डब्ल्यूजेड (आराम क्षेत्र = धन क्षेत्र), १72१- .२

निर्णय, 23, 45, 49–51, 71, 79, 160, 169, 175, 190
और प्रतिबद्धता, 69
विकल्प *भी देखें*
घोषणाएँ, 15-17, 175, 189, 190
अभ्यास में, 17, 25, 34, 39, 47, 61, 65, 72, 77-78, 85, 94, 100, 105, 110, 110, 121, 129, 137, 144, 153, 165, 177, 187
मांग, ,३ *धर्म*,
ass५ असामंजस्य, २४, २५, ३४, ३ ९, ३४० असुविधाएँ, १
d०- , १ , १emp३ निःशक्तजन
विचार

175-76
विश्वासों के वितरण को सीमित करते हुए *भी देखें*,
संदेह, 167
डाउनर्स, 96-98
द्वंद्व, 9
दूसरों के लिए कर्तव्य, 73-78, 105, 118-19 *भी* परोपकार को *देखते हैं*

शिक्षा खाता, 151 शिक्षा
कोष, 187 प्रभाव,
परिणाम *देखें*
अहंकार, 60, 74, 75, 100, 108 या तो / या सोच, 131-37 भावनात्मक
दुनिया, 14 भावनाएं, 22, 150
विश्वासों को सशक्त करने वाली भावनाओं को *भी देखें*, 47-88
सशक्त विचारों, 87-88, 175-76
ऊर्जा, 10, 15, 81, 96, 133, 143 *भी* घोषणाएं *देखें*
नकारात्मक, 58, 98, 107 जहरीला, 98
सकारात्मक, 156–57
प्रबुद्ध योद्धा प्रशिक्षण, 81, 110, 167, 169, 176-77
"गलियारे में प्रवेश", 82-83
उद्यमी, 26, 75, 139 ईर्ष्या, 86-94, 95
प्रशंसा बनाम, 86, 93-94
विशेषज्ञ, 91, 165, 184-85
अपव्यय, 151

भय, 9, 31, 32, 45, 46, 74, 75, 78, 124, 135, 191
कार्रवाई के बावजूद, 166-78
भावनाओं, 18, 19, 20, 47, 49, 52, 166, 167 भावनाओं को *भी देखें*; *विशिष्ट भावनाओं*
डर को महसूस करो और कैसे भी करो (जेफ़र्सी), 167

127–28
  करने की आदतें, ५३
फ़ॉलोसेयन, पांदेता, 99
एफएफए (वित्तीय स्वतंत्रता खाता), 148-50, 162

वित्तीय नियांते, 17–18
वित्तीय स्वतंत्रता, 11, 30, 145, 150–53, 157, 162-63, 164
वित्तीय स्वतंत्रता खाता (एफएफए), 148-50, 162
वित्तीय स्वतंत्रता जार, 149-50
वित्तीय फ़नल, 139 वित्तीय उद्यान, 23 वित्तीय योजनाकार, 143-44 वित्तीय क्षमता, 11, 41, 191 वित्तीय सफलता:
  कारण और प्रभाव में, 12-15 के लिए पूर्ण क्षमता, 11, 41 वित्तीय थर्मोस्टेट, 11, 43-44
वित्तीय योद्धाओं, 110
फोकस, 80–81, 109, 143
निवल मूल्य के चार कारक, 138-42
अस्तित्व के चार चतुर्भुज, 13-14
फ्रैंकलिन, बेंजामिन, 180 स्वतंत्रता, 36, 110, 133
  वित्तीय स्वतंत्रता "स्वतंत्रता सेनानियों" को *भी देखें*, 164
फल, 12–13, 31
फुलर, बकमिनस्टर, 75

उदारता, 93, 119, 136
खाता दें, 151 लक्ष्य, 16
  विस्तार, 73-78, 80–81
  उच्च बनाम निम्न, 64-65
  मध्यम वर्ग की, ६३-६४
  बाधाएँ और, –१
  गरीबों की, 62-63, 64 भगवान, 55, 76, 113
  देखना भी उच्च शक्ति
आभार, 120, 121 ग्रेट डिप्रेशन, 28, 29 लोभ, 20, 22, 91, 93, 119
अपराध, 150
आदतों:
  पैसा, 145, 147, 149, 152
  व्यक्तिगत, 9, 32, 45, 53, 119, 168, 172, 175
  कंडीशनिंग *भी देखें*; *विशिष्ट आदतें* हैंन, मार्क विक्टर, 89-90 खुशी, 12, 31, 46, 51, 121, 133-34, 141, 153
"है, डू, बी," 183-84
हाई-एंड- माइटी सिंड्रोम, 103 उच्च शक्ति, 67, 80
  भगवान को *भी देखें*;
ब्रह्मांड उच्च स्व, 31, 108, 191 हॉफ़र, एरिक, 180
हुना ज्ञान, 93

तत्काल संतुष्टि, 140, 159, 160
निष्क्रियता, 72, 84
आय, 43, 139 आय छत, 125 पहल, 78-85
  अवसर बनाम बाधाएं, 78-82 में *भी* कार्रवाई होती है
पैसे के आंतरिक नियम, 9-10
आंतरिक दुनिया, ९-१०, १२-१५, ९५, १०10, १२०, १६10
असुरक्षा, 32, 46
इरादा, की शक्ति, 29-30, 63, 68, 82 निवेश, 41-42, 43, 46, 139, 140, 148, 155–66
अदृश्य दुनिया, आंतरिक दुनिया की भागीदारी *देखें*, 15

जेफ़र्स, सुसान, 167
जोनाथन लिविंगस्टन सीगल (बाख), 75
खुशी, 191
निर्णय, 100

औचित्य, 56-57, 59, 61, 79, 119, 181

दया, 136 चुंबन के- मौत सिंड्रोम, 42 Kiyosaki, रॉबर्ट, 104 Kloser, क्रिस्टीन, 154

कानून का आकर्षण, 58, 67 आय का कानून, 72 आशय का कानून, 54 नेतृत्व, 104 उत्तोलन, 36, 126, 128 जीवन कोच, 186 मान्यताओं को सीमित करते हुए, 21–22, 23, 46-47, 56-57, 66, 88, 137 खर्च करने के लिए लंबे समय तक बचत करने वाले विचारों को *भी* तोड़ना *देखें* खाता, 151 दीर्घकालिक सोच, 159, 163 लॉटरी, 54 लॉटरी विजेता, ११ प्यार, ५, ६०-६१, १२१, १३६ भाग्य, –० , १–३ बनाम कार्रवाई, 54, 80 बाज़ार मूल्य, 73 सामग्री संतुष्टि, 162 ध्यान, 166 मानसिक नियंत्रण, मानसिक प्रबंधन *देखें* मानसिक प्रबंधन, 174-76 मानसिक प्रक्रिया, 49-51 माइंड-सेट *भी देखें*; विचार मानसिक प्रशिक्षण, 174-76 मानसिक दुनिया, 14 मिडास टच, 42 मध्यम वर्ग की मनी मानसिकता, 51-52 करोड़पति दिमाग, 11, 109 करोड़पति मन "कार्रवाई अनुस्मारक," 191 करोड़पति मन गहन सेमिनार, 19, 24, 34, 38, 41, 45, 66, 68, 87, 88-89, 102, 114, 117, 119, 140, 141, 146, 146, 147, 148, 149, 156, 156 , 161, 162, 168, 174, 180, 191 करोड़पति माइंड मनी मैनेजमेंट विधि, 148–52, 187 करोड़पति दिमाग "शुद्ध मूल्य ट्रैकिंग शीट," 191 करोड़पति मन "सप्ताह के बारे में सोचा," 24, 190 करोड़पति नेक्स्ट डोर, द (स्टेनली), 145 मन बैंक, 29 मन-सेट: अमीर बनाम गरीब और मध्यम वर्ग के, 51-52, 54, 62, 65, 73, 78, 86, 95, 95, 101, 106, 111, 123, 131, 137, 145, 155, 166, 179 बदलने की इच्छा, 52-53 *भी* मानसिक प्रक्रियाओं को *देखते हैं*; विचारों मन के पैसे फ़ाइलें, *देख* , धन फ़ाइलों मिशन *को देखने के* मॉडलिंग, 20, दूसरों के लिए कर्तव्य 25-34, 95-96, 100, 189 34 पैसे में बदलाव के लिए कदम: के बारे में, 66-68, 71 लिंग और दृष्टिकोण, 35-37 के महत्व, 56-57 के बारे में, 133 गलतफहमी के बारे में, 20, 22, 41, ११ 131 , १२३-२४, १३१, १३३-३३, १५५-५६ नकारात्मक धारणाएँ , २०, २१, ३१, 35, 66, 86-88, 89-90, 91

रिश्तों में संघर्ष के स्रोत के रूप में, 36-40 मनी ब्लूप्रिंट, 9–48, 100, 109, 140, 159, 160, 161, 189, 191 व्यवसाय की सफलता और, 42-43 के गठन, 18-40 के लक्ष्य, 40-48 की पहचान, 17–18 का महत्व, संबंधों में 10–17 , 36-40 का पुनर्संरचना, 2040

निवल मूल्य उद्देश्य, 143 नीता, शॉन, 130 गैर-बेरोजगारी विचार, *देखें* विचार न करने वाली आदतें, 53 पोषण, 119, 150–51

बाधाओं, 78-82, 107-8, 110 *एक मिनट करोड़पति हो, The* (हैनसेन और एलेन), 89-90 अवसर, 78-82, 84, 171

पैसा खेल, 62-65, 156, 181
उच्च बनाम निम्न लक्ष्य, 62-65 में
मनी चुंबक, 120, 150 मनी मैनेजमेंट, 145-55 मनी मैनेजमेंट विधि, 148-52, 187 धन मानसिकता, 49–53
निर्णय लेने में, 4951 अमीर बनाम गरीब और मध्यम वर्ग, 51-52
"पैसा व्यक्तित्व," 161 पैसे की आपूर्ति, 135-36 बंधक, 141, 157 मरे, डब्ल्यूएच, 71

आवश्यकता खाता, 151
आवश्यकता, 191
नकारात्मक ऊर्जा, 96-98, 107, 116 नकारात्मकता, 87-88 वार्ता, 132
नेटवर्क मार्केटिंग, 74, 127-28, 158
नेट वर्थ, 43, 137-44, 152
दृढ़ संकल्प, १३ determ के चार कारक, 138–42 का ट्रैकिंग, 142–43, 191 बनाम कामकाजी आय, 138 निवल मूल्य कारक, 138–42

अवसर क्षेत्र, 171 आशावाद, 78-79
धन के बाहरी नियम, ९
बाहरी दुनिया, 9, 12–15, 95, 108, 120, 167 ओवरस्पेंडिंग , 160–61

माता-पिता के प्रभाव, 18, 21-23, 25-28, 29, 30, 33-34, 35, 97, 103, 111–12, 126, 132-33
पार्किंसंस लॉ, 142 पार्टनर, 38-93, 163 पैसिव इनकम, 139, 157-59
“आपके लिए काम करने वाला व्यवसाय”, 157–58 के माध्यम से
"आपके लिए काम कर रहे पैसे" के माध्यम से, 157
बनाम कामकाजी आय, 158–59 निष्क्रिय-आय धाराएं, 148 शांति, 31, 96
पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग, 53, 101, 131
लोग सुख, 60
प्रतिशत, 126, 127
व्यक्तिगत विशेषताएँ, 9-10, 32–33, 41–42
धनवानों का, 91
व्यक्तिगत विशेषताओं को भी देखें

व्यक्तिगत विकास, 45, 96-98, 106–8, 170–71
निरंतर, 179-87
nonsupportive पर प्रभाव, 96-98, 169–73
समस्या को हल करने में, धन बनाए रखने में 106-8 , 109
व्यक्तिगत इतिहास, 34-40
व्यक्तिगत सेवा व्यवसाय, 125–26
व्यक्तिगत सफलता कोच, 186
परिप्रेक्ष्य, 131-37
"या तो / या" बनाम "दोनों" के 131-37 पैसा बनाम खुशी, 131, की 133-34 के आत्म-मूल्य, 113-15 निराशावाद, 78-79 परोपकार, 41, 92-93
दूसरों की भौतिक दुनिया के लिए *भी* कर्तव्य *देखें*, अस्तित्व के 14 विमानों को *देखें*, चार *देखें*
अस्तित्व का खेल "खेल" खाता, 120, 150–51, 162 खुशी, 36
खराब धन मानसिकता, 51-52
सकारात्मक ऊर्जा, 96-98

प्रमोशन (कंट्री), आक्रोश, 102-3 का स्व, 103, 104
प्रोटेस्टेंट काम नैतिक, 156
सजा, 111–12 उद्देश्य, 191

गुणवत्ता, 73
मात्रा, 73

बरसात के दिन की बचत, 29-30 तर्कसंगत, औचित्य *देखें* "तैयार, आग, लक्ष्य!," 81, 84 अचल संपत्ति, 163-64
विद्रोह, 30, 33 प्राप्त, 151 111-23 और देने में कठिनाई , 115-16
रिकंडिशनिंग, 20, 24–40, 51
भी कंडीशनिंग *देखते* हैं
अस्वीकृति, 102-3 संबंध, 36-40, 153 पारिश्रमिक, 123–30
परिणाम-आधारित, 123, 126, 128 वेतन-आधारित, 123, 126,

सकारात्मक सोच, 176
इरादे की शक्ति, 29–30, 63, 68, 82
शक्ति की सोच, 176
अभ्यास, 172-73 "प्रिंटआउट,"
14 समस्या-अभिविन्यास,
109-10 समस्या सॉल्वर, 75
समस्या हल, 106-12

व्यक्तिगत विकास के माध्यम से, १०६-
Process मैनिफेस्टेशन की प्रक्रिया , १– ,
१ ९ -२०, ४ ९,
166-67 "कार्यक्रम," 14
प्रोग्रामिंग, *देखने* कंडीशनिंग
पदोन्नति, 101-6
उत्पादों, सेवाओं और विचारों के
लिए, 103-5
128–29 समय-आधारित, 123,
124, 125-26
आक्रोश, 30, 86-88, 93 अवशिष्ट
आय, 158 जिम्मेदारी, 54-62, 69,
79, 80
बनाम शिकार, 54-61
परिणाम, 12-15, 18, 19, 20, 47, 49,
143, 166, 190
कारण और, १२-१५
खुदरा चिकित्सा, १६०
सेवानिवृत्ति, १४,
रिटर्न टू लव, ए (विलियमसन), 76
रिच डैड, गरीब डैड (कियोसाकी),
104 अमीर मनी मानसिकता, 51-53
जोखिम, 70, 71, 78, 79, 124,
171

रोहन, जिम, 180
मूल, 12–13, 31
रोज़मेरी, जिम, 77

बलिदान, 71०, 71१
बचत, 21, 29-30, 41, 43, 81,
139-40 सुरक्षा, 32, 62, 123–24,
126 "126" "164
स्व-निर्मित करोड़पति, 11
स्व-मूल्य, 31-33, 111-23
और प्राप्त करने में कठिनाई, 111–23
कम, 111–12
और नेट वर्थ, 112 का
पुनः निर्माण, 114–15
स्वयं के निर्धारक के रूप में,
113-14, 127 बिक्री, पदोन्नति सेवा
व्यवसाय *देखें*, 159
लज्जा, १५०
अल्पकालिक सोच, 159, 163
सरलीकरण, 139, 140-41, 160
सामाजिक संगठन, 91-94, 95-101
समाधान-उन्मुखीकरण, 109
विशिष्ट घटनाएं, २०, ३४-४०, १०२ , १०,,
में बदलाव के लिए १ change ९
कदम, ३ ९
खर्च, 41, 43, 81, 140
आध्यात्मिकता, 91, 97, 136,
149, 150
भगवान को *भी देखें*; उच्च
शक्ति; आंतरिक संसार; ब्रम्हांड
आध्यात्मिक दुनिया, १४
खेल, ९९ -९९ , १ ,५
स्टालिंग ,, ९, ,४ स्टैनली,
थॉमस, १४५ स्थिर
तनख्वाह, १२३, १२ 31
तनाव, ३१, ५ ९
अवचेतन मन, 16, 18, 22-23,
68–69, 112
अस्तित्व, 49, 62
कार्रवाई करते हुए,
189-92 कार्रवाई *भी देखें*
; पहल
प्रतिभा, ,५
"डर के कोबरा का नामकरण,"
167 कर लाभ, 128
कर, 127
कर लेखन, 127 टेलीविजन,
87, 98 सोच बड़ी, 73,
75-77 सोच छोटी, 73, 74,
76
विचार, 18, 19, 20, 46, 47, 49, 52,
88, 166, 167
सशक्तिकरण बनाम बेरोजगारी ,
175–76
नकारात्मक बनाम सशक्तिकरण,
87-88 विश्वासों को *भी देखें*;
मानसिक प्रक्रियायें;
माइंड-सेट टूल, 14,
44-45, 109 विषाक्त
परिस्थितियाँ, 98 ट्रम्प,
डोनाल्ड, 11, 51 ट्रस्ट,
89-90

अनफेयरफ़र्ट ज़ोन, 170-71 समझ, 24,
25, 34, 39 ब्रह्मांड, 71, 82, 91,
116-17, 120, 121
147, 149, 172, 179
अप और डाउन इनकम पैटर्न, 26-28,
40

मान, ,३, ,५, ९,, १३५-३६ एक के
अपने, १०१-५ को छोड़कर
वर्बल प्रोग्रामिंग, २५-२५ , २५ 189
में बदलाव के लिए २५ 189
कदम
पीड़ित, 54-61, 86, 108, 118, 126
दोष और, 55

शिकायत करना और,
५–-६० औचित्य और
५६-५–

दृश्यमान संसार, बाह्य संसार *देखें*
विज़ुअलाइज़ेशन, 166
चाहते हैं, के तीन स्तरों, 69
धन फाइलें, 19, 38, 49-187, 190
धन क्षेत्र, 171-72
वाइल्ड, स्टुअर्ट, 10
विलियमसन, मैरिएन, 76
विल्टन, एंड्रयू, 178
विनफ्रे, ओपरा, 87
जादूगर प्रशिक्षण, 96
कामकाजी आय, 138, 139, 159
काम करने वाला होशियार, 156
द्वितीय विश्व युद्ध, 29
चिंताओं, 9, 10, 167
"यो-यो" मॉडल, *देखना* ऊपर-नीचे
आय पैटर्न

पुस्तक लिखना एक व्यक्तिगत परियोजना प्रतीत होती है, लेकिन वास्तविकता यह है कि यदि आप चाहते हैं कि इसे हजारों या लाखों लोगों द्वारा पढ़ा जाए, तो यह एक पूरी टीम लेती है। मैं सबसे पहले अपनी पत्नी रोशेल, मेरी बेटी मैडिसन और मेरे बेटे जेसी को धन्यवाद देना चाहता हूं। मुझे जो करने के लिए यहां आया था, उसे करने के लिए मुझे जगह देने के लिए धन्यवाद। मैं अपने माता-पिता, सैम और सारा, साथ ही साथ मेरी बहन, मैरी, और बहनोई, हार्वे को आपके प्यार और समर्थन के लिए धन्यवाद देना चाहता हूं । इसके बाद, गेल बाल्सीली, मिशेल बूर, शेली वेनस, रॉबर्ट और रॉक्सैन रिओपेल, डोना फॉक्स, ए। केज, जेफ फागिन, कोरी कॉवनबर्ग, क्रिस एबस्टन, और पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग की पूरी टीम को आपकी कड़ी मेहनत के लिए धन्यवाद। और लोगों के जीवन में सकारात्मक योगदान देने के साथ-साथ पीक पोटेंशियल को दुनिया की सबसे तेजी से बढ़ती व्यक्तिगत विकास कंपनियों में से एक बनाने के लिए समर्पण।

मेरी शानदार पुस्तक एजेंट, बोनी सोलो, आपकी चल रही सहायता, प्रोत्साहन के लिए और पुस्तक व्यवसाय के भारतीय नौसेना पोत और बहिष्कार के लिए मुझे धन्यवाद देने के लिए धन्यवाद। एक और बड़ा धन्यवाद, आप हार्परबिजनेस में टीम में जाते हैं: प्रकाशक स्टीव हंसेलमैन, जिनके पास इस परियोजना के लिए विजन था और इसमें इतना समय और ऊर्जा लगाई गई थी; मेरे अद्भुत संपादक, हर्ब शेफ़नर; विपणन निदेशक कीथ फेफ़र; और प्रचार निदेशक लैरी ह्यूजेस। आपकी दोस्ती के लिए एक विशेष धन्यवाद मेरे साथी जैक कैनफील्ड, रॉबर्ट जी। एलन और मार्क विक्टर हैनसेन को जाता है और शुरू से समर्थन जारी रखा।

अंत में, मैं पीक पोटेंशियल सेमिनार में उपस्थित सभी, सहयोगी स्टाफ और संयुक्त उद्यम भागीदारों के लिए बहुत आभारी हूं। तुम्हारे बिना, कोई जीवन- संगोष्ठी नहीं होती।

लेखक के बारे में

वे जो सिद्धांत सिखाते हैं, उसका उपयोग करते हुए, टी। हरिव ईकर शून्य से करोड़पति तक केवल ढाई साल में चला गया। एकर पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग के अध्यक्ष हैं, जो उत्तरी अमेरिका में सबसे तेजी से बढ़ती सफलता प्रशिक्षण कंपनियों में से एक है। "स्ट्रीट स्मार्ट विद हार्ट," एकर का हास्य, "कट-टू -चेस" शैली के अपने अनूठे ब्रांड के साथ, अपने दर्शकों को मंत्रमुग्ध करता है। उनके बिके हुए सेमिनारों में भाग लेने के लिए दुनिया भर से लोग आते हैं , जहां सप्ताहांत कार्यक्रम के लिए अक्सर भीड़

2,000 लोगों से अधिक होती है। अब तक, ईकर की शिक्षाओं ने एक चौथाई मिलियन से अधिक लोगों के जीवन को छुआ है। अब, पहली बार, वह इस क्रांतिकारी पुस्तक में सफलता के अपने सिद्ध रहस्यों को साझा करते हैं। इसे पढ़ें और अमीर बनें!

अगली पुस्तक को अपने पसंदीदा लेखक द्वारा याद न करें। Www.AuthorTracker.com पर जाकर ऑथरट्रैक के लिए अभी साइन अप करें।

टी। हार्व एकर के लिए प्रशंसा और
करोड़पति दिमाग का राज

"टी हार्व एकर हमें अंदर से बाहर तक, हमारे धन का घर बनाने के लिए एक खाका और उपकरण देता है, इसलिए यह समय और परिस्थिति की कसौटी पर खड़ा होगा। ”

-डॉ। डेनिस वेटली, लेखक, *सीड्स ऑफ ग्रेटनेस*

"टी हार्व एकर धनवानों के लिए सड़क को सरल बनाने में माहिर है। अंत में, उनके शक्तिशाली सिद्धांत इस अद्भुत पुस्तक में उपलब्ध हैं। ”

-मर्सी शिमॉफ, कॉउथोर, *द वुमन की सोल के लिए चिकन सूप*

"इस पुस्तक का अध्ययन करें जैसे कि आपका जीवन इस पर निर्भर करता है ... फाइन-सियाली यह हो सकता है!"

-अंथनी रॉबिंस, दुनिया का # 1 चोटी का प्रदर्शन कोच

" *करोड़पति मन का राज* है एक व्यावहारिक तरीके से धन पैदा करने के लिए बाईबल। टी। हार्वे एकर मिथकों को दूर करता है और करोड़पति रहस्यों को हर व्यक्ति तक पहुँचाता है। इस पुस्तक को खाओ! ”

-जिल लुब्लिन,
सबसे ज्यादा बिकने वाला लेखक,
नेटवर्किंग मैजिक और *गुरिल्ला प्रचार*

“हार्व एकर आज दुनिया के सबसे असाधारण प्रशिक्षकों में से एक है! हार्व की अनुभवात्मक तकनीक रूपांतरित हैं, और वह हर बार जब वह बोलता है तो आश्चर्यजनक परिणाम बनाता है! ”

मार्क विक्टर Hansen, cocreator, *आत्मा के लिए चिकन का सूप*®, की तुलना में अधिक 70 लाख बेचा; कौथोर, *द वन मिनट मिलियनेयर*

क्रेडिट

RLF डिज़ाइन द्वारा डिज़ाइन किया गया

मुक्का डिज़ाइन द्वारा जैकेट डिज़ाइन

कॉपीराइट

पृष्ठ 193 पर यह प्रस्ताव टी। हार्व एकर *के करोड़पति दिमाग* के *रहस्य के* सभी खरीदारों के लिए खुला है । खरीद का मूल प्रमाण आवश्यक है। यह ऑफर केवल करोड़पति माइंड इंटेंसिव वीकेंड सेमिनार तक ही सीमित है, और सेमिनार में आपका रजिस्ट्रेशन स्पेस और / या प्रोग्राम शेड्यूल में बदलाव की उपलब्धता के अधीन है। यह कोर्स 1 जुलाई, 2006 तक पूरा होना चाहिए। फरवरी 2005 तक आपके और एक साथी के लिए इस नि: शुल्क प्रवेश का मूल्य $ 2,590 है। कॉर्पोरेट या संगठनात्मक खरीदार दो से अधिक लोगों को आमंत्रित करने के लिए एक पुस्तक का उपयोग नहीं कर सकते हैं। जबकि प्रतिभागी अपनी यात्रा और अन्य लागतों के लिए जिम्मेदार होंगे, कार्यक्रम में प्रवेश मानार्थ है। सेमिनार में भाग लेने वालों के लिए कोई अतिरिक्त वित्तीय दायित्व नहीं है, जो कि पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग या टी। हार्व एकर के लिए हो। पीक पोटेंशियल ट्रेनिंग किसी को भी प्रवेश से इंकार करने का अधिकार सुरक्षित रखती है, जिसका मानना है कि यह सेमिनार को बाधित कर सकता है, और जिस किसी का मानना है उसे परिसर से हटाना है।

यह पुस्तक व्यक्तिगत कानूनी, लेखांकन, वित्तीय या निवेश सलाह प्रदान करने के लिए नहीं है। पाठकों को सक्षम पेशेवरों की सलाह लेने के लिए प्रोत्साहित किया जाता है जैसे कि कानून की व्याख्या, उचित लेखा प्रक्रिया, वित्तीय नियोजन और निवेश रणनीतियों जैसे मामलों के संबंध में। लेखक और प्रकाशक विशेष रूप से किसी भी दायित्व, हानि या जोखिम को स्वीकार करते हैं जो इस कार्य की किसी भी सामग्री के उपयोग और आवेदन के परिणामस्वरूप प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप से होता है।

MILLIONAIRE माइन के SECRETS। कॉपीराइट © 2005 हार्व एकर द्वारा। सभी अधिकार अंतर्राष्ट्रीय और पैन-अमेरिकी कॉपीराइट कन्वेंशन के तहत आरक्षित हैं । आवश्यक शुल्क का भुगतान करके, आपको गैर-अनन्य, गैर-

इस ई-पुस्तक के पाठ को स्क्रीन पर एक्सेस करने और पढ़ने का हस्तांतरणीय अधिकार । इस पाठ के किसी भी भाग को किसी भी रूप में या किसी भी तरह से, चाहे वह इलेक्ट्रॉनिक हो या यांत्रिक, अब ज्ञात या इसके बाद, किसी भी रूप में या किसी भी सूचना भंडारण और पुनर्प्राप्ति प्रणाली में प्रस्तुत, प्रेषित, प्रेषित, डाउन-लोडेड, विघटित, रिवर्स इंजीनियर, या संग्रहीत नहीं किया जा सकता है। आविष्कार, PerfectBound ™ की लिखित लिखित अनुमति के बिना।

परफेक्टबाउंड ™ और परफेक्टबाउंड ™ लोगो हार्पर
कॉलिन्स पब्लिशर्स, इंक। के ट्रेडमार्क हैं।

Adobe Acrobat eBook Reader फरवरी 2005
आईएसबीएन 0-06- 083194-4

लाइब्रेरी ऑफ कांग्रेस कैटलॉगिंग-इन-पब्लिकेशन डेटा
ईकर, टी। हार्व
करोड़पति मन का राज: धन / टी के आंतरिक खेल में महारत हासिल करना। हारव एकर।
पी। से। मी। सूचकांक शामिल है।